

DENTOSCOPE

L'actualité clinique et pratique des cabinets dentaires



10

Clinique

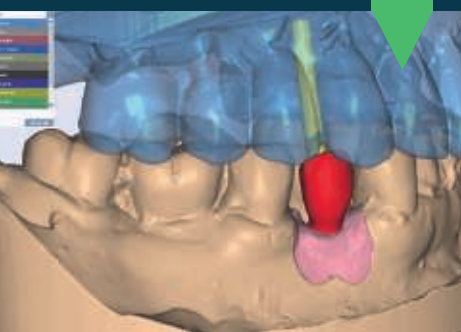
Photothérapie et bio-stimulation cellulaire par semi-conducteur collimaté

Dr Gérard REY

Protocole

Restauration unitaire avec Axiom TL

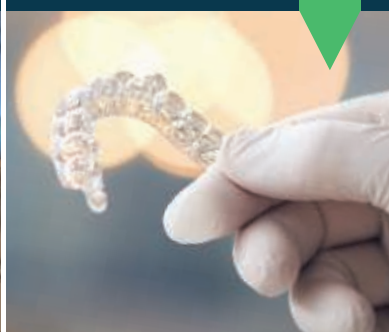
30



Gamme produits

Gouttières et appareils de contention

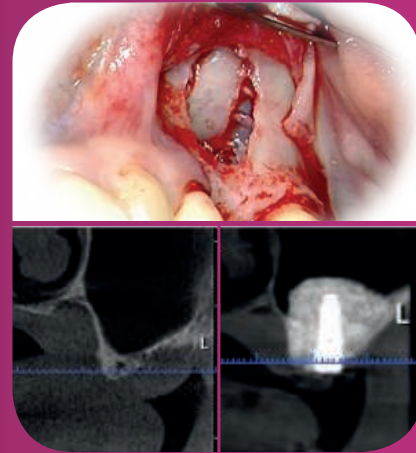
38



Formations accompagnées en chirurgie avancée et complexe



Réhabilitations unitaires



Sinus-lift

Avec des moyens pédagogiques uniques en Europe



Cas de mise en charge immédiate après extraction - implantation à l'aide de protocoles fiables et reproductibles.



Prends l'oseille et CAS-toi...

Les patients dont le médecin est signataire d'un contrat d'accès aux soins (CAS) ont non seulement la possibilité de ne pas subir une augmentation des honoraires de ce dernier, mais bénéficient aussi d'un meilleur niveau de remboursement. L'Assurance-maladie et les complémentaires veulent ainsi nous faire croire que les dépassements d'honoraires des médecins représentent aujourd'hui un réel enjeu de santé publique. La facturation d'une consultation au-delà du tarif de base de la Sécurité sociale, en effet, n'est jamais prise en charge par cette dernière, ni même, assez souvent, par une complémentaire santé de base. Le reste à charge pour les patients est dans cette logique selon eux une forte incitation à renoncer aux soins.

L'Assurance-maladie propose depuis 2014 aux médecins à honoraires libres

(secteur 2, par opposition aux médecins du secteur 1 qui sont plafonnés sans la moindre autorisation à dépassement), la signature d'un contrat d'accès aux soins. Le praticien s'engage à geler l'augmentation de ses honoraires pendant trois ans, et bénéficie en retour d'un remboursement partiel de ses charges sociales, dispositif résiliable par le médecin à chaque date anniversaire. Il s'engage à ne pas augmenter le niveau moyen de ses dépassements d'honoraires pendant toute la durée de validité du contrat par rapport à la période antérieure et à ne pas augmenter non plus la part de son activité donnant lieu à des dépassements d'honoraires. Le gain financier varie donc pour le praticien en fonction de la part que cette activité représente dans son quotidien, mais atteignait en moyenne 4 300 €

en 2015 selon la Sécurité sociale. Tout « bénéf » malgré tout pour la Sécu et les complémentaires. Pour l'instant seul un tiers des professionnels de santé en secteur 2 ont signé des CAS.

Pour nous dentistes, formatés à une pratique dont le patient est au cœur, nous devons être disponibles, à la limite du bénévolat. La santé a un prix, mais on ne sait pas demander de l'argent. Et cela devient encore plus vrai depuis hier soir où notre Premier ministre Édouard Philippe et la ministre de la Santé Agnès Buzyn nous ont expliqué sur Facebook dans la demi-heure qu'ils ont consacré à « Vos questions santé », que le RAC 0 ne sera possible que lorsque toutes

les professions (dentistes, audioprothésistes et opticiens) se réorganiseront autour d'une filière de production... Ce qui veut dire en clair, rechercher des fournitures moins chères, rechercher de la prothèse moins chère, payer notre personnel au lance-pierre, passer moins de temps avec les patients...

En passant je constate avec amertume que pour les membres du gouvernement nous ne sommes pas une profession de santé, mais bel et bien des vendeurs de prothèses et que nos patients font partie

d'une chaîne de production !

Nous concernant, ils ont ajouté quelques mots sur la prévention, trois p'tits tours et puis s'en vont. C'est une annonce programmée de la mort de notre artisan national de prothésistes et la porte grande ouverte à de nouvelles délocalisations.

C'est aussi la preuve que l'on va demander aux professionnels de santé de financer cette nouvelle réforme de notre système de santé publique. Nous allons une nouvelle fois nous retrouver les dindons de la farce. Il faut reconnaître que peu d'initiatives sont lancées pour que la situation évolue autrement et que nous retrouvions un minimum de dignité. Cela devrait passer par une liberté tarifaire, si l'on veut maintenir la valeur de notre pratique, ou alors nous en serons réduits à appliquer les plafonnements du règlement arbitral, le même système que celui décrit plus haut pour les médecins du secteur 2 : « Prends l'oseille et CAS-toi »...

On va demander aux professionnels de santé de financer cette nouvelle réforme de notre système de santé publique.

► L'HUMOUR DE RENAUD ◄

pour en savoir plus, rendez-vous à la page 8.



DENTOSCOPE N° 190 est édité par PARRESIA (RCS Paris 837 734 318)

109 avenue Aristide Briand - CS90042 - 92541 Montrouge Cedex

- Gérant / Directeur de publication : Patrick BERGOT.
- Directeur opérationnel : Alain BAUDEVIN.
- Rédacteur en chef : Dr Paul AZOULAY.
- Rédactrice en chef adjointe : Agnès TAUPIN (agnes.taupin@edpsante.fr).
- Rédacteurs : Dr P. AZOULAY et A. TAUPIN. Ont également participé à la rédaction : Drs J. DARGAUD, A. MONIN, J. OLIVEIRA, G. REY et J.-P. ROTH.

- Rédacteur graphiste, création et maquette : Cyril GIRAUD.
- Correction : Martine LARUCHE
- Illustration édito : Renaud CHAMMAS
- Photos d'ambiance : iStock Getty Images.
- Agenda : Lucie LEBENS (01 49 85 60 54 - agenda@dentoscope.fr).
- Publicité : Angeline CUREL (06 31 34 69 27 - angeline.curel@edpsante.fr), Catherine BOUHNASS, Lydia SIFRE et Stéphane VIAL (04 67 18 18 20 - pub@lespetitsbateaux.fr).
- Diffusion / Petites Annonces : Martine LARUCHE (06 73 85 58 29 - contact@edpsante.fr).



La prix n'est plus un obstacle à la performance !

ERBIUM YAG PLUSER 2 *990€



Laser Erbium YAG 2940 nm

PLUSER EVOLUTION

12 watts - 100 Hz - Spray réglable

Contrôle des effets thermiques

Aides opératoires

Grand choix de formations

Prise en main au cabinet

Programmations par équipe universitaire

Egalement disponible

Laser Diode 980 nm

ICONE EVOLUTION

16 watts - 25 000Hz

***269€**



Kaēlux
LASERS DENTAIRES ET FORMATIONS

SUIVEZ NOS FORMATIONS LASERS À PARIS, MONTPELLIER ET BORDEAUX. *RENSEIGNEMENTS : INFO@KAELUX.COM 



actualités,
produits et
échanges
d'expériences

l'édito de Paul Azoulay	Le Rédac'Chef s'exprime !	p. 3
les news	Brèves, courriers, annonces et autres « potins »	p. 7
quoi de neuf docteur ?	Seront-ils pour vous ?	p. 19
l'avis des utilisateurs	Test Helix d'Euronda	p. 20
gamme produits	Essix de Dentsply Sirona Orthodontics	p. 38

cas cliniques
et pratique
quotidienne

cliniques	Photothérapie et biostimulation cellulaire par semi-conducteur collimaté	p. 10
	Une singularité occluso-posturale : signe de Romberg « revisité »	p. 32
protocole	Axiom TL d'Anthogyr	p. 30

vie dentaire

événement	Se former aux traitements par aligneurs	p. 22
l'agenda	Les formations et les événements incontournables	p. 26
les petites annonces	Échanges entre professionnels	p. 40



Nouvelles options!



L'implant ultra-court
pour tirer profit
au maximum
des tissus osseux
en place

| Stabilité primaire | Précis | Physiologique
Le système implantaire SKY®



UN OUTIL INDISPENSABLE

Bénéficiant de 20 ans d'évolution, QuickSleeper 5 est le système incontournable pour réaliser des anesthésies dentaires efficaces.

Cet outil moderne offre tout ce dont vous avez besoin : une efficacité maximale notamment sur les molaires mandibulaires en pulpite, un confort inégalé pour vous et vos patients, un gain de temps au quotidien et du plaisir partagé.



► les news

BRÈVES, COURRIERS, ANNONCES, ET AUTRES « POTINS »

► SYNDICAT

Les femmes chirurgiens-dentistes en appellent au sens civique

LA SFCD INTERPELLE LA MINISTRE DE LA SANTÉ SUR LA TOXICITÉ DE CERTAINS PRODUITS.

Le SFCD, Syndicat des femmes chirurgiens-dentistes, en appelle au sens civique de la ministre de la Santé, à la suite d'un entretien accordé par Agnès Buzyn au *Généraliste.fr*, le 6 février 2018. Dans cette interview la ministre « fait appel au sens civique des praticiens et les invite à la prise d'initiatives tous azimuts : nouvelles organisations, coopérations, cabinets secondaires, créneaux sans rendez-vous, délégations de tâches, télé-médecine ». Le SFCD considère que cet appel au sens civique des professionnels de soins « ne peut s'entendre qu'avec un autre appel au sens civique : celui des fabricants qui utilisent des substances qui nous rendent malades, soit par leur toxicité (PE), soit par leur excès (sucres cachés), soit par leur côté addictogène (comme dans le tabac) ». Pour le SFCD, si l'innovation en matière d'organisation est nécessaire « son objectif doit s'inscrire dans le cadre de la protection de la vulnérabilité des patients, pour éviter les dérives commerciales ». S'il estime également indispensable la chimie, il souligne que « son excès et son usage sans considération pour la santé des humains et de l'environnement sont à revoir d'urgence pour éviter la survenance des maladies chroniques ».



© iStockphoto - iStock by Getty Images

JOURNÉE AMIB

L'ASSOCIATION MÉDICALE CONTRE LES INFECTIONS BUCCALES ORGANISE UNE JOURNÉE SCIENTIFIQUE LE 24 MARS À PARIS. Exposer les problématiques de la parodontie, de façon interactive et dans la convivialité, est le but d'une journée organisée par l'Association médicale contre les infections buccales (AMIB) le samedi 24 mars, à Paris. La matinée sera placée sous le thème : « Mieux communiquer entre confrères et les acteurs de la santé à propos de cette approche thérapeutique ». L'après-midi sera consacrée à un TP sur la pédagogie et l'apprentissage des techniques de désinfection. Débutant ou confirmé, chacun des participants au stage pourra poser ses questions autour de son expérience. Une journée d'échanges avec la participation de Mark Bonner.

9h-18h - Hôtel Provinces Opéra, 36 rue de l'Échiquier, 75010 Paris - Renseignements : @ : info@amib.fr - 3w : amib.fr

► EDITION

Tout sur l'anatomie dentaire fonctionnelle

UNE ANALYSE POINTUE DES ASPECTS CINÉTIQUES DE L'ANATOMIE DENTAIRE EST PROPOSÉE DANS UN ATLAS SIGNÉ JEAN ROMEROWSKI ET GÉRARD BRESSON.

Jean Romerowski et Gérard Bresson ont conçu un ouvrage didactique sur la cinétique dentaire s'adressant aux praticiens expérimentés ou aux étudiants, aux prothésistes aguerris ou débutants. Basé sur des situations cliniques quotidiennes, cet Atlas d'anatomie dentaire fonctionnelle prend appui sur la technique de la cire par addition d'Everitt V. Payne comme base d'apprentissage des relations occlusales. « Nous avons découvert par la suite que cette technique permettait une véritable analyse fonctionnelle des différentes structures de la dent, puis de la denture elle-même. (...) Nous avons pu montrer que cette méthode analytique pouvait être étendue aux fonctions des parois axiales des dents », expliquent les auteurs. Le livre couvre un certain nombre de situations cliniques au travers de différentes réponses possibles sans l'engagement d'une théorie particulière. « Il n'est jamais fait référence à une position quelconque de la mandibule. Chaque praticien peut choisir sa position de référence pour le patient.

Il ne s'agit nullement de résoudre un « problème occlusal », mais plutôt de traiter une situation clinique devenue asymptomatique par une reconstruction fonctionnelle ». L'ouvrage traite en ouverture des thématiques majeures de l'anatomie dentaire : les fonctions, l'intercuspidie, les mouvements mandibulaires fonctionnels, le choix des relations fonctionnelles interarcades. Deux chapitres sont consacrés à la construction du groupe cuspidé maxillaire en relation avec un groupe cuspidé mandibulaire existant ou du groupe cuspidé mandibulaire en relation avec un groupe cuspidé maxillaire. Les autres chapitres explorent la construction des groupes cuspidés en antagonisme, du groupe incisivo-canin maxillaire, des groupes cuspidés antagonistes en relation cinétique bilatéralement stabilisée et des groupes cuspidés en relation d'occlusion inversée et en fonction de groupe.

Atlas d'anatomie dentaire fonctionnelle, Aspects cinétiques, Jean Romerowski et Gérard Bresson, Éditions EDP Sciences, collection Repères.



UNE EFFICACITÉ INCOMPARABLE

L'ANESTHÉSIE OSTÉOCENTRALE EN TOUTE SIMPLICITÉ

En injectant directement l'anesthésique au sein de l'os spongieux, l'anesthésie ostéocentrale permet l'obtention d'une anesthésie efficace et immédiate notamment sur les molaires mandibulaires en pulpite. Avec zéro stress et zéro temps de latence, préparez-vous à une nouvelle expérience en toute sérénité.

Pour en savoir plus, contactez Isabelle au 02 41 56 14 15 ou à ouvrard.i@dentalhitec.com.

DENTAL HI TEC
Leader en anesthésie dentaire



► les news

BRÈVES, COURRIERS, ANNONCES, ET AUTRES « POTINS »



► CONGRÈS

Journée des assistantes dentaires

LA 5^e ÉDITION DE LA JOURNÉE NATIONALE DES ASSISTANTES DENTAIRE SE TIENDRA LE JEUDI 5 AVRIL À PARIS.

L'Union fédérale des assistantes dentaires (UFAD) organise sa journée annuelle, le 5 avril à Paris. À l'occasion de la 5^e édition de ce rendez-vous, un point sera fait sur la formation des assistantes par la présidente de l'UFAD, *Dominique Munoz*. Un sujet d'actualité, à l'heure où les syndicats de chirurgiens-dentistes (CNSD et FSDL) sont favorables à une évolution du statut de

l'assistante dentaire d'un niveau 1 à 2 pour réaliser des tâches de prophylaxie et les actes non invasifs qui leur sont liés.

DÉSINFECTION DES DISPOSITIFS MÉDICAUX

Une revue exhaustive des thématiques du métier sera réalisée au travers de conférences. De multiples thèmes seront abordés : les préparations indispensables à la chirurgie implantaire, la pré-désinfection des dispositifs médicaux, les risques infectieux dans le cabinet dentaire, les protocoles de la

chaîne d'hygiène et de stérilisation, l'étape du conditionnement et le traitement des instruments rotatifs. Le domaine de l'hygiène bucco-dentaire sera aussi traité dans le cadre d'une conférence intitulée « *Devenez coach en prophylaxie dentaire* ». Le nettoyage interdentaire sera discuté autour du choix de la brosseuse, de son utilisation et de l'usage des dentifrices.

Lieu : Salons de l'Aveyron, Bercy, 17 rue de l'Aubrac, 75012 Paris
3w : jnad.paris

UN DENTISTE POSE GRATUITEMENT DES IMPLANTS

À 32 ans, il avait une dentition dans un état catastrophique. Ne se lavant jamais les dents, *Michael Sheridan* avait d'autre part l'habitude de boire six litres de soda par jour, rapporte le média *Sudinfo.be*. Depuis des années, ce jeune anglais souffrait à cause de ses dents et ne mangeait plus que des aliments mous, précise *l'IrishTimes*. Ses problèmes bucco-dentaires n'avaient pas échappé à *David Murnaghan*, un chirurgien-dentiste qu'il fréquentait sur les terrains de polo. Le praticien lui a proposé de le soigner gratuitement. L'opération lui aurait coûté plus de 40 000 euros, indique *Sudinfo.be*. Le chirurgien-dentiste a enlevé 27 dents à son patient pour les remplacer par des implants, lui permettant de retrouver le sourire.

L'AIDE ODONTOLOGIQUE INTERNATIONALE RECHERCHE DES BÉNÉVOLES

L'Aide odontologique internationale (AOI) recherche des praticiens bénévoles (retraités ou en exercice) pour renforcer ses activités d'accompagnement à l'accès aux soins au sein du réseau Social Dentaire du Val-de-Marne. L'objectif du réseau est de permettre à des personnes en renoncement aux soins dentaires pour des raisons financières ou socioculturelles et en situation de vulnérabilité socio-économique de reprendre une démarche de santé dans des structures de soins de droit commun adaptées aux spécificités de leur situation médico-sociale.

Rens. : Tél. : 01 57 63 99 68 ou contact@aoi-fr.org

► ENTREPRISES

Un nouveau partenaire pour EuroTech Médical

Le groupe EuroTech Médical annonce le lancement des tickets ETM offrant des remises sur ses partenaires. L'entreprise vient d'autre part de s'adjoindre le partenariat commercial de la société CSAD fondée et dirigée par *Guillaume Corrado*. Ce modèle commercial est basé sur la gestion des dépenses et des économies des cabinets dentaires. La société CSAD permet de déléguer à un acheteur professionnel et expérimenté la mission de négociation des prix, des volumes, des délais et des avantages divers. L'étude et le diagnostic de *Guillaume Corrado* sont offerts.

DENTS BRISÉES MAIS PAS DE PENALTY

Le footballeur uruguayen *Diego Godin* est ressorti la bouche en sang lors de la victoire de l'Atlético de Madrid contre Valence (1-0) en championnat d'Espagne, le 4 février dernier. Heurté au visage sur une sortie au poing du gardien de Valence *Neto*, le défenseur de l'Atlético de Madrid souffre de trois dents cassées et d'un important traumatisme facial sur l'arcade supérieure. Aucune faute n'a été sifflée sur l'action, ce qu'a reproché l'entraîneur *Diego Simeone* à l'équipe arbitrale, s'interrogeant pour savoir si l'action ne méritait pas un penalty, rapporte *Ouest France*. Le défenseur central doit subir une opération de reconstruction faciale par un spécialiste, précise le journal *L'Équipe*.

EUROTECHMEDICAL®

Renseignements : 3w : eurotechmedical.com.

► INDUSTRIE

Ultradent célèbre ses 40 ans

LA PETITE ENTREPRISE FAMILIALE EST DEVENUE UNE FIRME MONDIALE INCONTOURNABLE.

Ultradent, entreprise internationale de fabrication de produits dentaires, célèbre ses 40 ans d'activité. *Ultradent Products Inc.* a fait ses débuts dans l'univers dentaire avec le statut de petite entreprise familiale. Au cours des quatre dernières décennies, elle est devenue une société mondiale reconnue pour ses produits dentaires novateurs, ses valeurs et sa culture d'entreprise axée sur la famille.

« *Le temps a passé, et c'est incroyable de revenir sur les progrès que nous avons réalisés depuis nos humbles débuts à la table de la cuisine de ma maison* », a commenté le docteur *Dan Fischer*, fondateur et PDG d'*Ultradent Products*. « *Je dis souvent que les entreprises ne sont pas faites de béton, de verre, et d'acier. Elles sont faites de personnes, et les personnes au service d'autres personnes, c'est cela qui fait le business. Je crois que c'est l'un des ingrédients clés du succès d'Ultradent au cours des 40 dernières années.* »

Ultradent a fait ses débuts avec une idée simple du *Dr Fischer*, alors jeune dentiste fraîchement diplômé de l'université de

Loma Linda : créer un produit pouvant résoudre un problème commun aux chirurgiens-dentistes et permettant d'obtenir une hémostase prévisible, rapide et profonde dans la bouche. Il savait que s'il pouvait proposer un produit répondant à ces critères, non seulement il permettrait aux dentistes de gagner du temps et de l'argent en travaillant plus efficacement, mais aussi de produire des empreintes plus précises et de meilleure qualité.

Le praticien américain expérimente différentes solutions après ses heures de travail dans son petit cabinet dentaire de Salt Lake City et, en 1978, invente et brevète le premier produit d'*Ultradent*, la solution hémostatique *Astringedent*, révolution dans le « tissu management ». La même année il fonde *Ultradent Products Inc.* qui dispose alors seulement d'une voiture pour commercialiser et vendre son invention. Le succès *Astringedent* a donné le ton à une série de produits qui incluent aujourd'hui une large gamme de matériel et d'équipements dentaires innovants. La firme commercialise plus de 1 600 produits dentaires dans le monde.



Dan Fischer, CEO et Dirk Jeffs, président d'Ultradent.

Alors que les affaires se développent rapidement, *Ultradent* troque son premier siège social (une grange à foin métallique de 12 mètres par 18 sur la propriété du *Dr Fischer*) pour son siège social de South Jordan de plus de 43 000 mètres carrés. À cela s'ajoutent ses nombreux bureaux et filiales à travers le monde en Asie, Australie, Amérique du Sud et Europe avec notamment une filiale en France.

La société américaine étudie, conçoit, fabrique, conditionne et expédie 95 % de ce qu'elle vend dans son usine de South Jordan. Elle exporte 70 % de ses produits vers plus de 100 pays. Cependant le *Dr Fischer* demeure prudent quant au développement à l'international, ne perdant pas de vue l'importance « *de rester en contact avec nos produits. Plus on externalise l'expédition, la production, la R&D vers d'autres parties du monde, plus on perd le contact avec ce qui a fait de nous ce que nous sommes.* »

Les produits phares d'*Ultradent* comprennent sa gamme étendue de produits de « *tissu management* », qui compte encore la solution hémostatique *Astringedent*, et sa gamme de produits de blanchiment des dents de renommée mondiale, *Opalescence*. Parmi les produits *Ultradent* figurent aussi les lampes à polymériser *Valo* et *Valo Grand*, récompensées par plusieurs prix, le gel de mordantage *Ultra-Etch* et le laser *Gemini* à diodes à tissu doux à double onde.

Ultradent soutient des efforts humanitaires à l'échelle locale, nationale et internationale, dont ceux du *Crown Council* et *Sealants for Smiles*. *Ultradent* a également fondé et sponsorisé sa propre organisation à but non lucratif, la *Diversity Foundation*, programme de sensibilisation engagé dans la prévention des crimes de haine et de l'intolérance. La fondation aide actuellement plus de 50 étudiants dans leurs efforts pour poursuivre des études supérieures.

► CONGRÈS

World Dental Forum : numérique et esthétique

DES PROFESSIONNELS DU MONDE ENTIER ONT ASSISTÉ AUX RENCONTRES SCIENTIFIQUES ORGANISÉES EN OCTOBRE DERNIER À PÉKIN, AUTOUR DU GROUPE MODERN DENTAL ET DE SA FILIALE FRANÇAISE LABOCAST.

Plus de 1 000 professionnels de l'art dentaire se sont réunis les 30 et 31 octobre derniers à Pékin à l'occasion du World Dental Forum (WDF) pour débattre des innovations prothétiques, notamment dans le domaine implantaire. Le *Dr Joerd van der Meer* (Pays-Bas) a ouvert les perspectives d'avenir du secteur de la dentisterie, tandis que le *Pr Bernd Wöstmann* (université de Giessen, Allemagne) a démontré que nombre d'entre elles sont déjà réalisables et mises en œuvre notamment grâce au scanner intra-oral. Les *Drs Renaat De Clerck* et *David Norré* (Belgique) ont présenté la « *Real Time Implantation* » (implantation

en temps réel), une technique innovante de l'implantologie assistée par ordinateur tenant compte des implications biologiques et mécaniques. Avec le *Dr Francis Coachman* (Brésil), et le « *Digital Smile Design* » (conception numérique du sourire), l'implication du patient dans le processus de planification de la restauration devient décisive. L'esthétique fonctionnelle n'était pas en reste avec le *Dr Stephen Koubi* qui a détaillé à ce sujet les apports essentiels des nouvelles technologies.

ÉCHANGE INTERNATIONAL ENTRE CONFRÈRES

Après Hong Kong et Macao les années précédentes, Pékin était au cœur de ces nouvelles rencontres. Comme l'a rappelé le

cofondateur et CEO du groupe *Modern*, *Godfrey Ngai*, le nombre de participants a considérablement augmenté. Le WDF a atteint un triple objectif : offrir des conférences de premier ordre, favoriser l'échange international entre confrères et dissiper les préjugés sur la qualité des prothèses chinoises. « L'organisation du WDF donne l'occasion aux praticiens de différentes régions du monde de comprendre ce qu'est Hong Kong ou la Chine. Ceux qui ont visité le laboratoire dentaire de Shenzhen sont impressionnés, non pas par sa taille importante, mais par la démarche systématique et l'approche logique de notre travail », a précisé *Godfrey Ngai*.

PROTHÈSES INDIVIDUELLES ET SOLUTIONS COMPLEXES

Le *Modern Dental Group Lt.*, incontournable de la scène internationale,



met ses laboratoires et ses sites de production numérique sur tous les continents au service de la réalisation de prothèses individuelles et de solutions complexes. Conçues par des techniciens dentaires hautement qualifiés et des experts CAO/FAO, ces restaurations profitent d'un vaste réseau de sites établis en France (*Labocast*), Allemagne (*Permadental*) et Benelux (*Elysee Dental*) assurant une livraison rapide de prothèses, bridges et couronnes dentaires de haute qualité.

Photothérapie et biostimulation cellulaire par semi-conducteur collimaté

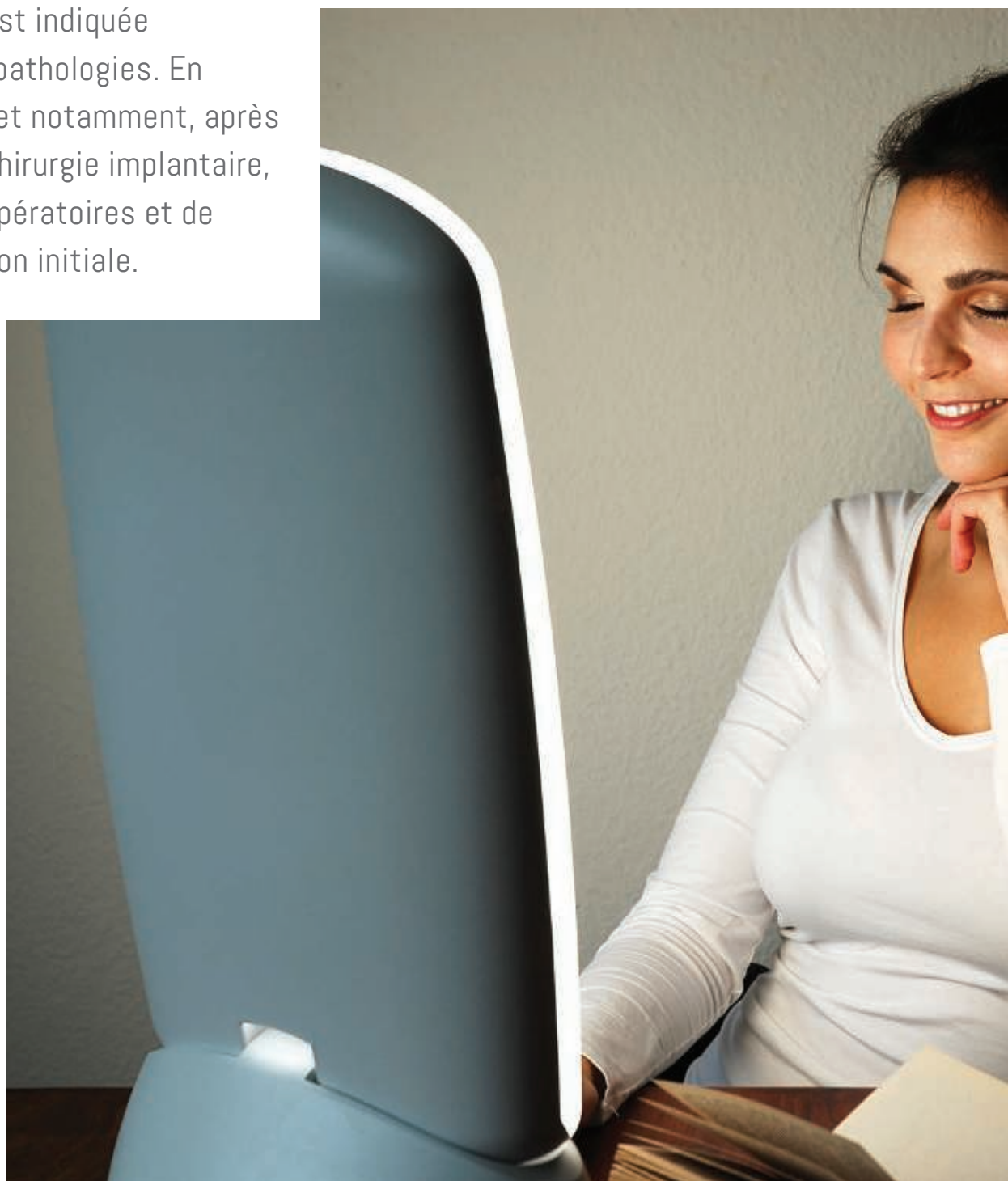
La photo-modulation est indiquée pour soigner diverses pathologies. En odontologie, elle permet notamment, après les extractions ou la chirurgie implantaire, de réduire les suites opératoires et de favoriser la cicatrisation initiale.

La photo-modulation a une action sur le métabolisme cellulaire de nos tissus comparable à la photosynthèse des cellules végétales. L'énergie lumineuse est transférée aux différents organes de nos cellules pour stimuler les fonctions métaboliques qui produisent plusieurs effets cliniques remarquables comme les effets antalgiques et anti-inflammatoires ou les effets de cicatrisation et de prolifération cellulaire (*Hubert Guillemant - Gérard Rey, L.S. n°72 nov. 2016*).

1. UNE NOUVELLE UNITÉ MÉDICALE DE PHOTO-STIMULATION : L'ATP38

a) *Description de la technologie*
L'ATP38 ; (*Fig.1*) est une unité de photostimulation cellulaire qui utilise la technologie des semi-conducteurs collimatés regroupés sur trois ou quatre panneaux qui réunissent chacun un spectre de longueur d'onde compris entre 450 et 835 nm ; (*Fig.2*). Chaque panneau comprend deux fois une association de trois semi-conducteurs collimatés :

- un semi-conducteur polychromatique collimaté (SCPC) couvrant un spectre de longueur d'onde compris entre 450 et 635 nm,
- un semi-conducteur polychromatique collimaté (SCPC) couvrant un spectre de longueur d'onde compris entre 665 et 775 nm,
- un semi-conducteur monochromatique collimaté (SCMC) couvrant un spectre de longueur d'onde compris entre 800 et 835 nm.



limaté

l'auteur

Dr Gérard REY

- DFMN – DFCDN
- Directeur de l'enseignement des lasers médicaux
- Paris 7 Garancière – Montpellier UFR
- Contact : dr.gerardrey@sfr.fr



Ces différentes longueurs d'onde correspondent sur le spectre électromagnétique aux différentes couleurs de la partie visible de la lumière complétées par un rayonnement infrarouge monochromatique.

b) Présentation de l'appareil

Il se présente sous une unité mobile d'un poids de 22 kg. Un bras articulé permet de positionner et d'orienter les différents panneaux émetteurs jusqu'à une distance d'environ 4 cm des tissus cibles. Un ordinateur posé sur une tablette solide de l'ATP38 permet de piloter les longueurs d'onde et de définir les protocoles ; (Fig.4) que vous souhaitez appliquer en fonction des pathologies rencontrées. Le traitement est piloté par une *Interface Home Machine (IHM)* qui permet aux professionnels de santé de choisir et de maîtriser les traitements spécifiques à chaque patient. Chaque panneau est composé d'une carte électronique semi-conducteur collimatée et deux de ses quatre volets ont une carte *Driver* qui permet de piloter les longueurs d'onde par l'intermédiaire de *LED (Light Emitting Diode)* qui produisent un rayonnement monochromatique ou polychromatique. Les différentes longueurs d'onde fonctionnent en même temps, les deux cartes *Driver* étant reliées entre elles. Le rapport cyclique (*ratio de la durée d'un pulse par rapport à la période*) permet d'obtenir une fréquence maximum de 100 Hz et une fluence d'environ 4 joules/cm².

La photostimulation cellulaire utilise la technologie des semi-conducteurs collimatés.

c) Recommandations d'utilisation

Il est nécessaire de tenir compte de la compatibilité électromagnétique (CEM) et de l'incidence des ondes de



angelus®

Aussi biologique que la pulpe dentaire

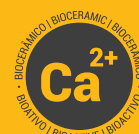
Endodontie

MTA-Fillapex

Produit biocéramique de scellement de canaux radiculaires

Ressources et Bénéfices

- Biocompatible: Cicatrisation de tissus présentant peu d'inflammation
- Radio-opacité élevée: Excellente visualisation radiographique
- Présence d'ions de calcium: Aide à la régénération d'os et de tissus
- Pâte / présentation de la pâte: Manipulation facile
- Extraction facile: Ôtée avec des huiles citriques et des solvants de chloroforme



Le seul sur le marché avec du MTA



Réf.826 - 1 tube de pâte de base (18g), 1 tube de catalyseur (12 g) et 1 bloc de mélange;
Réf.827 - 1 seringue à double piston (4G), 15 pointes d'auto-mélange e 1 bloc de mélange;
Réf.8288 - 1 tube de pâte de base (7,2g), 1 tube de catalyseur (4,8g) e 1 bloc de mélange.



www.pred.fr | info@pred.fr
Tél: 01 41 98 34 00
Fax: 01 41 98 34 11

www.angelus.ind.br

1 PHOTOTHÉRAPIE ET BIOSTIMULATION CELLULAIRE



Fig.1 : ATP38 équipé avec quatre panneaux d'émission.

Fig.2 : Répartition des différentes longueurs d'onde sur les panneaux de l'ATP38.

Fig.3 : Les émetteurs RF comprennent également les appareils de télécommunication mobiles et portables.

communication (*mobiles et portables*) sur cet appareil médical. Il ne doit pas être utilisé à proximité d'autres appareils émettant des ondes RF d'une puissance supérieure à 1 watt. À titre indicatif, le tableau ci-contre ; (*Fig.3*) donne la distance de séparation conseillée en fonction de la fréquence et des émetteurs RF.

Une longueur d'onde aura une action particulière dans le protocole déterminé.

d) *Actions thérapeutiques des différentes longueurs d'onde*
Chaque couleur des semi-conducteurs collimatés correspond à une longueur d'onde qui aura une action particulière dans le protocole déterminé.

1) LA LUMIÈRE BLEUE

Elle correspond à des longueurs d'onde entre 400 et 450 nm. Elle stimule la formation d'oxygène et peut favoriser un effet antibactérien purificateur et

cicatrisant. Elle permet de lutter contre l'acné et les dermatoses.

2) LA LUMIÈRE VERTE

Elle correspond à des longueurs d'onde entre 480 et 530 nm. Elle favorise l'oxygénation et l'hydratation de la peau. On lui attribue un effet sédatif et de régulation de la pression sanguine. Elle est utilisée pour lutter contre le stress et la fatigue. Son absorption par les pigments des taches de l'épiderme autorise la possibilité d'un éclaircissement de ces taches pigmentaires.

3) LA LUMIÈRE AMBRE

Elle correspond à des longueurs d'onde entre 570 et 630 nm, c'est-à-dire à des

2 COULEURS ET LONGUEURS D'ONDES		PUISSANCE DES SEMI-CONDUCTEURS	RÉPARTITION DES SEMI-CONDUCTEURS	NOMBRE DE SCC PAR PANNEAU
BLEU	450 à 470 nm	3,52 w	1 SCPC (Semi-Conducteur Polychromatique Collimaté)	2
VERT	510 à 540 nm	4,03 w		
AMBRE	580 à 600 nm	2,55 w		
ROUGE	610 à 635 nm	2,55 w	1 SCPC (Semi-Conducteur Polychromatique Collimaté)	2
ROUGE PROFOND	665 à 695 nm 745 à 775 nm	8,59 w		
INFRA ROUGE	800 à 835 nm	6,62 w	1SCMC (Semi-Conducteur Monochromatique Collimaté)	2

3 DISTANCES RECOMMANDÉES ENTRE LES APPAREILS PORTATIFS MOBILES DE COMMUNICATION (R.F.) et l'ATP38			
Puissance des émetteurs RF en Watts	Distance de séparation en mètres selon la fréquence de l'émetteur		
	De 150 KHz à 80 MHz	De 80 MHz à 800 MHz	De 800 MHz à 2,5 GHz
0,01 W	0,12 M	0,12 M	0,24 M
0,1 W	0,37 M	0,37 M	0,74 M
1 W	1,17 M	1,17 M	2,35 M
10 W	3,7 M	3,7 M	7,37 M
100 W	11,67 M	11,67 M	23,3 M

NOTE : L'absorption et les réflexions liées aux structures et objets limitant l'espace de travail modifient ces recommandations

couleurs qui varient du jaune au brun. La couleur jaune renforce le système hormonal et immunitaire et stimule l'action purgative. On attribue également à la couleur jaune une stimulation du système nerveux. La couleur orange lutte contre les spasmes et les douleurs musculaires. Elle améliore le tonus musculaire et raffermi les tissus. On lui attribue une possibilité de stimuler l'appétit.

4) LA LUMIÈRE ROUGE

Elle correspond à des longueurs d'onde comprises entre 630 et 700 nm et sa forte pénétration va permettre une stimulation de la circulation sanguine qui amènera une oxygénation cellulaire améliorant l'activité des fibroblastes.

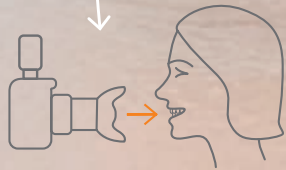
Cette action cellulaire favorise la régénération du collagène et de l'élastine ce qui permet une certaine action sur les rides et les cicatrices.

5) LA LUMIÈRE INFRAROUGE

Elle correspond à des longueurs d'onde supérieures à 800 nm et permet des pénétrations pouvant aller jusqu'à 4 à 5 cm de profondeur dans les tissus cibles. Elle peut ainsi agir sur les muscles et les articulations pour réduire les processus douloureux et inflammatoires. Son effet antalgique en profondeur permet une action sur les tendinites. On attribue également à la lumière infrarouge une action anti-inflammatoire, anti-infectieuse et cicatrisante.

DIGITAL SMILE DESIGN®

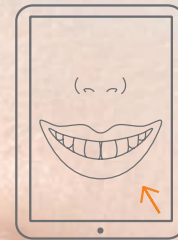
Dessine-moi un sourire



Protocole
simple



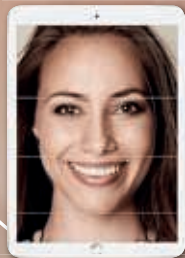
Logiciel intuitif
plébiscité



Diagnostic et simulation
clairs



Provisoire pour validation
sereine



Avec Labocast,
bénéficiez d'un outil clair et convaincant !

**Sans licence
et sans engagement !**

Découvrez le protocole DSD par Labocast :
www.dentalplanningcenter.fr



Solution 3 en 1
complète

Mock up + guide de préparation + provisoire

+33 1 53 38 64 66

46-56, rue des Orteaux | 75020 PARIS | www.labocast.org

LABOCAST®

Modern Dental Group



Fig.4 : Chaque protocole de biostimulation a une durée totale de 6 min 8 s.

Fig.5 : Le protocole pour le traitement de l'herpès a une durée de 3 min 2 s à chaque séance.

Fig.6 : Évolution d'une lésion herpétique après traitement.



2. OBSERVATIONS DE CAS CLINIQUES AU COURS DES TESTS ACTUELS

Cet appareil de photostimulation cellulaire est testé depuis quatre mois par nos équipes en collaboration avec différents professionnels de santé (*chirurgiens-dentistes, médecins, kinésithérapeutes*) et nous vous informons seulement ici des premiers résultats obtenus sur différentes pathologies.

a) Biostimulation opératoire après chirurgie des maxillaires

Après les extractions ou la chirurgie implantaire, la photo-modulation peut être effectuée le jour même, puis tous les 2 ou 3 jours pendant 10 jours environ pour réduire les suites opératoires et favoriser la cicatrisation initiale. Après une chirurgie de reconstruction osseuse, la biostimulation est ensuite poursuivie chaque 2 semaines pendant 2 à 3 mois afin d'amplifier la prolifération et la différenciation des cellules souches en cellules ostéo-progénitrices puis en ostéoblastes suivant les travaux de *Milan Bicocca* (*A. Leonida, G Caccianiga et col. 2011*). Le ressenti général des patients semble tout à fait favorable avec peu de douleurs postopératoires et une amélioration rapide de l'état inflammatoire postopératoire.



b) Traitement d'un herpès de la commissure labiale

Deux séances ont été effectuées le même jour ; (*Fig.5*) et la première séance a été précédée d'une oxygénation de la lésion herpétique ; (*Fig.6.2*). L'amélioration a été directement visible après cette première séance ; (*Fig.6.3*). Une seconde séance de photothérapie a été effectuée sans oxygénation de la lésion et la figure 6.4 permet de constater l'amélioration obtenue dans ce cas particulier. Plusieurs traitements herpétiques ont permis de confirmer une bonne action de ce protocole avec une guérison plus rapide lorsque la lésion herpétique est traitée

suffisamment tôt et par contre, une guérison en 4 ou 5 jours lorsque les bulles herpétiques sont importantes.

c) Action sur des douleurs articulaires

1) PÉRI-ARTHRITE SCAPULO-HUMÉRALE
Celle tendinite de l'épaule est très fréquente chez les individus des deux sexes et peut même toucher de jeunes adultes. Elle peut aboutir à une rupture des tendons sans traitement adapté sur les personnes âgées. Le protocole ; (*Fig.7*) est répété chaque deux jours pendant une semaine avec une amélioration de la

douleur immédiatement après réalisation du protocole, particulièrement pour les irradiations au niveau du bras.

2) DOULEURS DE LA FACE INTERNE DU GENOU SUITE À UN TRAUMATISME

Il peut s'agir d'une lésion du ligament latéral interne, l'examen clinique n'évoquant pas une rupture des ligaments croisés. Le protocole ; (*Fig.8*) est réalisé chaque jour pendant 3 journées consécutives avec une réelle amélioration de la symptomatologie douloureuse jusqu'à la quasi-disparition au bout de la troisième séance.

Paul,
Responsable numérique, CFAO
Prothésiste Dentaire Chez Proxi Dental



*Numérisation,
Usinage,
Piliers Pre-mill,
PMMA ...*



N°Azur 0 810 310 308
PRIX APPEL LOCAL



**Proxi
Dental**
LES PROTHÉSISTES DENTAIRES ASSOCIÉS

Proxi Dental - Les prothésistes dentaires associés
5, rue Darcet - 75017 Paris
Tél. : 01.53.09.39.90 - Fax : 01.53.09.39.99
Site : www.proxidental.com

► clinique : Dr Gérard REY

PHOTOSTIMULATION

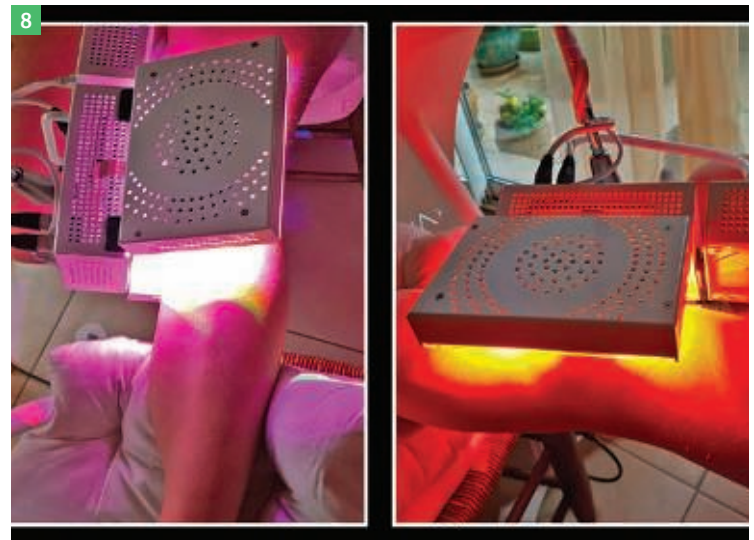


Fig.7 : Le traitement antalgique, anti-inflammatoire et cicatrisant dure 12 min 10 s. Fig.8 : Réalisation du protocole antalgique + anti-inflammatoire + cicatrisation (12 min 10 s).



Fig.9 : Le protocole appliqué est antalgique + anti-inflammatoire + cicatrisation pendant 12 min 10 s à chaque séance. Fig.10 : Protocole antalgique et anti-inflammatoire pendant 8 min 8 s.

11 TRAITEMENT D'UNE DÉCHIRURE MUSCULAIRE



12 TRAITEMENT DE L'ACNÉ : PHOTOTHÉRAPIE AVEC L'ATP38



Fig.11 : Trois séances de photothérapie ont permis une guérison rapide de cette déchirure musculaire. Fig.12 : Le protocole pour le traitement de l'acné dure 6 min 8 s.

PROTOCOLE	Étape Indice	Fréquence Hz	Rapport Cyclique %	FLUENCE J/CM ²					
				Bleu 456 nm	Vert 527 nm	Ambre/Jaune 596 nm	Rouge 626 nm	Rouge profond 725 nm	Infrarouge 835 nm
ANTALGIQUE ANTI-INFLAMMATOIRE CICATRISATION	1	70	99	3	1	1	2	6	4
	2	6		3	1	1	2	6	4
	3	70	100	3	1	1	2	6	4
ANTALGIQUE ANTI-INFLAMMATOIRE	1	70	99	3	1	1	2	6	4
	2	6		3	1	2	2	6	4
ACNÉ	1	6	99	4	2	1	3	4	4
HERPÈS	1	6	99	2	1	1/RC 50	1	4	3
ESTOMPAGE DES RIDES RIDULES	1	90	99	4	1	1	2	7	5
EFFET TENSEUR LIFTANT	1	100	100	4/RC 50	1	1	2	7	5
BIOSTIMULATION	1	90	99	4	2	1	3	4	4

Fig.13 : Récapitulatif des protocoles utilisés pour ces différents traitements.

d) Action sur une entorse de la cheville

Une entorse est un étirement ligamentaire qui survient lors d'une torsion brutale de la cheville. C'est une pathologie très fréquente (environ un quart des accidents des sportifs). Le protocole ; (Fig.9) est mis en place pendant 3 journées consécutives avec une amélioration très sensible dès la seconde séance et une possibilité de s'appuyer correctement sur le pied traumatisé après la troisième séance, ce qui constitue une amélioration réelle par rapport à une simple immobilisation de la cheville.

e) Action sur les douleurs cervicales

La patiente se plaint de douleurs dans le haut du dos et dans la nuque avec une

irradiation jusque dans les épaules. Cette dorsalgie douloureuse semblait liée à un état inflammatoire qui a été traité par le protocole antalgique + anti-inflammatoire (8 min 8 s) à raison d'une séance tous les 2 jours pendant 8 jours ; (Fig.10). L'amélioration des douleurs ressentie par la patiente est réelle à partir de la troisième séance avec une reprise progressive de l'activité professionnelle qui était à l'arrêt depuis plusieurs semaines.

f) Traitement d'une déchirure musculaire

Il s'agit dans ce cas d'une déchirure du biceps fémoral à la suite d'un traumatisme d'extension forcée de la jambe droite. Le craquement entendu et les

douleurs immédiates qui empêchaient toute station debout ne laissaient aucun doute sur le diagnostic de déchirure musculaire. La douleur immédiate fut extrêmement vive et l'immobilisation aussitôt conseillée par les professionnels de santé. L'activité professionnelle ne pouvant pas être interrompue, il a été réalisé 3 séances de photostimulation suivant le protocole antalgique + anti-inflammatoire + cicatrisation durant 12 min 10 s à chaque séance ; (Fig.11). Le patient n'a pu faire que 3 séances les 25, 26 et 27 novembre 2017. Il a pu reprendre son activité au bout de 24 heures et n'a plus ressenti de douleurs à partir de la troisième séance. Une reprise progressive et immédiate

de l'activité a été possible dès la deuxième séance de photothérapie.

g) Action sur une acné du dos

L'ATP38 a été utilisé ici dans son action anti-infectieuse et biostimulante sur une acné du dos disgracieuse chez une jeune patiente. Le traitement a été répété à deux reprises les 25 et 26 décembre 2017 ; (Fig.12-1). L'amélioration obtenue ; (Fig.12-3) est réelle par rapport à l'état initial ; (Fig.12-2) après les séances de photothérapie.

3. CONCLUSIONS

La figure 13 (tableau) récapitule les différents protocoles qui ont été utilisés chez ces huit patients. Le rapport cyclique (RC) indique la durée d'un pulse par rapport à la durée de la période avec deux cas particuliers où le rapport cyclique est indiqué à 50 pour deux longueurs d'onde particulières, les autres longueurs d'onde restant avec le rapport cyclique général indiqué. Cet appareil semble avoir de multiples applications intéressantes dans le domaine des actions antalgiques, anti-inflammatoires, et biostimulantes. Les résultats obtenus sur l'acné et sur l'herpès montrent des possibilités anti-infectieuses qui méritent d'être vérifiées par d'autres tests. Quant aux actions esthétiques d'estompage des rides et ridules, les résultats actuels sont loin d'être négatifs, particulièrement en complément d'injections d'acide hyaluronique au niveau de la périphérie de la sphère bucco-dentaire. L'ATP38 est un appareil séduisant avec de multiples utilisations médicales qui montrent l'intérêt de la photothérapie dans de nombreux domaines de nos différentes spécialités. ☺

bibliographie

CACCIANIGA G., CAMBINI A., DONZELLI E., BALDONI M., REY G., PAIUSCO A. : *Effects of laser Biostimulation on the epithelial tissue for keratinized layer differentiation*. Journal of Biological regulators and homeostatic agents. 2016 ; vol 30 n°2 : 99-105.
FENG J., ZHANG Y., XING D. : *Low-power laser irradiation promotes VEGF expression and vascular endothelial cell proliferation through the activation of*

ERK/sp1 pathway. Cell signal 2012 ; 24 (6) : 1116-25.
GUILLEMANT H., REY G. : *Biostimulation et harmonie cellulaire*. LS 2016. N°72 : 29-37.
GURSOY H., OZCAKIR-TOMRUK C., TANALP J., YILMAZ S. : *La thérapie photodynamique en dentisterie*. Clin orale investig. 2013 ; 17 (4) : 1113-25.
LEONIDA A., PAIUSCO A., ROSSI G., CARINI F., BALDONI M., CACCIANIGA G. :

Effects of low level laser irradiation on proliferation and osteoblastic differentiation of human mesenchymal stem cells. 2012. Lasers Med SCI. DOI 10.1007/10103-012 - 1067-6.
MAKHLOUF M., DAHABA MM., TUNER J., EISSA SA., HARHASH TA. : *Effect of adjunctive low level laser therapy (LLLT) on non surgical treatment of chronic periodontitis*. Photomed laser surg. 2012 ; 30 (3) : 160-6.

OZCELIK O., CENK HAYTAC M., KUNIN A., SEYDAOGLU G. : *Improved wound healing by low level laser irradiation after gingivectomy operations*. J Clin Periodontol 2008 mar ; 35 (3) : 250-4.
REY G., CACCIANIGA G. : *Conservation à l'aide des lasers médicaux*. Dentoscope 2017. N°186 : 14-20.
REY G. : *Régénération osseuse lasers assistée*. L.S. 2015. N°68 : 6-32.

Une machine, des dizaines d'applications

Drufomat Scan : le thermoformage dans votre cabinet

La Drufomat Scan est un appareil innovant et moderne basé sur la technique du thermoformage par pression.

Grâce à son scanner intégré, elle vous permettra de réaliser de nombreux appareillages directement dans votre cabinet : gouttières de contention, orthèses nocturnes, protège-dents sportifs, gouttières d'alignement, de blanchiment ou de bruxisme, et bien plus encore.



Ses points forts :

- Reconnaissance pré-programmée des plastiques grâce au scanner de codes-barres
- Pression jusqu'à 6 bars
- Thermoformage par pression qui évite la fragilisation des gouttières sur les molaires
- Sécurité et confort pendant le thermoformage (signaux sonores)
- Compatible avec tous les formats et épaisseurs de plastiques (rond, carré, épais, fin...)

Pour plus d'information, contactez votre représentant Dentsply Sirona Orthodontics.

www.dentsplysirona.com

Pour participer au cours de Thermoformage, contactez-nous : gac-fr.info@dentsplysirona.com



Dentsply GAC Europe
1 rue des Messagers
37210 Rochecorbon
+33 (0)2 47 40 23 30
gac-fr.info@dentsplysirona.com
www.dentsplysirona.com

► quoi de neuf docteur ?

AMÉLIORERONT-ILS VOTRE PRATIQUE ?

► HYDRORISE IMPLANT DE ZHERMACK

Silicone par addition à haute rigidité, idéal en implantologie

Le succès d'une restauration prothétique supportée par des implants est en grande partie la combinaison d'un savoir-faire, de la qualité des matériaux d'empreinte, de la rigidité, de l'élasticité, de la stabilité dimensionnelle et de la précision de ces matériaux. Le but est d'obtenir une empreinte précise à la première tentative. C'est de ces considérations qu'est né *Hydrorise Implant*, extension de la ligne *Hydrorise*, déjà reconnue sur le marché pour ses excellentes performances. Sa biocompatibilité est donc adaptée à des applications en implantologie principalement à implants multiples. Il faut transférer la position de l'implant. *Hydrorise* est à la fois



Zhermack

Tél. : +39 0425 597611

@ : info@zhermack.com

hydrocompatible et stable jusqu'à deux semaines et sa reprise élastique élevée permet de résister aux distorsions qui surviennent durant la phase de désinsertion de l'empreinte. Il est aussi radio-paque de sorte que les éventuels résidus restés dans la bouche du patient peuvent être révélés facilement par une simple radiographie. Il ne change pas de dimensions même après désinfection. Son temps de travail est optimal et son temps de prise en bouche est court. On peut le scanner sans *spray* opacifiant.

► BAIN DE BOUCHE GENCIX

Préserve l'équilibre de la flore buccale

Complément habituel chez les patients du brossage, principalement suite à des interventions comme les extractions et en prescription post-chirurgicale, cette nouvelle présentation est très recommandée pour des patients présentant des gencives et dents sensibles, des saignements occasionnels ou pas, des douleurs gingivo-dentaires et de l'hypersensibilité au froid. Ce nouveau bain de bouche est un produit doux et 100 % naturel, contenant de l'extrait de feuille de papayer, comme son aîné le dentifrice liquide *Gencix*. Utilisable au long cours, il est particulièrement indiqué pour les gingivites et les parodontites. Il permet de préparer environ 3 fois 400 ml de solution, soit un mois d'utilisation biquotidienne. Le brossage mécanique est nécessaire et ce produit complète idéalement l'hygiène bucco-dentaire, quand on constate, comme c'est le

cas quotidiennement, un terrain inflammatoire des muqueuses gingivales. Il y a fort à parier que cette nouveauté 2018 fera date et permettra à de nombreux patients de mieux maîtriser les inflammations gingivales dont ils s'accoutument et qui entraînent tant de problèmes parodontaux. Il faut signaler que ce bain de bouche en poudre est à diluer dans de l'eau.



Gencix

Tél. : 02 40 40 55 54

@ : contact@gencix.fr

► SCANNER INTRA-ORAL CONDOR DE BIOTECH

Le numérique à portée de main

Biotech Dental vous accompagne à chaque étape du flux numérique, à la fois sur l'implant, la prise d'empreinte optique, la prothèse sur mesure et l'orthodontie invisible. Depuis janvier 2018, la nouvelle version 3.2 du scanner intra-oral *Condor* est disponible. Il est encore plus rapide, plus précis et simple d'utilisation. Ce scanner connecte les chirurgiens-dentistes avec les produits et les services de demain. En effet, la montée en puissance du numérique offre de nombreux avantages et perspectives en termes de rentabilité, gain de temps et fiabilité. Il permet la suppression des coûts liés à la préparation, la réalisation et l'expédition de la prise d'empreinte traditionnelle et un travail simplifié entraînant un gain de temps lors de la séance de soins. Il limite les sources d'erreurs et offre une qualité constante. Les données numériques sont inaltérables et archivables. Avec son offre globale : implants dentaires, prise d'empreinte optique et solutions *CAD CAM*, *Biotech Dental* permet de réaliser ses prothèses sur mesure en toute simplicité. En 2019, un praticien sur deux sera équipé d'un scanner intra-oral*.

**Biotech
Dental**

Tél. : 04 90 44 60 60

@ : info@biotech-dental.com

3w : biotech-dental.com



* Etude de marché 3Shape 2016.

► l'avis des utilisateurs

ÉCHANGES D'EXPÉRIENCES SUR... TEST HELIX D'EURONDA

Test pour autoclaves de classe B

Facile d'utilisation,
il permet de contrôler
la qualité de la stérilisation.



Ce test de contrôle pour autoclaves permet de vérifier la capacité de réaliser une purge complète de l'air dans les petits tuyaux des PID et des pièces poreuses de la charge (*vis et articulations des DM comme le davier ou les pinces par exemple*). La vapeur pourra ainsi stériliser sans être bloquée par de l'air, isolant qui la transforme en eau inefficace. Il est composé d'un tube et de 250 indicateurs de contrôle. L'objectif des contrôles est d'attester du fonctionnement de l'autoclave et de l'exécution de la stérilisation. Les différents contrôles sont effectués de manière systématique selon le protocole interne du cabinet dentaire.

Il est conseillé de réaliser l'*Helix Test* tous les six cycles ou tous les six jours en fonction de la limite atteinte. Il est d'autre part recommandé de procéder au test de

contrôle à chaque enveloppe : le vireur de l'enveloppe unique atteste qu'elle a été traitée par de la vapeur. Cela n'atteste pas de la qualité de la stérilisation, cela permet de différencier un sachet traité d'un sachet à traiter. Il est préconisé de procéder à l'*Euroseal Check Test* toutes les semaines.

Le test *Bowie & Dick* sera utilisé en cabinet en cas de présence de sachets mouillés pour vérifier l'efficacité du générateur de vapeur d'eau saturée. ↻

Euronda France

@ : info@euronda.fr
3w : euronda.fr



Le témoignage du docteur Laurent Dussarps (33)



IL EST L'UN DES PLUS FIABLES

Nous utilisons les tests Helix au cabinet depuis 2012. Nous avons choisi ce test car il est l'un des plus fiables. Nous l'utilisons une fois par semaine. Il permet de s'assurer que le processus de la stérilisation a bien fonctionné. Nous sommes très satisfaits de ce test qui se distingue par sa facilité d'utilisation et de manipulation.

Le témoignage du docteur Jean-Christophe Ouriet (51)



IL EST PARTICULIÈREMENT FACILE D'UTILISATION

Voilà plus de 10 ans que nous employons ce test pour sa fiabilité. Nous l'utilisons une fois par semaine pour vérifier la pénétration de la vapeur dans les corps creux, et s'assurer que l'air est correctement évacué durant la phase de vide fractionné, ce qui permet de contrôler la qualité de stérilisation des dispositifs médicaux. Il est particulièrement facile d'utilisation et nous ne voyons aucun point à améliorer sur ce produit.

Le témoignage du docteur Alain Leban (13)

CE TEST EST PARFAIT

Nous utilisons le test Helix depuis deux ans. Nous l'avons choisi parce que c'est l'un des plus fiables. La bandelette jaune comporte des graduations et il est très facile de voir si le test a viré. Lorsque la bandelette du test vire au bleu foncé, il n'y a aucun doute et l'on sait que l'autoclave a fait correctement son travail.

Nous faisons ce test tous les sept cycles. Il est contrôlé avec un cahier de stérilisation. Il est très facile à réaliser, nous avons juste à ouvrir l'extrémité du testeur et à plier la bandelette. C'est moins contraignant que les tests Bowie & Dick. Je trouve que ce test est parfait.

Le témoignage du docteur Christian MOUSSALLY (75) et de Marine HAMBURGER



(Assistante en chef)

AUCUNE AMBIGUÏTÉ SUR LE RÉSULTAT DU TEST

Ce test est utilisé au cabinet depuis 2010. Nous possédons des autoclaves de la marque Euronda et attachons une grande importance à employer les produits du même fabricant, afin de garantir l'efficacité du test. Nous l'utilisons quotidiennement, ce qui représente 4 à 5 cycles d'autoclave. Il est facile d'emploi pour une traçabilité indispensable. Comme la majeure partie des tests Helix, il est réutilisable. La mise en place du témoin est d'une simplicité extrême : un simple bouchon à dévisser. La lecture u résultat est aisée, avec un changement de couleur du témoin très net, ne laissant aucune ambiguïté sur le résultat du test. Le tube Helix est enroulé dans une chambre, ce qui facilite son emballage dans la gaine de stérilisation, et sa couleur orange fluo permet de le repérer facilement parmi les autres tests stockés dans la salle de stérilisation. Il est si simple d'utilisation qu'il n'y a rien à changer à mon avis. Nous utilisons d'autres produits de la marque Euronda dont nous sommes très satisfaits : gaines de stérilisation, masques, serviettes et coussins thermiques.

Le témoignage du docteur Patrick Bonne (33)



BIEN CONÇU ET ERGONOMIQUE

J'utilise les tests Helix depuis 25 ans. Celui-ci est bien conçu et ergonomique puisqu'il a un support qui permet de l'utiliser facilement. Lorsque l'on fait un cycle test, on ne peut mettre ni sachets, ni instruments dans l'autoclave, c'est un cycle à vide. Il doit se faire avec un cycle test et comme le plateau ne fait que 3,5 min on ne doit pas essayer de stériliser en même temps. La fonction du test Helix est de vérifier que la pompe à vide est capable de vider la totalité de l'air dans les petits tuyaux présents dans les turbines ou les contre-angles. Lorsque le test fonctionne, la machine est capable de sortir l'ensemble de l'air présent dans la cuve car celui-ci est un isolant et empêche la vapeur d'eau de stériliser.

Les deux seuls tests que l'on utilise régulièrement et qui sont recommandés par la Direction générale de la santé sont le test Prion que l'on doit mettre systématiquement à chaque stérilisation et le test Helix. La fréquence du test Helix est un tous les six cycles ou si l'on n'a pas fait six stérilisations dans la semaine, un par semaine. Ce test a remplacé beaucoup plus avantageusement le Bowie & Dick. On pense qu'il faut faire le test Bowie & Dick tous les jours mais c'est une erreur. Il est obligatoire tous les matins pour les gros stériliseurs des hôpitaux au-delà de 54 litres.

Le problème c'est que nous avons des tests qui ne sont là que pour vérifier le bon fonctionnement de l'autoclave. Comme tous les autres tests Helix du marché, il faut qu'il évolue de manière à ce que l'on puisse faire des tests pendant que l'on effectue la stérilisation à la condition que l'on recommence toute la stérilisation si le test n'a pas été positif. Ce serait bien de concevoir un test Helix Prion capable de travailler pendant 18 minutes ce qui permettrait d'économiser de l'énergie.



Parresia

**Retrouvez
l'ensemble des livres
en odonto-stomatologie
/ orthodontie,
nos revues
académiques
et nos magazines
professionnels**

**Commandez et retrouvez toutes nos collections sur
www.librairie-garanciere.com**

Se former aux traitements par aligneurs

Le professeur *Schupp* animera une journée consacrée aux traitements orthodontiques par gouttières organisée par *Quintessence International*, le 13 avril à Paris.

L'une des plus importantes évolutions de l'orthodontie actuelle réside dans l'utilisation d'aligneurs transparents en remplacement, dans de très nombreuses situations, des mécanismes fixes. *Quintessence International* organise une journée complète de formation animée par le Dr *Werner Schupp* sur le thème des aligneurs en orthodontie, vendredi 13 avril à Paris. Le spécialiste allemand, auteur du *best seller* « Les aligneurs en orthodontie », est l'un des plus éminents conférenciers sur la technique orthodontique par gouttières popularisée par *Invisalign*. Tout au long de cette journée, il détaillera comment intégrer les systèmes d'aligneurs avec succès dans sa pratique quotidienne.

La séquence diagnostique et la biomécanique des aligneurs seront présentées tout comme ses différents protocoles cliniques. Le praticien exposera les principes de traitements de différentes malocclusions, soutenu par une iconographie détaillée, l'articulation autour des symptômes associés de son arbre décisionnel et l'analyse critique de ses résultats. Cette journée de formation résolument clinique s'adresse aux praticiens intéressés par les nouvelles possibilités qu'offrent les aligneurs en orthodontie.

EXTRAIT DU LIVRE « LES ALIGNEURS EN ORTHODONTIE » DE WERNER SCHUPP, ÉDITIONS QUINTESSENCE INTERNATIONAL.

Chez certains patients présentant des encombrements très importants, les extractions dentaires sont de temps en temps inévitables pour aligner les dents. Si les encombrements sont facilement résolus après extraction, les espaces donnent aussi plus de liberté de mouvements, il faut donc faire attention à ne pas créer une difficulté supplémentaire. Après extraction de quatre prémolaires, la stratégie de contrôle des mouvements dentaires par aligneurs doit intégrer plusieurs paramètres.

Suite en page 25.

Renseignements

Programme vendredi 13 avril

8 h 30 - 12 h 30

- Diagnostiquer pour bien traiter
- Comprendre et maîtriser la biomécanique des aligneurs

14 h 00 - 17 h 30

- Planifier vos traitements au cabinet
- Comment traiter les différentes malocclusions ?

Conférence en anglais

Traduction française simultanée

Pauses cafés et déjeuner inclus

Lieu

6 rue Albert de Lapparent - 75007 PARIS

Contact

Tél. : 01 43 78 40 50

id : infos@quintess.fr

3w : quintessence-international.fr

© Invision - © Stock by Getty Images



► événement

ORTHODONTIE



Fig.2a et b : Extraction de 14, 24, 34 et 44.



Fig.3a et b : Port de l'aligneur 12 et attaches rectangulaires verticales sur 16, 15, 13, 23, 25, 26, 36, 35, 33, 43, 45 et 46. Crochets sur 13 et 23 et boutons métalliques sur 36 et 46.



Fig.4a et b : Rétraction des canines maxillaires et mandibulaires et alignement des dents antérieures des deux arcades à l'aligneur 20.



Fig.5a et b : Distalisation complète des canines maxillaires et mandibulaires et ouverture des espaces en mésial de 13 et 23 à l'aligneur 30.



Fig.6a et b : Situation finale après le port de cinquante-cinq aligneurs et avant l'étape de finition.



Fig.7a et b Résultat final.

- Les caractéristiques des aligneurs,
- le contrôle de l'ancrage,
- l'enchaînement des étapes,
- le choix des attaches,
- la combinaison du traitement par aligneurs et d'élastiques,
- le timing idéal pour la phase de finition.

Lorsque des prémolaires doivent être extraites, il est nécessaire d'utiliser des élastiques de classe II. Les forces sont appliquées et transférées au maxillaire grâce aux élastiques, ce qui renforce l'ancrage au niveau des molaires. Ils empêchent également les effets parasites. Les élastiques sont fixés sur

l'appareillage ou directement sur des crochets collés sur les canines maxillaires.

CAS CLINIQUE

Le patient présente un encombrement important antérieur maxillaire et mandibulaire ; (Fig.1a à e). Dans un premier temps, les extractions des quatre premières prémolaires sont réalisées puis des attaches sont collées ; (Fig.2a à 3b). Des crochets sont placés sur 13 et 23 et des boutons métalliques sur 36 et 46 pour la contention des élastiques de classe II. Les crochets sur les canines ont été collés directement pour obtenir une force importante de mobilisation.

Elle assure le positionnement précis des aligneurs et donc un contrôle optimal des mouvements dentaires. La rétraction des canines maxillaires ; (Fig.4a et b) et l'alignement des dents antérieures des deux arcades sont réalisés sans perte d'ancrage des premières et deuxième molaires. Lors du déplacement distal des canines ; (Fig.5a et b), il est important que l'axe radiculaire distal soit conservé. En ralentissant la vitesse de traitement les effets parasites peuvent être évités. Au fur et à mesure du port des aligneurs et après analyse de nouvelles empreintes, il est clair qu'une étape de finition intermédiaire

est requise pour poursuivre l'angulation et le torque des canines, treize aligneurs supplémentaires sont donc portés. À la fin du traitement ; (Fig.7a et b) une relation de classe I est présente à droite et à gauche avec une fonction canine, un surplomb et un recouvrement physiologiques. Les dents antérieures au maxillaire et à la mandibule ont été alignées et les espaces post-extractionnels complètement fermés. Les molaires et les secondes prémolaires présentent des rapports occlusaux stables de classe I. La fermeture des lèvres peut maintenant être obtenue sans tension musculaire. ☺

Formation à **Invisalign Go**

12 avril à Lille,
19 avril, 27 sept., 8 nov. à Marseille,
3 mai à Toulouse,
17 mai, 28 juin, 13 sept.,
18 oct., 13 déc. à Paris,
24 mai à Strasbourg,
31 mai, 11 oct. à Lyon,
7 juin à Rennes
21 juin à Montpellier,
5 juillet à Nice
20 sept. à Biarritz,
4 oct. à Metz/Nancy,
15 nov. à Rouen
22 nov. à Nantes
5 déc. à Bordeaux
Tél. : 0805 08 01 50 - 3w : invisalign-go.fr
@ : cs-french@aligtench.com

Début en mars 2018

Ces mécanismes qui parasitent votre pratique au quotidien

Développez la rapidité, l'efficacité et les capacités des membres de votre équipe qui en auraient besoin
18-19 mars à Paris
3w : soniaspelen.com

Formation solution d'alignement dentaire par gouttières transparentes **E-Aligner**

19 mars à Angers, 26 mars à Lyon
28 mai à Paris
Contact : T. Leroux - Tél. : 02 41 46 93 78
@ : contact@ealigner.com

Orthodontie et occlusodontie

19 mars à Toulouse - Drs J.-L. Boned, F. Destruhaut, A. Hennequin et O. Teyssie
Contact : Dr Marie-Catherine Valats
3W : bioprogram.com/orthodontie-et-occlusodontie

Paro clinique

Du 19 au 23 mars, du 25 au 29 juin, du 24 au 28 sept. à Mérignac
Contact : Académie de Paro
Tél. : 06 03 27 14 36
@ : info@academie-de-paro.com

Prothèse amovible complète lingualée avec **Vita Lingoform + Vitapan Excell**

21 mars à Lyon,
17 sept. à Bad Säckingen - J. Panter
Tél. : 06 76 48 08 83
@ : j.panter@vita-zahnfabrik.com
3w : vita-zahnfabrik.com

30 avril à Montreuil - A. Kadolsky
Tél. : 06 33 41 85 03
@ : a.kadolsky@vita-zahnfabrik.com
3w : vita-zahnfabrik.com

Formations **3Shape**

Ortho System (niveau 1)
21 mars, 5 avril à Paris
Implant Studio (niveau 1)
23 mars, 6 avril, 19 avril à Paris
Dental System (niveau 1)
4 avril, 16 mai à Paris
Trios - Scanner intra-oral
17 avril, 3 mai, 30 mai à Paris
Design Studio
18 avril, 4 mai à Paris
Implant Studio (niveau 2)
20 avril à Paris
Ortho System (niveau 2)
24 avril à Paris
Scanners de laboratoire
15 mai à Paris
Dental System (niveau 2)
17 mai, 30 mai à Paris
Dental System (niveau 3)
18 mai à Paris
Prothèse adjointe
31 mai à Paris
Implantologie
31 mai à Paris
Contact : 3Shape
@ : 3Shape_Training_FR@3shape.com
3w : 3Shape.com/fr-fr

Sessions de formation à la motivation à l'hygiène en cabinet, **iTOP**

Les formations individuelles à la prophylaxie orale pour les chirurgiens-dentistes et les assistantes (**iTOP**) sont organisées sur une journée partagée en deux. Avec **iTOP**, devenez le coach en prophylaxie de vos patients !
22 mars à Paris
Tél. : 01 43 54 49 10
@ : contact@curaden.fr
3w : itop-dental.com

Tendances **Vita Cfao**

22 mars à Clermont, 26 avril à Annecy, 28 juin à Nice, 19 juillet à Clermont-Ferrand, 13 sept. à Marseille - P. Guerra
Tél. : 06 75 38 76 98
@ : p.guerra@vita-zahnfabrik.com
3w : vita-zahnfabrik.com
4 avril à Dijon, 5 avril à Reims
31 mai à Lille, 13 sept. à Nancy
J. Panter
Tél. : 06 76 48 08 83
@ : j.panter@vita-zahnfabrik.com
3w : vita-zahnfabrik.com

5 avril à Saint-Étienne-du-Rouvray
23 mai à Bruz, 31 mai, 14 juin à Paris
A. Kadolsky
Tél. : 06 33 41 85 03
@ : a.kadolsky@vita-zahnfabrik.com
3w : vita-zahnfabrik.com
18 oct. à Toulouse, 25 oct. à Nîmes
4 nov. à Bordeaux, 8 nov. à Montpellier
É. Cantuel
Tél. : 06 76 95 11 49
@ : e.cantuel@vita-zahnfabrik.com
3w : vita-zahnfabrik.com

8^e édition des **ROCAP**

22-23 mars à Reims - Drs T. Maleca, B. Loufrani, M. Jaisson, F. Saccenti
3w : rocap.fr

Le collage indirect numérique

24 mars, 22 sept. à Paris - Dr L. Hitmi
Contact : E. Foucher - Tél. : 06 07 41 90 34
@ : emmanuelle.foucher@gacd.fr
3w : gacd.fr

Easy : Esthetic Analysis by Smile Academy

Application de l'Académie du sourire
28 mars à Aix-en-Provence
@ : nn@academie-du-sourire.com
3w : academie-du-sourire.com

Tendances **Vita** céramique

29 mars à Nîmes - É. Cantuel
Tél. : 06 76 95 11 49
@ : e.cantuel@vita-zahnfabrik.com
3w : vita-zahnfabrik.com
20 avril à Vannes - J. Panter
Tél. : 06 76 48 08 83
@ : j.panter@vita-zahnfabrik.com
3w : vita-zahnfabrik.com

Prises de décisions difficiles : allons à l'essentiel !

29 mars à Paris
Contact : Société Odontologique de Paris
@ : secretariat@sop.asso.fr

Stages « Simplification du maquillage »

29 mars à Marseille
5 avril à St-Julien-les-Metz
26 avril à Brive-la-Gaillarde
26 avril, 24 mai à Nantes
17 mai à Paris
14 juin à Rennes
21 juin au Touquet-Paris-Plage
28 juin à Lyon
Tél. : 04 50 88 64 02
@ : aude.collomb-patton@ivoclarvivadent.com
3w : ivoclarvivadent.fr

La zone esthétique

Formation
29-30 mars à Cholet
Tél. : 01 64 17 30 09
@ : france@itisection.org
3w : campusitifrance.org

Ateliers « Adhérez au collage ! »

29 mars à Tours, 4 avril à Lyon (Limonest)
30 mai à Lille, 31 mai à Biarritz
13 juin à Perpignan, 14 juin à Montpellier (Pérois), 21 juin à Annecy (Saint-Jorioz)
Tél. : 04 50 88 64 02
@ : aude.collomb-patton@ivoclarvivadent.com
3w : ivoclarvivadent.fr

Cours de prothèses sur implants pour prothésistes dentaires

30-31 mars à Paris - M. É. Encinar
Contact : Valérie Dequeant
Tél. : 01 49 20 00 43
@ : valerie.dequeant@nobelbiocare.com

Début en avril 2018

La fonction guidée par l'esthétique et la biologie

Apprenez à réaliser des restaurations stables, esthétiques, pérennes et le moins invasives possibles.
Du 3 au 5 avril à Bordeaux - C. Gaillard
Tél. : 06 09 13 52 41
@ : contact@gad-center.com
3w : gad-center.com

Formez-vous aux dernières techniques d'anesthésies dentaires

Anesthésier, sans échec et rapidement, les molaires et les pulpites mandibulaires. Agréée par le FIFPL
5 avril à Paris, 17 mai à Grenoble
21 juin à Dijon
Tél. : 02 41 56 05 53
@ : mail@afpad.com

Tendances **Vita** couleur

5 avril à Saint-Étienne-du-Rouvray, 31 mai, 14 juin à Paris - A. Kadolsky
Tél. : 06 33 41 85 03
@ : a.kadolsky@vita-zahnfabrik.com
3w : vita-zahnfabrik.com

Analyse esthétique et photographie

6-7 avril à Bordeaux
Intervenants : C. Hue et S. Ferrante
Tél. : 06 09 13 52 41
@ : contact@gad-center.com
3w : gad-center.com

2500 PATIENTS⁽¹⁾ ONT UTILISÉ LISTERINE[®] TOUS LES JOURS PENDANT 6 MOIS



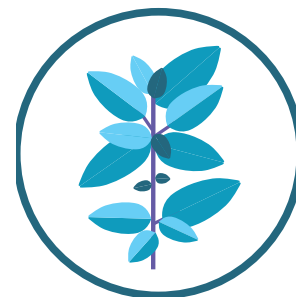
LUTTE CONTRE LA PLAQUE

Près de 7 fois plus de chance d'avoir des sites sans plaque après 6 mois vs méthodes mécaniques* 1-2



RESPECT DE L'ÉQUILIBRE DE LA FLORE

Pas de modification significative de la flore bactérienne saprophyte³



POUVOIR ANTIBACTÉRIEN PROUVÉ⁴

Une formule unique aux 4 huiles essentielles**

COMMANDEZ DES ÉCHANTILLONS POUR VOS PATIENTS



<http://pro.gamme-listerine.fr>

Echantillons de Listerine® Total care ZERO 95 ml pour vos patients

Réservé aux cabinets dentaires en ville en France métropolitaine

OSEZ L'EFFICACITÉ AU QUOTIDIEN



* Hors Listerine® Traitement sensibilité et Listerine® soin blancheur

** Thymol, Salicylate de méthyle, Menthol, Eucalyptol sur la gamme Listerine® cosmétique, hors Listerine® soin blancheur

1 - Araujo M *et al.* Meta-analysis of the effect of an essential oil containing mouthrinse on gingivitis and plaque. J Am Dent Assoc. 2015;146(8):610-622.

2 - Based on a meta-analysis in Araujo et al and/or post-hoc study analyses.

3 - Minah *et al.* Effects of 6 months use of an antiseptic mouthrinse on supragingival dental plaque microflora. J. Clin. Periodont. 1989; 16: 347-352.

4 - Fine DH. *et al.* Effect of an essential oil-containing antimicrobial mouthrinse on specific plaque bacteria in vivo (2007)

Johnson & Johnson Santé Beauté France - SAS au capital de 153 285 948 € - RCS Nanterre 479 824 724. Siège social : 1, rue Camille Desmoulins 92130 Issy-les-Moulineaux Locataire Gérant de Vania Expansion SAS. M18LI016APP.



► l'agenda

LES FORMATIONS ET LES ÉVÉNEMENTS INCONTOURNABLES

L'esthétique du secteur antérieur

Des taches blanches aux restaurations directes en composite

7 avril à Aix-en-Provence

Contact : Académie du sourire

@ : nathalie.negrello@academie-du-sourire.com

Parosphère Formation

Module spécial - Péri-implantite : le côté obscur de la spire. Ce cycle vous apportera des réponses concrètes à de nombreuses questions sur ces pathologies et leurs traitements. Vous pourrez de surcroît mettre vos nouvelles connaissances en pratique au cours de travaux pratiques réalisés sur des maxillaires imprimés en 3D à partir de situations réelles de patients atteints de péri-implantites.

9-10 avril à Paris

Chirurgie de la poche et gestion des cas complexes - module avancé. Si vous maîtrisez le diagnostic des différentes formes de parodontites et si vous êtes à l'aise dans la gestion des formes superficielles et modérées par les techniques de traitement non chirurgical, alors ce cycle de parodontologie avancée vous donnera les bases nécessaires pour aller plus loin dans le traitement des parodontites sévères.

31 mai à Paris

Parodontie non-chirurgicale - mod. 1. Le module Paro Reprise de Parosphère Formation vous permet de reprendre les bases de la parodontie non chirurgicale et de maîtriser le traitement des parodontites les plus couramment rencontrées grâce à un protocole simple et pas-à-pas. Cours, ateliers et TP sur modèles 3D issus de cas cliniques réels.

31 mai-1^{er} juin, 13 sept., 15 déc. à Paris

Parodontie non-chirurgicale - mod. 2

31 mai-1^{er} juin, 25-26 oct. à Paris

Hygiène : l'épreuve de l'oral (mod spécial) 27-28 sept. à Paris

@ : info@parosphereformation.fr

3w : parosphereformation.fr

Redonnez le sourire à vos patients

12 avril à Reims - Dr N. Lehmann

@ : adda.rcap@orange.fr - 3w : adda-formation.fr

Prise en charge globale par le kinésithérapeute de la rééducation maxillo-faciale

16 avril à Lyon - M. Girard

Contact : J.-L. Ouhioun - @ : docjlo@hotmail.fr

3w : bioprogram.com/orthodontie-et-occlusodondie

Formation à l'hypnose dentaire

10 jours (4 modules)

17 avril à Paris

Tél. : 01 42 51 68 84

@ : contact@iffh.fr

Les indispensables

19 avril à Carquefou

Contacts : Stéphane Diaz / Thierry Babin

Tél. : 06 26 78 62 13 / 02 40 89 66 02

3w : endo-atlantique.com

Opalescence et variations rose en Vita VM

20 avril à Vannes

J. Panter

Tél. : 06 76 48 08 83

@ : j.panter@vita-zahnfabrik.com

3w : vita-zahnfabrik.com

Tendances Vita YZ HT

20 avril à Sotteville-lès-Rouen

A. Kadolsky

Tél. : 06 33 41 85 03

@ : a.kadolsky@vita-zahnfabrik.com

3w : vita-zahnfabrik.com

The Oral Reconstruction Global Symposium

Du 26 au 28 avril à Rotterdam (Pays-Bas)

Tél. : 01 41 79 74 82

@ : stephanie.debondue@henryschein.fr

3w : henryschein.fr

Débuté en mai 2018

Formation ITI

La chirurgie et la prothèse implantaires en omnipratique (Centre Sud-Ouest)

Du 16 au 18 mai à Bordeaux

La chirurgie implantaire en omnipratique (Centre-Est)

17-18 mai, 28-29 juin,

13-14 sept., 18-19 oct. à

Nancy/St Dié-des-Vosges/Beaune

La chirurgie implantaire en omnipratique (Centre-Ouest)

8-9 juin, 5-6 oct. à

Rezé-Cholet-Guérande

Tél. : 01 64 17 30 09

@ : france@titisection.org

3w : campusitifrance.org

CERExcellence

16 mai à Issy-les-Moulineaux

A. Kadolsky

Tél. : 06 33 41 85 03

@ : a.kadolsky@vita-zahnfabrik.com

3w : vita-zahnfabrik.com

Tout savoir sur la CCAM pour gérer sereinement les actes de dentisterie esthétique

17 mai à Aix-en-Provence - Dr E. Attali

Contact : Académie du Ssourire

@ : nathalie.negrello@academie-du-sourire.com

Approche globale de l'esthétique : apprendre et faire à la carte

17 mai à Paris

Contact : La Société odontologique de Paris

Tél. : 01 42 09 29 13

@ : secretariat@sop.asso.fr

Initiation céramo-céramique Vita VM 9

18 mai à Montreuil - A. Kadolsky

Tél. : 06 33 41 85 03

@ : a.kadolsky@vita-zahnfabrik.com

3w : vita-zahnfabrik.com

19^e congrès ODENTH

Les alternatives naturelles aux antibiotiques. Homéopathie, huiles essentielles, phytothérapie, compléments alimentaires : élargissez votre éventail thérapeutique pour optimiser la santé de vos patients

18-19 mai à Bruxelles

Tél. : 06 16 35 13 02

@ : congres.odenth@gmail.com

3w : odenth.com

Muco-esthétique

Du 23 au 25 mai,

du 17 au 19 oct à Mérignac

Contact : Académie de Paro

Tél. : 06 03 27 14 36

@ : info@academie-de-paro.com

Experts prothèse Anthogyr

Modélisation avancée niveau 3

24 mai à Mersch (Luxembourg)

Tél. : 04 50 58 02 37 - 3w : anthogyr.fr

Axe et Cible Implantologie

Formation chirurgie avancée : Gestion des tissus mous. Mise en application sur sujets anatomiques

25 mai à Nîmes

Tél. : 04 67 20 16 19

@ : contact@axe-et-cible-implantologie.fr

3w : axe-et-cible-implantologie.fr

Stratification artistique sur facettes usinées

25 mai, 28 sept. à Cannes - I. Ghandour

Tél. : 04 92 18 17 97

@ : lab.ghandour@wanadoo.fr

3w : vita-zahnfabrik.com

Empreintes optiques : optimiser votre choix de matériel

Masterclass - L'Académie du sourire, en collaboration avec F. Jordan et M. Cordelette de l'Académie de CFAO, vous propose un TP

30 mai à Aix-en-Provence

Contact : Académie du Ssourire

@ : nathalie.negrello@academie-du-sourire.com

Le numérique pour tous, modélisez vos piliers personnalisés

31 mai à Sallanches

Tél. : 04 50 58 02 37

3w : anthogyr.fr

Clarifier ses objectifs professionnels et personnels et sortir de l'épuisement professionnel

31 mai et 1^{er} juin à Paris

3w : soniaspelen.com

Le grand cours de l'Académie du sourire

Niveau 1

31 mai - 1^{er} juin à Tours

@ : nn@academie-du-sourire.com

3w : academie-du-sourire.com

Débuté en juin 2018

Le thermoformage au cabinet

2 juin à Paris - Dr X. Girard

Contact : Emmanuelle Foucher

Tél. : 06 07 41 90 34

@ : emmanuelle.foucher@gacd.fr

3w : gacd.fr

Journée tremplin Bordeaux

5 juin à Paris

Contact : Marianne Ameline

Tél. : 01 48 01 32 68

@ : marianne.ameline@gacd.fr

3w : gacd.fr

Plan de traitement et développement du cabinet

6-7 juin à Bordeaux - C. Gaillard

Tél. : 06 09 13 52 41

@ : contact@gad-center.com

3w : gad-center.com

Les verres ionomères dans notre pratique quotidienne

7 juin à Taissy - Dr H. Tassery

@ : adda.rcap@orange.fr

3w : adda-formation.fr

Stage esthétique cosmétique

7 juin à Lyon - L. Rutten
Tél. : + 32 13 67 04 80
@ : rutten@dentalteam.be
3w : vita-zahnfabrik.com

Le numérique pour tous, modélisez vos piliers personnalisés

8 juin à Lyon
Tél. : 04 50 58 02 37 - 3w : anthogyr.fr

Progression main dans la main en implantologie - IFPIO

8-9 juin à Marseille - Dr M. Merabet
Contact : V. Dequeant - Tél. : 01 49 20 00 43
@ : valerie.dequeant@nobelbiocare.com

Journée tremplin Lyon

12 juin à Paris
Contact : Marianne Ameline
Tél. : 01 48 01 32 68
Contact : marianne.ameline@gacd.fr
3w : gcd.fr

Étanchéifier et reconstruire

14 juin à Nantes
Contacts : Stéphane Diaz-Thierry Babin
Tél. : 06 26 78 62 13 / 02 40 89 66 02
3w : endo-atlantique.com

Email et orthodontie

16 juin à Paris - Dr L. Hitmi
Contact : Emmanuelle Foucher
Tél. : 06 07 41 90 34
@ : emmanuelle.foucher@gacd.fr
3w : gcd.fr

Restaurations esthétiques antérieures... du composite à la facette céramique

Stage
28-29 juin à Annecy (St-Jorioz)
Dr G. Weisrock
Tél. : 04 50 88 64 02
@ : aude.collomb-patton@ivoclarvivadent.com
3w : ivoclarvivadent.fr

Collage inlay/overlay

29 juin à Bordeaux - C. Riera
Tél. : 06 09 13 52 41
@ : contact@gad-center.com
3w : gad-center.com

Début en juillet 2018

Comment poser vos minivis orthodontiques

Masterclass
9 juillet à Aix-en-Provence
@ : nn@academie-du-sourire.com
3w : academie-du-sourire.com

Début en septembre 2018

Pathologie buccale

5 au 7 sept. à Mérignac
Contact : Académie de Paro
Tél. : 0603 271 436
@ : info@academie-de-paro.com

Modélisation avancée

Niveau 3
6 sept. à Mersch (Luxembourg)
Tél. : 04 50 58 02 37
3w : anthogyr.fr

La clé du succès en dentisterie esthétique

Master class - Maîtriser les temporaires dans le secteur antérieur
12 sept. à Aix-en-Provence
@ : nn@academie-du-sourire.com
3w : academie-du-sourire.com

Indication des différents matériaux CFAO

13 sept. à Dijon - É. Berger
Tél. : 03 87 36 12 77
@ : dtbfrance@aol.com
3w : vita-zahnfabrik.com

Traitements avancés

13 sept. à Nantes
Contacts : Stéphane Diaz / Thierry Babin
Tél. : 06 26 78 62 13 / 02 40 89 66 02
3w : endo-atlantique.com

S'organiser - Journée ouverte aux assistant(e)s

14 sept. à Nantes
Contacts : Stéphane Diaz / Thierry Babin
Tél. : 06 26 78 62 13 / 02 40 89 66 02
3w : endo-atlantique.com

La dimension transversale

Une question de stabilité et de performance
22-24 sept. à St-Malo
Contact : Patrick Guézéneq
3w : bioprogram.com

Osez l'implantologie

28 sept. et 9 nov. à Bordeaux - F. A. Moya
Tél. : 06 09 13 52 41
@ : contact@gad-center.com
3w : gad-center.com

Début en octobre 2018

Les facettes de A à Z (TP)

4 oct. à Taissy
@ : adda.rcap@orange.fr
3w : adda-formation.fr

Le numérique pour tous, modélisez vos piliers personnalisés

5 oct. à Paris
Tél. : 04 50 58 02 37 - 3w : anthogyr.fr

Cursus de l'Académie

Maîtriser l'esthétique du sourire
9 oct. à Aix-en-Provence
@ : nn@academie-du-sourire.com
3w : academie-du-sourire.com

Le thermoformage au cabinet

13 oct. à Paris - Dr X. Girard
Contact : Emmanuelle Foucher
Tél. : 06 07 41 90 34
@ : emmanuelle.foucher@gacd.fr
3w : gcd.fr

Journée tremplin Paris

16 oct. à Paris
Contact : Marianne Ameline
Tél. : 01 48 01 32 68
@ : marianne.ameline@gacd.fr
3w : gcd.fr

Les facettes de A à Z

18-19 oct. à Bordeaux
M. Clément et J. Bellamy
Tél. : 06 09 13 52 41
@ : contact@gad-center.com
3w : gad-center.com



Association d'enseignement post-universitaire - International New Technology Institute
en collaboration avec l'UFR D'ODONTOLOGIE DE MONTPELLIER

Enseignement 2017 / 2018 avec obtention du : CERTIFICAT DE FORMATION À LA CHIRURGIE DENTAIRE LASERS ASSISTÉE
avec l'équipe d'enseignement de l'INTERNATIONAL MEDICAL LASERS ACADEMY

ANNÉE UNIVERSITAIRE 2017 / 2018

3 SESSIONS DE 2 JOURNÉES ET DEMIE

Du 16 au 18 novembre 2017 : Maîtrise des lasers - Omnipraticque clinique
Du 18 au 20 janvier 2018 : Parodontie - Péri-implantites - Endodontie - Orthodontie
Du 15 au 17 mars 2018 : Pathologies - Chirurgie - ROG et Implantologie
polycopiés de synthèse, cours théoriques, diaporamas, films d'applications cliniques et travaux pratiques

RENSEIGNEMENTS ET PROGRAMME : dr.gerardrey@sfr.fr - INSCRIPTION : odonto-formation-permanente@umontpellier.fr
Droit d'inscription pour le cycle complet : 2 400 €

Restauration unitaire avec Axiom TL

Pose d'un implant *Tissue Level* permettant de réduire les démontages prothétiques liés à l'utilisation de piliers transgingivaux, préservant ainsi l'intégrité de l'espace biologique péri-implantaire.

Madame M., 65 ans, se présente à la consultation avec des douleurs vives et récurrentes localisées sur 44. Les examens cliniques et radiologiques mettent tous deux en évidence une fracture radiculaire infraosseuse. Le plan de traitement proposé est l'extraction de cette racine suivie de la mise en place simultanée d'un implant *Axiom TL PX*. L'implant est mis en place directement dans l'alvéole déshabillée sans aucun ajout de biomatériaux. La réhabilitation prothétique unitaire transvissée débute trois mois après la chirurgie.

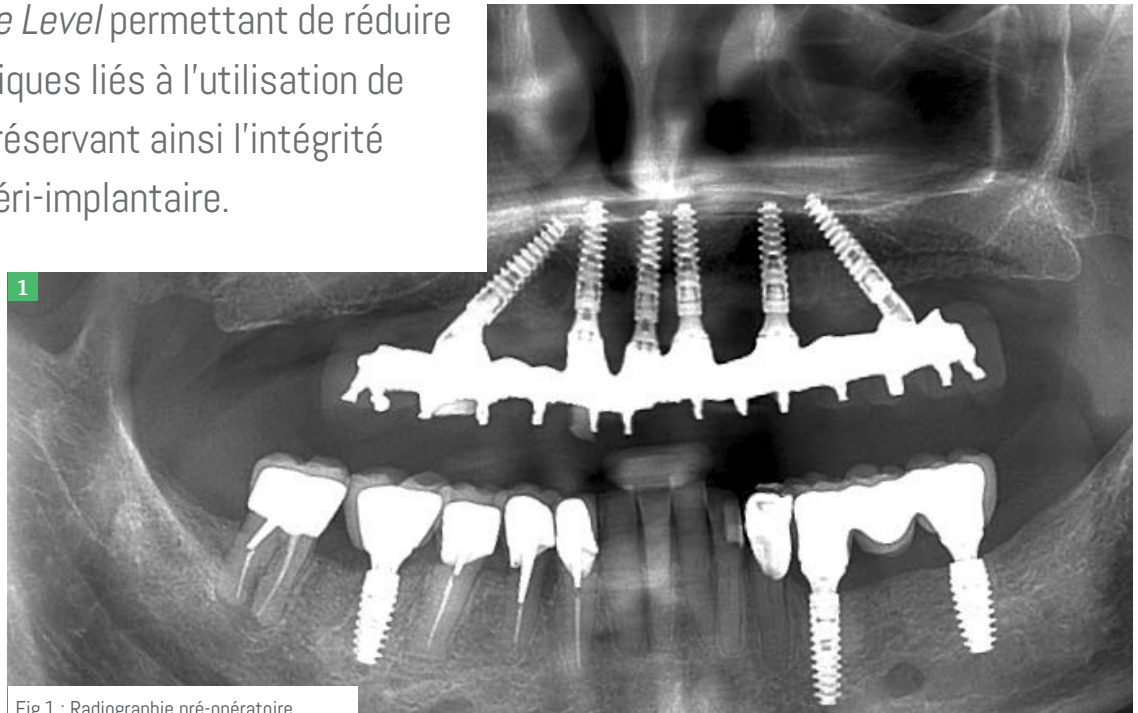


Fig.1 : Radiographie pré-opératoire.

Anthogyr
Tél. : 04 50 58 02 37
@ : contact@anthogyr.com
3w : anthogyr.fr

les auteurs

Dr Antoine MONIN
Implantologie
Parodontologie
Chirurgie orale

- DU d'implantologie (Corte)
- DU d'implantologie basale (Nice)
- DU de sédation consciente (Marseille)
- DU d'expertise maxillo-faciale (Montpellier)

M. Romain CIAFFOLONI
Laboratoire
Ciaffoloni
3w : laboratoirciaffoloni.fr



Fig.2 : Site post-extractionnel.

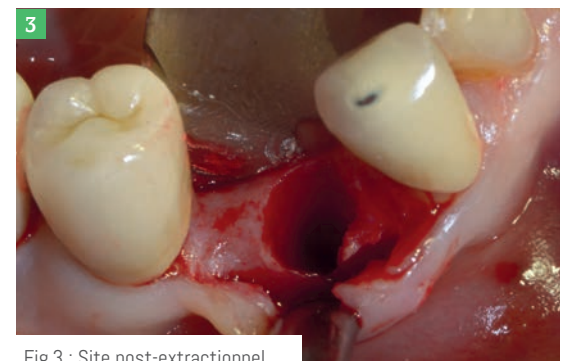


Fig.3 : Site post-extractionnel.

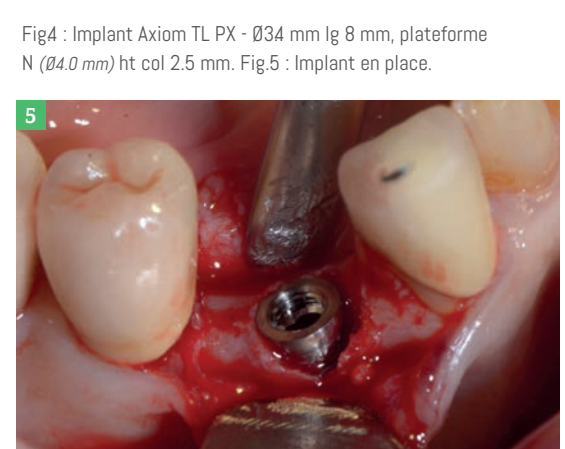
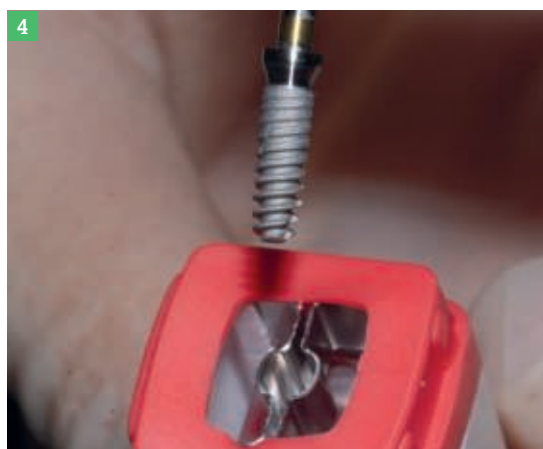


Fig.4 : Implant Axiom TL PX - Ø34 mm lg 8 mm, plateforme N (Ø4.0 mm) ht col 2.5 mm. Fig.5 : Implant en place.



Fig.6 : Pose de la vis de cicatrisation (ht coronaire 2 mm).



Fig.7 : Radiographie de contrôle postopératoire.



Fig.8 et 9 : Cicatrisation gingivale à 4 mois post-chirurgie.

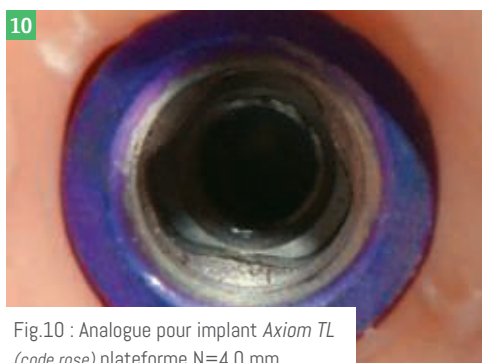


Fig.10 : Analogue pour implant *Axiom TL* (code rose) plateforme N=4.0 mm.

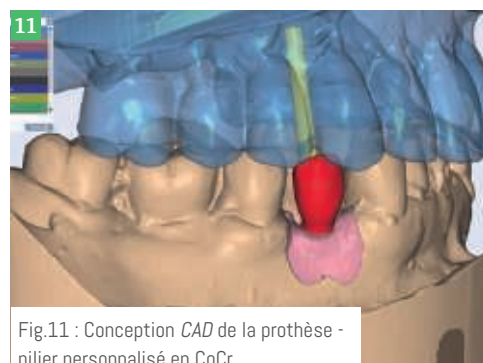


Fig.11 : Conception CAD de la prothèse - pilier personnalisé en CoCr.

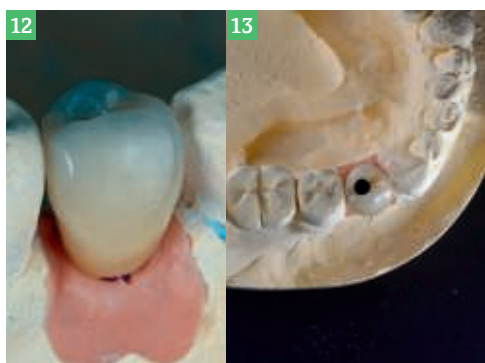


Fig.12 : Prothèse définitive - vue vestibulaire.



Fig.13 : Prothèse définitive - vue occlusale.



Fig.14 : Prothèse définitive - vue palatine.

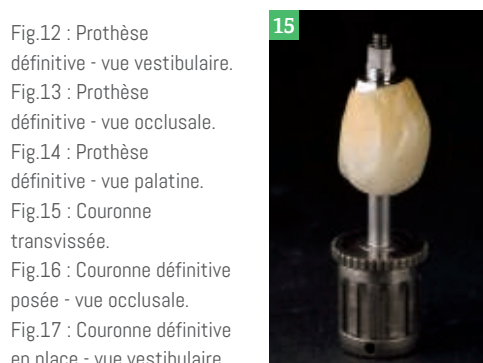


Fig.15 : Couronne transvissée.

Fig.16 : Couronne définitive posée - vue occlusale.

Fig.17 : Couronne définitive en place - vue vestibulaire.



Fig.18 : Radiographie de contrôle.

CONCLUSION

L'utilisation d'un implant *Axiom TL* permet de réduire de façon absolue les démontages prothétiques liés à l'utilisation de piliers transgingivaux préservant ainsi l'intégrité de l'espace biologique péri-implantaire, garant de la pérennité de nos reconstructions

prothétiques implanto-portées. Il est à noter que lors d'un protocole d'extraction-implantation immédiate dans un secteur esthétique, la maîtrise de l'enfouissement implantaire revêt un caractère essentiel dans le succès thérapeutique. ↻

Une singularité occluso-postur signe de Romberg « re

Il existe un rapport flagrant entre la composante algique musculaire et posturale d'un dysfonctionnement temporo-mandibulaire et l'efficacité instantanée du plan de libération occlusale.

Le signe de **Romberg** postural « revisité » met en évidence la relation directe et déterminante entre un syndrome temporo-mandibulaire, sa composante posturale et l'action d'un plan de libération occlusale (PLO). En effet, toute pathologie temporo-mandibulaire se traduit par la positivité du test de **Romberg** postural et l'interposition d'un PLO voit ce test immédiatement négativé. Hormis l'efficacité intrinsèque d'un PLO, ce test

a pour avantage important de conforter les patients dans l'idée qu'il existe bien un rapport flagrant entre la composante algique musculaire et posturale de leur dysfonctionnement temporo-mandibulaire et l'efficacité instantanée du PLO.

UN TEST NEUROLOGIQUE

Le signe de **Romberg** est un test neurologique qui explore la sensibilité proprioceptive profonde, et renseigne sur la position spatiale de chaque membre par

Figure 1 à 10 : Test de **Romberg** postural. Celui-ci a été réalisé d'abord sans PLO pendant 15 secondes puis avec PLO pendant 15 secondes. Les photographies sont extraites d'une vidéo de cinquante secondes prise sans interruption durant toute la durée du test, sans PLO d'abord puis après insertion d'un PLO ensuite.

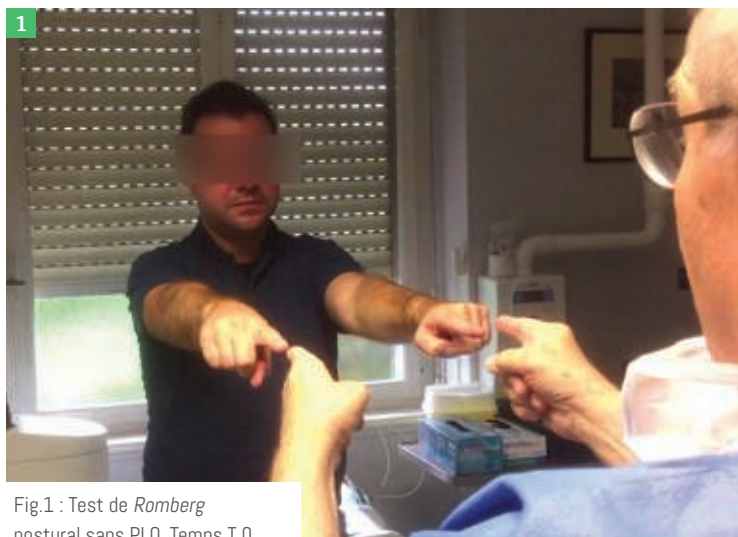


Fig.1 : Test de **Romberg** postural sans PLO. Temps T 0.



Évaluer les répercussions globales du déséquilibre musculo-articulaire.

Pour vos annonces dentaires,
misez sur la force de diffusion
de notre groupe !

ale :
visité »

les auteurs

Dr Jean-Paul ROTH

• Pôle céphalique. Service de chirurgie orale et stomatologie. Hôpital Albert Schweitzer (Colmar).

Dr Jacques DARGAUD

• DUAR
• Faculté de médecine Lyon Est

rapport aux autres. On doit sa description au neurologue allemand **Moritz Heinrich Romberg** (1795-1873). Le patient se tient debout, talons joints, bras tendus, puis ferme les yeux. Si l'on observe une aggravation non latéralisée du déséquilibre à l'occlusion des yeux ou une oscillation des membres supérieurs, on en conclut que le patient est atteint d'une défaillance de la sensibilité proprioceptive, car il n'y a plus d'adaptation automatique. Il est très fréquemment utilisé lors de l'exploration d'un syndrome vestibulaire qu'il soit périphérique ou central. Les rééducateurs fonctionnels, ostéopathes et posturologues ont repris le signe de **Romberg** à leur compte, en complément de certains examens fonctionnels tels que le test de piétinement de **Fukuda** et de fait, le signe de **Romberg** neurologique devient le « signe de **Romberg** postural ».

DYSFONCTIONNEMENTS DE L'APPAREIL MANDUCATEUR

Dans le cadre de la prise en charge des dysfonctionnements de l'appareil manducateur, et après avoir mis ce phénomène si particulier en évidence, nous avons systématiquement effectué un

test de **Romberg** afin d'évaluer les répercussions globales du déséquilibre musculo-articulaire sur la posture de nos patients. Les chiffres parlent d'eux-mêmes : dans 96 % des cas, le **Romberg** postural est positif et l'on observe une latéralisation brachiale bi et controlatérale à l'ATM la plus algique. Concomitamment, on peut observer une surélévation scapulaire et un latérocolis, homolatéraux à l'ATM la plus algique. Dès lors nous avons procédé au test suivant : un plan de libération occlusale est préparé pour être installé sur l'arcade supérieure.

LA LATÉRALISATION BRACHIALE EST SYSTÉMATIQUE

Délibérément, le PLO n'est pas installé sur l'arcade inférieure, afin de rester maître de son réglage par rapport à la mandibule, dont la position est éminemment instable et directement dépendante d'une variable que nous ne maîtrisons pas, le tonus musculaire global. Lorsque le réglage du PLO est considéré comme achevé, dans les trois plans de l'espace, le patient s'installe face à l'observateur

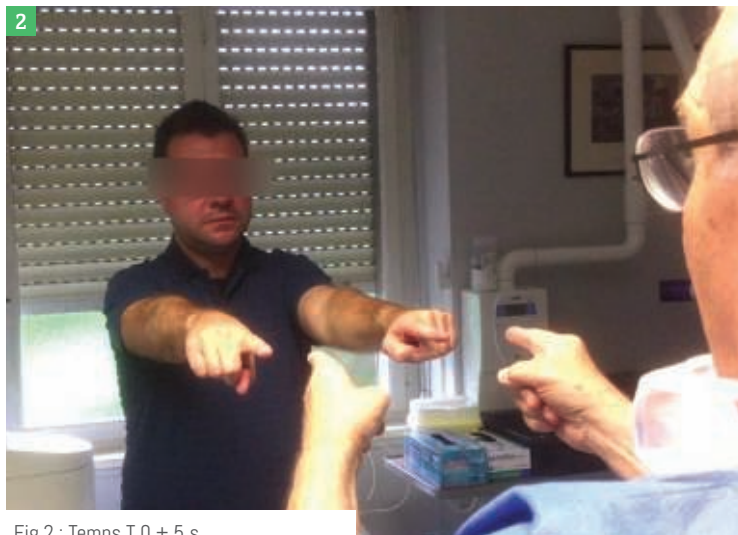


Fig.2 : Temps T 0 + 5 s.

AVEC NOS PACKS, DIFFUSEZ VOS ANNONCES



Sur Internet : le site edp-dentaire

10 000 visiteurs par mois | 30, 60 ou 90 jours

- + **Dentoscope**
envoyé aux **26 000** cabinets dentaires de France métropolitaine.
- + **Orthophile**
lu par 50 % des orthodontistes.

MAXIMISEZ VOTRE EFFICACITÉ AVEC :

- + des options de diffusion presse dans **SOLUTIONS Cabinet dentaire** diffusé à 10 000 exemplaires.
- + des options de visibilité (photos, mise en avant, etc.)



Pour passer votre annonce, une seule adresse : www.edp-dentaire.fr onglet « annonces »

Support téléphonique au 06 73 85 58 29

Parresia

► clinique : Drs Jean-Paul ROTH et Jacques DARGAUD

OCCLUSODONTIE

pour procéder à un test de **Romberg**. La latéralisation brachiale est systématique et génère une déviation de 5 à 6 cm

en 15 secondes, déviation controlatérale à l'ATM la plus douloureuse. Puis l'observateur met en place le PLO et demande

au patient de garder la bouche et les yeux ouverts. Il est demandé alors au patient de tendre les deux bras à l'horizontale,

de fermer les yeux, puis de fermer la bouche sur le PLO. L'observateur met alors ses index en face de ceux du

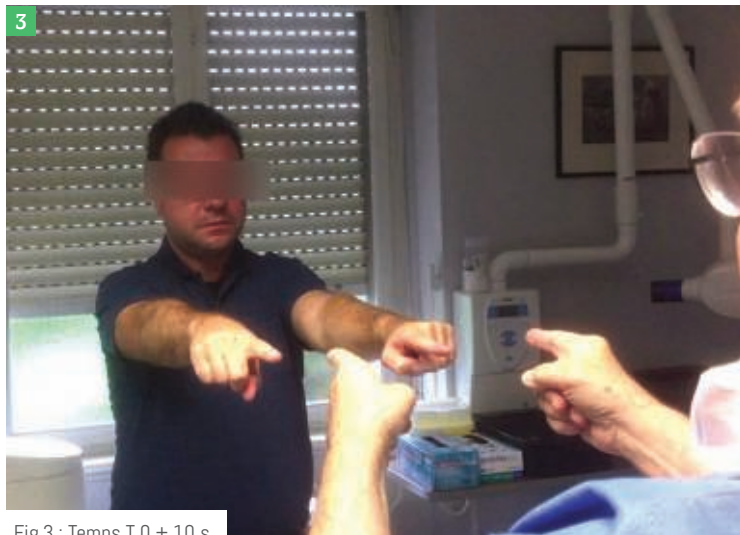


Fig.3 : Temps T 0 + 10 s.

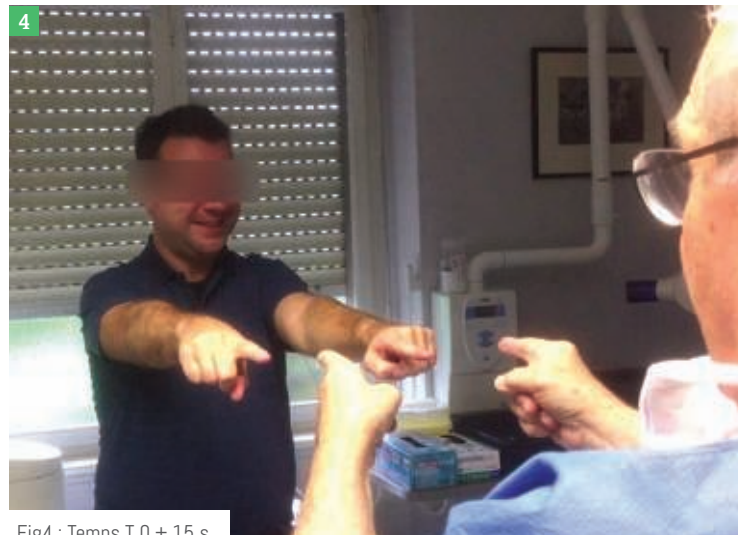


Fig4 : Temps T 0 + 15 s.



Fig.5 : Temps d'insertion du PLO de temps T 0 + 23 s à temps T 0 + 30 s.

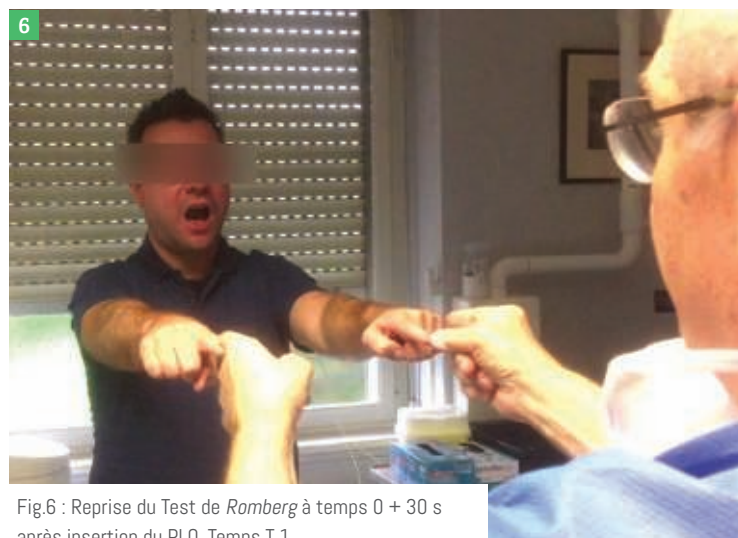


Fig.6 : Reprise du Test de Romberg à temps 0 + 30 s après insertion du PLO. Temps T 1.

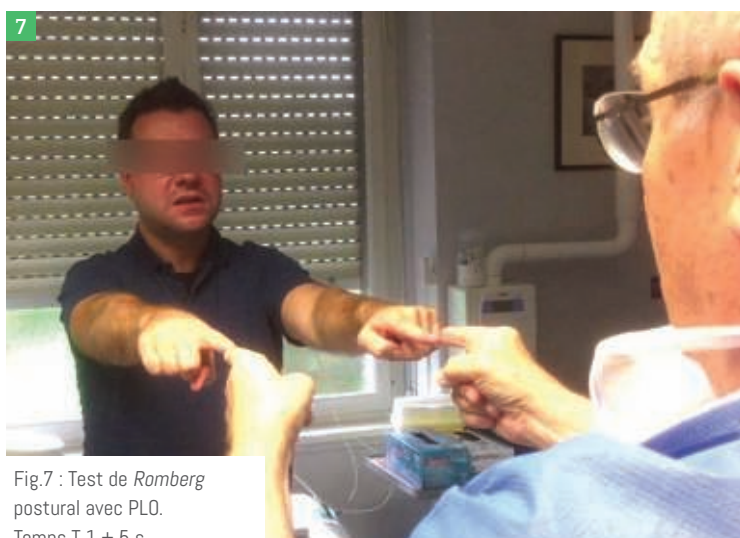


Fig.7 : Test de Romberg postural avec PLO. Temps T 1 + 5 s.

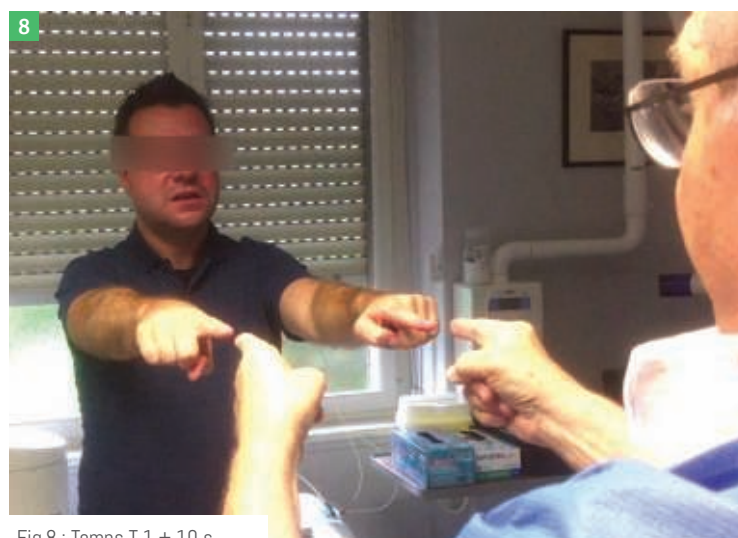


Fig.8 : Temps T 1 + 10 s.

NEW TORNADO^S

Avec sa petite tête et sa puissance exceptionnelle, la nouvelle turbine TORNADO^S est la dernière prouesse technique de Bien-Air Dental. La TORNADO^S vient ainsi compléter la famille TORNADO avec une version petite tête.

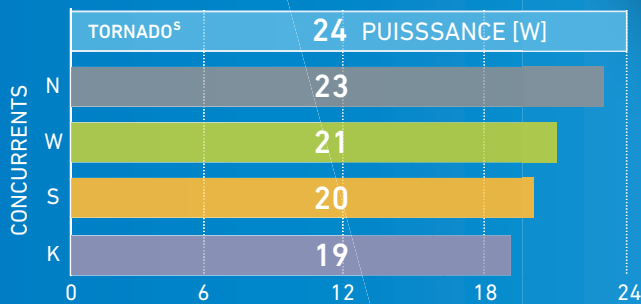
MEILLEURE VISIBILITÉ

Grâce à sa petite tête



PLUS DE PUISSANCE

24 Watts avec technologie SteadyTorque™



DURÉE DE VIE PROLONGÉE

+40% avec système Accu-Chuck PreciPlus™





Fig.9 : Temps T 1 + 15 s.

Fig.10 : Fin du test à T 1 + 15 s et fin de la vidéo à T 0 + 50 s.



patient et compte à voix haute pendant 15 secondes, le temps d'observer la latéralisation des bras du patient. La surprise vient du fait que dans tous les cas, pour tous les patients ne présentant pas de pathologie neurologique avérée

ou temporo-mandibulaire organique et ce sans exception, le **Romberg** postural est négativé, les bras des patients sont immobiles et la latéro-déviatation brachiale controlatérale à l'ATM atteinte, disparaît immédiatement.

UN PHÉNOMÈNE DE PROTECTION

Ce phénomène, ce signe, nous l'avons appelé « **Roth-Dargaud** négatif ou RD - » plutôt qu'un trop encombrant « signe de **Romberg** postural négativé en occlusion d'intercuspidation *maxima* ». Ceci étant, ce phénomène est étonnant et surprenant pour nous bien sûr, mais surtout

pour les patients. À ce jour, odontologistes, stomatologistes, anatomistes, neurologues, neurochirurgiens, neurophysiologistes, rééducateurs et ostéopathes y perdent leur latin. Il est néanmoins probable que l'interposition du PLO à l'origine de l'ouverture buccale réduirait les tensions au niveau du ptérygoïdien latéral le plus spasmodique, donc également sur le système méniscal et par voie de conséquence sur toutes les tensions musculaires annexes de compensation. De fait, cela semblerait avoir les mêmes effets que les prismes des ophtalmologistes dans les cas de syndrome de déficience posturale de **Da Cunha**.

Il s'agirait donc simplement d'un phénomène de protection dont les études sont en cours et intéressent de nombreux professionnels de santé.

En conclusion, le test de **Romberg** révisité par **Roth** et **Dargaud** reste un mystère mais il est néanmoins très impressionnant pour les patients et les conforte dans l'idée qu'il existe bien un rapport direct et déterminant entre leurs problèmes musculo-articulaires, le syndrome temporo-mandibulaire dont ils souffrent et le plan de libération occlusale qui leur a été placé en bouche pour les soulager. ☺

bibliographie

BUISSERET-DELMAS C. et al. : *Organisation of reciprocal connections between trigeminal and vestibular nuclei in the rat*. J Comp Neurol 1999 ; 409 (1) : 153-168.

CIANCAGLINI R., GHERLONE E.F., RADAELLI G. : *Unilateral temporomandibular disorders and asymmetry of occlusal contacts*. J Prosth Dent 2003 ; 89 (2) : 180-185.

CUCCIA A., CARADONNA C. : *The relationship between the stomatognathic system and body posture*. Clinics (Sao Paulo). 2009 ; 64 (1) : 61-66.

FERNANDEZ-DE-LAS-PENAS C. et al. : *Referred pain from trigger points in the masticatory and neck-shoulder musculature in women with temporomandibular disorders*. J Pain. 2010 ; 11 (12) : 1295-1304.

GANGLOFF P., LOUIS J.P., PERRIN P.P. : *Dental occlusion modifies gaze and posture stabilization in human subjects*. Neurosci Lett 2000 ; 293 (3) : 203-206.

GANGLOFF P. : *Influence de la proprioception crano-faciale sur le contrôle postural et la stabilisation du regard*. Thèse. Université Henri Poincaré, Nancy 1. 2002.

GILLOT S. : *La place de la posture dans le diagnostic et les décisions thérapeutiques*. Thèse. université Henri Poincaré Nancy 1. 2010.

GLAROS A.G., GLASS E.G., BROCKMAN D. : *Electromyographic data from TDM patients with myofascial pain and from matched control subjects: evidence for statistical, not clinical, significance*. J Orofac Pain 1997 ; 11 (2) : 125-129.

GOLA R. et al. : *Manifestations ophtalmologiques des dysfonctionnements de l'appareil manducateur*. Journal Français d'Ophtalmologie 2002 ; 25 (5) : 493-500.

GOLAR., CHEYNET F., GUYOT L., RICHARD O. : *Ophthalmic manifestations of masticatory system dysfunctions*. J Fr Ophtalmol 2002 ; 25 (5) : 493-500.

INOUE E. et al. : *The relationship between temporomandibular joint pathosis and muscle tenderness in the orofacial and neck/shoulder region*. Oral Surg Oral Med Oral Pathol Oral Radiol Endod 2010 ; 109 (1) : 86-90.

KIRVESKARI P., ALANEN P., JÄMSÄ T. : *Association between craniomandibular disorders and occlusal interferences*. J Prosthet Dent 1989 ; 62 (1) : 66-69.

KIRVESKARI P., ALANEN P. : *Scientific evidence of occlusion and craniomandibular disorders*. J Orofac Pain 1993 ; 7 (3) (2) : 235-240.

KIRVESKARI P., ODONT D. : *The role of the occlusal adjustment in the management of temporomandibular disorders*. Oral Surg Oral Med Oral Pathol Oral Radiol Endod 1997 ; 83 (1) : 87-90.

LANDREAT L., ROTH J.P., DARGAUD J., MERTENS P. : *Signe de Romberg postural dans le diagnostic et le suivi des pathologies*

de l'ATM. L'Information dentaire 5 juillet 2017

MOON H.J., LEE Y.K. : *The relationship between dental occlusion/temporomandibular joint status and general body health: part 1. Dental occlusion and TMJ status exert an influence on general body health*. J Altern Complement Med 2011 ; 17 (11) : 995-1000.

SERVIÈRE F. : *L'examen postural en occlusodontie quotidienne*. Les Cahiers de prothèse 1989 ; 65 : 36-42.

STACK B., SIMS A. : *The relationship between posture and equilibrium and the auriculotemporal nerve in patients with disturbed gait and balance*. Cranio 2009 ; 27 (4) : 248-260.

TOBALEM S., COTTON F., DARGAUD J. : *Douleurs de l'ATM avec ou sans signe radiologique*. Info Dent 2012 ; 94 (35) : 22-27.



LA PHOTOBIOSTIMULATION DES SOINS DENTAIRES

L'outil essentiel dans votre cabinet

Optimisez le confort de vos soins
pour le bien-être de vos patients



3 PRINCIPES D' ACTIONS

- CICATRISATION
- INFLAMMATION
- DOULEUR

LES +

- Technologie éprouvée scientifiquement et cliniquement
- Diversification des soins proposés
- Gain de temps sur les traitements
- Fidélisation des patients (effet physiologiques et psychologiques)



BIOTECH DENTAL

Fabriqué par : Swiss Bio Inov - Distribué par : Biotech Dental.

Biotech Dental - S.A.S au capital de 10 000 000 € - RCS Salon de Provence : 795 001 304 - SIRET : 795 001 304 00018 - N° TVA : FR 31 79 500 13 04.

Dispositif médical de classe IIa. Technologie pour applications médicales : antalgique, anti-inflammatoire, cicatrisation, CE0459. Non remboursé par la Sécurité Sociale. Lire attentivement les instructions figurants dans la notice. Doit être utilisé par des professionnels de santé qualifiés et formés. Des lunettes de protection doivent obligatoirement être portées par le praticien et le patient. Contre-indiqué pour un usage pédiatrique. Visuels non contractuels. Ne pas jeter sur la voie publique. Imprimerie VALLIERE - 163, Avenue du Luxembourg - ZAC des Molières - 13140 MIRAMAS.

► La gamme de produits

ESSIX DE DENTSPLY SIRONA ORTHODONTICS

Gouttières et appareils de contention

Spécialiste du thermoformage en cabinet, Essix offre une large gamme de produits pour réaliser des appareillages et aligneurs de qualité.

Développé aux États-Unis il y a plus de 20 ans, Essix est reconnu dans le domaine de l'esthétique dentaire, du thermoformage, et de l'expertise des polymères. Acteur majeur de l'orthodontie, il a été un des premiers à utiliser la technique du thermoformage en lançant le plastique « Essix A+ » en 1994. De la prise d'empreinte à la gouttière, le praticien peut réaliser en cabinet ou en laboratoire des appareillages amovibles confortables et discrets, grâce au duo *Drufomat Scan* et à la gamme de plastiques Essix.

Drufomat Scan



DRUFOMAT SCAN : TOUTES SORTES D'APPAREILLAGES EN CABINET

La *Drufomat Scan* est une machine à destination des omnipraticiens et des orthodontistes. Elle permet de gagner de

l'autonomie et du temps en réalisant directement toutes sortes d'appareillages en cabinet. La *Drufomat Scan* est intuitive et accompagne le praticien dans le thermoformage : scan des codes-barres, paramétrages préprogrammés, compatibilité avec tous formats et marques de plastiques (ronds, carrés, épais, rigides, fins...). La lumière rouge indique visuellement que le processus de chauffe est en marche et un signal sonore retentit à chaque étape clé, ce qui permet au praticien ou à son assistante de faire plusieurs choses en même temps. Le système de pression vertical permet de répartir la force de la machine uniformément sur le plastique, ce qui évite les fêlures ou les fragilités qu'on peut retrouver sur certaines gouttières.

PLASTIQUES DURABLES ET CONFORTABLES

Les plastiques Essix ont été conçus pour être durables et confortables. Résultat d'une écoute attentive du marché, ils sont réalisés avec des technologies de pointe. Depuis la clarté du plastique Essix PLUS à la durabilité du plastique ACE, ils peuvent répondre aux besoins de pratiquement n'importe quel appareil.

Plastiques de thermoformage



Double protection

Rond

Carré

Essix PLUS



LES PLASTIQUES RIGIDES

Pour la contention, le bruxisme, les aligneurs, une gamme de plastiques rigides et transparents est proposée pour que les gouttières d'alignement soient discrètes et résistantes aux chocs. Ils peuvent également servir à poser des *bridges* temporaires. En fonction du cas du patient, certains plastiques sont plus indiqués : Essix PLUS (aligneurs, bruxisme), Essix ACE (contention), Essix A+ (pour les splints et attelles nocturnes), Essix C+ (plans de morsure).

La gamme est large et s'appuie sur différents matériaux pour pouvoir couvrir tous les types de gouttières possibles. Chaque plastique est proposé dans différents formats (rond, carré, avec 1 ou 2 surfaces de protection). Ils se déclinent en plusieurs épaisseurs, variant de 1 à 5 mm, suivant les besoins du praticien.

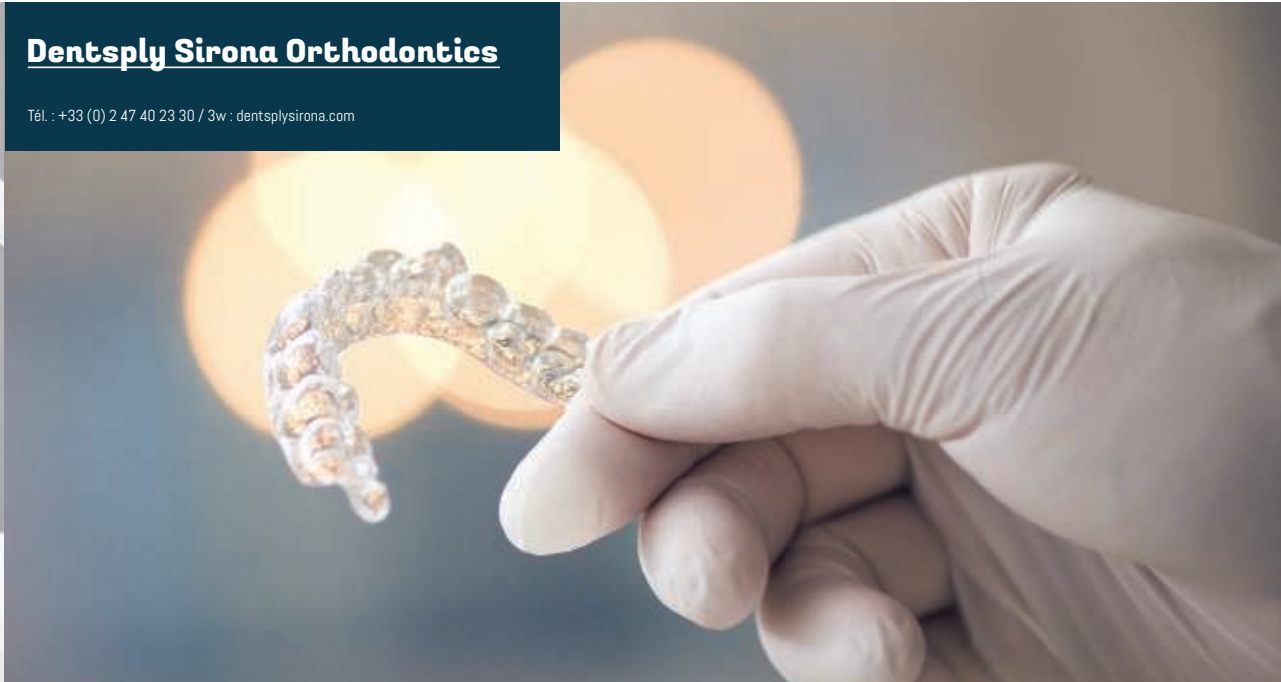
Chaque professionnel peut ainsi réaliser des gouttières au moyen du matériel avec lequel il se sent le plus à l'aise, tout en les adaptant aux besoins du patient (adultes ou enfants).

Essix ACE



Dentsply Sirona Orthodontics

Tél. : +33 (0) 2 47 40 23 30 / 3w : dentsplysirona.com



LES PLASTIQUES SOUPLES

Réalisés dans des matériaux souples type EVA ou polypropylène, ces plastiques sont conçus pour être confortables et protecteurs. L'objectif est que le patient ne ressente aucune gêne en bouche pendant le traitement, de jour comme de nuit. Ces plastiques sont indiqués pour atténuer la pression des mâchoires en cas de grincement de dents (*bruxisme, orthèses nocturnes*), pour réaliser des gouttières de blanchiment ou de fluoruration (*pour les enfants ou les adultes en phase de rémission post-chimiothérapie*).

LES PLASTIQUES DE PROTECTION

Une gamme de plastiques souples mais très épais a été lancée afin de réaliser

des appareillages adaptés : des positionneurs (*contention en fin de traitement*), et des protège-dents en plastique laminé (*pour les enfants, les adultes, pour des activités physiques avec peu ou beaucoup de contact, hors boîte professionnelle*). Entièrement personnalisables (*couleur, stickers...*), ces supports rendent la contention ludique, ce qui assure la bonne volonté du patient.

IDEAL SMILE ALIGNER

Dentsply Sirona Orthodontics a lancé avec son laboratoire et les plastiques Essix le traitement « Ideal Smile Aligner ». Ce traitement sur plusieurs mois comprend 6 à 10 gouttières par arcade et vise à réaliser un alignement esthétique de canine à canine, en toute transparence, grâce à la technique des points de pression. ☺

► Les petites annonces

ÉCHANGES ENTRE PROFESSIONNELS

Pour un maximum de visibilité, le service « Petites Annonces » de Dentoscope vous propose ses formules « TOUT COMPRIS ». Rendez-vous sur : edp-dentaire.fr/petites-annonces pour connaître toutes les modalités !

OFFRE D'EMPLOI Collaboration

2017-10-12-4 / 18 - VIERZON

Recherche collaborateur(trice) pour deuxième fauteuil bientôt vacant dans une région à forte demande. Asso. possible. Type d'expérience : débutant accepté. Tél. : 06 71 22 54 99

2018-01-13-1 / 37 - SAINT-AVERTIN

Praticien propose poste collab. à partir du 19 mars 2018, 4 j./sem. dans cabinet libéral à Saint-Avertin (37), 2 assist., 2 fauteuils. Tél. : 06 75 25 82 00
@ : joye.thierry37@orange.fr
3w : dr-joye-thierry.chirurgiens-dentistes.fr

2018-01-25-1 / 59 - CAMBRAY

Urgent - Recherche collaborateur(trice) omnipratique pour deuxième fauteuil. Dispo. au 1^{er} avril. Cabinet agréable dans quartier résidentiel, avec patientèle fidèle. Tél. : 06 75 51 64 21
@ : fmontay001@cegetel.rss.fr

Collaboration ODF

2017-11-30-1 / 42 - SAINT-ÉTIENNE

Cabinet ODF cherche collaborateur(trice) en vue d'asso. et cession ultérieure. Petite exp. souhaitée. Très bien situé (proche collèges, commerces et transports urbains) et bien équipé (4 fauteuils, 5 postes ordinateurs, équipement radiologique numérisé, logiciel Ortholeader). Fort potentiel. Patientèle fidélisée. Locaux agréables refaits à neuf. Collab. en CDI avec possib. d'acquisition progressive de parts et cession sous 3 ans (cause retraite). Type de contrat : CDI. Type d'expérience : débutant accepté.
@ : epacquet@gmail.com

CABINET Vente

2018-01-25-3 / 01 - MIRIBEL

Cause retraite juin 2018 vend cabinet tenu 36 ans. 75 m² dans immeuble récent en C.V.. Possibilité 2^e fauteuil. Gros potentiel. Tél. : 06 74 08 29 14 / @ : rene.bertrand@sfr.fr

2018-01-30-2 / 12 - RODEZ

En région aveyronnaise, cabinet très ergonomique. Activité d'omni. avec délégation de pose d'implants, pouvant se réaliser sur place. C.A. élevé, bénéfice à la hauteur. 2 fauteuils, pano., empreinte opt. Tous est prêt pour vous ! Mandat d'exclu. Hippocrate Transactions. Audit dispo. Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/a-ceder-cabi...

2017-12-08-13

13 - PROCHE MARSEILLE

Au centre d'un centre commercial et d'une zone de chalandise importante, vous exercerez dans une structure aménagée pour une pratique confortable, en association dans une structure apte à satisfaire vos aspirations. C.A. au-delà de la moyenne de la profession, avec un bénéfice très confortable. Personnel de qualité et compétent. Audit à disposition. Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/cession-dun...

2018-01-30-3

13 - PROXIMITÉ MARSEILLE

Vous exercerez dans un village provençal. Le praticien cédant a su optimiser les frais de son cabinet, malgré un plateau tech. à la hauteur de vos aspirations professionnelles. Vous pourrez développer une activité implantaire si tel est votre choix. Parodontologie médicale avec laser et microscope déjà mise en place. Mandat d'exclusivité Hippocrate Transactions. Audit à disposition. Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/achetez-votr...

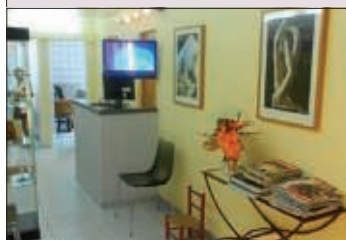
2017-10-30-2

13 - SAINT-MARTIN-DE-CRAU

Cause retraite vend cabinet très agréable dans bâtiment récent très bien agencé. Rdc avec accès direct. Parking. Omni. approche globale orientée paro, implanto sur 2 fauteuils ; TB équipés : pano. Info. réseau Julie, RVG, caméra buccale. Patientèle importante et fidèle. Site Internet avec photos. C.A. : 400 K€. Possible 2 praticiens. Idéal couple (très beau logement mitoyen à céder). Tél. : 04 90 47 32 26

2017-12-27-1 / 13 - VITROLLES

Cabinet au C.A. de 300 K€, 1 ou 2 postes dans SCM, Julie pano thermo-désinfecteur avec pano omni, implanto, suivi ou formation implanto si nécessaire. @ : jnitrans@aol.com



2018-02-05-1

17 - LE GRAND-VILLAGE-PLAGE

Cabinet d'ortho., recherche associé(e) ou repreneur patientèle à plus ou moins long terme en vue cessation d'activité. @ : hervybossis@hotmail.com
3w : ortholeron.com

2018-02-05-3

26 - CHÂTILLON-SAINT-JEAN

Cause retraite vend patientèle (SCM 2 Dr) dans centre médical : pharmacie, docteur, etc. Situé à 45 min du ski, 2 h de la mer, 15 min TGV Valence. Pano 3D, salle de chir./implanto, Julie, assistantes. Tél. : 06 72 79 56 10
@ : bernard.sabat@wanadoo.fr

2018-02-07-2 / 28 - ANET

Cause retraite juillet 2018, encore un ! Cabinet créé il y a 35 ans. Seuls les murs dans SCI avec 3 médecins sont à céder, tout le reste est offert. Si par hasard cette annonce intéresse un confrère, merci de laisser un mail. Tél. : 07 86 86 66 97
@ : cerinolvier@gmail.com

2017-12-08-22

29 - PROCHE CONCARNEAU

Vous souhaitez exercer à proximité du bord de mer, et profiter de cet air marin breton régénérateur. Le cabinet est situé entre Finistère et Morbihan. N'hésitez pas ! Ce cabinet dentaire est fait pour vous. Au sein d'une maison médicale, et au cœur d'une zone de chalandise importante, le praticien cédant a su développer une patientèle fidèle. Très peu de confrères aux alentours. La sérénité est le maître mot de ce cabinet. Mandat d'exclusivité Hippocrate Transactions. L'audit de ce cabinet est à votre disposition. Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/a-vendre-cabinet-dentaire-bord-de-mer-sud-bretagne

2018-01-18-1 / 29 - QUIMPER

Recherche successeur(s) à Cabinet OD. 3 fauteuils. Cabinet très lumineux et très bien situé en ville : près des établissements scolaires, commerces et moyens de transport. Toutes propositions envisageables. @ : docteurnicolasjeanne@orange.fr

2018-01-27-2 / 29 - TREFFIAGAT

Cause retraite 2019, vend agréable cabinet avec vue mer, (36 ans), avec/sans les murs. Tél. : 06 67 92 92 81
@ : alaintrebern@orange.fr

2017-12-17-1

31 - CASTELGINEST

Cause changement région, vend cabinet avec une patientèle de qualité et fidélisée, chiffre d'affaire élevé. Cone beam, bloc opératoire. Société de fait de 2 praticiens. Tél. : 06 11 47 84 83

2018-01-21-1 / 31 - LE FAUGA

Vend cabinet proche Toulouse, cause changement de région. Créé en 1992, très bonne activité : C.A. moyen 210 000 € sur les 4 dernières années en 4 j./sem. et 8/10 sem. de congés par an. Pas de personnel, secrétariat tél. Logiciel Agatah. Radio num. Fauteuil Quetin 7 ans. Salle d'attente avec kinés. Local à racheter/louer. @ : dentdelait31@gmail.com

dentoscope

Journal + Internet
la formule gagnante
de toutes vos annonces

2017-11-14-1

31 - TOULOUSE

Vends cabinet dentaire 1 poste. Faibles charges. Informatisé, climatisé. Pas de personnel. Étude toutes propositions.

Tél. : 06 37 54 35 89

@ : cabinetdentaire31@laposte.net

2017-11-05-1

37 - JOUÉ-LÈS-TOURS

Quartier résid., cède cabinet lumineux (tenu 34 ans), cause retraite. Rdc 75 m². C.A. 230 K€ sur 3,5 j. (à dév.). Salle de sté., pano. Pas de personnel. Avec/sans murs.

Tél. : 02 47 27 25 26

@ : p-le-goff@wanadoo.fr

2017-12-08-19 / 37 - TOURS

Tours (Indre-et-Loire). Au sein d'un cabinet dentaire de renommée, l'émulation du travail en groupe vous permettra un exercice apte à exploiter votre demande. Le confrère cédant désire changer de région. C'est donc un cabinet en pleine expansion que vous allez intégrer. 1 h en TGV de Paris, et au cœur d'une région touristique et historique. L'audit de ce cabinet est à votre disposition. Mandat d'exclusivité Hippocrate Transactions.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/tours-a-vendre-au-sein-dune-scm-cabinet-dentaire

2017-12-08-17

38 - CLAIIX

Votre futur cabinet dentaire dans un cadre majestueux à Claix (Isère). Ce confrère cède sa part de l'association avec deux autres praticiens. Plus de trente ans après l'avoir créé, il est à même d'assurer la transmission d'un très bel outil de travail. La quiétude de l'environnement, alliée à la sérénité qui règne dans ce cabinet vous assurera un exercice de qualité. La patientèle est nombreuse et fidèle au cabinet. Le centre de Grenoble est à 20 minutes. L'audit de ce cabinet est à votre disposition.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/cabinet-dent...

2017-12-08-12 / 38 - GRENOBLE

À Grenoble, ce cabinet tenu depuis 40 ans est très bien organisé. Le résultat comptable est à la hauteur de la qualité des soins dispensés. Tout est prêt pour votre exercice dans d'excellentes conditions de travail.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/cabinet-dent...

2018-01-30-1

38 - VALLÉE DE LA CHARTREUSE

Au centre du village, votre futur cabinet vous apportera un exercice au sein duquel la patientèle, fidèle, vous attend. À proximité de Grenoble. Le potentiel de développement est présent et ne tient qu'à votre désir de vous implanter dans ce charmant village. Mandat d'exclusivité Hippocrate Transactions. Audit à dispo.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/a-vendre-cab...

2017-10-17-1

41 - ROMORANTIN-LANTHENAY

En Sologne, à 200 km de Paris : stomato. à activité majoritairement orthodontique répondant à une forte demande locale.

Cause retraite, cède cabinet créé il y a 35 ans. Locataire à exercice libéral dans un centre médical avec médecins spécialistes (dont radiologues), paramédicaux, et parking.

Tél. : 06 71 50 01 34

@ : dewaele.brigitte@wanadoo.fr

2017-12-08-18

41 - PROCHE VENDÔME

Proximité de Vendôme (Loir-et-Cher). Au cœur d'une petite ville, vous exercerez dans un cabinet dont le cadre de travail vous permettra un épanouissement professionnel : omnipratique, orthodontie, prothèse sur implant. La région est touristique et culturelle. La gare TGV de Vendôme se situe à 45 min de la gare Montparnasse. Audit à votre disposition.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr

2017-12-08-20

49 - PROCHE SAUMUR

Proche Saumur (Maine-et-Loire). Activité sereine pour ce cabinet sans concurrence. Exercice à développer au sein d'une bourgade très agréable à vivre. Audit de ce cabinet à votre disposition. Mandat d'exclu. Hippocrate Transactions.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/a-vendre-cab...

2017-12-08-26 / 51 - REIMS

Venez avec votre futur associé(e) et devenez propriétaire de ce cabinet à Reims. Prêt pour un exercice de haute qualité. Cadre de vie idéal, à 1 h. de Paris. C.A. très élevé. Mandat d'exclu. Hippocrate Transactions. Audit à dispo.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/vends-cabine...

2017-12-10-1 / 58 - DECIZE

Cause retraite mars 2018, cède cabinet Rdc (41 ans), murs à vendre avec terrain (parking). Possibilité plusieurs fauteuils. Assistante qualifiée.

Tél. : 06 66 62 72 03

2017-12-08-11

59 - CAMBRAI

Ce cabinet vous permettra de débiter immédiatement. Le C.A., ainsi que les frais de fonctionnement en font une excellente opportunité. Audit dispo.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/vends-cabinet-dentaire-cambrai

2018-01-14-1

59 - LILLE

Cause cessation activité fin 06/2018, vends pour prix des murs cabinet équipé de 2 salles de soins, info. Visident. Assist. dentaire qualifiée.

Tél. : 06 68 35 88 27

@ : drrscm@yahoo.com

2017-12-23-1

60 - COMPIÈGNE

Cause retraite, cession cabinet en centre-ville, dans SCM 4 fauteuils, parking, Rdc, accès PMR. Omni., chirurgie, implanto., radio pano., Dentoscan, fauteuil Adec 2 unités, assistantes formées implanto. Très bonne rentabilité, cession immédiate ou collab. (quelques mois avant cession).

Tél. : 06 87 57 62 72

@ : oger.ph@wanadoo.fr

2018-01-10-2

63 - CLERMONT-FERRAND

Cession de parts de SCM. Vous exercerez en association dans une structure dentaire apte à satisfaire vos aspirations. Le chiffre d'affaires se situe au-delà de la moyenne de la profession, avec un bénéfice très confortable. Personnel de qualité et compétent. L'audit de ce cabinet est à votre disposition.

Tél. : 07 85 79 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : www.hippocrate-transactions.fr/cabinet-dent...

2017-07-10-1 / 64 - ANGLET

Cause retraite, à vendre cabinet (39 ans). Possibilité 2^e fauteuil. Situé dans quartier résidentiel très recherché, à 2 min des plages. Accès personnes à mobilité réduite.

Tél. : 07 69 10 31 93

@ : cabdentaire64@gmail.com

2017-12-13-1 / 64 - BIARRITZ

Cause retraite, cède cabinet situé en plein centre et parking, plateau tech.moderne et importante clientèle.

Tél. : 06 08 57 30 20

@ : belza1000@yahoo.fr

2017-11-13-1 / 67 - LINGOLSHEIM

Cause retraite fin 2018, cède cabinet avec/ sans murs, dans maison indiv., 10 km centre Strasbourg. Matériel récent, bon chiffre à dév. Étude toutes propositions avec facilités financières si nécessaire. Possibilité collab. avant reprise si souhaité.

Tél. : 03 88 78 25 68

@ : gosselindentiste@orange.fr

2018-01-26-1 / 68 - MULHOUSE

Cause retraite, cède cabinet avec/ sans murs. 2 salles de soins, salle de stérilisation, bien équipé, tenu 40 ans.

Tél. : 06 62 63 60 14 - @ : maranoux@9online.fr

2017-12-08-16

72 - PROCHE LE MANS

Cherche associé pour activité importante et de qualité. Vous trouverez dans ce cabinet une structure très organisée et complète pour exprimer vos compétences. Patientèle exigeante et fidèle. Opportunité except. idéale. Mandat d'exclu. Hippocrate Transactions. Audit à votre dispo.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/recherche-du...

2018-01-31-1 / 73 - MONTMÉLIAN

Retraite fin 2018, vends cabinet (39 ans). Possib. 2^e fauteuil. Pas de personnel. Rdc 74 m². Avec/sans murs. Étude ttes propo.

Tél. : 06 21 04 69 79

@ : pa.christin@yahoo.com

2017-12-08-15

74 - HAUTE-SAVOIE

Dans ville de Haute-Savoie en croissance permanente, très beau plateau tech. associé à une activité importante.

Patientèle en attente de soins de qualité.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/a-vendre-cabinet-centre-ville-de-savoie

dentoscope

Journal + Internet
la formule gagnante
de toutes vos annonces

► les petites annonces

ÉCHANGES ENTRE PROFESSIONNELS

2018-01-15-1 / 76 - ROUEN

Cabinet 2 praticiens, C.V., cherchent successeurs. Plateau tech. complet, 4 salles de soins, pano., *cone beam*, laser *Kavo Yag Erbium*... Présentation patientèle. Plus d'info. sur le site.

Tél. : 02 35 70 59 41

@ : chesneau-rossi@orange.fr

3w : cabinet.dentaire.saint.eloi.rouen

2017-12-08-24

78 - LA CELLE-SAINT-CLOUD

Cabinet au centre d'une zone de chalandise importante (4 500 habitants, très faible concurrence) présente une activité régulière avec bénéfice en augmentation. Beau potentiel de soins rémunérateurs à dév. Structure pour un(e) praticien(ne). Mandat d'exclu. *Hippocrate Transactions*. Audit à disp.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/cede-cabinet...

2018-02-08-1

78 - MAGNY-LES HAMEAUX

Cause retraite vend cabinet dans pôle paraméd., en C.V. d'une agglom. dynamique en constante extension, locaux neufs et spacieux répondant aux normes d'accessibilité. Patientèle agréable et variée, omni. pouvant s'élargir à l'implanto. et la paro. C.A. 320 000 €. Assistante qualifiée et appréciée de la patientèle. Équipement amorti en parfait état. Possibilité d'installation d'un 2^e fauteuil. RVG et pano. à disp. Logiciel *Visiodent*. Présentation assurée aux patients pour transmission en douceur.

Tél. : 01 30 47 91 10

@ : mdebouvis@gmail.com

2018-02-01-1 / 79 - NIORT

Cède cabinet dans environnement sans concurrence ZRR Deux Sèvres. Activité omni. Convient à un couple désirant un exercice serein. 2 fauteuils, 1 bloc, 1 pano. Excellente rentabilité au vu d'un C.A. exceptionnel. Audit complet disponible.

Tél. : 07 85 79 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/

2018-01-28-1 / 83 - FRÉJUS

Est-Var. Cause retraite cède cabinet centre-ville, locaux récents, 2 salles de soins, environnement médical, patientèle nombreuse et variée, *logos*, *Digora*, chaîne de stérilisation *Gamadis* etc.

Tél. : 06 11 71 18 44

2017-12-04-1

83 - RAMATUELLE

Urgent, cède cabinet en bord de mer, cond. de travail except., C.A. sur 3,5 j. 2^e salle op. possible, convient semi-retraite, qualité de vie. Clientèle facile, agréable (en partie étrangère). Négoc.

Tél. : 04 94 79 28 59

@ : frjams@gmail.com

2018-01-10-3

85 - LA ROCHE-SUR-YON

À vendre cabinet à chiffre d'affaires élevé et très bonne rentabilité. 2 fauteuils, 1 pano. Patientèle fidèle et se renouvelant. Cabinet a près de quarante ans d'histo. Exercice de qualité dans un enviro. peu concurrentiel. Le passage de patientèle peut se dérouler sous plusieurs formes. Audit complet disp.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

2018-01-10-4 / 86 - LATILLÉ

Cède cabinet à 20 min de Poitiers. La patientèle fidèle est en attente d'un praticien. Plateau tech. très complet : 3 fauteuils, 1 pano. Idéal praticien assuré ou un couple en recherche d'un exercice paisible. Un collab. est actuellement en place. Très bon C.A. Implanto. à dév. Mandat d'exclu. *Hippocrate Transactions*. Audit à votre disposition.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/cede-tres-belle-structure-en-haute-vienne

2017-10-23-1

92 - BAGNEUX

Cause changement de région. Cède parts dans SCM deux praticiens. Cabinet proche de Paris. Locaux neufs et climatisés, aux normes, sur un jardin au calme. Matériel et pano. récents et de bonne qualité. Assistante. Excellent confort de travail et très bonne rentabilité. Exercice sympa, patientèle fidèle et agréable. Possib. de collab. dans un premier temps.

Tél. : 06 82 96 22 99

@ : etienne.piponnier@orange.fr

2017-12-18-1

92 - BAGNEUX

Stomato. omni. 2 fauteuils - Murs et activité à céder cause retraite juin 2018. Potentiel par proximité ouverture prochaine de 2 lignes de métro. Plusieurs solutions envisageables.

Tél. : 06 98 05 55 94

@ : christian.choinet@wanadoo.fr

2018-01-05-1

92 - BOIS-COLOMBES

Cabinet Ouest parisien, très bien situé, agréable, accessible PMR, C.A. moyen 156 000 € en 3 jours et demi par semaine, avec 12 sem. de vacances/an, profit dégagé 50 à 60 % du C.A. Équipement *Belmont* très fiable, TBE, entièrement financé, logiciel *Julie*, RVG. Pièce prééquipée 2^e fauteuil, parking couvert, achat murs possible.

@ : kox@gmx.fr

2017-12-08-23

92 - BOULOGNE-BILLANCOURT

Superbe opportunité pour le dév. de ce cabinet. Travaux à prévoir pour la mise à jour de votre outil de travail. Patientèle exigeante et fidèle. N'attendez pas que ce cabinet soit cédé. Prenez cette opportunité. Mandat d'exclu. *Hippocrate Transactions*. Audit à disposition.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/cede-cabinet...

2017-12-08-14 / 93 - MONTREUIL

Cabinet à dév., exercice de qualité. La praticienne a su, depuis 30 ans, développer une patientèle fidèle en attente d'un suivi attentif. Locaux à aménager en fonction de vos *desiderata*. Pas de personnel. Prix de vente bas. Mandat d'exclu. *Hippocrate Transactions*. Audit à disp.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/cede-cabinet-dentaire-montreuil-vincennes

2017-12-08-25

94 - CRÉTEIL

Cabinet dans zone de chalandise importante. Activité régulière et bénéfique en augmentation. Beau potentiel de soins rémunérateurs est à dév. Mandat d'exclu. *Hippocrate Transactions*. Audit à disposition.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/creteil-cede...

2018-01-05-2

94 - FONTENAY-SOUS-BOIS

En vue retraite 07/2018, vend cabinet omni. de 77 m², informatisé, dans quartier à fort potentiel. Patientèle fidèle. Matériel en bon état et bien entretenu : chaîne de stérilisation *Gamasonic*, autoclave *Melag*, radio *Vistascan Dürr Dental*. Possibilité 2^e fauteuil. C.A. stable à développer. Petit prix à débattre.

@ : monique.mouyel@wanadoo.fr

2017-12-08-21 / 94 - PROCHE PARIS

Superbe structure 2 fauteuils, bloc op. et *cone beam*. C.A. élevé. Audit à disp. Mandat d'exclusivité *Hippocrate Transactions*.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/superbe-cabi...

2017-10-06-1 / 94 - VINCENNES

Cause retraite dans bel immeuble, Rdc. Vends cabinet omni. orienté chirurgie paro., implanto. Murs 370 K€, 3 pièces 50 m². 7 000 fichiers. Équipement total. C.A. moyen sur 3 ans 360 K€. Vendu 30 K€. Assistante qualifiée.

Tél. après 20 h : 06 85 01 14 71.

2018-02-06-2 / 98 - NOUMÉA

Cède seul cabinet de stomato. et d'ortho. en Nouvelle-Calédonie avec parts de clinique, (*tenu 30 ans*). Dans centre médical, parking privé gratuit (*vétérinaire au Rdc, orthophoniste (1), ostéopathe (1), infirmières (4), podologue (1), kinésithérapeute (1), généraliste (1)*). Accès handi. Prox. immédiate de 2 collèges. Cond. de travail, fiscalité et cadre de vie du Pacifique. Fort potentiel de dév., 3 j./sem. et 10 sem. de congés. *Numerus Clausus* par gel des conventionnements (*aucune nouvelle installation*).

@ : jpmilliane@mls.nc

LOCATION Cabinet

2017-11-12-2 / 81 - ALBI

Cessation d'activité pour raison de santé, loue cabinet 2 salles de soins au Rdc dans résidence sécurisée. 600 € par mois.

@ : melfizz@free.fr

MATÉRIEL DIVERS Achat

2017-09-07-1 / 59 - LILLE

Achète mobilier médical des années 1900-1970 en bois/métal et mobilier de maison des années 30 à 70. Meuble ou vitrine médicale en fonte/bois, avec portes vitrées, nombreux tiroirs et plateau en marbre. Meubles ronds avec plateau en opaline, lampe scialytique sur pied. Ancien sujet anat. (*écorché*), crâne ou squelette d'étude. Tout mobilier *design* ou *vintage* de maison (*ou salle d'attente des années 30 à 70*), luminaire (*lampe, applique ou lampadaire, articulés, à balancier/contrepois*) et objet de déco (*tableau, céramique...*). Achat dans toute la France.

Tél. : 06 82 43 78 10

@ : huet1972@gmail.com

Le stérilisateur à la vapeur Hygoclave 90 + les systèmes de traitement d'eau Hygodem 90



L'Hygoclave 90 sonne l'avènement d'une nouvelle ère pour les méthodes de stérilisation : celle de la technologie DuraSteam. Une conquête innovante qui convainc par ses caractéristiques remarquables : sa longévité, sa sécurité contre les défaillances, son entretien facile - autant de qualités qui la rendent particulièrement économique.

Pour en savoir plus, rendez-vous sur www.duerdental.com

Cette action est valable du 01/10/2017 au 31/12/2017 inclus. Dispositif Médical de classe IIB CE0297
Nous vous invitons à lire attentivement les instructions figurant sur les notices.
Produits non remboursés par les organismes de santé.



129 €

**TRANSPORT
ALLER-RETOUR**



Valplast, Zircono

SQUELETTE TRANSPARENT

Forfait + montage + finition (dents N.C.)

PROMOTION

CÉRAMO-MÉTALLIQUES



Sur alliage précieux et non précieux. Non précieux : BIO sans Nickel sans Béryllium

GAMME STANDARD
44 €

GAMME PRESTIGE +
69 €

GAMME MASTER
81 €



CÉRAMIQUE SUR ZIRCONE



CAD CAM
Une grande précision par la qualité de l'oxyde de Zirconium.
UNE ESTHÉTIQUE PARFAITE

GAMME STANDARD
74 €

GAMME PRESTIGE +
89 €

GAMME MASTER
119 €



 **01 42 50 23 63**

GARANTIE 5 ANS

PROTHÈSE FIXE

* UNIQUEMENT GAMME PRESTIGE +