

# DENTOSCOPE

L'actualité clinique et pratique des cabinets dentaires



10

**Clinique**

## *Photo-biomodulation en orthodontie*

*Dr Gianluigi CACCIANIGA*

### Événement

*Journée de formation du Coefi*

26

### Protocole

*Un logiciel pour créer des set-ups orthodontiques virtuels*

30



**Protilab**

**SÉCURITÉ  
QUALITÉ  
INNOVATION**

**CCM  
74€\***  
MÉTALLURGIE RÉALISÉE  
PAR FUSION LASER

Protilab,  
bien plus qu'un prix.

www.protilab.com  
5 rue Georgette Agutte • 75018 PARIS

0 800 81 81 19

\*Gamme Perfection

# AIRFLOW

## PROPHYLAXIS MASTER

**GUIDED  
BIOFILM  
THERAPY®**

**EMS+**

**AIRFLOW  
PROPHYLAXIS MASTER**

**EMS+  
MAKE ME SMILE.**

EMS-DENTAL.COM

AFPM\_03/18 - Dispositif Médical (DM) de classe IIa - Marquage CE 0124 - Organisme certificateur: DEKRA Certification GmbH - Fabricant: EMS SA

# UNE RÉVOLUTION EN MATIÈRE DE DÉSINFECTION DE RÉGÉNÉRATION CELLULAIRE ET DE MICRO-CHIRURGIE NON INVASIVE !

Des actes simplifiés.  
Des suites opératoires sécurisées.  
Des résultats sublimes.

*Laser Erbium YAG 2940 nm*

## **PLUSER EVOLUTION**

12 watts - 100 Hz - Spray réglable

**Egalement disponible**

*Laser Diode 980 nm*

## **ICONE EVOLUTION**

16 watts - 25 000Hz



**Kaēlux**  
LASERS DENTAIRE ET FORMATIONS

**FORMATIONS LASERS**

SUIVEZ NOS FORMATIONS LASERS À PARIS, MONTPELLIER ET BORDEAUX. \*RENSEIGNEMENTS : [INFO@KAELUX.COM](mailto:INFO@KAELUX.COM)

**DOCTOR  
SMILE**



## Plus c... que les Belges ?

Il y a quelques années, nos collègues belges avaient fait plier le gouvernement en se battant pour la préservation de la qualité des soins prodigués à leurs patients. Ils avaient déserté leurs cabinets en se rendant à l'étranger durant plusieurs semaines. Ils viennent d'« officialiser » la profession d'hygiéniste. On ferait bien de prendre exemple... Le reste à charge O est source de nombreuses discordes. Il suscite de nombreux points d'achoppement dans les négociations entre l'Assurance maladie et les chirurgiens-dentistes tout comme avec les opticiens, au sein de la concertation lancée par Agnès Buzyn, ministre de la Santé. Leurs propositions ayant été rejetées à plusieurs reprises, le Rassemblement des opticiens de France (ROF), le Syndicat national de l'optique mutualiste (Synom)

ainsi que la Fédération nationale des opticiens de France ont décidé d'interrompre ce qu'ils nomment « une fausse concertation ». Les opticiens viennent de claquer la porte des négociations avec la CNAM, nos syndicats auraient de bien bonnes raisons de s'en inspirer en leur emboitant le pas.

**Une convention qui devrait conduire inexorablement à une dégradation de la qualité des soins.**

La présidente des femmes chirurgiens-dentistes, Nathalie Delphin décrit la souffrance des chirurgiens-dentistes... et de tous les soignants, le « conflit éthique » qui les assaille quotidiennement. En analysant la situation actuelle, elle se demande si un soignant doit renoncer à bien soigner ou renoncer à vivre de son métier ? Pour elle, en tout cas, c'est impossible sans renoncer. Elle finit par demander aux syndicats de ne pas signer une telle convention qui devrait conduire inexorablement à une dégradation de la qualité des soins. Les syndicats l'auront-elle entendue ?

Les CCDeLi ont publié ce questionnaire adressé à nos responsables syndicaux :

- Je suis opposé à la signature de la convention telle que proposée par l'UNCAM.
- Je suis favorable à la signature du texte conventionnel mais uniquement

si les garanties suivantes y sont écrites noir sur blanc :

- les revalorisations sur les soins seront effectives dès la mise en place de plafonds sur les prothèses et ne seront pas conditionnées par une quelconque clause (de revoyure, d'indexation ou autre),
- aucun abaissement supplémentaire des plafonds prothétiques ne sera autorisé sans une hausse au moins équivalente sur la valorisation des soins,
- les assurances auront obligation de financer tous les paniers de soins de manière au minimum équivalente à celle du panier RAC O, des garanties plus hautes leur permettant de se différencier sur les paniers « maîtrisés » et « libres ».

- Je suis favorable à la signature du texte conventionnel sans conditions.
- Je ne sais pas trop comment me positionner.

Qui peut me citer un pays en Europe où une profession libérale est, ou sera, autant régulée et mise à ce point sous le joug du système ? Que les syndicats signent ou non la nouvelle convention, l'État serait prêt par ordonnance ou par décret à nous imposer les mêmes corsets... tout en continuant à aggraver la dette publique. L'espoir d'en sortir serait dans ce cas très mince. Sans une prise de conscience des dangers, une réaction et une mobilisation de la grande majorité d'entre nous, nous glisserions vers des soins de type financiers et non médicaux.

À force de nous laisser faire, alors que personne ne peut nous remplacer, serions-nous alors finalement plus c... que nos collègues belges ? ☹

### ► L'HUMOUR DE RENAUD ◄

pour en savoir plus, rendez-vous à la page 8.



UN DENTIFRICE RÉVOLUTIONNAIRE ?

DENTOSCOPE N° 194 est édité par PARRESIA (SAS au capital de 1 100 000 € - RCS Paris 837 734 318)  
109 avenue Aristide Briand - CS90042 - 92541 Montrouge Cedex

- Directeur de publication : Patrick BERGOT.
- Directeur opérationnel : Alain BAUDEVIN.
- Rédacteur en chef : Dr Paul AZOULAY.
- Rédactrice en chef adjointe : Agnès TAUPIN (agnes.taupin@parresia.fr).
- Rédacteurs : Dr P. AZOULAY et A. TAUPIN. Ont également participé à la rédaction : Drs Gianluigi CACCIANIGA et Ayad MOUAYAD AL-OBALDI.

- Rédacteur graphiste, création et maquette : Cyril GIRAUD.
- Correction : Martine LARUCHE (06 73 85 58 29 - contact.edp-dentaire@parresia.fr).
- Illustration Édito : Renaud CHAMMAS
- Photos d'ambiance : iStock Getty Images.
- Agenda : Élodie MARCONNET (01 49 85 60 54 - elodie.marconnet@parresia.fr).
- Publicité : Angeline CUREL (06 31 34 69 27 - angeline.curel@parresia.fr), Catherine BOUHNASS, Lydia SIFRE et Stéphane VIAL (04 67 18 18 20 - pub@lespetitsbateaux.fr).
- Diffusion / Petites Annonces : Martine LARUCHE (06 73 85 58 29 - contact.edp-dentaire@parresia.fr).



DES  
RESTAURATIONS  
ESTHETIQUES  
SANS ADHESIF ?



IONOLUX

## MATERIAU DE RESTAURATION VERRE IONOMERE PHOTOPOLYMERISABLE

- Aucun conditionnement des tissus dentaires nécessaire
- Egalement pour les cavités importantes
- Excellent temps de travail – temps de prise individuellement ajustable par la photopolymérisation
- Ne colle pas à l'instrument et peut être facilement modelé
- Obtenir, polymériser et finir – aucun vernis nécessaire



Vous trouverez toutes les propositions actuelles sur notre site [www.voco.dental](http://www.voco.dental) ou contactez votre délégué commercial VOCO local.

Dispositif Médical pour soins dentaires réservé aux professionnels de santé, non remboursé par les organismes d'assurance maladie. Lisez attentivement les instructions figurant dans la notice ou sur l'étiquetage avant toute utilisation. **Classe/Organisme certificateur** : IIa/CE 0482. **Fabricant** : VOCO GmbH

# Ionolux®

Maintenant  
également disponible  
en capsules





actualités,  
produits et  
échanges  
d'expériences

cas cliniques  
et pratique  
quotidienne

vie dentaire

**l'édito de Paul Azoulay** | Le Rédac'Chef s'exprime ! p. 3

**les news** | Brèves, courriers, annonces et autres « potins » p. 8

**quoi de neuf docteur ?** | Seront-ils pour vous ? p. 17

**l'avis des utilisateurs** | *Assistina Twin* de W&H p. 18

**cliniques** | Photo-biomodulation en orthodontie p. 10

Technique directe pour la fermeture d'un diastème p. 32

**protocole** | Un logiciel pour créer des *set-ups* orthodontiques virtuels p. 30

**retour sur la formation** | Se perfectionner en endodontie p. 20

**l'agenda** | Les formations et les événements incontournables p. 24

**événement** | Journée de formation du Coefi p. 26

**les petites annonces** | Échanges entre professionnels p. 38



## Nouvelles options!

**copa SKY**  
IMPLANT SYSTEM

L'implant ultra-court pour tirer profit au maximum des tissus osseux en place

| Stabilité primaire | Précis | Physiologique  
Le système implantaire SKY®

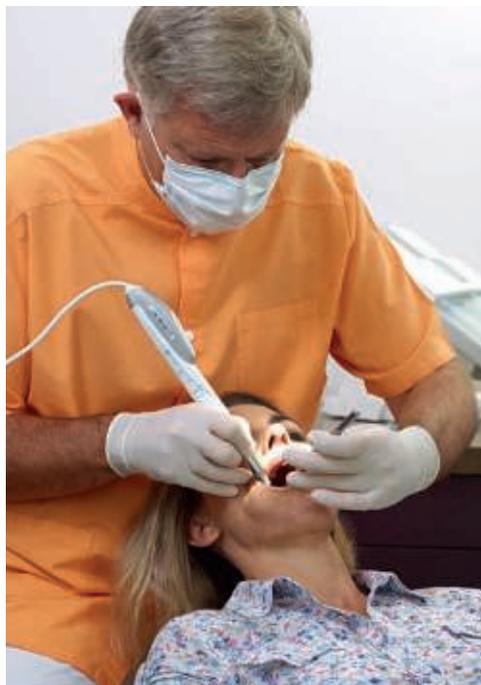


# L'ANESTHÉSIE : un des piliers de votre cabinet !

Par Roseline REACH, Dental Hi Tec

L'anesthésie dentaire est un acte réalisé au quotidien dont l'impact sur le cabinet est souvent sous-estimé par le praticien. Elle conditionne pourtant la bonne réalisation de nombreux soins dentaires et participe en grande partie à l'image du cabinet.

**S**avez-vous comment les patients jugent un praticien ? C'est très simple : « il me fait mal... ou pas ! »  
Il me prend à l'heure... ou pas ! »



Pour le patient, l'absence de douleur est un des critères principaux d'appréciation de son dentiste. **50% des français [1] disent ne pas aimer aller chez le dentiste par crainte de la douleur.** C'est une évidence, l'anesthésie est la clé de la confiance qu'un patient va accorder à son praticien.

## L'ANESTHÉSIE, LA CLÉ D'UNE PRATIQUE MAÎTRISÉE ET SEREINE

Comme vous l'avez peut-être déjà expérimenté, l'échec d'une anesthésie entraîne des rendez-vous prolongés, reportés, retardés et même parfois des journées complètement désorganisées, sans parler de l'image de marque générée... Ces problèmes provoquent du stress chez le praticien et du mécontentement chez le patient.

À partir de ce constat, il devient évident qu'un **cabinet moderne** doit disposer d'une anesthésie qui est :

- systématiquement efficace, même sur une molaire isolée ou en pulpite,
- sans engourdissement des tissus mous,
- immédiate et indolore.

Ce sont les caractéristiques de l'anesthésie ostéocentrale !

## L'ANESTHÉSIE OSTÉOCENTRALE : LA SOLUTION POUR UNE PRATIQUE SEREINE

Mise au point il y a plus de 8 ans, la technique d'anesthésie ostéocentrale consiste à déposer la solution anesthésique directement dans l'os spongieux, au plus près des apex.

### Efficacité

L'anesthésie ostéocentrale est efficace sur tous les secteurs y compris sur les **molaires mandibulaires** réputées difficiles à anesthésier. Cette technique est **une alternative avantageuse à la tronculaire et supprime définitivement l'intrapulpaire !**

### Gain de temps

Avec zéro temps d'attente et l'absence d'échec, l'anesthésie ostéocentrale permet aussi un **gain de temps important** sur chaque rendez-vous. Aucun rappel lingual ni palatin ne sont nécessaires.

### Organisation optimisée

Cette technique permet d'anesthésier de 2 à 6 dents avec une seule injection et sans engourdissement. Ce bénéfice permet d'optimiser vos rendez-vous en réalisant plus de soins dans la même séance. L'organisation et la gestion de vos rendez-vous deviennent simples et votre emploi du temps n'est plus perturbé par une anesthésie inefficace. Vos patients peuvent reprendre une activité normale dès la fin de la séance. L'image de votre cabinet est valorisée.

### Indolore

Avec l'anesthésie ostéocentrale, les patients ne sentent rien ! L'absence d'engourdissement des tissus est un autre atout majeur.

Le système électronique QuickSleeper permet de réaliser l'anesthésie ostéocentrale simplement.

### Plus qu'un long discours :

- **85,20% des enfants déclarent préférer le QuickSleeper**
- **70,50% pensent ne pas avoir eu de piqûre avec ce dispositif [2]**

## QUELLES APPLICATIONS POUR L'ANESTHÉSIE OSTÉOCENTRALE ?

Réserver l'emploi de l'anesthésie ostéocentrale aux molaires mandibulaires ne permet de bénéficier que d'une partie des avantages de cette technique. Elle offre pourtant d'autres bénéfices. En endodontie, par exemple, anesthésier la pulpe est difficile, et notamment lorsque celle-ci se trouve dans un état d'inflammation avancée. L'effet immédiat et profond de l'anesthésie ostéocentrale fait de cette dernière une technique de choix dans cette spécialité.

## LE CAS STRESSANT DES URGENCES DENTAIRES

Avec l'anesthésie ostéocentrale, n'ayez plus peur de vous trouver devant une dent en pulpite aiguë. Utilisée seule en première intention, l'anesthésie ostéocentrale permet le traitement endodontique dans plus de 77 % des cas. [3]



## LE CAS CLASSIQUE DU DÉTARTRAGE PROFOND

Une seule injection assure une anesthésie immédiate et sans engourdissement du bloc incisivo-canin. Vous évitez l'inconfort de la paraapicale ou d'un soin réalisé sans anesthésie. L'image de votre cabinet et votre efficacité sont réellement améliorées.



## DÉVELOPPER LE TRAVAIL EN MULTI-SECTEUR

Cette méthodologie de soin, garant d'une rentabilité boostée, ne peut être envisagée que par l'absence d'engourdissement, d'attente et d'échec. Autant de caractéristiques qu'offre l'anesthésie ostéocentrale aussi bien au maxillaire qu'à la mandibule. L'anesthésie devient un atout supplémentaire pour regrouper les soins et optimiser votre pratique au quotidien.



[1] Etude OpinionWay, Mars 2016. Réalisée sur 1012 personnes représentatives de la population française âgée de 18 ans et plus  
[2] J. Amedee. Thèse : Anesthésie ostéocentrale et acceptation de l'anesthésie locale chez l'enfant. Mai 2015  
[3] A. Villette, T. Collier, T. Delannoy. Les techniques diploïques, en première intention, peuvent-elles anesthésier les dents présentant une pulpite ? Étude rétrospective de 110 cas. Chir Dent Fr ; 2008. 1307-67-72.

## DENTAL HI TEC

Tél. : 02 41 56 14 15

@ : serviceclient@dentalhitec.com

3w : dentalhitec.com



## Une soirée QuickSleeper entre amis !

Nous vous proposons de découvrir les bénéfices de QuickSleeper et de l'anesthésie ostéocentrale dans une ambiance conviviale.

Le principe est simple, vous conviez quelques confrères intéressés pour découvrir QuickSleeper et nous nous occupons du reste.

**Pour organiser votre soirée, contactez Isabelle** au 02 41 56 14 15 ou [serviceclient@dentalhitec.com](mailto:serviceclient@dentalhitec.com)

Offre  
spéciale  
★ ★ ★



## Offre été Dental Hi Tec

**En juin, pour l'achat d'un QuickSleeper 5, bénéficiez de 10 % sur tous nos accessoires et services pendant 4 ans !**

**Pour bénéficier de l'offre, contactez Isabelle**

avec le code **ETE2018D**,  
au 02 41 56 14 15 ou  
[serviceclient@dentalhitec.com](mailto:serviceclient@dentalhitec.com)

Offre valable jusqu'au 30 juin 2018

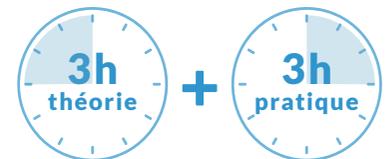
## Envie de diversifier votre pratique ?

Formez-vous au traitement des lèvres pour sublimer le sourire de vos patients.



**V**ous êtes de plus en plus nombreux à proposer des injections d'acide hyaluronique dans la sphère buccale. SkinElitis, une entité Dental Hi Tec, a développé Elea, un système électronique pour l'injection d'acide hyaluronique qui offre une très grande précision grâce à sa prise stylo.

Cette solution est parfaitement adaptée à toutes les injections dans la zone péri-orale. En plus du confort et de la précision, Elea apporte une image valorisante à votre cabinet. Pour mettre en place cette nouvelle pratique, SkinElitis propose des formations limitées à 5 participants avec un médecin esthétique spécialiste dans l'utilisation d'Elea.



**INSCRIVEZ-VOUS VITE !**

Dernières places  
pour les sessions  
de juin et juillet !

## SKINELITIS

Tél. : 02 41 56 41 25

@ : [contact@skinelitis.com](mailto:contact@skinelitis.com)

3w : [skinelitis.com](http://skinelitis.com)



## ► les news

BRÈVES, COURRIERS, ANNONCES, ET AUTRES « POTINS »

### ► INDUSTRIE

## Lyra signe un partenariat avec EnvisionTec

**LA SOCIÉTÉ DE SOLUTIONS NUMÉRIQUES DENTAIRES VIENT DE SIGNER UN CONTRAT DE PARTENARIAT EXCLUSIF AVEC LE LEADER MONDIAL EN IMPRESSION 3D.**

C'est un contrat majeur pour la dentisterie moderne. Lyra, société française spécialisée dans les solutions numériques, vient de signer un contrat de partenariat exclusif avec la société EnvisionTec, spécialiste mondial de l'impression 3D haute résolution dédiée aux professionnels. Lyra complète ainsi son offre en proposant aux praticiens et aux prothésistes un nouveau choix d'équipements technologiques de haute performance pour la réalisation de guides de chirurgie et de modèles 3D. EnvisionTec, fondée en

Allemagne en 2002, est devenu depuis un acteur majeur et incontournable sur le marché du prototypage rapide. La société propose désormais plus de 40 types d'imprimantes 3D haut de gamme basées sur six technologies distinctes. Des machines alliant précision, fiabilité, qualité d'impression et offrant diversité et qualité des résines compatibles.

Au travers de ses partenariats, Lyra compose des protocoles numériques intégrés, fluides et complets en aidant les



praticiens et les prothésistes dentaires à les inclure dans leur pratique quotidienne. Ses domaines d'activité sont l'imagerie, les logiciels et solutions réseaux, les équipements techniques de production et les solutions de formation.

### ► DÉCOUVERTE

## Un dentifrice révolutionnaire ?

**UN CHIRURGIEN-DENTISTE QUÉBÉCOIS A MIS AU POINT UNE PÂTE DENTIFRICE FREINANT LA PROGRESSION DES BACTÉRIES ET POUVANT INVERSER LE PROCESSUS DE LÉSIONS DÉBUTANTES.**

Le chirurgien-dentiste Jacques Véronneau, exerçant au Québec, a mis au point un dentifrice naturel qui pourrait s'avérer révolutionnaire, annonce le journal *Le Nouvelliste*. Ce produit semble freiner le développement des bactéries et contrer le processus de lésions débutantes. Il est le fruit de recherches menées par le praticien et une équipe de chercheurs du département d'odontologie pédiatrique de l'université de Pristina au Kosovo. Le praticien tente depuis plusieurs années de trouver des alternatives au fluor. Son dentifrice contient du xylitol, un édulcorant naturel issu du xylose produit par l'écorce de bouleau. Les recherches menées par le Dr Jacques Véronneau ont porté sur 202 enfants de six mois et leurs parents. Ils ont été scindés en deux groupes, l'un devant se brosser les dents deux fois par jour avec une pâte naturelle contenant 25 % de xylitol, l'autre utilisant leur dentifrice habituel. Les résultats ont démontré que la pâte naturelle agissait comme « un agent thérapeutique dentaire », a affirmé le praticien dans les colonnes de l'hebdomadaire *Les Deux Rives*. Une autre étude a ensuite été pratiquée qui a confirmé l'intérêt thérapeutique du dentifrice. « Nous avons arrêté le processus carieux en évitant six fois plus souvent que les lésions ne deviennent un trou. Nous avons aussi reminéralisé des lésions », a indiqué le Dr Véronneau au *Nouveliste*. Le dentifrice sera bientôt commercialisé sur le marché québécois par la société Oral Science.



### ► SYNDICAT

## Catherine Mojaïsky ne se représente pas à la tête de la CNSD

**CATHERINE MOJAÏSKY NE SE REPRÉSENTE PAS À LA TÊTE DE LA CNSD**

Après six ans à la tête de la CNSD, Catherine Mojaïsky a annoncé qu'elle ne se représentait pas, même si les statuts lui permettaient un ultime mandat. « J'ai choisi de laisser la place à d'autres », a-t-elle confié dans un

communiqué. « Malgré un contexte politique écrasant que peu de mes pré-décesseurs ont connu, malgré les déchainements permis par des outils de communication sans contrôle ni limites, j'ai tenu le cap des engagements pris lors des Congrès d'Annecy et de Biarritz. J'ai cherché à préparer la suite, et je resterai toujours à disposition des futurs présidents pour leur faire bénéficier de mes compétences et de l'expérience acquise », peut-on lire sur le site de la CNSD.

Sur les rangs pour lui succéder, Thierry Soulié, vice-président de la CNSD, qui assure depuis 2012 le secrétariat général. Sa profession de foi affiche le slogan : « continuité et rupture ». Le candidat entend manager la CNSD « avec franchise, transparence et sans compromission, avec comme engagement de

porter haut les valeurs du syndicalisme et de la profession ». Thierry Soulié, né à Arvieu (Aveyron) en 1956, diplômé de l'UER de Toulouse en 1981, est syndiqué à la CNSD depuis son installation. Il a été successivement président de la CNSD 49 et président de commission.



## LES FEMMES CHIRURGIENS-DENTISTES OPPOSÉES À LA SIGNATURE DE LA CONVENTION

**LE SYNDICAT DES FEMMES CHIRURGIENS-DENTISTES (SFCD) APPELLE À LA MOBILISATION DE LA PROFESSION.**

Un projet a été proposé le 6 avril dernier dans le cadre des négociations conventionnelles lors d'une réunion avec le directeur général de l'UNCAM, Nicolas Revel. Celui-ci est rejeté par le Syndicat des femmes chirurgiens-dentistes (SFCD) qui a appelé la profession à « se mobiliser contre ces propositions ». Selon le SFCD, « signer la convention, c'est accepter d'être co-responsables d'une politique de santé publique qui ne répond pas aux besoins médicaux des Français ». Pour l'organisation syndicale, le projet proposé n'inclut pas d'investissement massif dans la prévention dentaire et les soins conservateurs. Le SFCD conteste un « choix politique : celui de favoriser la couronne « gratuite » plutôt que la dent saine ».



## LES WEBINARS COLGATE DISPONIBLES EN REPLAY

Les différentes conférences en ligne organisées en mars et avril par Colgate sont désormais disponibles en replay sur son site ([www.colgatetalks.com/webinar](http://www.colgatetalks.com/webinar)). Les praticiens pourront revoir des conférences données en direct sur Internet par des praticiens pointus sur leur sujet. « Un nouveau concept de la gestion de la carie » a été proposé le 5 avril, en partenariat avec l'UFSBD. Une conférence donnée par la présidente de l'organisme de prévention, Sophie Dartevelle. Le thème du rôle du stress dans la santé parodontale a été exposé dans une conférence le 21 mars. Un rendez-vous proposé en partenariat avec la SFPIO, animé par le Pr Olivier Huck et le Dr Catherine Petit. Le sujet « lésions amélaïres et orthodontie » a fait l'objet d'une conférence le 2 mars animée par les Drs Patrick Rouas et Marie Medio, en partenariat avec la SFOP. Des conférences qu'il est possible de revoir en intégralité sur le site de Colgate.

► TRIBUNE LIBRE PAR LE DR MICHEL KHARITONOFF

## Pourquoi et comment en est-on arrivé là... ?

NOUS PUBLIONS ICI LE PROLOGUE ET LE PREMIER CHAPITRE D'UNE « APPROCHE ANALYTIQUE HISTORIQUE, CRITIQUE ET POLITICO-SYNDICALE DE L'EXERCICE LIBÉRAL » DU DR MICHEL KHARITONOFF. UNE TRIBUNE LIBRE EN HUIT ÉPISODES À RETROUVER DANS NOS NUMÉROS À VENIR.

### PROLOGUE

Commençons par la fin, ici et maintenant, c'est « zéro à charge » Mise au point sur ce titre afin qu'il n'y ait aucun quiproquo, ni aucune ambiguïté... Le zéro à charge est présenté comme un cadeau du gouvernement français aux ayants droit de la France. Le financement du zéro à charge est en réalité un cadeau obligatoire, forcé et imposé, que les chirurgiens-dentistes se doivent de payer, puisque l'État n'a donné aucun budget supplémentaire (et refuse de le faire) pour la santé dentaire des Français. Le « ZAC » est intégralement financé par la profession au travers des concessions syndicales dans le blocage et la réduction d'honoraires associés aux augmentations des taxes, de CSG en particulier, directement ciblées sur nous, les dentistes... Ainsi, nous finançons le ZAC par la réduction forcée de nos revenus professionnels en guise de budget de santé publique, contrairement au milliard d'euros annoncé en cadeau par le gouvernement, et qui est en réalité 600 à 700 millions d'euros directement ponctionnés sur nos charges supplémentaires... rajoutées pour l'occasion !

C'est une opération blanche pour les comptes de l'État, lequel, abusivement, en tirera pour longtemps les bénéfices moraux et publicitaires... Un président banquier ne pouvait mieux faire en faisant payer aux autres les cadeaux qui feront sa réélection à venir et remonter sa cote de popularité actuellement très basse. Vous verrez qu'ils s'en vanteront tous au gouvernement de ce zéro à charge, le moment « revenu » des présidentielles, tandis que l'État n'aura rien payé pour cela. Mais est-ce bien en vandalisant une profession formidable que le gouvernement pourra, sans vouloir déboursier un seul centime, remonter la pente descendante du niveau social de la France ? Nous étions au niveau mondial dans le trio de tête des pays socialement les plus développés, il y a 30 ans, et aujourd'hui nous nous retrouvons aux alentours de la 15<sup>e</sup> position mondiale ! La pingrerie et l'avarice de la haute finance envers les soins médicaux toujours plus coûteux (car toujours plus exigeants technologiquement) du peuple français (idem USA, GB, etc.) sont sans doute à l'origine de cette désastreuse constatation. La révolution sociale pour la santé des Français était notre modèle à tous, aujourd'hui notre classement mondial est médiocre, et infamant pour une société qui se pose en modèle, et donneuse de leçons dans ce domaine.

Ainsi en 2017, la France était au 15<sup>e</sup> rang mondial, seulement, pour son système de santé. La redistribution de nos richesses ne passe plus par la case santé, ce n'est pourtant pas faute d'avoir augmenté toutes nos taxes et nos impôts. Le budget santé est devenu un compte commercial à équilibrer sans que l'État ait à combler les déficits... ni à augmenter ses budgets, contrairement aux banques qui ont reçu des milliards sans restriction et immédiatement lorsqu'elles ont été en péril déficitaire... La santé de l'argent de la haute finance compte plus que la santé des Français...

### CHAPITRE 1

#### Soins-prothèses : le grand marchandage

Il faut bien avoir à l'esprit que les gouvernements qui se sont succédé depuis 30 ans (en accord avec tous nos syndicats) se sont donnés a priori, comme base de leur politique de santé, la maîtrise des honoraires. Ces quatre mots ont scellé tout ce qui nous arrive depuis 30 ans. Par maîtrise des honoraires, soyons bien clair, il s'agit du blocage progressif des honoraires, sous contrôle de l'État... à savoir : revalorisation possible des tarifs, de 3 % ou moins, tous les 15 ans, ou plus ! Autant dire jamais de revalorisation... Avoir accepté la première marche de ce marché, c'était prévoir d'accepter les suivantes (les blocages) ; le syndicat avait mis le doigt des 40 000 dentistes dans l'engrenage du zéro à charge... notre dernière marche d'aujourd'hui.

Alors, pourquoi avoir accepté le blocage des honoraires de tous les soins, en échange de garder les honoraires libres sur les prothèses et l'orthodontie ? Enfin plus ou moins libres, car des honoraires supérieurs à une limite connaissent des charges supérieures en impôts et taxes... Où est la liberté d'honoraires dans tout ça ! Pourquoi avoir sacrifié les soins dentaires et ne s'être pratiquement jamais battu par la suite pour revaloriser les cotations à leur juste valeur, comparativement à notre PIB (l'usure monétaire habituellement était de 100 % tous les 20-25 ans, sauf pour les 30 dernières années où ce fut pire) ? C'est très simple, il s'agissait d'un marché de dupes dont le syndicat majoritaire s'est fait le complice, consciemment ou non, la CNSD a ainsi desservi 40 000 dentistes, endormant leur confiance sans leur demander leur avis... Ils ont ainsi laissé des tarifs d'honoraires non réévalués se dévaluer, et donc, sur le moyen ou long terme, des tarifs moins chers chaque année, par suite de l'érosion monétaire... Et aujourd'hui, après 30 années de quasi-blocage tarifaire, nos soins dentaires sont au même prix qu'en Afrique... À quelques CFA près ! Salam !

Le but politique de la maîtrise des honoraires est d'obtenir le coût le plus faible possible sans augmenter ni revaloriser notre budget d'État pour le dentaire (ce qui le diminue, corrélativement au coût de la vie). Pour le coup le zéro à charge est une réussite politique parfaite, dont le gouvernement ne manquera pas (il faudrait être bête) de tirer les marrons du feu... Le marchandage des honoraires : soins bloqués contre prothèse libre fut le premier pas du zéro à charge programmé, ça coule de source... mon cher Watson. Mais, pourquoi avoir accepté de dévaloriser les trois quarts de notre exercice au profit de la prothèse dont les honoraires sont restés libres ? C'est une énigme dont le syndicat devra rendre compte, pour que l'on puisse comprendre enfin. Mais avant cela nous allons essayer de le comprendre par nous-mêmes. Pour le moment on peut juste avancer que le syndicat majoritaire d'antan a obéi aux injonctions et aux desiderata des politiques... Sans savoir pourquoi ? En tout cas sans jamais nous l'avoir expliqué.

# STARJET LE BON CHOIX POUR UN POLISSAGE COMPLÉT

www.mectron.fr  
mectronfrance@mectron.fr

N° Vert 0800 91 57 26

APPEL GRATUIT DEPUIS UN POSTE FIXE



deux indications en un seul appareil – en tournant tout simplement un interrupteur vous pourrez effectuer une prophylaxie complète: supra et sous-gingivale

accès optimal grâce à trois différentes buses aéro-polissage – 90°, 120° et PARO



90°

120°

PARO

mectron  
medical technology

CE 0476 Dispositif médical de classe IIa.  
Organisme notifié :  
KIWA CERMET ITALIA S.p.A.  
Fabricant:  
Mectron S.p.A - Via Loreto 15/A,  
16042 Carasco (Italie)

# Photo-biomodulation en orthodontie

La LLLT (*Low Level Laser Therapy*) permet d'influencer le mouvement des dents dans le traitement orthodontique avec des gouttières invisibles.

**A**u cours des dernières années, les études sur les effets du laser orthodontique se sont multipliées. Dans les années à venir, le laser sera très probablement particulièrement utilisé pour biostimuler le mouvement orthodontique, ce qui réduira le temps de traitement. Afin de confirmer l'utilité du laser en orthodontie, une revue a démontré que la LLLT (*Low Level Laser Therapy*) est capable non seulement de réduire le temps de traitement, mais aussi de diminuer la douleur post-orthodontique.

Cette thérapie laser de basse énergie utilise des lasers à faible puissance comme les lasers à diodes afin de modifier la fonction cellulaire qui, une fois stimulée, encourage le fonctionnement des cellules. Cette thérapie est simple à utiliser, indolore et ne présente pas d'effets secondaires avec très peu de contre-indications. Pour obtenir des résultats positifs, il est nécessaire d'utiliser les paramètres lasers corrects : la quantité de mouvement de la dent peut varier en fonction du type de laser utilisé et de ses paramètres (*tels que la longueur d'onde, sortie et densité laser*). Les lasers diodes ont une meilleure pénétration dans les tissus humains, ce sont des dispositifs efficaces à utiliser dans une pratique clinique orthodontique.

**La LLLT  
(Low Level  
Laser Therapy)  
est capable de  
réduire le temps  
de traitement.**

Une densité d'énergie correcte (*fluence en J/cm<sup>2</sup>*) est de la plus haute importance pour obtenir des effets biologiques.

Le dosage de l'énergie du laser suit la loi d'**Arndt-Schulz** : de faibles doses stimulent, des doses élevées inhibent. Cependant, si vous utilisez un dosage trop faible, vous ne pouvez pas le compenser en augmentant le temps d'exposition. L'obligation est donc de configurer correctement les paramètres du laser. Les effets du laser appliqués en orthodontie sont différents et ils ont été démontrés biologiquement

par des études *in vivo* sur les humains, ou des animaux et des cultures *in vitro* en laboratoire.

Les effets de la biostimulation laser en orthodontie sont nombreux :

- stimulation du remodelage osseux,
- amélioration du mouvement des dents,
- réduction de la douleur post-orthodontique,
- amélioration de la production de gencive attachée,
- réduction de la résorption radiculaire,
- stimulation de la prolifération cellulaire fibroblastique,
- stimulation de la prolifération des cellules ostéoblastiques,
- réduction de la rechute,
- de plus, aucun effet secondaire néfaste n'a été démontré pour la LLLT.



## l'auteur

### Dr Gianluigi CACCIANIGA

- Responsable de l'enseignement post-universitaire de lasers médicaux Paris Garancière - Milan Bicocca
- Montpellier UFR Département de chirurgie
- Université de Milano-Bicocca (Italie)
- @ : gianluigi.caccianiga@unimib.it





Il semble que la *LLLT* soit capable de stimuler le remodelage osseux, de sorte qu'elle peut également accélérer le mouvement orthodontique sans endommager les dents et les tissus environnants. Différentes études ont cliniquement mis en évidence comment la *LLLT* peut accélérer le mouvement orthodontique avec les appareils orthèses fixes. D'autre part, des études ont mis en évidence ses effets sur le mouvement des dents dans les traitements orthodontiques avec des gouttières invisibles ; (*Fig.1*).

La *LLLT* est capable d'influencer le mouvement des dents dans le traitement orthodontique avec des gouttières invisibles. L'amélioration du mouvement des dents pourrait être due à la biostimulation du remodelage osseux. Le mécanisme exact de la *LLLT* sur l'os n'est pas encore complètement compris. Des études *in vitro* montrent que le rayonnement laser est absorbé par les chromophores intracellulaires dans les mitochondries, augmentant ainsi la prolifération cellulaire grâce aux réactions photochimiques.

Ce mécanisme comprend la promotion de l'angiogenèse, la production de collagène, la prolifération et la différenciation des cellules ostéogéniques, la respiration mitochondriale et la synthèse de l'adénosine triphosphate (*ATP*). Cette thérapie peut améliorer le flux sanguin local, en augmentant l'apport des cellules circulantes, de la nutrition, de l'oxygène et des sels inorganiques aux lésions osseuses.

Cela avait déjà été vu par *Kobu*, qui a montré que dans les tissus traités avec la *LLLT*, le débit de sang intra-osseux augmente d'environ 80 % et la tension d'oxygène d'environ 15%. *Kawasaki* et *Shimizu* ont montré que la *LLLT* augmentait le nombre

© Doringham - iStock by Getty Images



**PROMOTION !**

# PANAVIA™ V5

## coffret A2 & Opaque

**#1116 PP PANAVIA V5 PROMOPACK**  
 Contenu : 1 seringue PANAVIA™ V5 A2 (4,6ml/8,1gr),  
 1 seringue PANAVIA™ V5 Opaque (4,6ml/8,1gr),  
 pâte d'essai A2 (1,8ml), pâte d'essai Opaque (1,8ml),  
 Toothprimer (2ml) CLEARFIL™ Ceramic Primer Plus (2 ml),  
 1 seringue K-etchant (3 ml), accessoires

**375 €<sup>TTC\*</sup>**



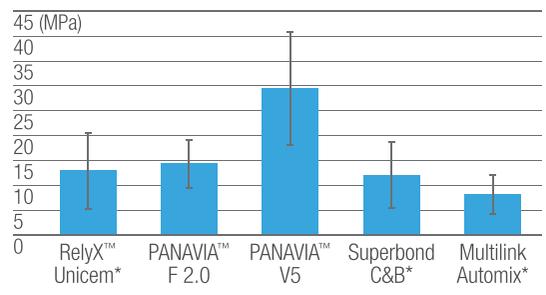
**UN COLLAGE FIABLE SUR TOUS LES MATÉRIAUX DENTAIRES, MÊME SUR LA ZIRCONÉ !**

Universal (A2)    Opaque → *Pour cacher les décolorations et les supports métalliques, tout en maintenant une teinte naturelle*

PANAVIA™ V5. Le système de collage qui convient pour tous les collages, quels que soient l'indication ou le matériau à coller ! Le protocole reconnaissable et intuitif de PANAVIA™ V5 surprend par sa simplicité inégalée. Pour chaque restauration, matériau ou indication, vous suivez la même procédure uniforme :

1. Appliquer CLEARFIL™ CERAMIC PRIMER PLUS sur la restauration.
2. Appliquer PANAVIA™ V5 Tooth Primer sur le tissu dentaire.
3. Appliquer PANAVIA™ V5 et placer la restauration.

**Force d'adhésion de la zircone sur la dentine**



PANAVIA™ V5: In vitro evaluation project of adhesion to zirconia E. Dursun, H. Fron Chabouis, S. Le Goff, JP Attal, URB2I-EA4462, Université Paris Descartes, Paris (2015)

La bonne adhésion à tous les matériaux dentaires, dont la zircone et le silicate de lithium, est obtenue grâce au MDP inventé par Kuraray. De nombreuses études ont prouvé que ce monomère crée une adhésion stable et durable à l'hydroxyapatite et aux matériaux dentaires. La combinaison du Tooth Primer avec la pâte de PANAVIA™ V5 assure un degré de polymérisation élevé qui évite l'absorption d'eau et les décolorations.



**Kuraray France**  
 3 Avenue de la Division Leclerc, 92160 Antony  
 tél: + 33 (0)1 56 45 12 51  
 dental-fr@kuraray.eu, www.kuraray-dental.eu

\*Prix de vente conseillés à titre indicatif. Les produits achetés vous seront envoyés par votre fournisseur selon les conditions de prix habituelles. Sous réserve de modifications de prix. Offre valable du 1er septembre au 31 décembre 2017. Les produits sont livrés au prix du dépôt dentaire de votre choix. PANAVIA V5 est un dispositif médical pour soins dentaires. Il est réservé aux professionnels de santé et est non remboursé par la sécurité sociale. Lire attentivement les notices avant son utilisation. Indication: scellement de produits dentaires. Fabricant: Kuraray Noritake Dental. Classe Ila. CE 0197. Juin 2016. \*n'est pas une marque commerciale de Kuraray Co., Ltd.

d'ostéoclastes du côté de la pression pendant le mouvement expérimental des dents chez les rats. La LLLT est capable d'atteindre ces effets cellulaires parce que le faisceau a une pénétration tissulaire de 2,2 cm à 5,9 cm.

La biostimulation laser externe avec une fibre optique « Flat Top » (longueur d'onde de 980 nm et onde continue à une puissance de sortie de 1-3 Watt) semble avoir des résultats prévisibles. Le protocole réalisant 150 secondes d'irradiation pour chaque arcade semble être cliniquement efficace. Malheureusement, le paramètre « opérateur » est actif dans tous les protocoles proposés dans la littérature. Il semblait intéressant d'avoir un appareil capable d'avoir une application simple et reproductible, indépendante de l'opérateur.

#### BIOSTIMULATION AVEC L'APPAREIL ATP38

L'ATP38, dispositif de biostimulation caractérisé par 8 longueurs d'onde différentes, de 400 à 800 nm, semble avoir ces caractéristiques. Il s'agit d'un appareil LLLT (Low Level Light Therapy) caractérisé par l'addition de 8 longueurs d'onde. Elles sont transmises localement et reçues par des cellules affaiblies. Pénétrant profondément dans le cœur des cellules, ces longueurs d'onde les stimulent et accélèrent leur processus de régénération.

Les semi-conducteurs collimatés polychromatiques (SCPC) émettent des lumières polychromatiques froides dont le rayonnement favorise le métabolisme cellulaire et produit un effet stimulant sur l'ATP (adénosine triphosphate, la molécule énergétique principale de la cellule, qui constitue l'unité structurelle de l'ADN). L'action de cette technologie permet la pénétration dans le derme et la stimulation de l'activité cellulaire en créant une modulation biophotonique.

Les SCPC ne créent pas de chaleur. En effet, ces panneaux émettent une combinaison de 8 longueurs d'onde de 400 à 820 nm en fonction du protocole opératoire choisi. Les cellules sont simultanément exposées à des longueurs d'onde, des intensités et des pulsations différentes selon le type de traitement, développé sur la base de protocoles scientifiquement prouvés. Chaque longueur d'onde a ses propres caractéristiques spécifiques par rapport à la zone irradiée et au protocole choisi.

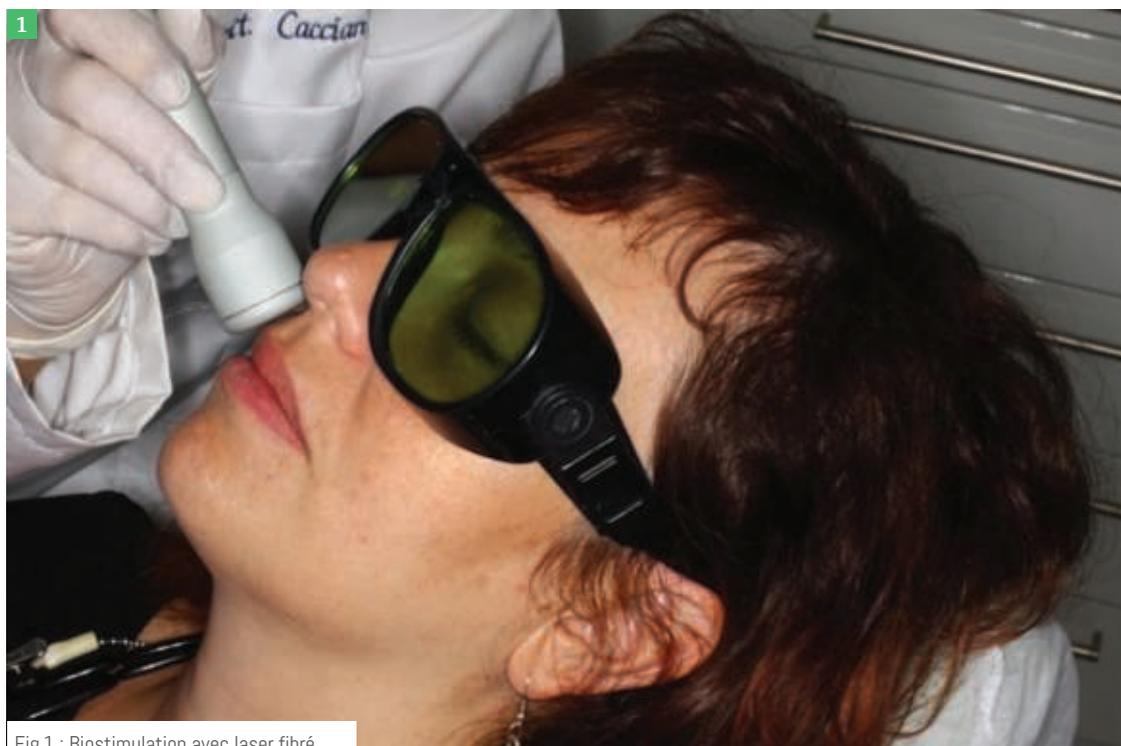


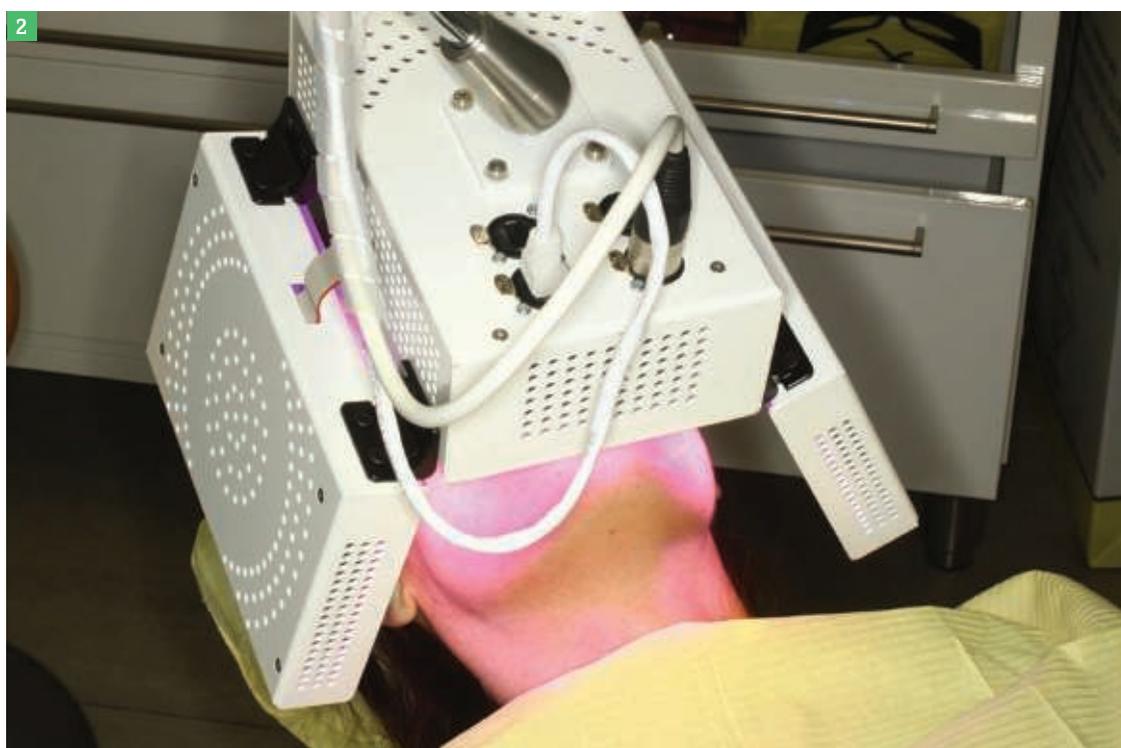
Fig.1 : Biostimulation avec laser fibré.

L'ATP (adénosine triphosphate) est synthétisée par une protéine appelée cytochrome C oxydase. Cette protéine est composée de fer et de cuivre, ce qui la rend hypersensible aux photons. Dès qu'un photon la touche, cela déclenche la production d'ATP, énergie essentielle à la biologie cellulaire. Le complexe cytochrome C oxydase mitochondrial agit comme un catalyseur pour le transfert

d'électrons à l'oxygène moléculaire au cours de la phosphorylation oxydative. Cet appareil favorise la densité de puissance, c'est-à-dire une forte concentration de photons pour délivrer rapidement la dose d'énergie totale prévue. Le praticien peut configurer ses propres protocoles pour le traitement. Il permet de traiter de plus grandes surfaces tout en garantissant scientifiquement

la dose d'énergie sur la surface traitée : cela est très utile en orthodontie. Il possède 8 longueurs d'onde correspondant aux pics d'absorption de la cytochrome C oxydase et de la porphyrine.

Fig.2 : Séance de photo-biomodulation à l'ATP38, chaque mois pour les orthodonties fixes et tous les 15 jours pour les traitements avec les gouttières.



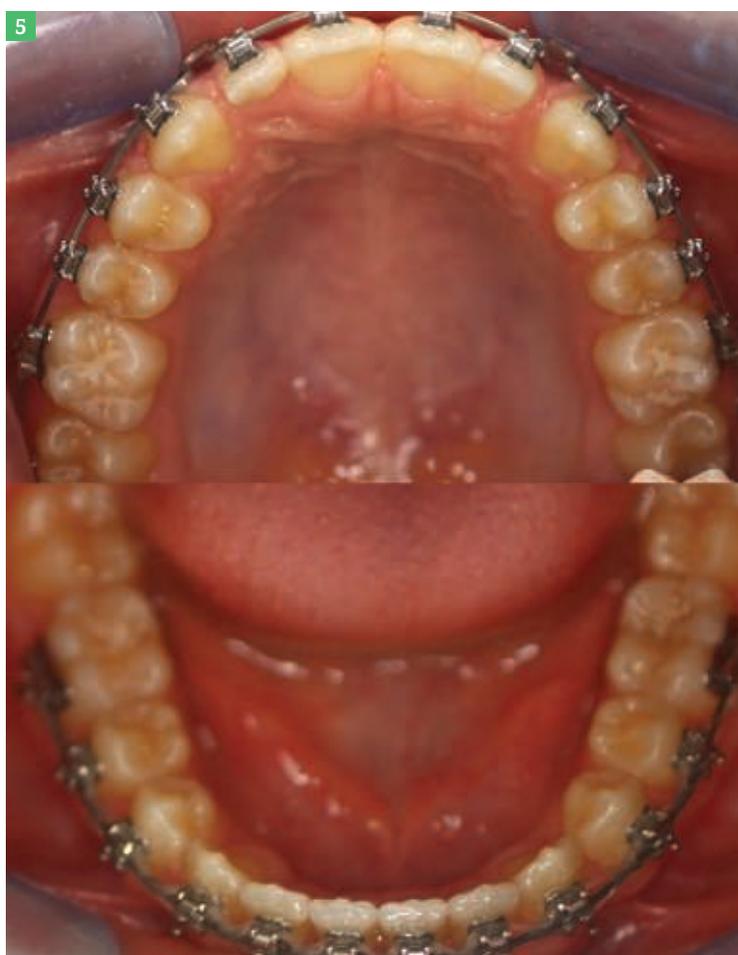
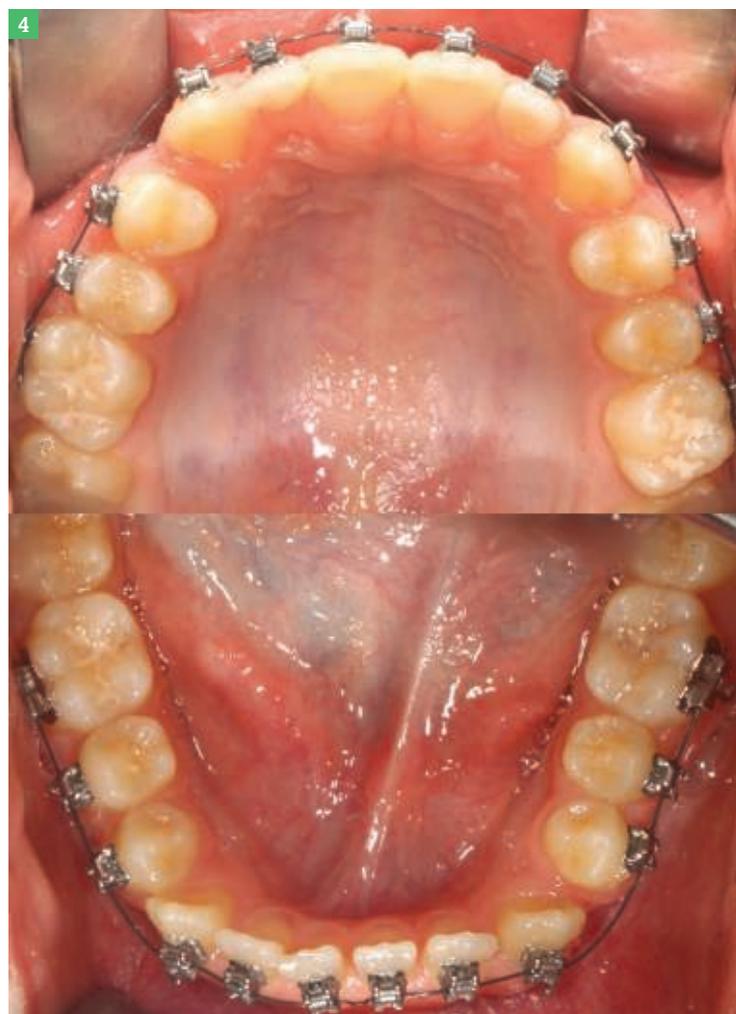
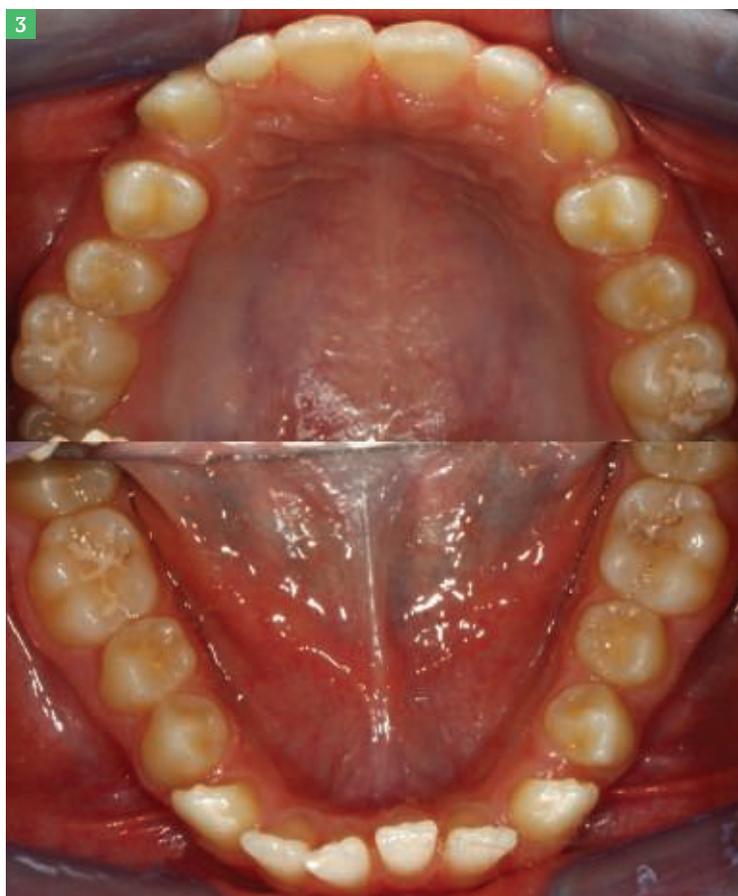


Fig.3 : Photo-biomodulation chaque 30 jours de rotations complètes des 33-43 en 5 mois - janvier 2013. Fig4 : Avril 2013. Fig.5 : Juin 2013.

La photostimulation (également appelée photothérapie) est une méthode de traitement non agressive, non thermique, basée sur l'utilisation de différentes longueurs d'onde correspondant à un champ d'action précis. Les photons pénètrent dans le corps et sont absorbés par les cellules grâce à l'ajustement de la fréquence sur les récepteurs mitochondriaux. Cette correspondance optimise la dose d'énergie efficacement absorbée par la cellule, augmente la stimulation cellulaire et produit un effet stimulant important de l'ATP.

Les longueurs d'onde utilisées par l'appareil sont conformes à une dosimétrie

calibrée par rapport à un protocole défini et limité à une certaine énergie de biostimulation, permettant la relance de l'activité cellulaire et la régénération des tissus irradiés. Il peut être utilisé pour toutes les pathologies associées à la douleur et à l'inflammation telles que les traitements orthodontiques, ou les troubles des articulations temporo-mandibulaires.

En orthodontie fixe, comme avec les gouttières, lorsque la série d'orthèses est modifiée, une séance avec cet appareil permet de réduire significativement la durée du traitement. La durée traditionnelle de 12 mois d'un traitement orthodontique est réduite de 30 % avec cet appareil.

**La fonction cellulaire, une fois stimulée, encourage le fonctionnement des cellules.**



Il permet d'appliquer des énergies uniformément diffusées dans toutes les zones intéressées par l'équipement orthodontique, éliminant le facteur opératoire ; (Fig.2).

*Traitements en orthodontie avec l'ATP38*

- Réduire la douleur post-traitement (après l'application d'appareils fixes, après le changement d'arc ou des gouttières).
- Accélérer les soins orthodontiques, en réduisant la durée des traitements orthodontiques et fixes jusqu'à 30 %.
- Pour nos patients, réduire le temps de port des gouttières d'alignement (grâce à la biostimulation effectuée tous les 15 jours). Lors de la mise en place de nouvelles gouttières, le temps de port indispensable est réduit à environ 14 heures sur 24 heures au lieu de 22 heures habituellement conseillées.
- Actuellement, plusieurs universités ont mis en place des protocoles de recherche identiques pouvant conduire à des résultats scientifiquement pertinents.

**COMPARATIF DES DEUX MÉTHODES DE PHOTOSTIMULATION EN ORTHODONTIE**

Le faisceau est délivré par une lentille à ondes planes ; (Fig.1) et l'irradiation est administrée en plaçant le faisceau hors de la bouche sous la pommette au niveau de l'arcade maxillaire d'abord, puis au niveau de l'arcade mandibulaire à droite et à gauche. Enfin, la fibre optique à onde plane est déplacée sous le nez, d'abord au niveau de l'arcade maxillaire, puis au niveau de l'arcade mandibulaire pour trois applications pour chaque arcade.

La séance de photo-biomodulation faite à l'ATP38 ; (Fig.2) est réalisée chaque

mois pour les orthodonties fixes et tous les 15 jours pour les traitements avec les gouttières.

Cet appareil de photostimulation permet une mesure beaucoup plus précise du dosage de l'énergie administrée aux tissus osseux et gingivaux. Les tests actuels sont particulièrement encourageants et bien tolérés par les patients qui constatent une diminution réelle des phénomènes douloureux après les traitements suivant les protocoles

« antalgique + cicatrisation » ou « biostimulation » adaptés à l'orthodontie.

**CAS CLINIQUE 1**

*Traitement biostimulé aux lasers avec orthodontie fixe.*

Fig.3 à 7

**CAS CLINIQUE 2**

*Traitement biostimulé aux lasers avec gouttières.*

Fig.8 et 9. ⇨

Fig.6 et 7 : Traitement en 9 mois.

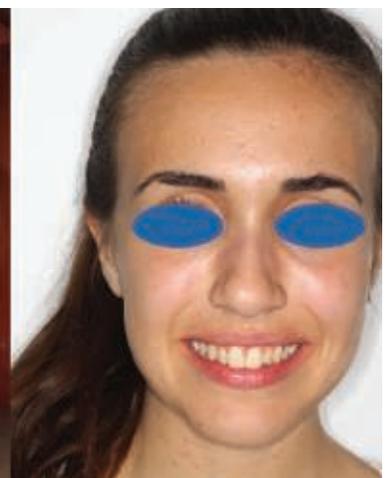
Fig.6 : Janvier 2013.

Fig.7 : Octobre 2013.

Photo-biomodulation chaque 15 jours, gouttières - traitement en 9 mois.

Fig.8 : Octobre 2013.

Fig.9 : Juillet 2014.





## Les dents retrouvent luminosité et fluorescence naturelles

- Formule originale exclusive, adaptée à tous les cas cliniques
- Viscosité du gel idéale pour une application simplifiée
- Reminéralisation de l'émail après l'éclaircissement

LABORATOIRE FRANÇAIS  
[www.itena-clinical.com](http://www.itena-clinical.com)

**ITENA**<sup>®</sup>  
CLINICAL PRODUCTS

Dispositif médical de classe IIa pour soins dentaires. Réservé aux professionnels de santé. Lisez attentivement les instructions figurant sur la notice avant toute utilisation. Organisme certificateur : SGS United Kingdom Ltd (0120). Non remboursé par les organismes de santé. Laboratoire Itena Clinical 83 avenue Foch 75 116 Paris. Mars 2018.

**Retrouvez l'ensemble des livres  
en odonto-stomatologie / orthodontie,  
nos revues académique  
et nos magazines professionnels**



**Commandez et retrouvez toutes nos collections sur  
[www.librairie-garanciere.com](http://www.librairie-garanciere.com)**

## ► quoi de neuf docteur ?

AMÉLIORERONT-ILS VOTRE PRATIQUE ?

► DIGITEST II PARKELL CHEZ DIRECTA

### Je teste la vitalité pulpaire

Ce nouveau dispositif prévient tout inconfort du patient : plutôt que d'émettre un courant constant, il génère un *stimulus* en une pulsation oscillante qui est plus douce car une dent vivante ressent un stimulus bien inférieur au seuil de douleur. Le dispositif augmente graduellement le *stimulus* sans une soudaine poussée susceptible de provoquer dans ce cas une douleur. L'opérateur prérègle simplement le taux d'intensification du *stimulus* (*lent, moyen ou rapide*), positionne la sonde au centre de la dent en appliquant une noisette de pâte dentifrice afin d'assurer un bon contact et active la touche de contrôle. Une fois la touche de démarrage activée, le microprocesseur du dispositif produit une forme d'onde délicate et pulsée qui augmente automatiquement en intensité, se répétant plusieurs fois par seconde. Ce *stimulus* progressif génère une réponse pulpaire bien en-dessous du seuil de douleur. Le résultat s'affiche sur l'écran digital ; la vitalité devient ainsi mesurable au fil du temps, en comparant des résultats entre chaque examen dentaire. Il est fourni avec quatre sondes autoclavables de formes différentes pour permettre à l'utilisateur de tester toutes les dents de l'arcade.



**Directa**

Tél. : +46 708 593481

@ : patrizia.mattiucci@directadental.com

3w : directadentalgroup.com

► EUROSAFE 60 D'EURONDA

### La thermodésinfection en toute sûreté

Ce thermodésinfecteur vient compléter la gamme d'appareils de stérilisation *Euronda* en assurant, sur un cycle unique, pré-lavage, lavage, thermodésinfection et séchage. *Eurosafe 60* garantit, rapidement et sans efforts, des résultats efficaces et performants, en protégeant l'opérateur des risques liés à la manipulation d'instruments contaminés. Il offre la possibilité de paramétrer l'usage de détergents avec le doseur automatique. Grâce à sa grande cuve de 60 litres, il permet même de thermodésinfecter les pièces à main, instruments en vrac et cassettes. Son système de séchage à air chaud garantit une élimination totale des dépôts d'eau, tant à l'extérieur qu'à l'intérieur des instruments à corps creux. La sécurité est maximale avec son bras d'aspersion, sa chambre de lavage en acier inox AISI 316L avec angles arrondis et son système de sécurité qui empêche l'ouverture de la porte pendant le lavage. Une gamme complète d'accessoires avec plateaux, paniers, supports pour pièces à main et adaptateurs est disponible. Il est possible de paramétrer ses trois cycles favoris à l'aide des boutons situés sous l'écran, pour les sélectionner immédiatement, ou choisir parmi les 17 autres cycles prédéfinis. On peut aussi programmer 20 cycles supplémentaires, en les personnalisant selon ses exigences et le matériel à traiter, en réglant les paramètres, dont la durée et la température de lavage. Ces cycles peuvent être protégés par un mot de passe.



**Euronda France**

Tél. : 03 44 06 69 70

@ : info@euronda.fr - 3w : euronda.fr

► BLOCS TETRIC CAD D'IVOCLAR VIVADENT

### L'excellence du composite en bloc

Ce sont de nouveaux blocs composites pour des restaurations esthétiques efficaces en complément de la gamme existante qui couvre désormais un large spectre d'indications allant des restaurations provisoires en matériaux PMMA aux restaurations définitives en céramique, zircone ou composite. L'arrivée de *Tetric CAD* permet aux cabinets dentaires d'utiliser des matériaux *Ivoclar Vivadent* pour toutes leurs restaurations numériques unitaires indirectes. Ce nouveau bloc est basé sur la technologie éprouvée *Tetric* et ajoute une nouvelle option à la gamme de produits pour restaurations directes couverte par les composites de la gamme *Tetric Evo-Line*. Grâce au mimétisme prononcé du matériau, les restaurations *Tetric CAD* se fondent harmonieusement à la structure dentaire existante, pour une intégration esthétique naturelle. Le bloc est simple à utiliser. Il permet d'usiner et de polir rapidement les restaurations avant de les assembler par collage adhésif. Les résultats obtenus sont rapides et esthétiques. Les nouveaux blocs sont donc particulièrement adaptés aux traitements en une seule séance. Ils sont disponibles en translucidités MT et HT, respectivement en cinq et quatre teintes et en tailles I12 et C14.



**Ivoclar Vivadent**

Tél. : 04 50 88 64 00

@ : info-france@ivoclarvivadent.com

3w : ivoclarvivadent.fr

# La lubrification sans perte de temps

Cet appareil permet d'entretenir les instruments dans un temps particulièrement court.

L'appareil de nettoyage et de lubrification *Assistina Twin* est équipé de deux cuves, de sorte que le processus d'entretien peut être réalisé sans aucune interruption. L'appareil raccourcit la durée d'entretien à 10 secondes seulement pour le nettoyage des canaux de spray et la lubrification de tous les éléments rotatifs. Les instruments peuvent être préparés entre deux traitements sans attente, ni pour les patients, ni pour les praticiens.

L'appareil, au design ergonomique, convient à tous les cabinets dentaires. Il est capable de traiter jusqu'à 360 instruments par heure. Les deux cuves peuvent être équipées d'adaptateurs selon les besoins. Le *Twin Care Set* comprend une cartouche de solution de nettoyage, une cartouche de lubrifiant *Service Oil F1* et un filtre HEPA. Il ne se change qu'après le traitement de 2 800 instruments. Tous les consommables se remplacent facilement et sans outil.

*Assistina Twin* permet la lubrification minutieuse et complète des éléments de transmission et le nettoyage des canaux de spray grâce à la technologie innovante de la nébulisation. L'huile est nébulisée avant d'être soufflée à haute pression dans l'instrument. Cette opération élimine encore mieux les salissures présentes à l'intérieur de l'instrument. La fine nébulisation atteint les angles les plus inaccessibles des éléments de transmission. Tous les aérosols sont éliminés des cuves par une aspiration active et le filtre HEPA intégré.

Grâce à la surveillance intelligente du processus, l'appareil effectue un entretien minutieux avec une consommation réduite et donne une information sur l'utilisation des consommables. ↻



## Le témoignage du docteur Yves WAHBA (25)



### SON NETTOYAGE EST FACILE

J'utilise cet appareil depuis deux mois à la suite d'un changement de local avec un nombre de fauteuils dentaires doublé. J'étais très satisfait de l'Assistina 301, de par sa fiabilité et la durée du cycle. J'ai voulu récidiver avec un produit capable de traiter plusieurs instruments sans sophistication excessive pour faire face à l'accroissement de mon activité et à la rotation des divers instruments entre les patients. Je l'utilise pour le nettoyage et la lubrification interne après une décontamination externe et avant un cycle Prion par l'autoclave. Il est rapide, simple et son nettoyage est facile, tant au niveau du panneau de commande que des cuves. J'intégrerais, si cela était possible, la possibilité d'un troisième instrument. Un changement simplifié des adaptateurs turbines pour les différentes marques serait aussi intéressant.

## Le témoignage du docteur Ajmal PANCHOO (62)



### UN GAIN DE TEMPS POUR LES ASSISTANTES ET PRATICIENS

J'utilise ce matériel depuis le mois de décembre. Je l'ai choisi pour la rapidité de la lubrification des turbines et contre-angles (mes instruments sont prêts très vite), et aussi pour permettre aux assistantes de gagner du temps car le nettoyage des instruments se fait très facilement. On l'utilise entre chaque patient, cela permet un entretien rapide et efficace des instruments. J'utilise les turbines Synea à LED+ au cabinet et je trouve que depuis l'utilisation de l'équipement je n'ai pas de souci avec mes turbines, elles sont toujours en parfait état.

Son avantage principal est le graissage ultrarapide des turbines et contre-angles, en dix secondes c'est fait ! L'autre avantage est le fait qu'il comporte deux chambres. L'appareil est silencieux, je l'ai même installé dans la salle de soins. Il ne prend pas beaucoup de place, le design est beau et je peux moi-même l'utiliser lorsque les assistantes sont occupées. C'est un produit que je conseille à mes confrères. Il est efficace avec une consommation minimale de produit d'entretien et un gain de temps pour les assistantes et praticiens.



## Le témoignage du docteur Luc FLECHAIRE (41)



### SON EMPLOI EST FACILE ET RAPIDE

J'emploie cet appareil depuis octobre 2017. J'ai utilisé l'ancien Assistina pendant de nombreuses années (deux appareils successifs) avec satisfaction. Pour moi cet appareil représente une suite évolutive cohérente. Je l'utilise entre chaque rendez-vous. Il permet de traiter rapidement deux instruments : un contre-angle et une turbine, à proximité du fauteuil de soins. Son emploi facile et rapide permet d'utiliser pleinement cet appareil. Si je pouvais changer quelque chose, j'intégrerais peut-être une indication du niveau de remplissage des cartouches.



La  
lubrification  
complète des  
éléments de  
transmission et  
le nettoyage des  
canaux de  
spray.



**W&H**

Tél. : 03 88 77 36 00

@ : commercial.fr@wh.com

3w : wh.com

# Se perfectionner en endodontie

Comment améliorer sa pratique tout en exerçant ? *Endo Académie* propose des cours en *e-learning* permettant au praticien de se former quand il le souhaite. Une manière de gagner en sérénité dans les actes d'endodontie au quotidien.

**E**ndo Académie vient de souffler sa première bougie. L'organisme de formation innove en matière d'enseignement de l'endodontie. Il propose une formation à la carte, personnalisée et qui s'adapte aux besoins et contraintes d'organisation matérielle des praticiens. *Endo Académie* exploite de nouveaux outils, notamment numériques, pour placer le chirurgien-dentiste au cœur de sa formation. Grâce à la dématérialisation, les participants bénéficient d'une flexibilité dans leur apprentissage, tant sur leur organisation que sur l'accès au contenu.

La philosophie d'*Endo Académie* est d'assurer un enseignement en endodontie à plusieurs niveaux. Le maintien de petits groupes permet de rester en adéquation avec les attentes des praticiens. L'enseignement est assuré par une équipe de formateurs chevronnés. Autour de *Stéphane Simon*, fondateur d'*Endo Académie*, officient les Drs *Jean-Yves Cochet*, *Valentin Marchi*, *Brice Riera*, *Ghina Alkhourdaji*, *Gabriela Montero* et *Wilhelm Pertot*.

### LA FORMATION EN LIGNE

La dématérialisation permet aux praticiens qui souhaitent se former de s'organiser plus facilement, mais également de réduire les coûts indirects de formation (*moins de déplacement, de transport*) et de bénéficier de frais d'inscription diminués. Pour les formations pratiques, *Endo Académie* a fait le choix de rester autonome et de ne pas avoir de sponsors structurels. Les produits sont sélectionnés en nombre réduit afin de « remplir la mission principale qui est d'enseigner l'endodontie sans tomber dans la promotion de produits en particulier », souligne l'organisme de formation.

L'un des outils d'*Endo Académie* pour former les praticiens est le *e-learning* qui ne se résume pas à une simple retransmission de conférences. Les formations sont repensées et segmentées pour s'adapter à une nouvelle façon d'apprendre en rendant les praticiens acteurs de leur apprentissage. Chaque module est découpé en formations de 15 minutes maximum, qui s'articulent entre elles, le tout formant une histoire avec un fil conducteur. La dématérialisation du contenu permet à chacun d'accéder à ses cours quand il le souhaite et d'y revenir plusieurs semaines plus tard lorsqu'il rencontre une difficulté au cabinet.

### REMISES À JOUR ET PRATIQUE

*Endo Académie* propose différentes formations pour répondre à la demande des chirurgiens-dentistes. Les formations « On demand », au nombre de 14,



reposent sur une thématique exposée durant une heure, découpée en modules de 10 à 15 minutes. L'achat se fait en ligne et l'apprenant peut accéder à sa formation pendant 30 jours ; autant de fois qu'il le souhaite. Il s'auto-évalue avec un quizz et accède à un résumé de la formation qu'il peut télécharger et conserver.

Les « packs e-learning » sont destinés aux praticiens qui souhaitent se remettre à jour sur une thématique globale. Le pack « traitement initial » et le pack « retraitement » comprennent respectivement 8 et 6 modules, des quizz d'auto-évaluation et des résumés téléchargeables. L'accès au pack est illimité pendant 3 mois. Les « packs expert »

proposent une formation accompagnée. L'idée de ces packs est de coupler des formations en ligne (*virtuelles asynchrones*), des classes virtuelles (*présentations interactives et discussions dans une salle virtuelle dédiée*) et des formations pratiques (*travaux pratiques en présentiel et démonstration clinique*). Ces formations commencent et s'achèvent à des dates déterminées. Les inscriptions sont limitées à 15 personnes, ce qui permet d'assurer un encadrement personnalisé, avec un enseignant pour 5 participants. Les inscrits ont également l'occasion de solliciter, en classe virtuelle individuelle, un enseignant pour discuter par exemple de cas cliniques ou disposer de conseils pour acquérir un plateau technique. ☺





## FORMATIONS POUR PRATICIENS AVANCÉS EN 2019

Endo Académie propose aussi une formation pour les praticiens qui ont fait le choix d'un exercice plus spécialisé en organisant notamment un cycle sur le traitement de la dent permanente immature (complet pour cette année) destiné à ceux qui ont un exercice orienté en odontologie pédiatrique. Cette formation associe des cours en ligne sur l'apexification et la revitalisation, une synthèse en classe virtuelle, une séance de revue de littérature, une démonstration en direct et des travaux pratiques sur des modèles inédits simulant la situation clinique.

Pour les endodontistes, Endo Académie organise cette année des revues de littérature en classes virtuelles. Le e-journal permet de discuter de la littérature récente, et le e-study club de faire le point sur une thématique précise. En 2019, des formations seront ouvertes pour les praticiens ayant un exercice avancé en endodontie (chirurgie niveau I et niveau II, traitements complexes) en collaboration avec les Drs Jean-Yves Cochet et Willy Pertot. Grâce à un plateau technique sophistiqué, des formations seront également ouvertes pour les praticiens souhaitant apprendre à manipuler le microscope dans un exercice d'omnipraticque.

## Renseignements

ENDO ACADEMIE  
Contact : M<sup>me</sup> Camille JOLY  
Tél. : 06 83 78 45 29  
id : contact@endo-academie.fr  
3w : endo-academie.fr

TRAITEMENT ENDODONTIQUE D'UNE PREMIÈRE MOLAIRE MANDIBULAIRE PRÉSENTANT UN DÉFAUT OSSEUX DANS LA ZONE INTER-RADICULAIRE CHEZ UNE PATIENTE AYANT SUBI UNE CHIRURGIE D'EXÉRÈSE D'UNE LÉSION OSSEUSE D'ORIGINE NON ENDODONTIQUE. L'ACTE CHIRURGICAL A SUPPRIMÉ LA VASCULARISATION PULPAIRE ET PROVOQUÉ SA NÉCROSE.

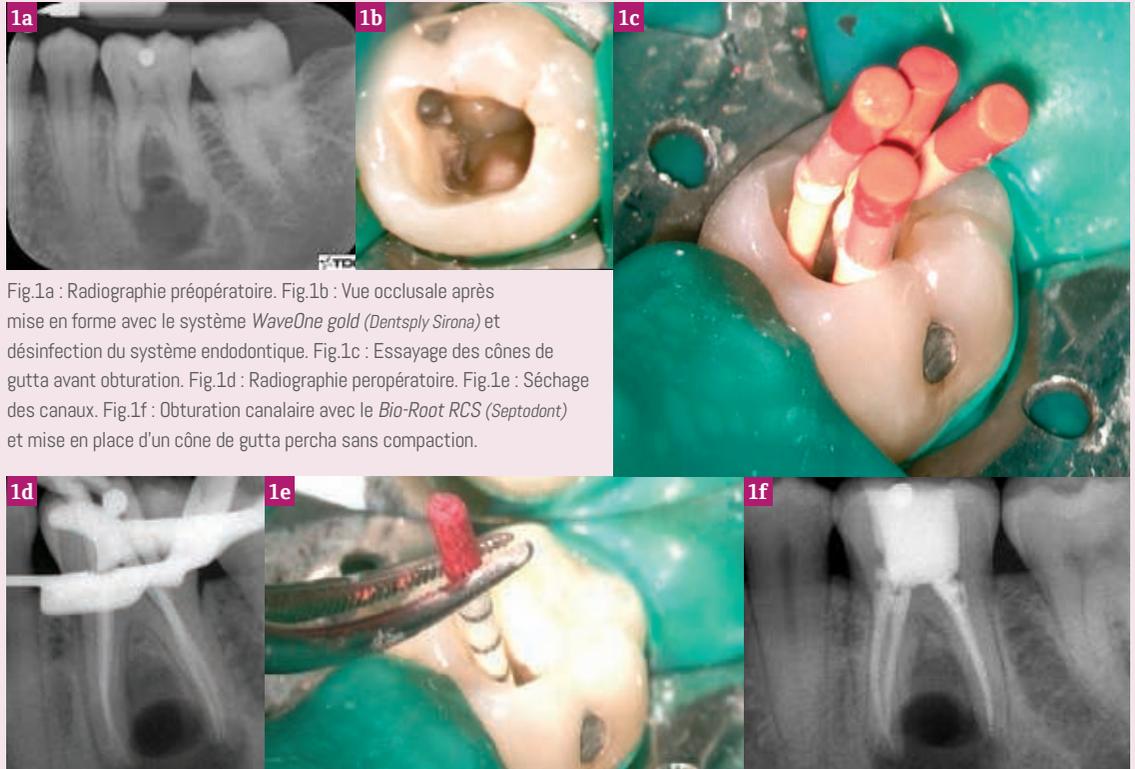


Fig.1a : Radiographie préopératoire. Fig.1b : Vue occlusale après mise en forme avec le système WaveOne gold (Dentsply Sirona) et désinfection du système endodontique. Fig.1c : Essai des cônes de gutta avant obturation. Fig.1d : Radiographie péropératoire. Fig.1e : Séchage des canaux. Fig.1f : Obturation canalaire avec le Bio-Root RCS (Septodont) et mise en place d'un cône de gutta percha sans compaction.

POUR POSER UN CHAMP OPÉRATOIRE DANS DE BONNES CONDITIONS ET OBTENIR UNE CAVITÉ D'ACCÈS À QUATRE PAROIS, LA RECONSTITUTION PRÉ-ENDODONTIQUE EST SOUVENT NÉCESSAIRE. L'UTILISATION DE LA BAGUE DE CUIVRE TROUVE SON INTÉRÊT LORSQUE LA DENT EST TRÈS DÉLABRÉE.

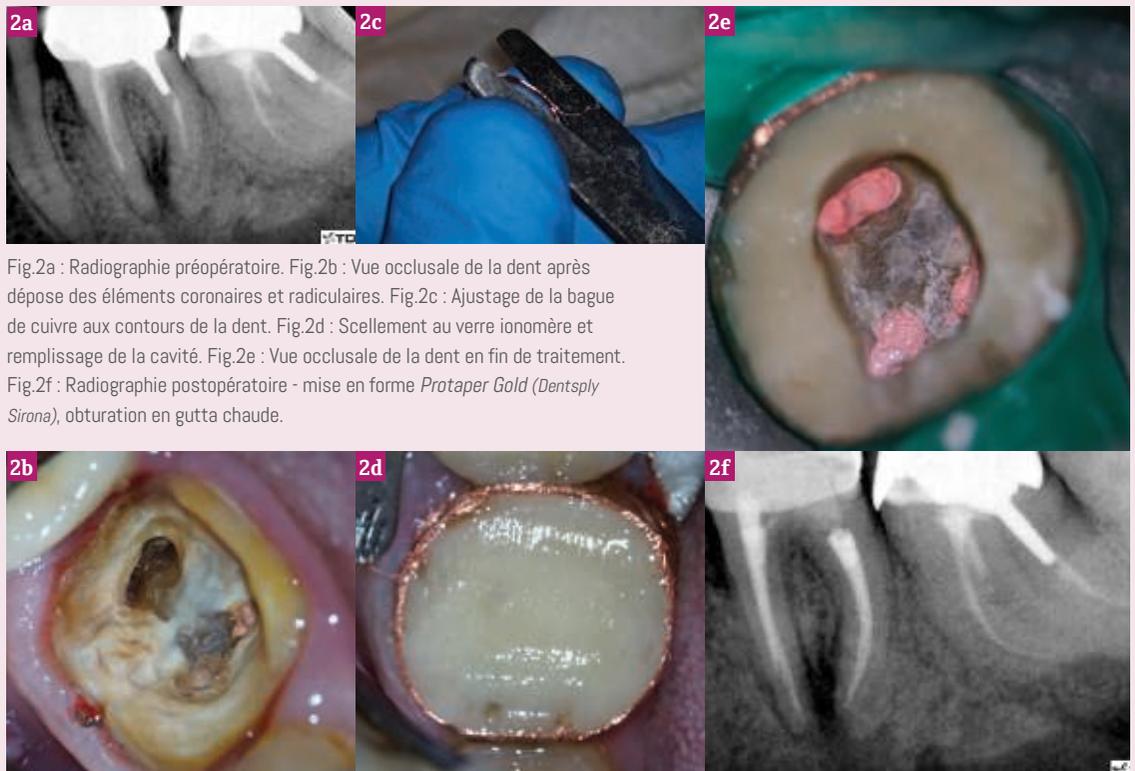


Fig.2a : Radiographie préopératoire. Fig.2b : Vue occlusale de la dent après dépose des éléments coronaires et radiculaires. Fig.2c : Ajustage de la bague de cuivre aux contours de la dent. Fig.2d : Scellement au verre ionomère et remplissage de la cavité. Fig.2e : Vue occlusale de la dent en fin de traitement. Fig.2f : Radiographie postopératoire - mise en forme Protaper Gold (Dentsply Sirona), obturation en gutta chaude.

## ► retour sur la formation

ENDO ACADEMIE



### DR STÉPHANE SIMON : « UNE FORMATION RENOUVELÉE EN PERMANENCE CAR LES CHOSSES ÉVOLUENT »

Le fondateur d'Endo Académie souligne l'importance de se former tout au long de son exercice, l'endodontie évoluant aujourd'hui vers des thérapeutiques « *a minima* » autour d'alternatives au traitement canalaire.

#### Pourquoi avoir voulu créer une formation en endodontie ?

Dr Stéphane Simon (S.S.) : La profession évolue et la demande de formation également. L'idée d'Endo Académie est de pouvoir proposer des formations cognitives complètes avec une flexibilité d'organisation totale, associées à des travaux pratiques et des rencontres physiques. Le *e-learning* n'est pas un mode de formation, ce n'est qu'un outil. Un peu comme le *Powerpoint* pour les cours en présentiel. Faire de la formation en *e-learning*, c'est concevoir les choses différemment. Des programmes pédagogiques différents, des séquençages des présentations de 10 à 15 minutes justement pour laisser aux praticiens la possibilité de se former à leur rythme.

En associant des classes virtuelles et des travaux pratiques à dates fixes dans les *packs Expert*, Endo Académie propose un cadre qui évite la procrastination... ! Les organismes qui proposent de la formation en endodontie sont nombreux et, pour la plupart, les programmes sont excellents. Créer un nouvel organisme n'avait de sens que s'il offrait quelque chose de différent. Les programmes scientifiques sont décidés par un comité de pilotage diversifié qui essaie de répondre aux demandes tout en gardant une originalité dans son format.

#### Vous êtes un défenseur de la préservation pulpaire. Le coiffage pulpaire est un acte délicat. Comment un omnipraticien peut-il gérer cet acte en gagnant en sérénité ?

S.S. : La pulpe fait peur, car elle est mal connue. Le regain d'intérêt pour la préservation de la vitalité pulpaire en France est relativement récent, ce qui n'est pas le cas dans d'autres pays d'Europe. Conserver la vitalité pulpaire est un acte de prévention. Un acte qui répond au gradient thérapeutique. Au moment où nous échangeons, la profession pourrait subir une nouvelle convention qui va totalement à l'encontre d'une évolution biologique et médicale qui commence à se mettre en place.

Au-delà des faits partisans, il faut reconnaître qu'il est hallucinant que certains confrères puissent emmener la profession dans cette direction. Je me doute que les discussions avec les politiques sont complexes, mais n'est-il pas du devoir du professionnel justement d'éviter que les politiques nous emmènent là où il ne faut pas ? La prévention, ce n'est pas que du scellement de sillons...

Réaliser un coiffage pulpaire est techniquement assez simple. Les biomatériaux à notre disposition sont de plus en plus faciles à manipuler. La difficulté réside

plus dans la prise de décision. Quand doit-on décider de conserver la pulpe ou de dépulper une dent ? C'est là la véritable difficulté. La réponse n'est pas binaire. Plusieurs facteurs sont à prendre en considération. Face à un même diagnostic, il y a plusieurs décisions thérapeutiques possibles. Acquérir ces connaissances ou les remettre à jour nécessite une formation renouvelée en permanence car les choses évoluent.

#### Le coiffage pulpaire est-il selon vous suffisamment valorisé dans la nomenclature des actes ?

S.S. : Il est codifié à la CCAM, mais comme un acte non remboursable. Cela démontre parfaitement comment la prévention est considérée dans notre pays. On sait qu'elle existe, mais on ne la prend pas en charge. Cela dit si c'est pour la valoriser à 25 €, cela ne sert à rien... Autant laisser le libre choix du praticien de la valoriser à ce qu'il pense être sa juste valeur. C'est au final le patient qui paye pour sa prévention. Est-ce bien ou mal ? La question se pose, mais dans cette période de RAC O, elle se pose différemment.

#### Quels traitements futurs se profilent ? Les recherches sur la pulpe artificielle sont-elles prometteuses ?

Nous sortons progressivement d'une

ère tout « matériau ». L'odontologie en général, et l'endodontie en particulier, évoluent vers une prise en considération plus biologique et médicale plutôt que technique. Les changements sont lourds, mais progressifs. Nous n'en sommes pas encore à l'utilisation des facteurs de croissance pour protéger la pulpe, mais les voies de recherche les considèrent quand même. La durée de vie s'allonge et les patients ont besoin de conserver leurs dents de plus en plus longtemps. Or on sait que plus l'on touche une dent (*soins*) plus sa durée de vie diminue. C'est sur cette prise de conscience que la dentisterie *a minima* surfe depuis quelques années.

En alternative au traitement canalaire, il y a le coiffage pulpaire. Mais on sait que la prise de décision est délicate et les échecs sont douloureux. La solution se trouve peut-être à mi-chemin entre l'apex et la corne pulpaire... C'est pour cela que la pulpotomie camérale pourrait, si elle est faite dans certaines conditions très encadrées, apporter des solutions. Quant à la régénération pulpaire et la pulpe artificielle, ce sont des voies de recherche dont les *leaders* sonnaient les trompettes du succès il y a 5 ou 6 ans déjà. À ma connaissance, les points d'orgue ne sont pas encore d'actualité.





Le « **XXL** » surdoué aux performances exceptionnelles.  
**15 containers**, 35 kg d'instruments ou 7 kg de textiles  
stérilisés en **45 min tout compris**.



Équipements fabriqués suivant  
normes et directives :

2006/42/CE (Directive Européenne)  
EN 285 (Grands Stérilisateur)  
EN 13 060 (Petits Stérilisateur)  
EN 11607 - 2 (Thermosoudeuses)

DIN EN ISO 15883 (Appareils de Nettoyage & Désinfection)  
93/42/CEE Classe IIa (Directive Européenne Produits Médicaux)



### Début en mai 2018

#### Formation à *Invisalign Go*

Strasbourg : 24 mai, Lyon : 31 mai, 11 oct.  
Paris : 28 juin, 13 sept., 18 oct., 13 déc.  
Rennes : 7 juin, Montpellier : 21 juin  
Nice : 5 juillet, Biarritz : 20 sept.  
Metz/Nancy : 4 oct., Rouen : 15 nov.  
Nantes : 22 nov., Marseille : 27 sept., 8 nov.  
Bordeaux : 5 déc.  
Tél. : 0805 08 01 50 - 3w : invisalign-go.fr  
@ : cs-french@aligntech.com

#### Injection acide hyaluronique avec le stylo électronique *Elea*

24 mai, 14 juin, 5 juillet à Paris  
Contact : thomas.s@skinelitis.com  
Tél. : 02 41 56 41 25 - 3w : .skinelitis.com

#### Gestion des tissus mous

Mise en application sur sujets anatomiques  
25 mai à Nîmes  
Tél. : 04 67 20 16 19  
@ : contact@axe-et-cible-implantologie.fr  
3w : axe-et-cible-implantologie.fr

#### Stratification artistique sur facettes usinées

25 mai, 28 sept. à Cannes - I. Ghandour  
Tél. : 04 92 18 17 97  
@ : lab.ghandour@wanadoo.fr  
3w : vita-zahnfabrik.com

#### Formation solution d'alignement dentaire par gouttières transparentes *E-Aligner*

28 mai à Paris  
Contact : Thomas Leroux - Tél. : 02 41 46 93 78  
@ : contact@ealigner.com

#### De l'implantologie traditionnelle à l'implantologie 100 % numérique

29 mai à Sallanches - Dr A. F. Zerah  
Contact : Evolyou - Tél. : 04 50 91 49 21  
@ : contact@evolyou.dental  
3w : evolyou.dental

#### Formation *3Shape*

Scanner intra-oral *Trios*  
30 mai à Paris  
Prothèse adjointe  
31 mai à Paris  
Implantologie  
31 mai à Paris  
Contact : 3Shape  
@ : 3Shape\_Training\_FR@3shape.com  
3w : 3Shape.com/fr-fr

#### Empreintes optiques

*Masterclass* - Optimiser votre choix de matériel (TP)  
30 mai à Aix-en-Provence  
Contact : Académie du Sourire  
@ : nathalie.negrello@academie-du-sourire.com

#### Ateliers « Adhérez au collage ! »

30 mai à Lille, 31 mai à Biarritz,  
13 juin à Perpignan, 14 juin à Montpellier,  
21 juin à Annecy  
Tél. : 04 50 88 64 02  
@ : aude.collomb-patton@ivoclarvivadent.com  
3w : ivoclarvivadent.fr

#### Parosphère Formation

Chirurgie de la poche et gestion des cas complexes - module avancé  
31 mai à Paris  
Parodontie non-chirurgicale - module 1  
Le module Paro Reprise de Parosphère Formation vous permet de reprendre les bases de la parodontie non chirurgicale et de maîtriser le traitement des parodontites les plus couramment rencontrées grâce à un protocole simple et pas-à-pas. Cours, ateliers et TP sur modèles 3D issus de cas cliniques réels.

31 mai-1<sup>er</sup> juin, 13 sept., 15 déc. à Paris,  
Parodontie non chirurgicale - module 2  
Le module Paro Reprise de Parosphère Formation vous permet de reprendre les bases de la parodontie non chirurgicale et de maîtriser le traitement des parodontites les plus couramment rencontrées grâce à un protocole simple et pas-à-pas. Cours, ateliers et TP sur modèles 3D issus de cas cliniques réels.

31 mai - 1<sup>er</sup> juin, 25-26 oct. à Paris  
Cours, ateliers et TP sur modèles 3D issus de cas cliniques réels.  
Hygiène : l'épreuve de l'oral - module spécial  
27-28 sept. à Paris  
@ : info@parosphereformation.fr  
3w : parosphereformation.fr

#### Clarifier ses objectifs professionnels et personnels et sortir de l'épuisement professionnel

31 mai à Paris  
3w : soniaspelen.com

#### Le numérique pour tous, modélisez vos piliers personnalisés

31 mai à Sallanches  
Tél. : 04 50 58 02 37  
3w : anthogyfr

#### Tendances *Vita CFAO*

31 mai à Lille, 13 sept. à Nancy - J. Panter  
Tél. : 06 76 48 08 83  
@ : j.panter@vita-zahnfabrik.com  
3w : vita-zahnfabrik.com  
28 juin à Nice, 19 juillet à Clermont-Ferrand, 13 sept. à Marseille - P. Guerra  
Tél. : 06 75 38 76 98  
@ : p.guerra@vita-zahnfabrik.com  
3w : vita-zahnfabrik.com  
18 oct. à Toulouse, 25 oct. à Nîmes,  
4 nov. à Bordeaux, 8 nov. à Montpellier  
É. Cantuel  
Tél. : 06 76 95 11 49 - 3w : vita-zahnfabrik.com  
@ : e.cantuel@vita-zahnfabrik.com

#### Tendances *Vita couleur*

31 mai, 14 juin à Paris - A. Kadolsky  
Tél. : 06 33 41 85 03  
@ : a.kadolsky@vita-zahnfabrik.com  
3w : vita-zahnfabrik.com

#### Le grand cours de l'Académie du sourire Niveau 1

31 mai-1<sup>er</sup> juin à Tours  
@ : nn@academie-du-sourire.com  
3w : academie-du-sourire.com

#### Démarrer ou progresser en prothèse sur implant

31 mai à Sallanches - Dr A. Carré  
Contact : Evolyou - Tél. : 04 50 91 49 21  
@ : contact@evolyou.dental  
3w : evolyou.dental

#### Stage intensif pratique au *Zimmer Biomet Institute*

Niveau intermédiaire  
31 mai-1<sup>er</sup> juin à Winterthur (Suisse)  
Drs T. Bauchet et A. Beneytout  
Niveau débutant  
14-15 juin à Winterthur (Suisse)  
Drs D. Caspar et F. Huas  
Niveau avancé  
Du 5 au 7 juillet à Winterthur (Suisse)  
Drs M. Jabbour et A. Berberi  
Niveau débutant/intermédiaire  
Du 18 au 20 oct. à Winterthur (Suisse)  
Drs P. Campan, T. Denis et L. Gineste  
Contact : M<sup>me</sup> Anna Pissarenko  
Tél. : 06 72 92 23 06  
@ : Formations.DentalFrance@zimmerbiomet.com

### Début en juin 2018

#### Comment intégrer et utiliser la chirurgie guidée dans son cabinet

1<sup>er</sup>-2 juin à Cannes - Dr L. Sers  
@ : caiacademyfrance@gmail.com  
3w : caiacademy.org

#### Thermoformage au cabinet

2 juin, 13 oct. à Paris - Dr X. Girard  
Contact : E. Foucher - Tél. : 06 07 41 90 34  
@ : emmanuelle.foucher@gacd.fr  
3w : gacd.fr

#### Journée tremplin Bordeaux

5 juin à Paris  
Contact : M. Ameline - Tél. : 01 48 01 32 68  
@ : marianne.ameline@gacd.fr  
3w : gacd.fr

#### Plan de traitement et développement du cabinet

6-7 juin à Bordeaux - C. Gaillard  
Tél. : 06 09 13 52 41  
@ : contact@gad-center.com  
3w : gad-center.com

#### Protégez vos implants

7 juin à Nyon (Suisse) - Dr J. Hassid  
Tél. : 01 34 58 03 80 - 3w : ems-company.com

#### Les verres ionomères dans notre pratique quotidienne

7 juin à Taissy - Dr H. Tassery  
@ : adda.rcap@orange.fr  
3w : adda-formation.fr

#### Le laser en omnipratique

7 juin à Versailles - G. M. Gaeta  
Tél. : 06 63 40 07 86  
@ : jcseube@adentdentalsolutions.com

#### Stage esthétique cosmétique

7 juin à Lyon - L. Rutten  
Tél. : + 32 13 67 04 80  
@ : rutten@dentalteam.be  
3w : vita-zahnfabrik.com

#### Formations certifiantes aux traitements par aligneurs *Airnovol*

7 juin à Paris, 1<sup>er</sup> oct. à Nantes  
A. Vigie du Cayla  
Tél. : 04 76 99 28 57  
@ : info@adontec.fr  
3w : odontec.fr

#### Prothèse implantaire

Stage de 2 jours (niv. déb.-interm.)  
7-8 juin à Paris - Pr O. Fromentin  
Contact : M<sup>me</sup> Anna Pissarenko  
Tél. : 06 72 92 23 06  
@ : Formations.DentalFrance@zimmerbiomet.com

#### Le numérique pour tous, modélisez vos piliers personnalisés

8 juin à Lyon  
Tél. : 04 50 58 02 37 - 3w : anthogyfr

## Progression main dans la main en implantologie - IFPIO

8-9 juin à Marseille - Dr M. Merabet  
Contact : V. Dequeant - Tél. : 01 49 20 00 43  
@ : valerie.dequeant@nobelbiocare.com

## La chirurgie implantaire en omnipratique

Formation - Centre-Ouest  
8-9 juin, 5-6 oct. à Rezé/Cholet/Guérande  
Formation - Centre-Est  
28-29 juin, 13-14 sept., 18-19 oct. à Nancy/St-Dié-des-Vosges/Beaune  
Tél. : 01 64 17 30 09  
@ : france@itisection.org  
3w : campusitifrance.org

## Journée tremplin Lyon

12 juin à Paris  
Contact : Marianne Ameline  
Tél. : 01 48 01 32 68  
@ : marianne.ameline@gacd.fr  
3w : gacd.fr

## « Simplification du maquillage »

Stages  
14 juin à Rennes, 28 juin à Lyon  
Tél. : 04 50 88 64 02  
@ : aude.collomb-patton@ivoclarvivadent.com  
3w : ivoclarvivadent.fr

## Évitez les complications...

Formez-vous à la maintenance parodontale et implantaire  
14 juin à Sotteville-lès-Rouen  
Dr D. Gayaud  
14 juin à Toulouse - Dr T. Dufour  
Tél. : 01 34 58 03 80  
3w : ems-company.com

## Étanchéifier et reconstruire

14 juin à Nantes  
Contacts : S. Diaz, T. Babin  
Tél. : 06 26 78 62 13 / 02 40 89 66 02  
3w : endo-atlantique.com

## Du guide radio à la transcription chirurgicale

Trois approches différentes de la planification implantaire : Dentsply Sirona, Accurator, Dental Studio  
14 juin à Chartres  
Contact : Onfoc 28 - Tél. : 02 37 36 23 03  
@ : maison-dentaire28@wanadoo.fr

## Introduction à la chaîne numérique en implantologie

14 juin à Montpellier - Dr A. F. Zerach  
Contact : Evolyou - Tél. : 04 50 91 49 21  
@ : contact@evolyou.dental  
3w : evolyou.dental

## « Levons les peurs » sur l'accueil et la prise en charge des personnes en situation de handicap en cabinet dentaire

14 juin à Angers - S. Dajeau-Trutaud  
Contacts : Nadège Pechet et Vincent Le Gloahec  
Tél. : 05 51 62 52 19  
@ : urps.chirurgiens.dentistes.pdll@gmail.com  
3w : urpscdpdl.org

## Traitement orthodontique par gouttières d'alignement

15 juin à Sallanches - Dr A. Benattia  
Contact : Evolyou - Tél. : 04 50 91 49 21  
@ : contact@evolyou.dental  
3w : evolyou.dental

## Email et orthodontie

16 juin à Paris - Dr L. Hitmi  
Contact : Emmanuelle Foucher  
Tél. : 06 07 41 90 34  
@ : emmanuelle.foucher@gacd.fr  
3w : gacd.fr

## Gestion des complications et des échecs en implantologie

19 juin à Sallanches - Dr J.-F. Michel  
Contact : Evolyou - Tél. : 04 50 91 49 21  
@ : contact@evolyou.dental  
3w : evolyou.dental

## Le numérique au service de l'implantologie

Formation destinée à tout chirurgien-dentiste diplômé d'État, posant ou non des implants.  
20 juin à Nice - Dr A. Diss  
Fb : @generationimplant  
Tél. : 0 820 620 017

## Formez-vous aux dernières techniques d'anesthésies dentaires

Anesthésier, sans échec et rapidement, les molaires et les pulpites mandibulaires. Agréée par le FIFPL.  
21 juin à Dijon  
Tél. : 02 41 56 05 53  
@ : mail@afpad.com

## Digital Dental Days

Du 21 au 23 juin à Ajaccio  
Contact : Lyra  
Tél. : 04 50 91 49 21  
@ : events@lyra.dental  
3w : lyra.dental

## Débuter l'implantologie

Du 21 au 23 juin à Sallanches  
Dr J.-F. Michel  
Contact : Evolyou - Tél. : 04 50 91 49 21  
@ : contact@evolyou.dental  
3w : evolyou.dental

## Débuter la parodontologie

25-26 juin à Sallanches - Dr J.-F. Michel  
Contact : Evolyou - Tél. : 04 50 91 49 21  
@ : contact@evolyou.dental  
3w : evolyou.dental

## Paro clinique

Du 25 au 29 juin, du 24 au 28 sept., Du 10 au 14 déc. à Mérignac  
Contact : Académie de Paro  
Tél. : 06 03 27 14 36  
@ : info@academie-de-paro.com  
3w : academieparo.fr

## « Restaurations esthétiques antérieures... du composite à la facette céramique »

Stages  
28-29 juin à Annecy (St-Jorioz)  
Dr G. Weisrock  
Tél. : 04 50 88 64 02  
@ : aude.collomb-patton@ivoclarvivadent.com  
3w : ivoclarvivadent.fr

## Formation en implantologie pour les assistants dentaires

Niveau intermédiaire  
28 juin ou 4 oct. à Angers  
Dr T. Bauchet  
Contact : M<sup>me</sup> Anna Pissarenko  
Tél. : 06 72 92 23 06  
@ : Formations.DentalFrance@zimmerbiomet.com

IMPLANTOLOGIE

VOTRE GUIDE CHIRURGICAL POUR 10€ !



## Sécurité et précision du geste

No stress technique

Simplification des traitements

Temps opératoire optimisé

Gestion optimale des tissus

Protocoles minimalement invasifs

FORMATIONS sur une journée

PARIS

Jeudi 20/09/18  
Jeudi 15/11/18

MONTPELLIER

Jeudi 27/09/18  
Jeudi 22/11/18

Plus d'informations sur [www.implant-accurator.com](http://www.implant-accurator.com) ou par téléphone au 07.71.61.58.40

# Journée de formation du Coefi

L'association d'odontologie propose des ateliers sur la parodontologie, l'esthétique et la dentisterie restauratrice, le 14 juin à Paris.

## LE MOT DU PRÉSIDENT SCIENTIFIQUE

*Fidèle à sa réputation de société dynamique et toujours au meilleur niveau scientifique, le Coefi complète ses formations théoriques et crée encore l'événement en organisant le jeudi 14 juin à Paris quatre ateliers d'une journée complète.*

*Les thèmes ont été choisis pour donner à l'omnipraticien la quintessence de ce qui se fait aujourd'hui en parodontologie, en esthétique (intérêt du flux numérique) et en dentisterie restauratrice. Ils seront présentés et animés par des équipes de conférenciers doués, généreux et reconnus au-delà de nos frontières.*

*Bravo au Coefi qui brave les menaces qui pèsent aujourd'hui sur la dentisterie libérale en diffusant un enseignement toujours plus actuel et plus qualitatif.*

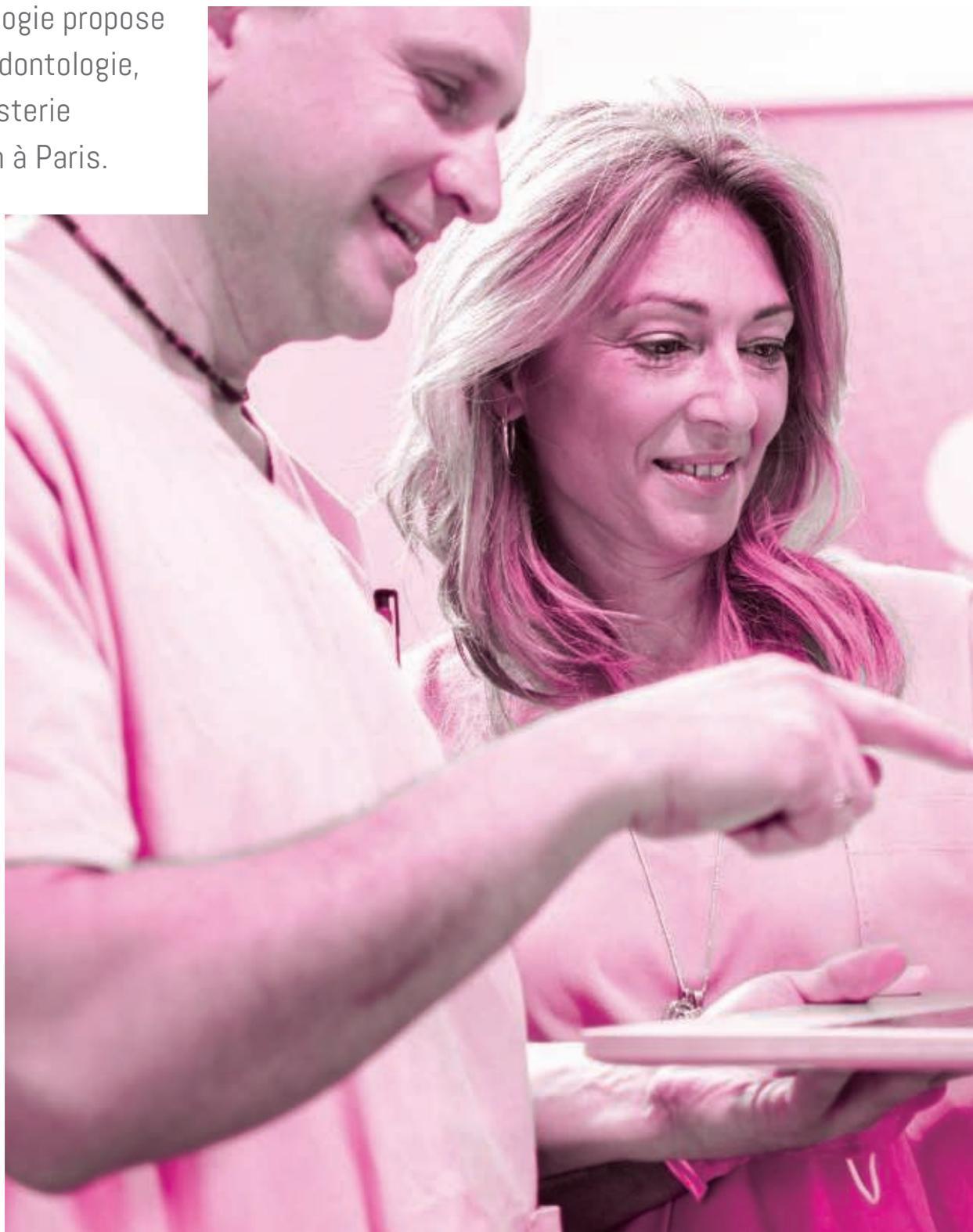
## à savoir

### DATE, HORAIRES ET LIEU

Judi 14 juin - 8 h 15 à 12 h 30 et 14 h 30 à 18 h 30  
Espace Cléry - 17 rue de Cléry - 75002 Paris

### RENSEIGNEMENTS ET INSCRIPTIONS

Tél. : 06 61 20 26 55  
@ : contact@coefi.fr  
3w : coefi.fr





## TP DE PARODONTOLOGIE

Drs Raphaël SERFATY, Marc MONGEOT et Jean-Jacques TRACOL

### CHIRURGIE PARODONTALE ET MUCO-GINGIVALE

à la fois les problèmes esthétiques et fonctionnels de vos patients.

- 1 - Les lambeaux d'accès replacent ou repositionnent les tissus gingivaux. Ils permettent d'accéder aux lésions et de visualiser le tartre sous-gingival résiduel.
- 2 - Les greffes gingivales trouvent leur application tant en parodontie qu'en implantologie.
- 3 - La maîtrise de ces protocoles chirurgicaux vous permettra de résoudre

Tout acte chirurgical nécessite une bonne connaissance des différentes techniques de suture : les plus utiles vous seront exposées en détail. À vos tables de TP, vous aurez une équipe d'enseignants expérimentés, dynamiques et passionnés. Vous suivrez pas à pas les différentes étapes de ces chirurgies avec une approche personnalisée et didactique ; (Fig.1 à 4b).

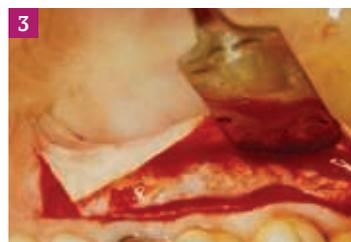


Fig.1 : Incision sulculaire.

Fig.2 : Curetage (élimination du tissu de granulation, du tartre et du biofilm).

Fig.3 : Prélèvement conjonctif.

Fig.4a et b : Suture sur peau d'orange qui simule parfaitement les tissus gingivaux.

## ► événement

COEFI

### TP INLAYS-ONLAYS

Drs Anthony ATLAN et Alexandre SARFATI

#### TP DE PRÉPARATION D'UN ONLAY ET ASSEMBLAGE

L'avènement de la dentisterie adhésive a été une révolution silencieuse. Elle a permis un changement de paradigme fondamental. Pour restaurer une dent, l'adhésion permet désormais d'adapter les restaurations aux structures dentaires résiduelles, et non plus d'adapter la dent délabrée aux besoins de la prothèse. En effet, les valeurs d'adhérence et la longévité des restaurations adhésives permettent aujourd'hui de nous acquitter des problèmes de rétention.

Tout cela impose une réflexion nouvelle dans les formes de préparation, mais également des protocoles particulièrement exigeants dans les phases d'assemblage.

Les objectifs du TP sont de :

1) présenter une réflexion et un protocole pour faciliter la préparation en vue d'une restauration par onlay,

2) présenter un protocole d'assemblage plus facile et moins stressant en utilisant un composite de restauration chauffé ; (Fig.1 à 7).

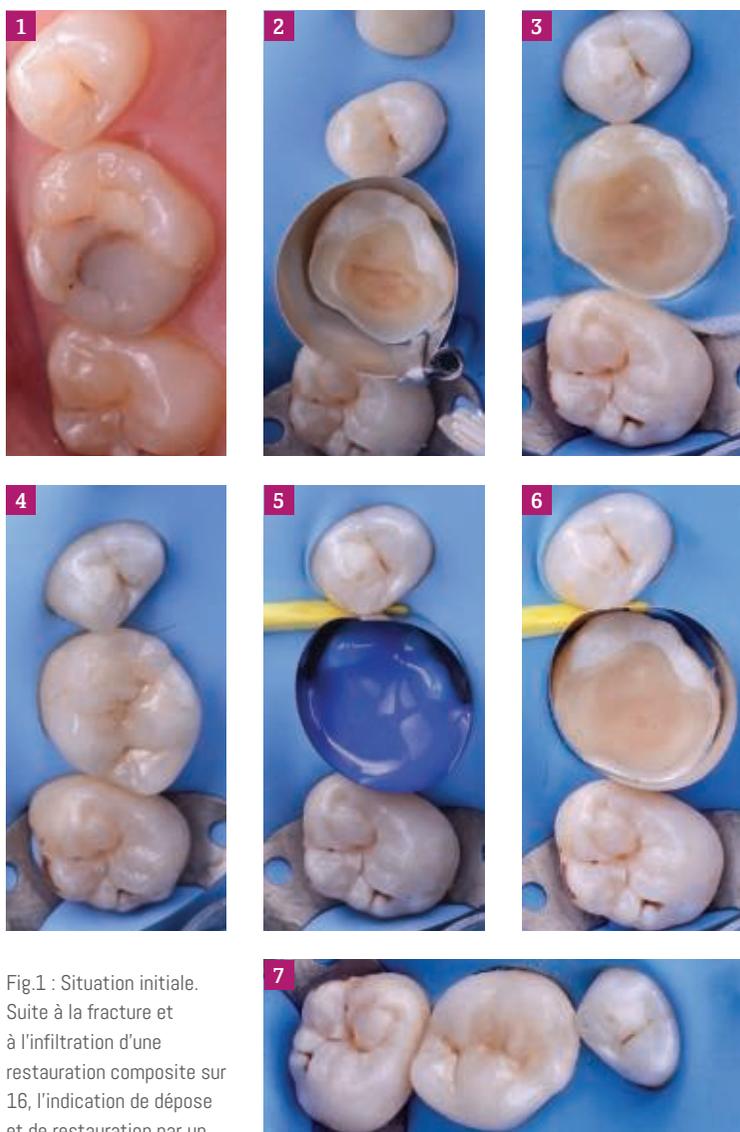


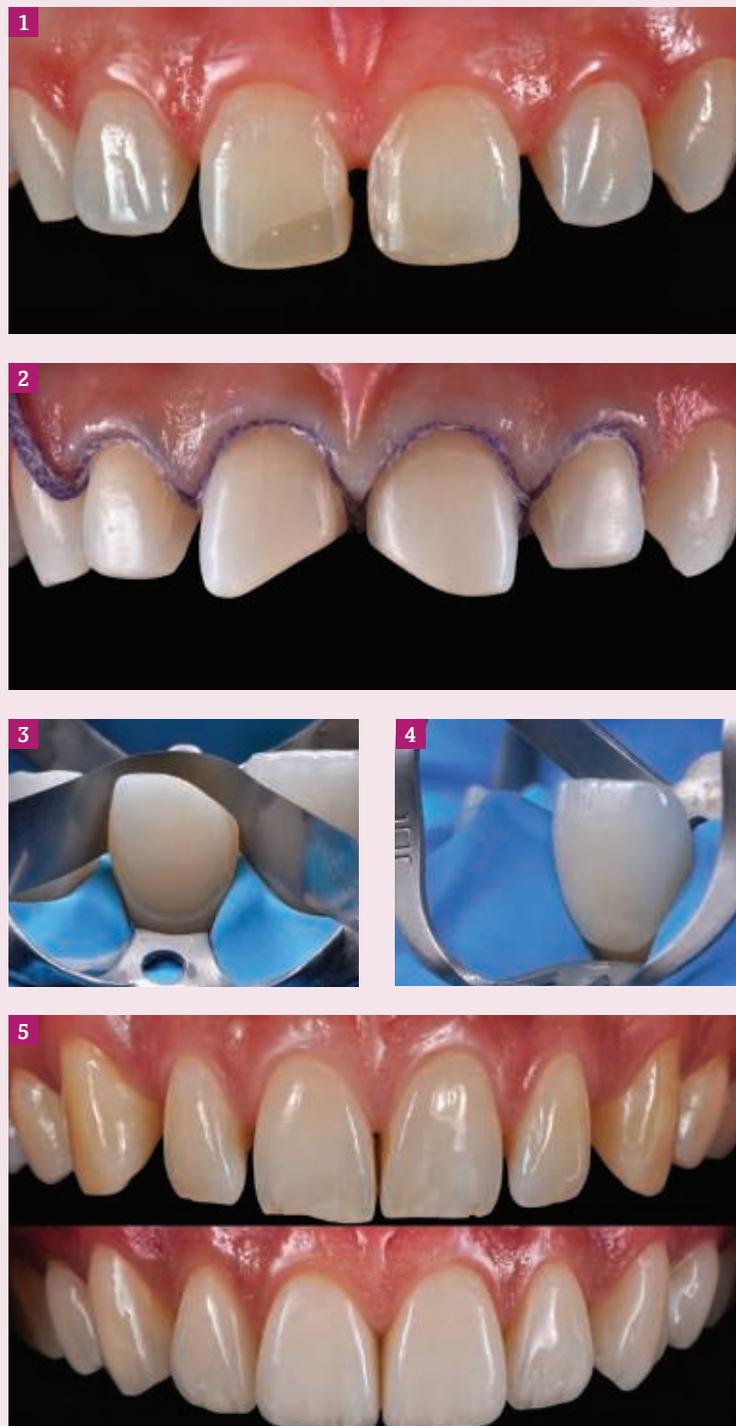
Fig.1 : Situation initiale. Suite à la fracture et à l'infiltration d'une restauration composite sur 16, l'indication de dépose et de restauration par un onlay céramique a été posée. Fig.2 : Situation après dépose, nettoyage et avant mise en place du système adhésif (protocole IDS). Fig.3 : Situation après mise en place de la couche d'adhésif. Fig.4 : Essai de la pièce prothétique. Fig.5 : Mordançage à l'acide orthophosphorique. Fig.6 : Après rinçage et mise en place du système adhésif, juste avant l'assemblage. Fig.7 : Situation après assemblage et polissage.

### TP FACETTES

Drs Romain CHÉRON et Maxime DROSSART

La demande esthétique de la part de nos patients est aujourd'hui réelle. Mais pas seulement ! Car ceux-ci sont maintenant conscients de l'importance de la préservation tissulaire. Les facettes en céramique permettent de répondre à cette double demande en s'appuyant sur des protocoles parfaitement codifiés, garants d'une préservation tissulaire optimale et d'un collage performant. Tous

ces protocoles seront révisés lors de cette journée de travaux pratiques. Les participants auront ainsi l'occasion de comprendre et de s'entraîner sur les étapes de préparation à minima de facettes. Les points clés du collage seront par ailleurs revus, avant d'effectuer l'assemblage d'une facette sur modèle. Un bon moyen d'appréhender les astuces d'une gestion sereine des excès de colle ; (Fig.1 à 5).



**ABONNEZ-VOUS DÈS MAINTENANT**

Profitez de la meilleure information pour gérer votre cabinet

**TP DIGITAL SMILE DESIGN**

Drs Gary FINELLE et Jonathan CHESNEAU

À l'heure actuelle, les techniques de Digital Smile Design (DSD) offrent aux praticiens une approche diagnostique et numérique performante conçue pour améliorer l'analyse esthétique du patient, identifier les difficultés et mettre en œuvre un projet thérapeutique

pluridisciplinaire dicté par l'harmonie faciale. Cette journée de master class aura pour objectif de présenter de manière interactive les concept DSD et les bénéfices qu'il apporte (vision diagnostique, communication pluridisciplinaire, communication patient-praticien); (Fig.1 à 4).

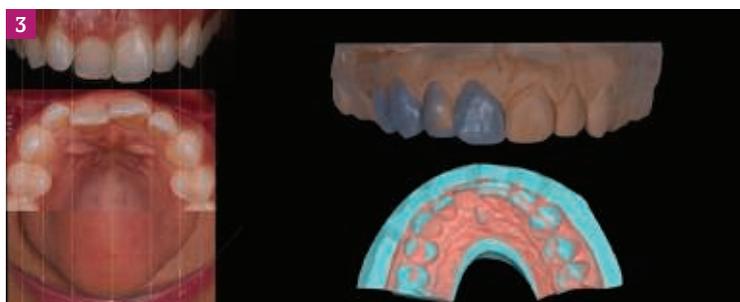
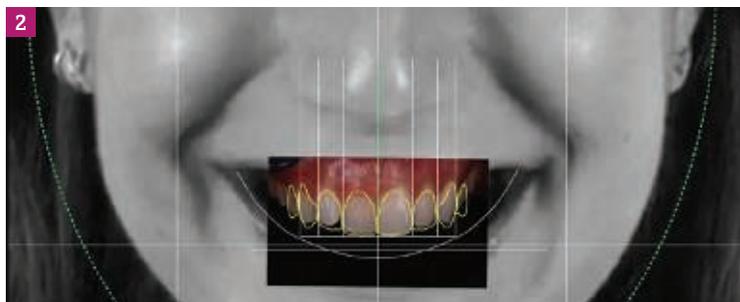


Fig.1 : Situation initiale. Patiente se présentant pour une réhabilitation esthétique afin de corriger la forme de dents disharmonieuse et un sourire gingival marqué. Fig.2 : La photo intra-orale est fusionnée avec la photo du visage afin de transférer les informations du contexte oro-facial vers le cliché intra-buccal. Fig.3 : Le « smile frame » est une synthèse de l'analyse et du projet réalisé. Il est mis à la disposition de toute l'équipe thérapeutique. Le prothésiste de laboratoire peut désormais guider son wax up (conventionnel ou virtuel) en suivant les indications adressées par le projet. Une clef de transfert est réalisée pour effectuer le mock-up. Fig4 : Essaiage du mock-up issu du projet DSD.

**Au sommaire en 2018**

- **CFAO, au cabinet ou au labo ?**
- **Comment mieux fixer ses prix ?**
- **L'orthodontie a-t-elle sa place au cabinet dentaire ?**

**Et bien plus encore...**

**1 an 150 €**

**10 NUMÉROS**

**+ 6 HORS-SÉRIES ET SUPPLÉMENTS**

**+ ACCÈS À VOTRE REVUE EN LIGNE SUR *edp* kiosk**



**10 NUMÉROS + 6 HORS-SÉRIES + VERSION NUMÉRIQUE**

**OUI, je m'abonne pour 1 an à**

**SOLUTIONS Cabinet dentaire**

Je renvoie mon bulletin d'abonnement complété à :



**SOLUTIONS Cabinet dentaire**

service abonnement  
CS 60020  
92245 malakoff cedex  
scd@mag66.com

Nom : .....  
 Prénom : .....  
 Adresse : .....  
 Code Postal : [ ] [ ] [ ] [ ] [ ] [ ]  
 Tél. : [ ] [ ] [ ] [ ] [ ] [ ] [ ] [ ] [ ] [ ] [ ] [ ] [ ] [ ] [ ] [ ]  
 Ville : .....  
 E-mail : .....@.....

**Je règle**

- Par chèque à l'ordre de PARRESIA
- À réception de facture

Je peux aussi m'abonner sur le site [www.librairie-garanciere.com](http://www.librairie-garanciere.com)

RCS Paris : 837 734 318. Conformément à la loi « Informatique et Libertés » du 6 janvier 1978, vous disposez d'un droit d'accès et de rectification aux données personnelles vous concernant. Par notre intermédiaire, vous pouvez être amené à recevoir des propositions d'autres sociétés. Si vous ne le souhaitez pas, il suffit de nous écrire (Solutions - Service Abonnement, CS 60020 92245 Malakoff cedex) en nous indiquant vos nom, prénom et adresse.

# Un logiciel pour créer des set-ups orthodontiques virtuels

Segmentation, *set-up* et présentation automatiques : cette solution logicielle aide à choisir le meilleur plan de traitement et à le communiquer à son patient.

*CS Model+* est une solution logicielle rapide et intuitive qui permet aux orthodontistes d'évaluer leurs modèles numériques et de créer des *set-ups* orthodontiques virtuels en quelques minutes. Le logiciel permet d'examiner les multiples options de traitement pour les cas les plus compliqués et de sélectionner le traitement le plus adapté aux besoins du patient.

Il s'agit également d'un outil pédagogique pour les patients afin de leur permettre de mieux comprendre les options de traitement et de visualiser plus facilement les résultats potentiels. Le praticien peut :

- expliquer les objectifs de traitement en utilisant des films de simulation,
- afficher et partager plusieurs possibilités de traitement,
- discuter des options potentielles,
- choisir le meilleur plan avant le début du traitement.

Cet outil redéfinit l'analyse de modèle numérique et le flux de travail de configuration pour créer un processus plus rapide et intuitif permettant d'économiser du temps tout en aidant à améliorer l'acceptation des cas. ☺



**Examiner les multiples options de traitement pour les cas les plus compliqués.**

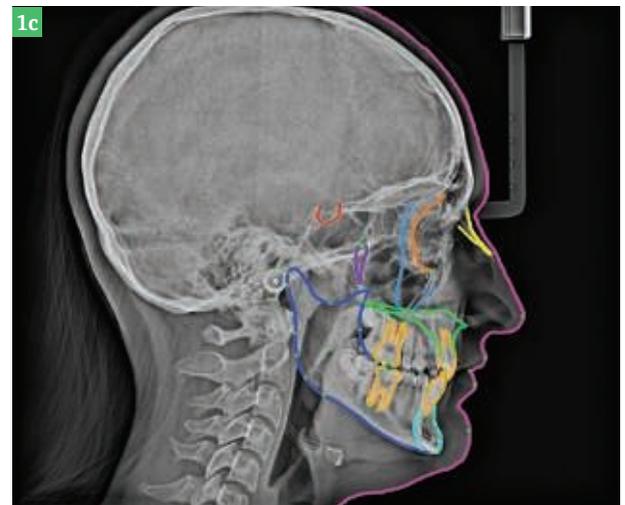


Fig.1a à 1c : Imagerie panoramique, 3D *low dose* et céphalométrique avec tracés automatiques.

**Carestream Dental**

Tél. : 00800 4567 7654 - @ : operationsdental@csdental.com - 3w : carestreamdental.fr

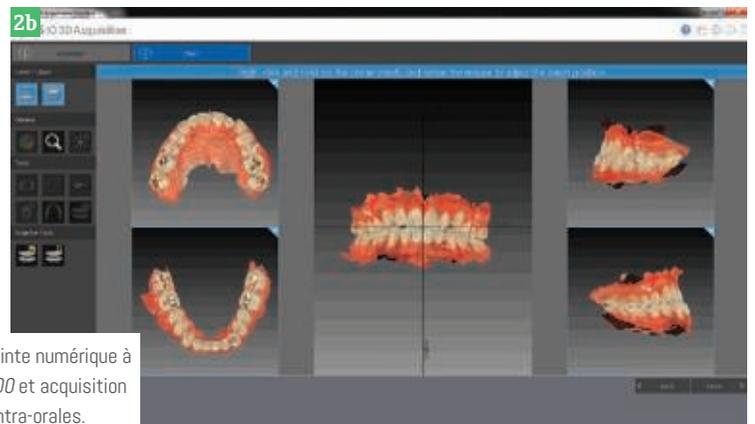


Fig.2a et b : Empreinte numérique à l'aide de la CS 3600 et acquisition des photos intra-orales.

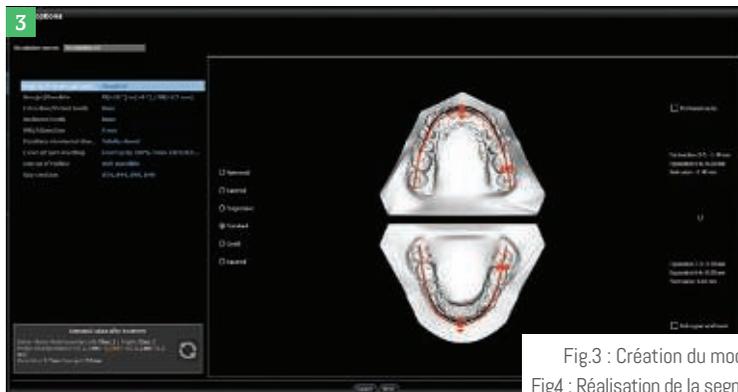


Fig.3 : Création du modèle virtuel dans CS Model+.  
Fig4 : Réalisation de la segmentation automatique des dents.

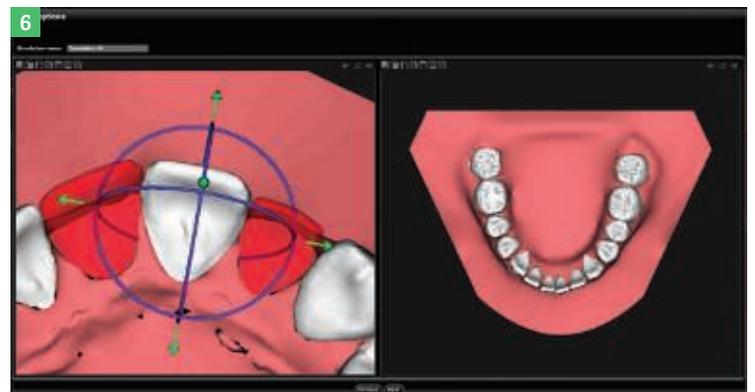


Fig.5 : Réalisation du set-up. Possibilité d'importer les données céphalométriques à intégrer dans le rapport. Fig.6 : Personnalisation du set-up si nécessaire (modifications manuelles).

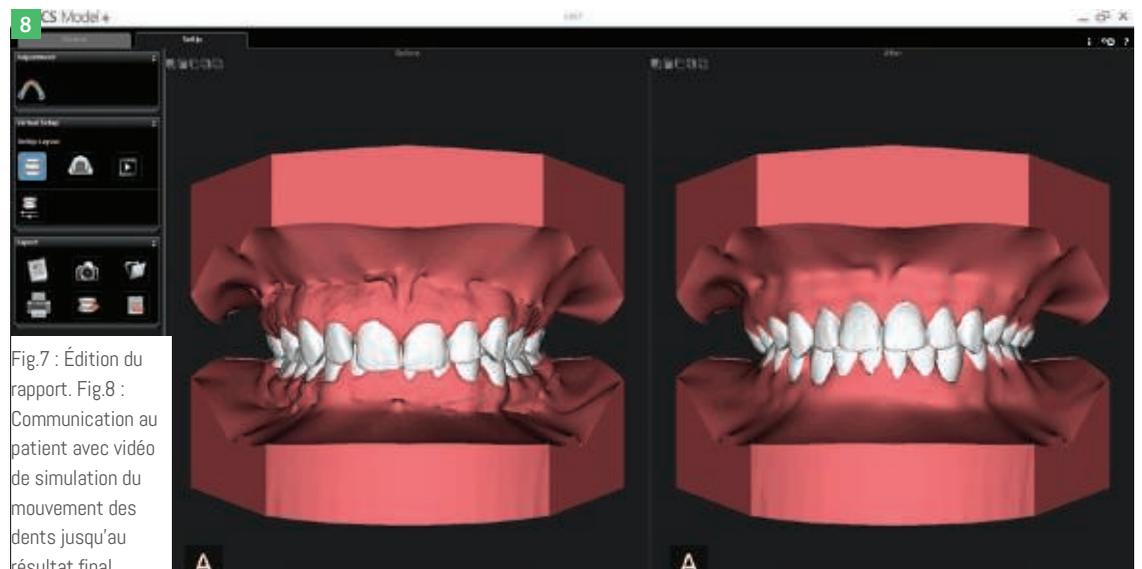
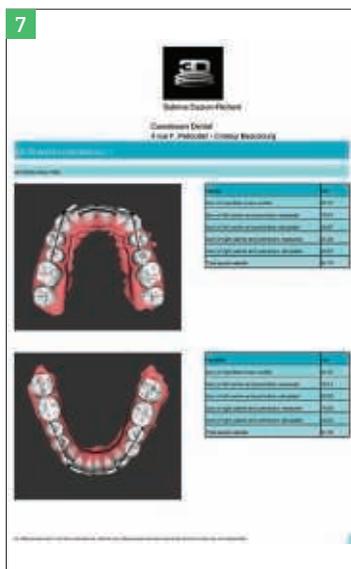


Fig.7 : Édition du rapport. Fig.8 : Communication au patient avec vidéo de simulation du mouvement des dents jusqu'au résultat final.

# Technique directe pour la fermeture d'un diastème

Pas à pas d'une approche réparatrice simple, rapide, prévisible et peu coûteuse.

**U**n diastème antérieur médian peut compromettre l'harmonie du sourire d'un patient. La fermeture de ce type de diastème est l'un des traitements les plus demandés en dentisterie esthétique. Le but ultime lors de la fermeture des diastèmes dentaires est d'établir un contact interproximal adéquat, et de réaliser un profil d'émergence esthétique des dents respectives avec la papille interdentaire remplissant l'espace sous la zone du point de contact.

Il existe de nombreuses options de traitement pour la fermeture des diastèmes comme par exemple l'orthodontie, la dentisterie réparatrice et des actes prothétiques. Ce qui est appréciable dans l'approche réparatrice c'est qu'elle est à la fois la plus simple, rapide, prévisible et la solution la moins coûteuse.

## RESTAURATIONS DIRECTES AVEC DES RÉSINES COMPOSITES

Les restaurations directes avec des résines composites nécessitent une bonne habileté et l'engagement du clinicien à bien les réaliser. C'est une technique parfois difficile. Il faut s'entraîner lors de travaux pratiques qui permettent les meilleures opportunités et, grâce à l'apprentissage, de se perfectionner dans toutes les étapes cliniques et ainsi de maîtriser l'ensemble des techniques. Avant d'effectuer ce type de procédure

*Il existe de nombreuses options de traitement pour la fermeture des diastèmes.*



## DÉMARQUEZ-VOUS AVEC UN SITE UNIQUE, RÉALISÉ À VOTRE IMAGE



Nous vous garantissons l'excellence avec un suivi constant. Tout inclus, nous mettons à votre disposition toute une équipe de spécialistes pour vous accompagner dans la mise en place d'une relation patient 2.0.

- Personnalisation
- Hébergement
- Référencement
- Interlocuteur unique

### 3 BONNES RAISONS DE NOUS FAIRE CONFIANCE

- 1 UNE SOLIDE EXPÉRIENCE
- 2 DES SOLUTIONS SUR-MESURE
- 3 UNE ÉQUIPE DÉDIÉE

## l'auteur

**Dr Ayad MOUAYAD AL-OBAIDI**



- BDS, MSC Baghdad College of Dentistry (Iraq)
- Chargé de cours en dentisterie conservatrice (université de Bagdad)
- Directeur de l'éducation continue de l'Association dentaire irakienne
- Pratique privée au Bagdad Smile Center (dentisterie adhésive et réparatrice)

réparatrice, le clinicien doit posséder un sens aigu de l'observation pour visualiser les paramètres qui vont être nécessaires pour une excellente exécution (comme, par exemple, quelle sorte d'opacité, quelles formes, teintes, caractérisations, textures de surface adopter pour reproduire autant que possible des répliques de dents naturelles). Nous allons montrer un cas clinique étape par étape pour enseigner un protocole qui peut permettre d'obtenir un bon succès thérapeutique dans ce type de traitements.

### PRÉSENTATION DU CAS

Une patiente de 28 ans vient au cabinet avec une demande principale au regard d'un espacement dans le secteur antérieur supérieur. Ses antécédents médicaux ne témoignent d'aucune maladie systémique et l'examen intra-buccal révèle la présence d'espacement médian entre les incisives centrales maxillaires (~ 2 mm); (Fig.1 et 2). Pour une option plus conservatrice, économique, esthétique et rapide, la fermeture du diastème en technique directe est envisagée.

*La fermeture du diastème en technique directe est envisagée.*

Fig.1 : Vue extra-orale préopératoire du patient.



## ► clinique : Dr Ayad MOUAYAD AL-OBAIDI

ESTHÉTIQUE

Toutes les incisives maxillaires sont isolées avec une digue en caoutchouc ; (Fig.3) ce qui assure un contrôle complet de l'humidité en gardant ainsi un secteur propre et sec. Il supprime aussi la papille, réduisant le triangle noir postopératoire. La surface de l'émail est minimalement préparée avec une fraise fissure diamantée pour augmenter la surface de liaison à l'émail ; (Fig.4).

Un acide phosphorique à 37 % est appliqué sur la surface mésiale prête à être restaurée pendant 15 secondes. Puis on rince pendant 20 secondes ; (Fig.5) et on sèche avec de l'air tout doucement ; (Fig.6). Ensuite, un système adhésif à deux flacons est utilisé en plaçant d'abord le *primer* avec une brosse *microbrush*. On pratique des mouvements de frottement légers pendant environ

15 secondes, puis on sèche doucement avec de l'air pendant environ 5 secondes. À l'aide de la même brosse-applicateur, que l'on va tremper dans la solution adhésive, on va appliquer l'adhésif sur la surface d'émail préparée avec un mouvement de frottement léger pendant 15 secondes. On va ensuite souffler à la marge, ou en totalité si nécessaire, en utilisant une légère quantité d'air,

puis on utilise une lampe à photopolymériser pour durcir l'adhésif pendant 20 secondes ; (Fig.7).

### FOURNIR UNE COURBURE QUI REPOUSSE LA LIMITE CERVICALE

L'un des principaux défis auxquels sont confrontés les cliniciens lors de la fermeture des diastèmes antérieurs est la



Fig.2 : Vue intra-buccale préopératoire du patient et du diastème médian.

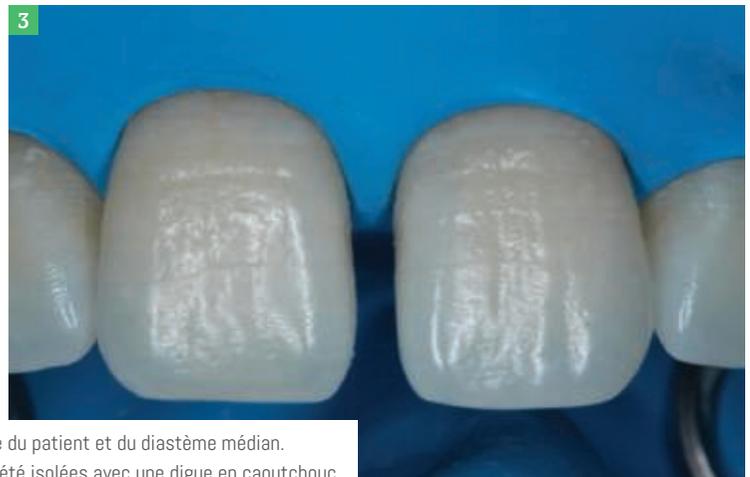


Fig.3 : Les dents maxillaires antérieures ont été isolées avec une digue en caoutchouc.



Fig.4 : Préparation des dents.



Fig.5 : Mordançage.



Fig.6 : Séchage de la surface de l'émail mordancé.



Fig.7 : Application de l'adhésif.

prévention ou l'élimination d'un triangle noir entre les dents. Le point-clé idéal pour recréer des papilles est de fournir une courbure cervicale qui repousse la limite cervicale et qui commence en zone sous-gingivale. On peut atteindre cette zone avec une bande de Mylar placée sous les limites gingivales et en utilisant un composite fluide à haute viscosité injecté à la zone du futur point de contact.

Ce « trottoir » de composite va créer le profil d'émergence idéal ; (Fig.8). La clé du succès dans les cas de diastème est de terminer la première dent complètement avant de commencer

**Vérifier la santé parodontale entre les deux centrales.**

la deuxième ; (Fig.9), puis de procéder aux corrections de taille et de forme de la première dent de sorte que la taille finale des centrales soit la même à la fin du traitement ; (Fig.10).

Ensuite, on peut de la même manière établir le profil d'émergence, puis la paroi proximale de la deuxième dent ; (Fig.11). Puis, on procède aux finitions d'état de surfaces des deux dents avec des disques de polissage et des pointes de caoutchouc. On retire ensuite la digue en caoutchouc pour vérifier s'il reste à ce moment-là un petit triangle noir dans la zone cervicale ; (Fig.12).



Fig.8 : Profil d'émergence de la première dent.  
Fig.9 : La première dent terminée.



Fig.10 : Correction de la dimension de la première dent.  
Fig.11 : Profil d'émergence de la deuxième dent.



Fig.12 : Restaurations immédiatement après l'enlèvement de la digue en caoutchouc. Fig.13 : Après quatre jours.



Les visites de rappel dans les cas de diastème sont très importantes, ce qui permet de constater la satisfaction du patient, de vérifier la santé parodontale entre les deux centrales, de faire un peu de polissage et de confirmer la texture des états de surfaces ; (Fig.13 et 14). En ce qui concerne le triangle noir de la papille interdentaire, on peut alors constater sa disparition complète ; (Fig.15 à 17). ☺

Fig.14 : Image de contrôle après un mois.

Fig.15 : Papilles interdentaires avant fermeture du diastème en technique directe.

Fig.16 : Papilles interdentaires un mois après la fermeture du diastème.

Fig.17 : Sourire du patient après la fermeture du diastème médian.

Traduit de l'anglais par le Dr Paul Azoulay.



## références

- [1] YEON-HWA KIM AND YONG-BUM : *Diastema closure with direct composite: architectural gingival contouring*. J Kor Acad Cons Dent 2011;36(6):515-520.
- [2] HELVEY GA. : *Closing diastemas and creating artificial gingiva with polymer ceramics*. Compend Contin Educ Dent 2002;23:983-998.
- [3] DE ARAUJO EM, BARATIERI LN, MONTEIRO S, ET AL. : *Direct adhesive restoration of anterior teeth: Part 1. Fundamentals of excellence*. Pract Proced Aesthet Dent 2003; 15(3):233-240.
- [4] VARGAS M. : *A step-by-step approach to a diastema closure—a dualpurpose technique that manages black triangles*. Journal of Cosmetic Dentistry. 2010;26(3):40-45.

66<sup>ème</sup>

Congrès de la Société  
Française  
de **Chirurgie Orale**

sfco

# RÉVOLUTIONS TECHNOLOGIQUES ET INNOVATIONS

31 mai  
1<sup>er</sup>-2 juin  
2018

Palais  
des Congrès  
de Paris



> Médecine Orale et Chirurgie Orale  
> Implantologie



[www.sfco2018.fr](http://www.sfco2018.fr)

# ► les petites annonces

ÉCHANGES ENTRE PROFESSIONNELS

Pour un maximum de visibilité, le service « Petites Annonces » de Dentoscope vous propose ses formules « TOUT COMPRIS ». Rendez-vous sur : [edp-dentaire.fr/petites-annonces](http://edp-dentaire.fr/petites-annonces) pour connaître toutes les modalités !

## OFFRE D'EMPLOI Collaboration

2018-04-03-4

### 13 - CARRY-LE-ROUET

Cabinet (15 ans) situé à Carry-Le-Rouet, à 30 min de Marseille et d'Aix-en-Provence, 20 min de la gare Aix TGV et de l'aéroport Marseille Provence. Activité orientée omni., implanto., chirurgie. Nous recherchons un(e) collaborateur(trice) voulant s'impliquer au sein du cabinet pour 3 à 4 jours par sem. avec évolution vers une association possible. Poste à pourvoir, potentiel d'activité assuré, patientèle agréable. Plateau tech. de 120 m<sup>2</sup> : 3 salles de soins, 2 unités Cerec, une radio panoramique 2D-3D, un bloc opératoire, logiciel Simplant, DAC. Initiation au Cerec et à l'implantologie. Activité de paro. à dév. Le cabinet bénéficie d'une très bonne notoriété assurant un flot continu de nouveaux patients. Excellente ambiance de travail au sein d'une équipe de 2 praticiens et 2 assistantes. Qualité de vie privilégiée : 300 jours de soleil au bord de mer vous attendent. Type de contrat : CDI. Type d'expérience : 5 à 10 ans.  
Tél. : 06 71 38 59 99  
@ : [georges\\_fernandes@hotmail.com](mailto:georges_fernandes@hotmail.com)  
3w : [dr-gouiran-stephanie.chirurgiens-dentistes.fr](http://dr-gouiran-stephanie.chirurgiens-dentistes.fr)

### 2018-04-24-1 / 15 - AURILLAC

Cherche collaborateur(trice) dans cabinet en plein centre-ville, le jeudi, vendredi et plus ou moins le samedi dès que possible.  
Tél. : 06 85 38 04 85  
@ : [valerie.jamet-15@orange.fr](mailto:valerie.jamet-15@orange.fr)

2018-02-21-2

### 47 - VILLENEUVE-SUR-LOT

Cherche collaborateur dans gros cabinet 2 fauteuils. Très gros potentiel.  
Tél. : 05 53 70 15 78  
@ : [ml.ambert@wanadoo.fr](mailto:ml.ambert@wanadoo.fr)

### 2018-01-25-1 / 59 - CAMBRAY

Urgent - recherche collaborateur(trice) omnipratique pour deuxième fauteuil. Disponible au 1<sup>er</sup> avril. Cabinet agréable dans quartier résidentiel, avec patientèle fidélisée.  
Tél. : 06 75 51 64 21  
@ : [fmontay001@cegetel.rss.fr](mailto:fmontay001@cegetel.rss.fr)

2018-02-12-1 / 66 - PERPIGNAN

Recherche collaborateur(trice) libéral urgent : cabinet dans SCM 2 praticiens, 1 omni, 1 implanto-paro, 3 fauteuils *Kavo*, panoramique 2D-3D, salle de chirurgie, *Cerec*, logiciel *Julie*. Accessibilité PMR, collaboration sur 3 j/sem.  
Tél. : 04 68 54 25 01  
@ : [bearetheuze@orange.fr](mailto:bearetheuze@orange.fr)

2018-04-03-3

### 77 - BOURRON-MARLOTTE

Sud 77, cabinet dentaire proche Fontainebleau cherche collaborateur h/f, poste existant libre au 1/07, sur 2<sup>e</sup> fauteuil avec assistante. Patientèle agréable et fidélisée. Expérience : débutant accepté.  
Tél. : 06 23 78 53 32  
@ : [moulliet.cyril@neuf.fr](mailto:moulliet.cyril@neuf.fr)

2018-04-13-1 / 78 - NOISY-LE-ROI

Nous sommes un cabinet de chirurgie dentaire proche de Versailles et recherchons un(e) collaborateur(trice) afin de compléter notre équipe. Son rôle serait de prendre en charge l'ensemble de la prophylaxie. Nous proposons un poste de 2 à 3 journées par semaine dans un premier temps. Salaire fixe. Type de contrat : CDI. Expérience : plus de 3 ans.  
Tél. : 01 34 62 57 57  
@ : [sagtvb@gmail.com](mailto:sagtvb@gmail.com)

## Collaboration ODF

2018-03-10-2 / 71 - MÂCON

EOS Recrutement, cabinet de recrutement de proximité, recherche pour son client, cabinet d'orthodontie, un collaborateur orthodontiste H/F. Vous serez collaborateur salarié dans ce cabinet moderne, puis à moyen terme l'association avec un des orthodontistes sera proposée. Cabinet d'orthodontie composé de 2 orthodontistes, 4 assistantes et 2 secrétaires. Le cabinet est à la pointe de la technologie car équipé pour la prise d'empreintes numériques. Horaires de travail souples, à voir avec l'orthodontiste. Le salaire est à négocier avec l'orthodontiste également. Cadre de travail très agréable dans une région touristique et accueillante ! Le week-end vous pourrez visiter Mâcon et ses bords

de Saône, Cluny et son abbaye, Tournus et ses restaurants réputés ou randonner dans les vignobles ! Alors si vous êtes diplômé(e) CECSMO ou orthodontiste qualifié(e), avec ou sans expérience, et que vous recherchez en plus d'un travail bien rémunéré un cadre de vie alors rencontrons-nous ! Type de contrat : CDI. Type d'expérience : débutant accepté.  
Tél. : 06 87 62 18 06  
@ : [guylaine.fay@eos-recrutement.com](mailto:guylaine.fay@eos-recrutement.com)

## CABINET Ventes

2018-03-24-1

### 06 - CAGNES-SUR-MER

Cède, pour raison de santé, activité libérale dynamique, omnipratique et chirurgie. C.A. moyen : 300 000 €. Cédé 99 000 €. Location des murs (100 m<sup>2</sup>) : 2250 €/mois. Vente des murs possible. Seul crédit/leasing en cours : 799 €/mois (2D/3D cone beam neuf 12/2017).  
Tél. : 06 10 34 49 92  
@ : [froehrig@orange.fr](mailto:froehrig@orange.fr)  
3w : [cessioncabinetdentaire06.fr](http://cessioncabinetdentaire06.fr)

2018-01-30-2

### 12 - RODEZ

Dans la région aveyronnaise, vous exercerez dans un cabinet dont l'ergonomie est l'un des points d'orgue. Activité d'omnipratique avec délégation de pose d'implants pouvant se réaliser sur place. Chiffre d'affaires élevé, bénéfice à la hauteur. 2 fauteuils, panoramique, empreinte optique... Tout est prêt pour vous ! Mandat d'exclu. *Hippocrate Transactions*. Audit du cabinet dispo.  
Tél. : 07 85 89 03 22  
@ : [contact@hippocrate-transactions.fr](mailto:contact@hippocrate-transactions.fr)  
3w : [hippocrate-transactions.fr/a-ceder-cabi...](http://hippocrate-transactions.fr/a-ceder-cabi...)

2018-02-26-3

### 13 - MARSEILLE

Vends cabinet dentaire centre-ville Marseille tenu 26 ans. Chiffre d'affaires : 160 k€ pour 3 jours d'exercice/sem. Collaboration préalable possible si souhaitée. Grand appartement pouvant accueillir d'autres fauteuils ou autre profession médicale. Loyer modique : 650 € charges comprises.  
@ : [sarfati.brigitte@gmail.com](mailto:sarfati.brigitte@gmail.com)

2018-04-17-1

### 13 - MARSEILLE

Cause retraite vend cabinet médical spacieux centre Marseille, avec murs, tout équipé, pano, informatique, sté, clim, 2 fauteuils supplémentaires possibles, 2 box + local moto.  
Tél. : 06 08 90 26 54  
@ : [olivieri.gerald@gmail.com](mailto:olivieri.gerald@gmail.com)

2018-03-22-7

### 13 - PROCHE MARSEILLE

Région marseillaise. Au centre d'un centre commercial et d'une zone de chalandise importante, vous travaillerez dans une structure aménagée pour une pratique confortable, vous exercerez en association dans une structure dentaire apte à satisfaire vos aspirations. Le chiffre d'affaires se situe au-delà de la moyenne de la profession, avec un bénéfice très confortable. Personnel de qualité et compétent. Audit du cabinet dispo.  
Tél. : 07 85 89 03 22  
@ : [contact@hippocrate-transactions.fr](mailto:contact@hippocrate-transactions.fr)  
3w : [hippocrate-transactions.fr/cession-dun...](http://hippocrate-transactions.fr/cession-dun...)

2018-01-30-3

### 13 - PROXIMITÉ MARSEILLE

Vous exercerez dans un village provençal typique de cette région. Le praticien cédant a su optimiser les frais de son cabinet, malgré un plateau technique à la hauteur de vos aspirations professionnelles. Vous pourrez développer une activité implantaire si tel est votre choix. Parodontologie médicale avec laser et microscope déjà mise en place. Mandat d'exclu. *Hippocrate Transactions*. Audit du cabinet dispo.  
Tél. : 07 85 89 03 22  
@ : [contact@hippocrate-transactions.fr](mailto:contact@hippocrate-transactions.fr)  
3w : [hippocrate-transactions.fr/achetez-votr...](http://hippocrate-transactions.fr/achetez-votr...)

2018-02-26-1

### 15 - RIOM-ÈS-MONTAGNE

Cantal (15), Riom-ès-Montagnes (ZRR). Cause retraite fin 2018, vend le Euro symbolique (sous conditions) cabinet dentaire (*Siemens, Julie*). Rdc petit immeuble, accès handicapés. 2 parkings et espace vert privatifs.  
Tél. : 04 71 78 08 10  
@ : [michel.krauthaker@orange.fr](mailto:michel.krauthaker@orange.fr)  
3w : <http://cab-dent-krauthakermonsie-orange.fr>

**2018-02-05-1**  
**17 - LE GRAND-VILLAGE-PLAGE**

Cabinet d'orthodontie, recherche associé(e) ou repreneur patientèle à plus ou moins long terme en vue cessation d'activité.

@ : [hervybossis@hotmail.com](mailto:hervybossis@hotmail.com)  
3w : [ortholeron.com](http://ortholeron.com)

**2018-02-05-3**  
**26 - CHÂTILLON-SAINT-JEAN**

Cause retraite vend patientèle (SCM 2 Drs) dans centre médical : pharmacie, docteur, etc. Situé à 45 min du ski, 2 h de la mer, 15 min TGV Valence. Pano 3D, salle de chir./implanto, Julie, assistantes.

Tél. : 06 72 79 56 10  
@ : [bernard.sabat@wanadoo.fr](mailto:bernard.sabat@wanadoo.fr)

**2017-10-16-1**  
**27 - ÉVREUX**

Cède petit cabinet ODF, expansion assurée. Longue présentation possible, toutes solutions envisageables.

Tél. : 06 61 82 67 09  
@ : [fmouly27@orange.fr](mailto:fmouly27@orange.fr)

**2018-03-22-10**  
**29 - PROCHE CONCARNEAU**

Vous souhaitez exercer à proximité du bord de mer, et profiter de cet air marin breton régénérateur. Le cabinet est situé entre Finistère et Morbihan. N'hésitez pas ! Ce cabinet dentaire est fait pour vous. Au sein d'une maison médicale, et au cœur d'une zone de chalandise importante, le praticien cédant a su développer une patientèle fidèle. Très peu de confrères aux alentours. La sérénité est le maître mot de ce cabinet. Mandat d'exclu.

*Hippocrate Transactions.*  
Audit du cabinet dispo.  
Tél. : 07 85 89 03 22  
@ : [contact@hippocrate-transactions.fr](mailto:contact@hippocrate-transactions.fr)  
3w : [hippocrate-transactions.fr/a-vendre-cabinet-dentaire-bord-de-mer-sud-bretagne](http://hippocrate-transactions.fr/a-vendre-cabinet-dentaire-bord-de-mer-sud-bretagne)

**2018-03-06-2**  
**29 - QUIMPER**

À Quimper, ce cabinet d'orthodontie exclusive vous attend. Vous y exercerez votre spécialité dans un cadre ad hoc. Vous entretiendrez et développerez une patientèle à la recherche d'un successeur compétent. Une excellente rentabilité. Mandat d'exclu. *Hippocrate Transactions.*

Audit du cabinet dispo.  
Tél. : 07 85 89 03 22  
@ : [contact@hippocrate-transactions.fr](mailto:contact@hippocrate-transactions.fr)  
3w : [hippocrate-transactions.fr/cabinet-dort...](http://hippocrate-transactions.fr/cabinet-dort...)

**2018-01-27-2 - 29 - TREFFIAGAT**

29 sud - Cause retraite 2019, vends agréable cabinet vue mer, tenu 36 ans, avec ou sans les murs.

Tél. : 06 67 92 92 81  
@ : [alaintrebern@orange.fr](mailto:alaintrebern@orange.fr)

**2018-01-21-1 / 31 - LE FAUGA**

Vends cabinet dentaire proche Toulouse, cause changement de région. Créé en 1992, très bonne activité : C.A. moyen 210 000 € sur les 4 dernières années en travaillant 4 jours par semaine et 8 à 10 semaines de congés par an. Pas de personnel, secrétariat téléphonique. Logiciel *Agatah*. Radio numérique. Fauteuil *Quetin* 7 ans. Salle d'attente commune avec kinés. Local à racheter ou louer.

@ : [dentelait31@gmail.com](mailto:dentelait31@gmail.com)

**2018-02-11-2 / 32 - AUCH**

Qualité de vie Occitanie, préfecture proche Toulouse, cause retraite fin 2018, vends cabinet implanto exclusif (400 à 450 implants/an), réseau correspondants, *cone beam* neuf, C.A. 650 k€, affaire saine, rentabilité élevée, vastes locaux.

@ : [fixtureoccitanie@gmail.com](mailto:fixtureoccitanie@gmail.com)

**2018-04-03-2 / 32 - AUCH**

Cabinet ODF cherche praticien en vue de cession, expérience souhaitée. Très bien situé, local spacieux et agréable : 2 fauteuils radio numérique *Planmeca*, logiciel *Arakis*. Étudie toutes propositions.

@ : [rochecarrere.nicole@orange.fr](mailto:rochecarrere.nicole@orange.fr)

**2018-04-24-2 / 33 - BORDEAUX**

Cause départ à la retraite fin d'année, vends cabinet dentaire au prix du matériel. Clientèle fidélisée, dérogation accessibilité, loyer correct. Bail commercial. Matériel : fauteuil *Adec*, logiciel *Visiodent* et *Trophy*, capteur RVG neuf.

Tél. : après 20 h : 06 03 87 27 54  
@ : [cabinetthurmic@hotmail.fr](mailto:cabinetthurmic@hotmail.fr)

**2018-03-22-5 / 37 - TOURS**

Au sein d'un cabinet de renommée, l'émulation du travail en groupe vous permettra un exercice apte à exploiter votre demande. C'est donc un cabinet en pleine expansion que vous allez intégrer. 1 h en TGV de Paris, et au cœur d'une région touristique et historique. Audit du cabinet dispo. Mandat d'exclusivité *Hippocrate Transactions.*

Tél. : 07 85 89 03 22  
@ : [contact@hippocrate-transactions.fr](mailto:contact@hippocrate-transactions.fr)  
3w : [hippocrate-transactions.fr/tours-a-vendre-au-sein-dune-scm-cabinet-dentaire](http://hippocrate-transactions.fr/tours-a-vendre-au-sein-dune-scm-cabinet-dentaire)

**2018-03-22-12**

**38 - CLAIIX**

Notre futur cabinet dentaire dans un cadre majestueux à Claix (*Isère*). Ce confrère cède sa part de l'association avec deux autres praticiens. Plus de trente ans après l'avoir créé, il est à même d'assurer la transmission d'un très bel outil de travail. La quiétude de l'environnement, alliée à la sérénité qui règne dans ce cabinet vous assurera un exercice de qualité. La patientèle est nombreuse et fidèle au cabinet. Le centre de Grenoble est à 20 minutes. Audit du cabinet dispo.

Tél. : 07 85 89 03 22  
@ : [contact@hippocrate-transactions.fr](mailto:contact@hippocrate-transactions.fr)  
3w : [hippocrate-transactions.fr/cabinet-dent...](http://hippocrate-transactions.fr/cabinet-dent...)

**2018-03-22-2**

**38 - GRENOBLE**

À Grenoble, ce cabinet tenu depuis 40 ans est très bien organisé. Le résultat comptable est à la hauteur de la qualité des soins dispensés. Tout est prêt pour votre exercice dans d'excellentes conditions de travail.

Tél. : 07 85 89 03 22  
@ : [contact@hippocrate-transactions.fr](mailto:contact@hippocrate-transactions.fr)  
3w : [hippocrate-transactions.fr/cabinet-dent...](http://hippocrate-transactions.fr/cabinet-dent...)

**2018-02-26-2**

**38 - SAINT-ROMAIN-DE-JALIONAS**

Proche Lyon. Nord Isère. Cause retraite, vends cabinet dentaire au sein d'une SCM de 2 praticiens, dans commune dynamique. Patientèle fidèle et agréable. Fauteuil, radio panoramique et capteur RVG Sirona. Informatique *Logos* en réseau. Cadre de travail bucolique au bord d'une rivière. À proximité immédiate : médecin, pharmacie, kinés, orthophonistes. Parkings. C.A. 300 k€ sur 3,5 j. et 10 sem. de congés. Possibilité d'acquiescer les murs.

Tél. : 06 11 49 13 25  
@ : [syldel1@free.fr](mailto:syldel1@free.fr)

**2018-01-30-1**

**38 - VALLÉE DE LA CHARTREUSE**

Au centre du village, votre futur cabinet vous apportera un exercice au sein duquel la patientèle, fidèle, vous attend. À proximité de Grenoble. Le potentiel de développement est présent et ne tient qu'à votre désir de vous implanter dans ce charmant village. Mandat d'exclu. *Hippocrate Transactions.*

Audit du cabinet dispo.  
Tél. : 07 85 89 03 22  
@ : [contact@hippocrate-transactions.fr](mailto:contact@hippocrate-transactions.fr)  
3w : [hippocrate-transactions.fr/a-vendre-cab...](http://hippocrate-transactions.fr/a-vendre-cab...)

**2018-03-22-3**

**41 - PROCHE VENDÔME**

Proximité de Vendôme (*Loir-et-Cher*). Au cœur d'une petite ville, vous exercerez dans un cabinet dont le cadre de travail vous permettra un épanouissement professionnel : omnipratique, orthodontie, prothèse sur implant. La région est touristique et culturelle. La gare TGV de Vendôme se situe à 45 min de la gare Montparnasse. Audit du cabinet dispo.

Tél. : 07 85 89 03 22  
@ : [contact@hippocrate-transactions.fr](mailto:contact@hippocrate-transactions.fr)  
3w : [hippocrate-transactions.fr](http://hippocrate-transactions.fr)

**2018-02-15-2**

**44 - NANTES**

Notre cabinet en périphérie du centre. Au sein de locaux impeccables, ce cabinet dentaire vous apportera un exercice paisible. La clientèle fidélisée par la praticienne attend un successeur dont la communication est un atout. Rentabilité assurée et chiffre d'affaires prothèse à développer. Possibilité de démarrer une activité d'implantologie si vous êtes demandeur. Mandat d'exclu. *Hippocrate Transactions.* Audit du cabinet dispo.

Tél. : 07 85 89 03 22  
@ : [contact@hippocrate-transactions.fr](mailto:contact@hippocrate-transactions.fr)  
3w : [hippocrate-transactions.fr/superbe-cabi...](http://hippocrate-transactions.fr/superbe-cabi...)

**2018-03-14-1**

**45 - GIEN**

Cède cabinet dentaire libre en juillet 2018 (*départ retraite*). Clientèle fidélisée (37 ans) : soins, paro, implant, prothèse. Ville bords de Loire (*agglomération 20 000 habitants*), 1 h 30 sud Paris, liaison directe autoroute et *SNCF*. Qualité de vie (*Sologne, vallée des Rois*), tissu industriel dynamique, immobilier attractif. Surface totale 130 m<sup>2</sup> centre-ville, salle de chirurgie et salle d'attente privatives (*possibilité d'accueil pour un troisième praticien*) (*un associé actuel en SCM harmonieuse*). Personnel motivé et performant. Dérogation accessibilité accordée. Photos disponibles. Stage d'observation possible.  
@ : [dfpmprom@gmail.com](mailto:dfpmprom@gmail.com)

**2018-03-13-1**

**45 - MONTARGIS**

Cause retraite, vends cabinet dentaire, centre-ville avec ou sans murs, 105 m<sup>2</sup> rez-de-chaussée, 2 équipements, parkings.

Tél. : 02 38 98 16 76  
@ : [jfmc.martin@wanadoo.fr](mailto:jfmc.martin@wanadoo.fr)

**2018-02-22-1 / 46 - CAHORS**

En vue retraite, cède cabinet dentaire (*avec ou sans les murs*) tenu 42 ans (*Lot*).

# ► les petites annonces

ÉCHANGES ENTRE PROFESSIONNELS

100 ou 150 m<sup>2</sup>, 2 salles de soins, une 3<sup>e</sup> possible. Labo de prothèse. Centre-ville, rue principale, parking à proximité. Cadre de travail agréable dans région touristique. Immeuble entièrement vitré, climatisé. Aux normes handicapés + ascenseur. Matériel en bon état, bien entretenu. Plusieurs possibilités de passage de patientèle. Accompagnement possible. Pas de frais en cas de reprise totale ou ponctuelle du personnel + loi Fillon. Informatique en réseau (7 ordinateurs) : Julie, cone beam, matériel implantaire + satellite. Tél. : 05 65 22 52 74 @ : lecampalain@free.fr

## 2018-03-06-1 50 - CHERBOURG

Cherbourg, ce cabinet dentaire spécialisé orthodontie, installé dans des locaux de centre-ville, dont la hauteur du chiffre d'affaires est dans la norme de ce type de cabinet. L'installation est complète. La patientèle présente est renouvelée constamment. Une très belle opportunité. Mandat d'exclu. *Hippocrate Transactions*. Audit du cabinet dispo. Tél. : 07 85 89 03 22 @ : contact@hippocrate-transactions.fr 3w : hippocrate-transactions.fr/cede-cabinet...

## 2018-04-20-3 50 - GRANVILLE

Ce cabinet dentaire dans une station de bord de mer de Normandie vous assurera des revenus certains. Seul cabinet dentaire dans la ville, il est adapté pour un exercice varié. L'implantologie est à développer. Mandat d'exclu. *Hippocrate Transactions*. Audit du cabinet dispo. Tél. : 07 85 89 03 22 @ : contact@hippocrate-transactions.fr 3w : hippocrate-transactions.fr/vends-cabine...

## 2018-03-22-4 51 - REIMS

Venez avec votre futur associé(e) et devenez propriétaire de cet exceptionnel cabinet à Reims. Tout est prêt pour un exercice de qualité. Le cadre de vie idéal, à moins d'une heure de Paris. Le chiffre d'affaires très élevé est à la hauteur de la rentabilité. Mandat d'exclu. *Hippocrate Transactions*. Audit du cabinet dispo. Tél. : 07 85 89 03 22 @ : contact@hippocrate-transactions.fr 3w : hippocrate-transactions.fr/vends-cabine...

**2018-02-15-1 / 56 - VANNES**  
À proximité de Vannes, vous exercerez en association dans ce cabinet dont l'implantologie et la parodontologie sont les piliers. La structure est idéale pour

cet exercice chirurgical. Un volet prothèse est également présent. Il ne vous reste plus qu'à continuer à développer cette activité. Mandat d'exclu. *Hippocrate Transactions*. Audit du cabinet dispo. Tél. : 07 85 89 03 22 @ : contact@hippocrate-transactions.fr 3w : hippocrate-transactions.fr/cabinet-dent...

## 2018-03-22-1 59 - CAMBRAI

Dans le Nord de la France, vous désirez exercer dans un cabinet dentaire dont la mise en place vous permettra de débiter immédiatement : ce cabinet est fait pour vous. Le chiffre d'affaires, ainsi que les frais de fonctionnement adaptés font de ce cabinet une excellente opportunité. Il ne vous reste plus qu'à poser votre plaque. Lille est à 1 h et la Belgique à 45 min. Audit du cabinet dispo. Tél. : 07 85 89 03 22 @ : contact@hippocrate-transactions.fr 3w : hippocrate-transactions.fr/vends-cabinet-dentaire-cambrai

## 2017-07-10-1 / 64 - ANGLET

Cause retraite, à vendre cabinet tenu 39 ans. Possibilité 2<sup>e</sup> fauteuil. Situé dans quartier résidentiel très recherché, à 2 min des plages. Accès personnes à mobilité réduite. Tél. : 07 69 10 31 93 @ : cabdentaire64@gmail.com

## 2018-04-06-1 64 - BIARRITZ

Cause retraite vend cabinet dentaire, très bien équipé et lumineux, salle de stérilisation, salle d'attente, 2 fauteuils, cadre de travail et de vie très agréable. Parking. Tél. : 06 86 33 32 91 @ : bouteillerpietro@hotmail.fr

## 2018-03-22-13 72 - PROCHE LE MANS

Cherche associé pour activité dentaire importante et de qualité dans la banlieue du Mans. Vous trouverez dans ce cabinet situé à proximité du Mans un exercice de qualité. La structure très organisée et complète vous permettra d'exprimer vos compétences dans tous les domaines. Patientèle exigeante et fidèle. Opportunité exceptionnelle idéale. Mandat d'exclu. *Hippocrate Transactions*. Audit du cabinet dispo. Tél. : 07 85 89 03 22 @ : contact@hippocrate-transactions.fr 3w : hippocrate-transactions.fr/recherche-du...

## 2018-04-10-1 / 73 - MONTMÉLIAN

Cabinet Savoie 15 km sud Chambéry. Cause départ en retraite fin décembre 2018, vend cabinet tenu 39 ans. 74 m<sup>2</sup>. Rdc immeuble (accès handicapés). Possibilité 2<sup>e</sup> fauteuil dans salle de soins prééquipée. Pas de personnel à reprendre. Avec ou sans murs. Étudie toutes propositions. Tél. : 06 21 04 69 79 @ : pa.christin@yahoo.com

## 2018-03-22-11 - 74 - ANNEMASSE

Dans une grande ville de Haute-Savoie, très beau plateau technique associé à une activité importante. Votre patientèle est en attente de soins de qualité. Votre exercice se déroulera au sein d'une ville dont la croissance est permanente. Le cadre de vie est idéal si vous êtes épris de montagne. Tél. : 07 85 89 03 22 @ : contact@hippocrate-transactions.fr 3w : hippocrate-transactions.fr/a-vendre-cabinet-centre-ville-de-savoie

## 2018-03-05-1 / 75 - PARIS

Cause retraite vend cabinet, ancien des fondateurs de l'école dentaire Georges et Henri Villain Paris VIII<sup>e</sup> avec les murs exclusivement : loi Carrez 200 m<sup>2</sup>, prix : 2 260 000 €. Professionnel depuis avant 1941 occupé actuellement mixte. Jadis 3 cabinets + 2 labos restaurables. Immeuble Haussmannien proche du boulevard Haussmann, carrefour Haussmann, rue de Rome, proche St Lazare et Madeleine, grands magasins et quartier d'affaires. Tél. : 01 43 87 38 97 @ : herve.couten@gmail.com

## 2018-03-14-2 / 75 - PARIS

Bureaux pro. à vendre à Saint-Lazare, au pied du Printemps Haussmann et des grands magasins, Actifs immo. vous propose d'acquérir une surface de bureaux à affectation pro. actuellement exploitée par un cabinet. Ils se situent au 2<sup>e</sup> étage d'un très bel immeuble haussmannien entièrement ravalé, et se composent de la manière suivante : une entrée, 8 bureaux dont une grande salle de réception, cuisine, sanitaires. Prestations : parquet, moulures, cheminées, 3,60 m de hauteur sous plafond, ascenseur, chauffage individuel au gaz. Rafraîchissement à prévoir. Idéal dentiste. Possibilité de transformation en habitation. Prix de vente : 2 250 000 € net vendeur + honoraires de commercialisation 5 % HT du prix de vente hors droits en sus. Demandez Olivier Benichou. Tél. : 06 22 65 43 67 @ : o.benichou@mac.com

## 2018-01-15-1 / 76 - ROUEN

Cabinet dentaire 2 praticiens, centre-ville, cherchent successeurs. Plateau technique complet, 4 salles de soins, panoramique, cone beam, laser Kavo Yag Erbium... Présentation patientèle envisageable. Pour plus d'informations, consultation du site. Tél. : 02 35 70 59 41 @ : chesneau-rossi@orange.fr 3w : cabinet dentaire saint eloi rouen

## 2018-03-02-2 / 78 - ÉLANCOURT

Cause départ en retraite, vend cabinet dentaire omnipratique et implantologie avec possibilité d'achat des murs, rez-de-chaussée avec normes accessibilité validées. Informatisé programme *Visiodent* et capteur numérique, possibilité d'un 2<sup>e</sup> fauteuil. Quartier en pleine extension, patientèle fidèle et agréable. Tél. : 01 34 82 05 25 @ : jeanfrancoislegras@orange.fr

## 2018-02-08-1 78 - MAGNY LES HAMEAUX

Vente cabinet en vallée de Chevreuse, suite à départ en retraite. Au sein d'un pôle paramédical, en centre-ville d'une agglomération dynamique et en constante extension, locaux neufs et spacieux répondant aux normes d'accessibilité. Patientèle agréable et variée, omnipratique pouvant s'élargir à l'implantologie et la parodontologie car forte demande. C.A. 320 000 euros. Assistante dentaire qualifiée et appréciée de la patientèle. Équipement amorti mais en parfait état. Possibilité d'installation d'un second fauteuil. RVG et panoramique à disposition. Logiciel *Visiodent*. Présentation assurée aux patients pour transmission en douceur. Tél. : 01 30 47 91 10 @ : mdesbouvris@gmail.com

## 2018-02-01-1 79 - NIORT

Cède cabinet dentaire dans un environnement sans concurrence ZRR Deux Sèvres. Activité omnipratique. Convient à un couple désirant un exercice serein. 2 fauteuils, 1 bloc, 1 panoramique. Excellente rentabilité au vu d'un chiffre d'affaires exceptionnel. Audit expertise complet disponible. Tél. : 07 85 79 03 22 @ : contact@hippocrate-transactions.fr 3w : hippocrate-transactions.fr /

# Pour vos annonces dentaires, misez sur la force de diffusion de notre groupe !

## AVEC NOS PACKS, DIFFUSEZ VOS ANNONCES



**Sur Internet :**  
**le site [edp-dentaire.fr](http://edp-dentaire.fr)**

11 000 visiteurs par mois  
30, 60 ou 90 jours.

**+ Dentoscope :**  
envoyé aux 26 000 cabinets  
dentaires de France  
métropolitaine.

**+ Orthophile :**  
lu par 50 % des orthodontistes.

### MAXIMISEZ VOTRE EFFICACITÉ AVEC :

**+ des options de diffusion presse dans** **SOLUTIONS**  
diffusé à 10 000 exemplaires.

**+ des options de visibilités** (photos, mise en avant, etc.)

**SOLUTIONS**  
*Cabinet dentaire*



Pour passer votre annonce, une seule adresse :  
**[www.edp-dentaire.fr](http://www.edp-dentaire.fr)** onglet « annonces »

Support téléphonique au 06 73 85 58 29

# ► les petites annonces

ÉCHANGES ENTRE PROFESSIONNELS

2018-04-04-1

## 83 - CANTON FAYENCE

À vendre cabinet dentaire 30 min Cannes 1 h Nice. Omnipratique, implantologie, 1 fauteuil, 1 salle de chirurgie, 3D, *Digora logos-w*. Patientèle nombreuse et agréable. Pas de *leasing*, possibilité vente murs.  
@ : [cabinetvar@gmail.com](mailto:cabinetvar@gmail.com)

## 2018-01-28-1 / 83 - FRÉJUS

Est-Var. Cède cause retraite cabinet centre-ville, locaux récents, 2 salles de soins, environnement médical, patientèle nombreuse et variée, *Logos, Digora*, chaîne de stérilisation *Gamadis* etc.  
Tél. : 06 11 71 18 44

2018-04-11-1

## 83 - LA LONDE-LES-MAURES

Bord de Mer. Cause retraite cède cabinet dentaire tenu 38 ans. Local 67 m<sup>2</sup> rdc centre-ville. Bien équipé. Mur et fond.  
@ : [phbou@wanadoo.fr](mailto:phbou@wanadoo.fr)

2018-03-08-1

## 83 - PROCHE TOULON

Toulon et collège. Au sein du centre commercial. Parking. 10 min A8 et 35 min mer. Cabinet tenu 12 ans. 5 300 fiches patients. Approche globale. Local 2006 de 67 m<sup>2</sup>. PMR ok. 2 salles de soins avec bureau, fauteuil et radio *Planmeca*. Radio panoramique *Planmeca*. Bureau avec *Digora* et microscope parodontie *Nikon*. *Julie* réseau 4 postes. Climatisé. Musique et tv. Très bon état général. Plus de personnel et plus de crédit en cours. Murs à louer ou acheter. Cadre de vie et tranquillité. Libre rapidement. C.A. moyen sur 3 ans 264 k€ par an (3,5 j/sem./10 mois) à développer.  
@ : [henri\\_annonce@orange.fr](mailto:henri_annonce@orange.fr)

2018-04-20-1

## 86 - LATILLÉ

Cède cabinet à 20 min de Poitiers. Pratiquez dans un environnement idéal. La patientèle fidèle est en attente d'un praticien à son écoute. Plateau tech. très complet : 3 fauteuils, 1 panoramique. Idéal praticien assuré ou un couple en recherche d'un exercice paisible. Un collab. est actuellement en place. Très bon C.A. Implanto. à dév. Mandat d'exclu. *Hippocrate Transactions*. Audit du cabinet dispo.  
Tél. : 07 85 89 03 22  
@ : [contact@hippocrate-transactions.fr](mailto:contact@hippocrate-transactions.fr)  
3w : [hippocrate-transactions.fr/cede-tres-belle-structure-en-haute-vienne](http://hippocrate-transactions.fr/cede-tres-belle-structure-en-haute-vienne)

2018-02-15-3 / 87 - HAUTE-VIENNE

Vous désirez exercer dans une grande structure à très fort potentiel et que votre exercice soit orienté vers la prothèse sur implants. L'association est un atout pour vous. Nous avons trouvé votre futur cabinet. Mandat d'exclu. *Hippocrate Transactions*. Audit du cabinet dispo.  
Tél. : 07 85 89 03 22  
@ : [contact@hippocrate-transactions.fr](mailto:contact@hippocrate-transactions.fr)  
3w : [hippocrate-transactions.fr/recherche-as...](http://hippocrate-transactions.fr/recherche-as...)

2018-03-30-3 / 92 - BOIS-COLOMBES

Cabinet omni. alliant emplacement et renta. Patientèle fidèle en attente de soins de qualité. C.A. en progression. Mandat d'exclu. *Hippocrate Transactions*. Audit du cabinet dispo.  
Tél. : 07 85 89 03 22  
@ : [contact@hippocrate-transactions.fr](mailto:contact@hippocrate-transactions.fr)  
3w : [hippocrate-transactions.fr/cede-cabinet...](http://hippocrate-transactions.fr/cede-cabinet...)

2018-03-22-6

## 92 - BOULOGNE-BILLANCOURT

Dans l'Ouest parisien, superbe opportunité pour le développement de ce cabinet dentaire. Des travaux sont à prévoir pour la mise à jour de votre outil de travail qui vous garantira un exercice dans les meilleures conditions. Patientèle exigeante et fidèle. N'attendez pas que ce cabinet soit cédé. Prenez cette opportunité. Mandat d'exclu. *Hippocrate Transactions*. Audit du cabinet dispo.  
Tél. : 07 85 89 03 22  
@ : [contact@hippocrate-transactions.fr](mailto:contact@hippocrate-transactions.fr)  
3w : [hippocrate-transactions.fr/cede-cabinet...](http://hippocrate-transactions.fr/cede-cabinet...)

2018-03-22-9 / 94 - CRÉTEIL

Ce cabinet, au centre d'une zone de chalandise importante, présente une activité régulière avec un bénéfice en augmentation. Un beau potentiel de soins rémunérateurs est à développer. Structure pour un(e) praticien(ne). Mandat d'exclu. *Hippocrate Transactions*. Audit du cabinet dispo.  
Tél. : 07 85 89 03 22  
@ : [contact@hippocrate-transactions.fr](mailto:contact@hippocrate-transactions.fr)  
3w : [hippocrate-transactions.fr/creteil-cede...](http://hippocrate-transactions.fr/creteil-cede...)

2018-03-22-8 / 94 - PROCHE PARIS

Val-de-Marne. Superbe structure, 2 fauteuils, bloc opératoire et *cone beam*. Chiffre d'affaires élevé. Au sein d'un centre commercial, vous aurez l'occasion d'exercer votre activité au sein d'un cabinet tenu depuis de nombreuses années. Audit du cabinet dispo. Mandat d'exclusivité *Hippocrate Transactions*.  
Tél. : 07 85 89 03 22  
@ : [contact@hippocrate-transactions.fr](mailto:contact@hippocrate-transactions.fr)  
3w : [hippocrate-transactions.fr/superbe-cabi...](http://hippocrate-transactions.fr/superbe-cabi...)

2018-02-14-1

## 94 - VILLENEUVE-LE-ROI

Retraite, cède cabinet dentaire proximité d'Orly, rdc accès handicapé, très fort potentiel, C.A. 400 k€, (plus si implant et orthodontie), bail professionnel, libre à partir de juillet.  
Tél. : 06 76 71 77 31  
@ : [kimrandac26@yahoo.fr](mailto:kimrandac26@yahoo.fr)

2018-04-20-2

## 95 - MONTMORENCY

Peu de concurrence pour votre futur cabinet au centre de cette ville calme du Val d'Oise. La structure est adaptée pour un exercice de qualité (deux fauteuils et un panoramique). Mandat d'exclu. *Hippocrate Transactions*. Audit du cabinet dispo.  
Tél. : 07 85 89 03 22  
@ : [contact@hippocrate-transactions.fr](mailto:contact@hippocrate-transactions.fr)  
3w : [hippocrate-transactions.fr/a-vendre-cab...](http://hippocrate-transactions.fr/a-vendre-cab...)

2018-03-29-1

## 14 - LUXEMBOURG-VILLE (LUXEMBOURG)

Vente d'un cabinet dentaire, créé il y a 5 ans, tourné vers la dentisterie esthétique et globale, partageant de grands locaux avec un centre de médecine esthétique et des ostéopathes. Cabinet 2 fauteuils + pano, installation très moderne et complète. Emplacement de premier ordre au centre de Luxembourg-ville. Locaux et matériel parfait état.  
@ : [dentaire70@gmail.com](mailto:dentaire70@gmail.com)

2018-03-24-2

## 97 - BAIE MAHAULT (GUADELOUPE)

Urgent orthodontie Guadeloupe. Recherche collaborateur en vue association ou cession cause problème de santé. Belle patientèle, cabinet récent, moderne et agréable.  
@ : [dr.ht@hotmail.fr](mailto:dr.ht@hotmail.fr)

2018-03-30-2

## 97 - SAINT-BARTHÉLÉMY (GUADELOUPE)

Exceptionnel ! Vends cabinet dentaire tenu 25 ans dans galerie commerciale très passante, parking, face aéroport. Cabinet moderne, 2 salles de soins, fauteuils *Adec*, Informatique réseau *Julie*, 3D *Planmeca*. Cabinet d'omnipratique avec activité

implantaire et orthodontie. 2 assistantes, 1 collab. Qualité de vie incomparable ! Avantages fiscaux. Renseignements et photos sur demande.  
@ : [dimredon@me.com](mailto:dimredon@me.com)

2018-03-21-1

## 97 - LE FRANÇOIS (MARTINIQUE)

Vends cabinet omnipratique. Cabinet agréable, bien équipé, matériel récent. Dans centre médical pluridisciplinaire. Chiffre d'affaires important.  
Tél. : 07 63 33 18 03  
@ : [mouradhamdi@hotmail.com](mailto:mouradhamdi@hotmail.com)

2018-02-06-2

## 98 - NOUMÉA

### (NOUVELLE CALÉDONIE)

Cède le seul cabinet de stomatologie et d'orthodontie sur la Nouvelle-Calédonie avec parts de clinique, tenu 30 ans. Excellent emplacement dans centre médical avec parking privé gratuit (vétérinaire au rdc, orthophoniste (1), ostéopathe (1), infirmières (4), podologue (1), kinésithérapeute (1), généraliste (1)). Accès handicapés. Proximité immédiate de 2 collèges. Conditions de travail, fiscalité et cadre de vie du Pacifique. Fort potentiel de développement, 3 jours/semaine et 10 semaines de congés actuellement. *Numerus clausus* par gel des conventionnements (aucune nouvelle installation).  
@ : [jpmilliane@mils.nc](mailto:jpmilliane@mils.nc)

## MATÉRIEL DIVERS Vente

2018-02-27-1 / 14 - CAEN

Cause retraite vente matériel : thermo-soudeuse électronique *Seal* (100 €). Négatoscope *Ella* 86x50 (50 €). Meuble de labo, bois, très bon état (400 €).  
@ : [docteur.leboulh@wanadoo.fr](mailto:docteur.leboulh@wanadoo.fr)

**dentoscope**  
Journal + Internet

Rendez-vous sur :  
[edp-dentaire.fr/petites-annonces](http://edp-dentaire.fr/petites-annonces)  
pour connaître toutes les modalités !

**30 ANS**  
D'EXPÉRIENCE,  
ÇA COMPTE



**129** €

**TRANSPORT  
ALLER-RETOUR**



Valplast, Zircono

**SQUELETTE TRANSPARENT**  
Forfait + montage + finition (dents N.C.)

**PROMOTION**

**CÉRAMO-MÉTALLIQUES**



Sur alliage précieux et non précieux.  
Non précieux : BIO sans Nickel sans Béryllium

**GAMME STANDARD**  
**44** €

**GAMME PRESTIGE +**  
**69** €

**GAMME MASTER**  
**81** €

**MADE IN FRANCE**

**CÉRAMIQUE SUR ZIRCONO**



**CAD CAM**  
Une grande précision par la qualité de l'oxyde de Zirconium.  
**UNE ESTHÉTIQUE PARFAITE**

**GAMME STANDARD**  
**74** €

**GAMME PRESTIGE +**  
**89** €

**GAMME MASTER**  
**119** €

**MADE IN FRANCE**



**01 42 50 23 63**

**GARANTIE 5 ANS**

PROTHÈSE FIXE

\* UNIQUEMENT GAMME PRESTIGE +



# Optimease

Ne payez que ce que vous consommez

- > Service de location\* unique en France
- > Contrat flexible et évolutif
- > Accès à l'interface web Akidata

**NOUVEAU !**

Akibox  
intégrée



**EXCLUSIVITÉ  
W&H FRANCE**

\*Concerne le stérilisateur Lisa

## lisa

### Votre traçabilité sécurisée

Le stérilisateur Lisa est connecté à Akidata, une interface web sécurisée pour les appareils d'hygiène avec un accès permanent à la traçabilité, ainsi qu'un contrôle et un diagnostic à distance.



optimease