

DENTOSCOPE

L'actualité clinique et pratique des cabinets dentaires



10

Clinique
**Fibre de verre collée :
une alternative dans
de nombreux cas**

Dr Philippe ROSENZWEIG

Événement

**Journée SOP :
les érosions et
les usures**

22

Gamme produits

**Offre informatique
CC Dentaire : formule
logicielle, matérielle
et imagerie**

44



BLANCONE CLICK
Traitement d'éclaircissement post-détartrage

En seulement 10 minutes
Sans protection gingivale

€ 12,50
PAR
TRAITEMENT

DÉMO GRATUITE
À VOTRE CABINET

Capital Santé
Tel.: 06.26.73.69.50
www.blancone-france.com
hello@blancone-france.com

www.blancone.eu

Prot i Lab

Le savoir-faire
de l'Artisan,
la précision
de la Technologie

Chez Prot i Lab,
nos Artisans Prothésistes s'associent
au meilleur du numérique
pour réaliser vos prothèses
(design CAO, empreintes
numériques, fusion laser, ...)

www.protilab.com
5 rue Georgette Agutte - 75018 PARIS

0 800 81 81 19

Florian, Responsable implantologie

Prothésiste associé chez Proxi Dental

Conseils, choix et commandes
tous types d'implants.
(Straumann, Nobel, Bi , ...)



▶ N°Azur 0 810 310 308

PRIX APPEL LOCAL



Proxi
Dental
LES PROTHÉSISTES DENTAIRES ASSOCIÉS

Proxi Dental - Les prothésistes dentaires associés
5, rue Darcet - 75017 Paris
Tél. : 01.53.09.39.90 - Fax : 01.53.09.39.99
Site : www.proxidental.com



Le système est-il encore légitime ?

Tout récemment un collègue de l'Est de la France postait ceci : « *Petit rappel historique, car cela fait du bien parfois de savoir de quoi on parle. Toute la profession (tous les syndicats, associations, etc.) était unie contre l'avenant 4 il y a quelques mois (manif avec 10 000 personnes). Aujourd'hui on nous propose bien moins que l'avenant 4, et pourtant cet accord va trouver preneur. On nous sortira les mêmes âneries de syndicat à ADN conventionnaliste, etc. On nous jouera le coup de la peur du vide... le « nouveau RA », ou pire, on nous dira qu'il y a de magnifiques avancées (ils osent tout, on ne sait jamais), plus c'est gros plus ça passe. On peut trouver la forme des débats ici dérangeante (surtout quand on ne veut pas s'intéresser au fond du problème, ça évite de se mettre face à ses contradictions). Mais maintenant il faut avoir aussi le courage de ses*

opinions et les mettre en relation surtout. Non, cette convention n'est pas tenable... elle est le dernier coup de grâce à notre profession. Les paniers seront notre cercueil et les plafonds notre linceul. Il n'y a rien dans cet accord qui montre l'aspect médical et humain de notre travail ! Nous sommes pris pour des techniciens dentaires sans âme ni intelligence. Personne ne peut croire que la promesse du moins pire suffit à justifier cette convention. »

qu'aggraver la dette publique et payer aux contribuables et aux professionnels auxquels s'appliquent ces soi-disant réformes l'addition financière de ces dernières. Dans notre cas, ce n'est ni l'État, ni la CPAM, ni les complémentaires et mutuelles santé qui prendront en charge ce qu'a décrété notre président dans ses promesses de campagne, à savoir le reste à charge zéro. Qui alors ? Et bien tout simplement et principalement nous, les professionnels de santé !

« Personne ne peut croire que la promesse du moins pire suffit à justifier cette convention. »

Une bien belle analyse du danger qui guette la profession et que les syndicats aient signé ou non, le système conventionnel, le « mur » que nous imposent tous les gouvernants successifs depuis plus de trente ans sous des prétextes fallacieux de réformes, pour ne parler que de notre secteur dentaire, toute cette organisation non réellement démocratique et qui se résume aux élections politiques ont-ils encore une légitimité ? Lesquelles réformes, n'allant jamais au fond des choses et n'ayant d'autres buts inavoués qu'électorales... Comment a-t-on pu se laisser bernier autant en déléguant des pouvoirs à ces organismes représentatifs sans qu'ils aient le consentement d'une majorité de praticiens ? Comment a-t-on pu permettre la mise en place de toutes ces contre-vérités et que si peu d'informations réelles sur nos professions de santé n'aient pu informer nos concitoyens ? Les politiques au pouvoir n'ont pas les moyens de leurs ambitions, ils ne font

Comment a-t-on pu à ce point oublier l'humain et faire croire au bon peuple de France que l'on pouvait le soigner comme on rase gratis ? Alors qu'il est évident que quelque chose de gratuit est le plus souvent payé par avance, de manière à ne jamais mettre en péril les comptes publics, ou du moins pas trop... Et la question reste entière, pourquoi avoir tant précipité ces négociations à un moment où l'Assurance maladie risque de perdre son hégémonie sur la couverture santé obligatoire par l'ouverture à la concurrence, sans doute dès octobre 2018 (compte tenu d'une directive européenne qui aurait dû être appliquée bien avant et qui a été repoussée jusqu'à cette date) ? Comment les rapports entre les différentes caisses permettront-ils de légitimer les négociations conventionnelles et surtout leur application après d'éventuelles signatures ? On peut vraiment se poser la question de la légitimité du système...

► L'HUMOUR DE RENAUD ◀

pour en savoir plus, rendez-vous à la page 8.



"L'ACUPUNCTURE POUR DÉTENDRE UN PATIENT STRESSÉ"

DENTOSCOPE N° 195 est édité par PARRESIA (SAS au capital de 1 100 000 € - RCS Paris 837 734 318)
109 avenue Aristide Briand - CS90042 - 92541 Montrouge Cedex

- Directeur de publication : Patrick BERGOT.
- Directeur opérationnel : Alain BAUDEVIN.
- Rédacteur en chef : Dr Paul AZOULAY.
- Rédactrice en chef adjointe : Agnès TAUPIN (agnes.taupin@parresia.fr).
- Rédacteurs : Dr Paul AZOULAY et Agnès TAUPIN. Ont également participé à la rédaction : Drs Claude AUTHELAIN, Frédéric BOUSQUET, Pascal EPPE et Philippe ROSENZWEIG.

- Rédacteur graphiste, création et maquette : Cyril GIRAUD.
- Correction : Martine LARUCHE (06 73 85 58 29 - contact.edp-dentaire@parresia.fr).
- Illustration Édito : Renaud CHAMMAS.
- Photos d'ambiance : iStock Getty Images.
- Agenda : Élodie MARCONNET (01 49 85 60 54 - elodie.marconnet@parresia.fr).
- Publicité : Angeline CUREL (06 31 34 69 27 - angeline.curel@parresia.fr), Catherine BOUHNASS, Lydia SIFRE et Stéphane VIAL (04 67 18 18 20 - pub@lespetitsbateaux.fr).
- Diffusion / Petites Annonces : Martine LARUCHE (06 73 85 58 29 - contact.edp-dentaire@parresia.fr).



mosaic™

Composite universel



Le composite universel Mosaic peut être utilisé pour des restaurations, basiques et complexes.



Photos du Dr. Rafael Beolchi

Composite souple et malléable

ULTRADENT
PRODUCTS, INC.

ultradent.fr/mosaic

0 800.00.81.50 | ultradent.fr
© 2018 Ultradent Products, Inc. All Rights Reserved.

40 YEARS
1978-2018

DISPOSITIF MEDICAL pour soins dentaires, réservé aux professionnels de l'art dentaire. Lisez attentivement les instructions figurant dans la notice ou sur l'étiquetage avant toute utilisation. Le composite universel Mosaic, destiné à une utilisation en cabinet médical uniquement, est utilisé pour la restauration sur dents naturelles. Il n'est pas remboursé. Classe IIa, certifié TUV Nord, Ultradent Inc. Publicité destinée aux professionnels de l'art dentaire.



actualités,
produits et
échanges
d'expériences

l'édito de Paul Azoulay	Le Rédac'Chef s'exprime !	p. 3
les news	Brèves, courriers, annonces et autres « potins »	p. 7
quoi de neuf docteur ?	Seront-ils pour vous ?	p. 19
l'avis des utilisateurs	Mosaic d'Ultradent	p. 20
gamme produits	Offre informatique de CC Dentaire	p. 44

cas cliniques
et pratique
quotidienne

cliniques	Fibre de verre collée : une alternative dans de nombreux cas	p. 10
	Cas d'un implant unitaire en zone esthétique : comment planifier son geste ?	p. 34
	La résistance aux antibiotiques : pourquoi s'en préoccuper ?	p. 40
protocole	Restauration maxillaire totale : apport de la connexion <i>inLink</i>	p. 32

vie dentaire

événement	Journée SOP : les érosions et les usures	p. 22
l'agenda	Les formations et les événements incontournables	p. 26
les petites annonces	Échanges entre professionnels	p. 46



Nouvelles options!



L'implant ultra-court
pour tirer profit
au maximum
des tissus osseux
en place

| Stabilité primaire | Précis | Physiologique
Le système implantaire SKY®



UN OUTIL INDISPENSABLE

Bénéficiant de 20 ans d'évolution, QuickSleeper 5 est le système incontournable pour réaliser des anesthésies dentaires efficaces.

Cet outil moderne offre tout ce dont vous avez besoin : une efficacité maximale notamment sur les molaires mandibulaires en pulpite, un confort inégalé pour vous et vos patients, un gain de temps au quotidien et du plaisir partagé.



► les news

BRÈVES, COURRIERS, ANNONCES, ET AUTRES « POTINS »

► TRIBUNE LIBRE PAR LE DR MICHEL KHARITONOFF

Promotion des conventionnements aux mutuelles

CHAPITRE 2

C'est la *MGEN* qui a servi de laboratoire pour la création de conventions d'exercice avec les chirurgiens-dentistes. Ces contrats de conventionnements avaient pourtant été validés par la *CNSD* et le Conseil national de l'ordre. Notre ex-*DSK* national, à la tête de la *MGEN*, n'y fut sans doute pas pour rien. Il y laissa, rappelons-nous, au passage quelques belles casseroles. Mais cela n'étonnera personne... Bref. Les contrats de conventionnements des praticiens, ainsi liés aux mutuelles, étaient l'avenir de l'exercice de la médecine dans le monde selon les dires de la *CNSD*, à l'époque, qui se basait sur les États-Unis considérés comme modèle en la matière, pour « copier-coller » la même chose en France. Aujourd'hui les praticiens aux USA sont revenus en arrière sur ces conventionnements, comprenant leur baisse générale de niveau de vie.

Il y a 25 ans, alors que j'exprimais mon désaccord sur les contrats de conventionnements aux mutuelles, je me suis fait traiter de « combat d'arrière-garde » par un président de l'Ordre, syndiqué *CNSD*... C'est dire l'impact de cette philosophie sur nos syndicats, et nos Ordres (par le fait des doubles casquettes). Les contrats de conventionnements aux mutuelles, pour autant qu'ils étaient pécuniairement intéressants au départ, se sont révélés un piège financier et un piège dans l'exercice même de notre liberté de pratique professionnelle.

Ainsi, les contrats n'ont jamais été respectés par la *MGEN*, à savoir pour la revalorisation des tarifs, toujours promise jamais réalisée, et pour la discrimination du remboursement des soins aux patients, avec un dentiste non conventionné *MGEN*. Cette discrimination dans le montant des remboursements a longtemps été illégale (tout en le sachant, personne ne l'a jamais dénoncée) au regard du Code de santé publique, mais le lobbying d'État de la *MGEN* (au bout de 20 ans, plus des milliers d'euros) a permis le changement de loi et maintenant la discrimination est autorisée : un même traitement, une même prothèse peuvent être remboursés différemment si le praticien est conventionné à la mutuelle ou pas... Le piège s'est alors refermé sur les praticiens conventionnés imprudents... ou manquant de vision prospective, ou simplement intéressés financièrement. Dès lors, il devenait difficile, voire impossible de se déconventionner sans déséquilibrer le chiffre d'affaires du cabinet pour les praticiens conventionnés... En cas de déconventionnement, les patients étaient automatiquement dirigés vers d'autres praticiens pour leurs soins, via les listes cachées, formellement illégales... Mais formellement utilisées à tour de bras... Tous les patients le savent et le disent depuis toujours.

Je n'oublie pas ainsi le fléau de ces contrats de conventionnements : la création proscrite (*noir sur blanc*) de listes de praticiens conventionnés, formellement interdite par la loi et par les contrats et malgré tout très

largement illégalement utilisées pour la propagande et la publicité de ces mutuelles et l'aliénation des praticiens, en dirigeant les patients vers les dentistes conventionnés, au détriment des autres plus respectueux des lois ou moins affairistes. Au fil des années, les remboursements, attrayants au départ, sont devenus médiocres car non réévalués, ce qui était le but bien évidemment des mutuelles afin de réaliser des économies... C'était un projet sur le moyen et long terme pour eux, et au bout du compte fort lucratif, puisque si les remboursements étaient faibles à l'égard de notre environnement médical, les cotisations des assurés, elles, n'ont jamais cessé d'augmenter, CQFD.

Malheureusement les praticiens étaient piégés, ils se sont fait piéger grâce au syndicat majoritaire, signataire de tous les accords, qui avait fait la promotion et avait encouragé, dans ses colonnes de presse, tous les chirurgiens-dentistes à signer ces conventions en déclarant les contrats légaux et bons pour la profession... Ils oubliaient que tout en étant légaux, ils étaient appliqués d'une manière illégale, ce qui aurait dû les forcer à les dénoncer. Que nenni.

La *CNSD* et le Conseil national de l'Ordre des chirurgiens-dentistes n'ont jamais dénoncé ouvertement et en temps utiles ces contrats, non respectés par les mutuelles... Aucun mot d'ordre n'a été donné par le syndicat et l'Ordre national pour dénoncer la mauvaise application de ces contrats dont la mise en place avait eu leurs signatures et leurs consentements. Rien n'a été fait pour dénoncer un exercice illégal des mutuelles au regard des contrats des conventionnements non respectés... De ce fait le virus s'est propagé et nous a tous rongés... Même ceux, comme moi, qui n'ont jamais signé un contrat de convention avec une mutuelle.

Le piège des contrats des mutuelles est une faute de nos syndicats et de notre Ordre national. Une faute, car de toute évidence les dés étaient pipés au départ, et aucun effort n'a été fait pour obliger les mutuelles à respecter leur propre contrat... Il y a eu tricherie et aucune punition pour les tricheurs... C'était le rôle de l'Ordre et des syndicats que de faire régner la loi et son application. Mais l'Ordre aussi était majoritairement syndiqué, donc sympathisant du développement des mutuelles. Depuis 20 ans cette ambiance sentait le « compéragé »... Je ne vois pas comment on pourrait appeler ça d'une autre manière quand on voit le non-respect volontaire et le manque de respect programmé des lois mises en place et des contrats signés par tous, et tous ces manquements dénoncés par personne, même pas par les organismes qui auraient dû le faire : Ordre, syndicats signataires...

Aucune alerte n'a été lancée par eux en temps utile. Les 40 000 praticiens faisaient confiance et ils ont été trahis... par abus de confiance. Abusés par leurs propres confrères. Qui peut dire le contraire ?



UNE EFFICACITÉ INCOMPARABLE

L'ANESTHÉSIE OSTÉOCENTRALE EN TOUTE SIMPLICITÉ

En injectant directement l'anesthésique au sein de l'os spongieux, l'anesthésie ostéocentrale permet l'obtention d'une anesthésie efficace et immédiate notamment sur les molaires mandibulaires en pulpite. Avec zéro stress et zéro temps de latence, préparez-vous à une nouvelle expérience en toute sérénité.

Pour en savoir plus, contactez Isabelle au 02 41 56 14 15 ou à ouvrard.i@dentalhitec.com.

DENTAL HI TEC
Leader en anesthésie dentaire

► les news

BRÈVES, COURRIERS, ANNONCES, ET AUTRES « POTINS »

► SYNDICAT

Thierry Soulié élu à la présidence de la CNSD

LE NOUVEAU CHEF DE FILE DU SYNDICAT AFFICHE SA DÉFENSE DU SYSTÈME LIBÉRAL DE PROXIMITÉ.

La Confédération nationale des syndicats dentaires (CNSD) a élu son nouveau président Thierry Soulié avec 98,56 % des suffrages. Il succède à Catherine Mojaïsky qui avait choisi de ne pas se représenter. Le nouveau chef de file du syndicat sera chargé de mener la politique définie par les délégués pour une période de quatre ans. Son équipe est formée de Doniphan Hammer (premier vice-président), Pierre-Olivier Donnat (secrétaire général), Sonia Verot (trésorière générale), des vice-présidents Marc Sabek, Gérard Morel et Michel Bergougnoux et des secrétaires générales adjointes Lisiane Hervet et Marie Tourterel.

Thierry Soulié s'est présenté comme le candidat de la continuité et de la rupture. Attaché au système conventionnel au cœur de la santé publique, il défend « le système libéral de proximité en tant que modèle le plus à même de répondre aux critères de qualité, de sécurité, d'efficacité et de pertinence des soins ». Il poursuivra la politique de santé bucco-dentaire du syndicat « tournée vers une dentisterie restauratrice d'intervention à minima et vers la prévention ».

Thierry Soulié est favorable à une évolution du métier d'assistante dentaire au travers d'une délégation des tâches. Il défend le concept du chirurgien-dentiste omnipraticien « super » généraliste avec une reconnaissance de compétences affichées dans les domaines de la parodontologie, l'implantologie, ou l'odontologie pédiatrique pour mieux répondre aux besoins de soins sur le territoire. Le nouveau président estime que la notion de « chirurgiens-dentistes petits entrepreneurs de santé publique », n'est pas incompatible avec la médicalité. Il souligne « la soif d'élitisme de la profession, sans cesse à la recherche de qualité et d'innovation, dans le but avoué d'élever encore et toujours le niveau de la médecine bucco-dentaire ».



► ENQUÊTE

L'acupuncture pour détendre un patient stressé

LES PATIENTS ANXIEUX À L'IDÉE DE SE RENDRE À UN RENDEZ-VOUS POURRAIENT VOIR LEUR APPRÉHENSION RÉDUITE GRÂCE À LA MÉDECINE CHINOISE.

La crainte de se rendre au cabinet dentaire pourrait être diminuée par l'acupuncture, selon une enquête parue dans l'*European Journal of Integrative Medicine*,



relayée par le site *E-santé*. Menée par l'université britannique de York, cette enquête considère que l'acupuncture pourrait apporter un bénéfice au stress des patients. Les travaux des scientifiques ont rassemblé des essais cliniques sur un total de 800 patients, décrit *E-santé*. L'acupuncture a été testée en traitement de la peur du dentiste, et les résultats comparés à l'absence de prise en charge ou à une acupuncture simulée (usage d'une aiguille rétractable). Comparée à l'absence totale de traitement, cette

médecine chinoise réduit significativement l'anxiété des patients. Mais lorsque cette prise en charge est comparée à un simulacre, aucun effet significatif n'apparaît. Cela peut signifier que le simple fait d'écouter les peurs du patient pourrait suffire à améliorer son bien-être. « Il nous faut davantage d'essais cliniques pour mesurer l'impact de l'acupuncture sur la peur du dentiste », conclut le Pr Hugh MacPherson, co-auteur de ces travaux. « Il faut des résultats de qualité, qui démontrent un effet durable sur le patient. »

► PROFESSION

Dentiste et champion du monde

PIERRE LE COQ, CHIRURGIEN-DENTISTE ET VÉLIPLANCHISTE, VISE L'OR À TOKYO.

Quand il n'est pas au service de ses patients dans son cabinet de Saint-Brieuc, Pierre Le Coq monte sur sa planche à voile. Car ce praticien est double champion du monde de la discipline. Son objectif en 2020 est de décrocher l'or, aux jeux Olympiques de Tokyo, lit-on sur le

site *Olympic.org*. Le chirurgien-dentiste a déjà une médaille olympique au cou, décrochée à Rio en 2016. Un trophée qui lui donne la motivation nécessaire pour

mener de front dentisterie et entraînement, avec l'espoir de surfer à nouveau sur la vague du succès.



ASSEMBLÉE GÉNÉRALE DE L'AOI

Dans le cadre de son assemblée générale, l'AOI (Aide odontologique internationale) invite les étudiants et praticiens à assister à la table ronde qui se tiendra le vendredi 15 juin dans les locaux de l'UFR d'odontologie de Nancy (avenue du Dr Heydenreich). La matinée sera consacrée à l'analyse des stratégies d'intervention sur la santé orale à Madagascar avec une réflexion sur les actions en santé publique et la place de la promotion de la santé. L'après-midi, un point sera fait sur les différents projets en cours. Le samedi matin aura lieu l'assemblée générale ordinaire, suivie d'une visite guidée sur l'art nouveau à Nancy.

Programme sur le site de l'AOI, onglet actualités. Rens. : Dr Y. Dipama au 01 57 63 99 68 ou à contact@aoi-fr.org.



PRATIQUE EN PLANTES ET HUILES ESSENTIELLES

UNE JOURNÉE DE CONFÉRENCES

EST PROPOSÉE DANS LE CADRE DE LA FORMATION POSTUNIVERSITAIRE DE PHYTOTHÉRAPIE ET D'AROMATHÉRAPIE EN ODONTO-STOMATOLOGIE, LE 8 JUIN À NEUILLY.

Exercice odontologique et phytothérapie sont les thèmes d'un colloque organisé le 8 juin à Neuilly-sur-Seine. Des conférences sont proposées dans le cadre de la formation postuniversitaire de phytothérapie et d'aromathérapie en odonto-stomatologie. Les conférenciers aborderont des thèmes variés : l'apport thérapeutique de la phytothérapie et de l'aromathérapie chez le diabétique, l'utilisation des plantes et des huiles essentielles en parodontologie ou l'allopathie en médecine buccale. La propolis et ses applications en odonto-stomatologie et l'utilisation de l'huile essentielle de niaouli au cabinet dentaire seront aussi au programme de ce colloque. Il s'achèvera par des ateliers pratiques et une mise en situation de l'utilisation de l'irrigation sous-gingivale avec des solutions médicinales.

9 h à 17 h. Gratuit. Centre Hahnemann 85 rue de Chézy - 92 200 Neuilly-sur-Seine. Renseignements sur : academydessavoirs@gmail.com

Votre solution pour des extractions simples et reproductibles



Pr. Francis LOUISE

Faut-il délaisser nos syndesmotomes, périotomes, élévateurs et daviers pour extraire les dents ?

Ces instruments conservent leur utilisation journalière, mais dans certaines indications cliniques (racines fracturées, germectomies, racines de molaires divergentes, extraction/implantation immédiate, dépose d'implants...), l'emploi d'inserts ultrasonores spécifiques est d'un grand intérêt pour réaliser ces avulsions en respectant l'os environnant et les tissus mous, ménageant ainsi les structures anatomiques résiduelles et permettant une cicatrisation optimale des sites d'intervention.



CAS CLINIQUE

Extraction d'une racine fracturée avec implantation immédiate

Le plan de traitement comprend l'extraction de la 14 avec implantation immédiate. La conservation des parois alvéolaires est un facteur de succès pour le résultat final. L'emploi d'inserts Extraction LC (0,5 mm d'épaisseur) permet la conservation des parois alvéolaires.



Fig. 1 : 14 racine résiduelle

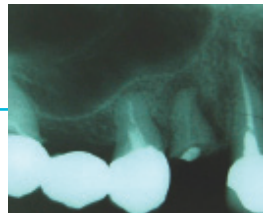


Fig. 2 : radiographie de cette 14



Fig. 3 : après élévation d'un petit lambeau, insertion de l'insert LC2 le long de la racine en distal



Fig. 4 : observez l'intégrité des parois alvéolaires en fin d'intervention

CONCLUSION

L'emploi d'inserts ultrasonores est d'un grand intérêt pour réaliser des extractions « à risque », c'est-à-dire l'avulsion de dents solidement ancrées avec préservation optimale des structures parodontales environnantes.



Réalisez une implantation immédiate grâce à la préservation du tissu osseux

Avec Piezotome® Cube, l'extraction se simplifie. La pose immédiate d'implants est facilitée par l'emploi d'une technique moins invasive et moins traumatique.

- ▶ Ses plus : extraction précise réalisée sans force, lambeau non systématique, pas d'alvéolectomie en cas de fracture et peu de mouvements de luxation.
- ▶ Résultats pour le patient : douleurs, œdèmes et prise d'antalgiques sont réduits de plus de 50%* !

* Ultrasonic Piezotome® surgery: is it a benefit for our patients and does it extend surgery time? A retrospective comparative study on the removal of 100 impacted mandibular 3rd molar. A. Troedhan, A. Kurrek, M. Wainwright. Open Journal of Stomatology, 2011

Ce dispositif médical est classé IIa selon la Directive Européenne applicable en vigueur. Il porte le marquage CE. Organisme notifié : LNE-GMED 0459. Ce dispositif médical pour soins dentaires est réservé aux personnels de santé ; il n'est pas remboursé par les organismes d'assurance maladie. Ce matériel a été conçu et fabriqué selon un système d'assurance qualité certifié EN ISO 13485. Lire attentivement le manuel d'utilisation disponible sur www.acteongroup.com. Fabricant : SATELEC® Groupe ACTEON® (France). Date de création : mai 2018.

Fibre de verre collée : une alternative dans de nombreux

De quelques situations cliniques transitoires et d'un moyen simple, économique et reproductible de les accompagner.

Comme son titre, emprunté aux miscellanées, l'indique, cet article n'a aucune prétention scientifique à l'objectivité ou à l'exhaustivité. Il propose simplement une technique originale applicable à des situations elles-mêmes singulières. À chacun d'en distinguer les limites ou de les expérimenter.

Les « fibres de verre » sont des composites renforcés de fibre de verre (CRFs). Elles sont vendues sous forme de brins photopolymérisables, disponibles en trois diamètres selon l'indication : contention post-orthodontique (*Everstick ortho*), attelles parodontales ou post-traumatiques (*Everstick paro*) ou restauration de dents antérieures ou postérieures (*Everstick bridge*).

De par leur résistance et leur relative ductilité, les fibres de verre composites offrent des alternatives intéressantes dans de nombreuses et diverses situations cliniques non stabilisées. Cet intérêt réside, pratiquement, dans une mise en œuvre immédiate au fauteuil, relativement simple, et peu onéreuse. Cliniquement, elles permettent une préservation maximale des dents concernées et ménagent les possibilités de toute décision thérapeutique ultérieure. Elles sont donc une solution de choix pour accompagner les situations transitoires de l'enfance,

Une mise en œuvre immédiate au fauteuil, relativement simple.



reux cas

l'auteur

**Dr Philippe
ROSENZWEIG**



- Docteur en chirurgie dentaire
- CES d'orthopédie dento-faciale
- Membre du GRF et d'Euméria

de l'adolescence, de la sénescence ; ou post-traumatiques, ou bien encore dans les temporisations pré-implantaires - de la phase d'ostéointégration à l'expectative face aux phénomènes de croissance dans les édentements antérieurs. De plus, leur relative fragilité, par rapport aux dispositifs prothétiques à vocation définitive, est compensée par la possibilité de réparations simples et rapides.

1 - ATTELLE ORTHODONTIQUE

Cas des Drs Valérie Romain et Franck Moatty ; (Fig.1 à 7b)

C'est l'attelle de base quant à la technique. Outre ses qualités esthétiques par rapport à l'attelle métallique, elle assure la contention dans les trois plans, alors que les rotations restent possibles autour d'un fil métallique qui ne colle ni au composite ni aux dents.

Après la pose de la digue et d'une matrice en distal des canines, on sable les faces linguales et les interstices proximaux vestibulaires. Le mordançage et l'adhésif sur ces mêmes surfaces précèdent l'application et la polymérisation d'une goutte de *flow* interproximal nécessaire à la rétention des fils de soie lors de la ligature de l'attelle.

Puis une couche de *flow* est déposée en lingual, l'attelle y est présentée, plaquée par ligature et une prépolymérisation est effectuée. Les fils de placage sont déposés avant polymérisation complète. L'attelle doit ensuite être recouverte d'un composite type émail postérieur (EF2 de Bisico) pour être chimiquement (*hydrolyse*) et mécaniquement protégée. Cet enrobage est soigneusement poli, puis glacé après polymérisation.

Une solution de choix pour accompagner les situations transitoires de l'enfance.

© Directa AB - Directa by Directa AB

Il est facile de protéger la dent adjacente avec **FenderWedge**®



FenderWedge by Directa - protège la dent adjacente et la gencive pendant les préparations.

Produits disponibles chez les principaux distributeurs. Directa AB est le fabricant par définition du MOD98/42/CEE. Produits mentionnés de classe I.

DIRECTA
directadental.com

DirectaDentalGroup

DIRECTA topdental™ **ORSING** parkell

directadental.com

► clinique : Dr Philippe ROSENZWEIG

CONTENTION



Fig.1 et 2 : Champ étanche.



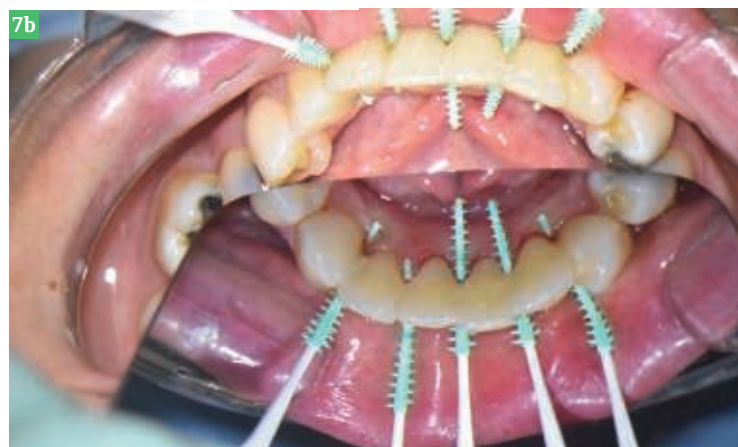
Fig.3 : Placage de la fibre.

Fig.4 : Dépose des fils de placage avant enrobage.



Fig.5 : Fibre enrobée de composite « émail ». Fig.6 et 7a : Résultat clinique immédiat.

Fig.7b : Impératif parodontal après la pose.



Eurosafe 60

Nettoie, désinfecte et sèche en toute sécurité



Tout en un

Réalise en un cycle unique pré-lavage, lavage, thermo-désinfection et séchage, en garantissant des résultats plus efficaces en un temps réduit.



Efficacité

Le séchage à air forcé élimine les dépôts d'eau des instruments creux, pour un séchage optimal.



Puissance

Le système de lavage à injection assure des flux d'eau en plusieurs points, pour d'excellents résultats de nettoyage.



Grande capacité

Le grand réservoir de 60 litres permet également de thermodésinfecter pièces à main, instruments en vrac et cassettes.



User-friendly

L'écran LCD avec son interface intuitive permet de programmer jusqu'à 40 cycles protégés par mot de passe.



Traçabilité

Que ce soit à travers une clé USB, son port Ethernet ou son imprimante externe, le processus de désinfection est toujours validé et attesté.



Eco-friendly

Le cycle "Short" consomme seulement 1,7 kW et 12 litres d'eau.



Contrôle

La porte en verre trempé permet de contrôler facilement le contenu pendant le cycle.

Dispositif Médical Classe IIB, CE0051 - IMQ - pour soins dentaires et médicaux réservés aux professionnels de santé, non remboursé par la Sécurité Sociale. Lisez attentivement les instructions figurant dans la notice ou sur l'étiquetage avant toute utilisation. L'ensemble des produits présentés sur cet imprimé est fabriqué par la société Euronda SPA, Italie. Date de parution Mai 2018

2 - AGÉNÉSIE INCISIVE SUPÉRIEURE ET MICRODONTIE

Cas des Drs Romain, Moatty et Dunglas (orthodontie) ; (Fig.8 à 16)

La technique trouve ici toute sa pertinence. Elle répond d'un même geste aux impératifs post-orthodontiques de contention, esthétiques, fonctionnels et d'accompagnement de la croissance résiduelle avant toute décision de compensation implantaire. On ajoute ici, aux étapes standards précédentes, les stratifications de 12 absente et 22 dysmorphique.

Une solution de choix pour accompagner les situations transitoires.

Fig.8 à 11 : État initial.

Fig.12 à 16 : Résultat clinique immédiat.





Fig.17, 18 : État initial.

3 - ATTELLE PARODONTALE

Cas des Drs Romain et Moatty ;
(Fig.17 à 20)

Si l'on veut invoquer un argument de plus en faveur de la temporisation dans ces cas de parodontie terminale, on peut ajouter que le patient, Raphaël, partait

pour une transatlantique et ne souhaitait pas arriver édenté « de l'autre côté ».

4 - BRIDGE CRF DIRECT

Cas du Dr Philippe Rosenzweig ;
(Fig.21 à 25)

Une patiente de 41 ans souhaite le

remplacement par une prothèse fixe de sa prothèse amovible partielle remplaçant la 21. La 22 est mobile, radiologiquement rhizalisée et siège d'un granulome. L'occlusion est de type classe 2 thérapeutique avec absence des 14 et 24 et infraclusion incisive. On constate

l'absence dans les secteurs latéraux de 37, 36 et 47. À la mandibule, l'occlusion molaire est réalisée par la seule 36 sur 26 et 27 antagonistes.

On convainc la patiente de procéder au plus vite à la restauration des secteurs

IMPLANTOLOGIE

VOTRE GUIDE CHIRURGICAL POUR 10€ !



Sécurité et précision du geste



No stress technique

Simplification des traitements

Temps opératoire optimisé

Gestion optimale des tissus

Protocoles minimalement invasifs

FORMATIONS sur une journée

PARIS

Jeudi 20/09/18
Jeudi 15/11/18

MONTPELLIER

Jeudi 27/09/18
Jeudi 22/11/18

Plus d'informations sur www.implant-accurator.com ou par téléphone au 07.71.61.58.40

► clinique : Dr Philippe ROSENZWEIG

CONTENTION



Fig.19, 20 : Résultat clinique immédiat.



Fig.21 : Situation initiale. Fig.22 : Après extraction de la 22.



Fig.23 : Champ étanche.



postérieurs. Dans l'intervalle, et pour répondre à l'anamnèse, un *bridge* temporaire CRF (*composite renforcé aux fibres*) lui est proposé. Celui-ci permet de temporiser jusqu'à ce que toutes les conditions pécuniaires et thérapeutiques d'une restauration pérenne du secteur incisif soient remplies.

CONCLUSION

Dans certaines situations, labiles de la parodontologie ou de la traumatologie,

instables de la post-orthodontie, ou transitoires de l'implantologie, les composites renforcés de fibre de verre offrent des solutions à terme, peu ou pas invasives, fonctionnelles et esthétiques, tout en conservant toute latitude aux éventuelles options thérapeutiques futures. ☺

Fig.24 : Attelle collée de 13 à 23 supportant les inter 21 et 22.

Fig.25 : Résultat clinique immédiat.

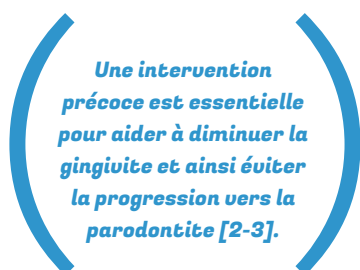
Pour en savoir plus

FRESE C. : Biomatériaux cliniques n°2 - 2016. Les composites renforcés de fibres de verre.
MOATY F. et ROMAIN V. : Pour maîtriser la technique : Euméria (*Formation*)

Une nouvelle stratégie pour améliorer la santé gingivale : équilibrer le microbiome buccal

LE MICROBIOME BUCCAL ET LA SANTÉ GINGIVALE

Jusqu'à 90 % de la population mondiale souffre de problèmes de gencives [1].



En plus d'autres facteurs, nous savons qu'un déséquilibre du microbiome buccal, ou dysbiose, peut-être l'une des causes de maladies parodontales [4]. Plusieurs facteurs de risque peuvent conduire à la dysbiose, dont : [4].



Alimentation



Tabagisme



Stress



Traitements médicaux



Grossesse



Vieillessement

LE DENTIFRICE ZENDIUM FAVORISE UN MICROBIOME ÉQUILIBRÉ

Des études récentes ont montré que le dentifrice *Zendium* peut avoir un impact significatif sur l'équilibre du microbiome buccal et la santé gingivale [5-7].

Une étude d'envergure portant sur le microbiome et publiée dans *Scientific Report* [3], revue du groupe *Nature*, prouve cliniquement que le dentifrice *Zendium*, avec 1450 ppm de fluorure de sodium et contenant des enzymes et des protéines naturelles favorise l'équilibre du microbiome buccal [5*].

RÉÉQUILIBRER LE MICROBIOME BUCCAL AVEC ZENDIUM : QUELS BÉNÉFICES POUR LES GENCVES ?

Deux études récentes révèlent l'impact clinique de *Zendium* sur l'équilibre du microbiome buccal [6-7]. Une étude épidémiologique danoise, impliquant 305 personnes et dirigée par le professeur *Anne Marie Lynge Pedersen*, université de Copenhague, a démontré une santé gingivale significativement meilleure pour les utilisateurs de *Zendium* sur le long terme en comparaison avec un

dentifrice fluoré standard. Ces résultats sont indépendants des habitudes alimentaires, des habitudes de brossage et du tabagisme. Une autre étude, dirigée par le professeur *Nicola West* et ses collègues de l'université de Bristol, confirme ces résultats dans des conditions cliniques [7].

Cette étude a examiné la santé gingivale de 229 participants ayant utilisé soit le dentifrice *Zendium*, soit un dentifrice de contrôle. Après 13 semaines, les utilisateurs de *Zendium* avaient des gencives significativement plus saines ($P < 0.001$) pour les trois indices cliniques mesurés (*inflammation, plaque et saignements*) par rapport à ceux ayant utilisé le dentifrice de contrôle [7]. De plus, 83 % des utilisateurs de *Zendium* ont connu une amélioration de leur santé gingivale [7**].

ZENDIUM

Pour une prévention précoce

Éduquer les patients sur les bonnes habitudes et les bons gestes de l'hygiène buccale reste la priorité pour faire face aux premiers signes de problèmes gingivaux. Cependant, sur la base des résultats de *Zendium*, les professionnels dentaires peuvent conseiller un dentifrice ayant fait ses preuves et qui

pourra faire la différence auprès des patients présentant des signes précoces de problèmes gingivaux. ↻



1. FDI World Dental Federation. <https://www.fdiworlddental.org/news/20170704/fdi-makes-global-periodontal-health-a-priority-over-the-next-three-years> (accessed January 2018).
2. Tonetti MS et al. J Clin Periodontol 2017; 44(5): 456-462.
3. EFP Guidelines for effective prevention of periodontal disease. 2014.
4. Killian M et al. British Dental Journal 2016; 221(10): 657-666.
5. Adams SE et al. Nature Scientific Reports 2017; 7: 43344.
6. Pedersen AL et al. Gingival health status in individuals using different types of toothpastes. Abstract presented at CED-IADR 2017
7. West N et al. A toothpaste containing enzymes and proteins improves gingival health. Abstract presented at CED-IADR 2017.

*Fait référence au microbiome de la plaque dentaire et à l'abondance relative d'espèces bactériennes ayant un lien établi avec la santé ou les pathologies des gencives au bout de 14 semaines d'utilisation biquotidienne du dentifrice *Zendium* comparé au niveau de référence.

**Fait référence aux résultats d'une étude portant sur la santé des gencives (*Royaume-Uni 2017*) réalisée sur 113 utilisateurs de *Zendium* (sur un total de 229 personnes) mesurant la santé des gencives avec l'Indice Gingival Modifié (*Lobene*) après 13 semaines.

l'avis du professeur Colombier



Marie-Laure COLOMBIER

- Professeur des universités à la faculté de chirurgie dentaire de Paris Descartes,
- Responsable du département de parodontologie,
- Praticien Hospitalier à Louis Mourier, AP-HP

L'inflammation des gencives, la gingivite, est une réaction

physiologique face à l'agression des bactéries présentes dans la plaque dentaire située à l'interface dent/gencive. Sa première manifestation, discrète, est un changement de couleur. Puis l'inflammation s'étend, les gencives gonflent, deviennent douloureuses et saignent au brossage. Non traitée, la gingivite peut aboutir à une parodontite.

Il est donc primordial d'agir précocement dès les premiers signes d'inflammation, sans attendre des manifestations cliniques douloureuses.

Pour préserver la santé gingivale, il est important de maintenir un microbiome buccal équilibré, compatible avec la santé parodontale.

DENTOSCOPE

L'actualité clinique et pratique des cabinets dentaires



Votre magazine accessible sur tous les supports



► quoi de neuf docteur ?

AMÉLIORERONT-ILS VOTRE PRATIQUE ?

► A-DEC 336

Un bon choix pour ceux qui pratiquent l'orthodontie

C'est un *unit* à hauteur fixe, susceptible de se monter sur tous les fauteuils *A-dec*, qui permet de s'adapter à la façon de travailler de chaque praticien. L'*unit A-dec 336* à cordons pendants est un modèle *Radius*. Il pivote sans effort autour de la partie avant du fauteuil pour être facilement utilisable par des opérateurs gauchers et droitiers. Sa conception compacte simplifie sa manipulation et son asepsie. Son bloc de commandes pneumatique, garanti dix ans, est innovant et permet d'y intégrer tous les périphériques nécessaires : turbines lumière, moteurs électriques lumière, instrument à ultrasons, lampe à polymériser, caméra intra-buccale... La commande du fauteuil, de l'*unit*, des instruments et de l'éclairage est simplifiée grâce au clavier *Deluxe*. La conception est épurée et plus efficace. L'*unit* peut ainsi répondre aux exigences des orthodontistes en matière de posture de travail. L'accueil du patient, la position du praticien autour du fauteuil, la gestion des ombres portées et la maniabilité de l'*unit* dentaire sont essentiels à la productivité. La zone de proprioception de l'équipement est réglée lors de l'installation en fonction de la taille du praticien. Le réglage est mécanique et ne prend que quelques secondes.

Adec

3w : a-dec.fr



► KIT DE DÉMARRAGE YOUNG DENTAL ET ZOOPY

C'est le printemps de la prophylaxie

Des kits de démarrage attractifs en prophylaxie sont désormais disponibles. Lorsqu'on achète trois boîtes de contre-angles de prophylaxie jetables, une pièce à main *Young Proxéo* vous est offerte. De même quand on achète un paquet de contre-angles *Zooby* prophylactiques jetables, on bénéficie de cette même pièce à main. On peut également tester les produits gratuitement. Si vous êtes intéressé, vous recevrez une pièce à main de prêt, ainsi qu'un paquet échantillon *Young* ou *Zooby*. *Young Dental* est un leader mondial de systèmes de polissage et de contre-angles de prophylaxie jetables, avec des décennies d'expertise et d'expérience dans ce domaine. La dernière génération des contre-angles présente un *design* particulièrement étroit et une petite tête ronde. De ce fait, le polissage dentaire pour les patients est beaucoup plus agréable et le praticien atteint des endroits auparavant difficiles d'accès. Les DPA sont disponibles en version droite ou avec un contre-angle de 17 degrés pour réduire la fatigue musculaire. Les cupules de polissage sont fabriquées en caoutchouc spécial, sans éclaboussures et permet d'obtenir un résultat optimal. Les *Young Prophy Cups* et les pâtes à polir associées font actuellement également partie de l'offre.

Young Dental

Tél. : +49 (0)6221 434 544 2

@ : info@youngdental.eu

3w : youngdental.eu



► GUM PERIOBALANCE DE SUNSTAR

Le retour du probiotique à visée bucco-dentaire

C'est un complément alimentaire à utiliser conjointement aux détartrages et surfacages radiculaires. Chaque comprimé contient plus de 200 millions de *Lactobacillus reuteri Prodentis actifs*. C'est donc un probiotique naturel dont l'efficacité a été validée dans de nombreuses études cliniques. Il est composé de 2 souches rigoureusement sélectionnées et brevetées de *Lactobacillus reuteri* d'origine humaine. Avec son goût mentholé et une posologie de 1 à 2 comprimés/jour, sur une durée minimale de 4 semaines, il s'attaque à la maladie parodontale surtout chez les plus âgés, de la gingivite à la parodontite chronique qui affectent une part significative de la population. Les études montrent que 3 adultes sur 4 sont confrontés à un moment de leur vie à des problèmes de gencives. Jusqu'à 20 % des 35-44 ans seraient atteints d'une parodontite, ce taux atteignant jusqu'à 40 % chez les adultes plus âgés (65-75 ans) en Europe. Un nombre croissant d'études indiquent que la maladie parodontale n'altère pas uniquement la santé orale, elle augmente également le risque de développer d'autres pathologies systémiques, telles que le diabète, les maladies cardiovasculaires et pulmonaires.



Sunstar France

Tél. : 01 41 06 64 64

@ : contact@fr.sunstar.com

3w : sunstar.com

Pour des restaurations esthétiques et durables

Ce composite universel permet de réaliser des reconstructions tant antérieures que postérieures avec une pérennité de la brillance.

Le composite *Mosaic* se distingue par ses caractéristiques de manipulation, son adaptabilité et son esthétique. Cet équilibre a été atteint sans compromettre l'intégrité des autres propriétés essentielles du matériau telles que l'usure, la résistance à la flexion, la résistance à la compression et la tenue de brillance.

C'est un composite de restauration universel, photopolymérisable à base de bis-GMA, qui s'utilise pour les restaurations tant antérieures que postérieures. Sa formule nanohybride contient des charges composées de céramique de verre, de zircon-silice et de silice de 20 nanomètres. Le pourcentage de charge en volume est de 68 % pour les teintes dentine et de 56 % pour les teintes émail. Les composites nanohybrides ont des caractéristiques esthétiques et d'usure améliorées ainsi qu'une meilleure aptitude au polissage et à la manipulation. L'équilibre optimisé des nanocharges du composite permet une excellente tenue de brillance et un maintien de celle-ci sur le long terme. Ses propriétés mécaniques fonctionnent quelles que soient les restaurations, y compris celles à fortes contraintes.

Lors d'une reconstruction précise et efficace de l'anatomie dentaire, il est important que le matériau de restauration ne se déchire pas, ne s'étire pas, ni ne s'effondre lors de sa pose. Si un matériau de restauration commence à polymériser pendant la manipulation, le composite deviendra grumeleux et s'adaptera plus difficilement, ce qui peut compromettre le résultat final. Une durée de travail importante est nécessaire pour les cas complexes qui nécessitent plus de temps pour reproduire l'anatomie naturelle de la dent. Le composite *Mosaic* a été conçu dans le but d'offrir aux praticiens un temps de travail suffisant pour réaliser des restaurations naturelles. Son temps de travail se situe entre 3 h 30 et 7 h 30, en fonction de la puissance de la lumière à 61 cm et permet de réaliser des restaurations complexes.

UN RÉSULTAT NATUREL

Bien que la plupart des praticiens connaissent le système de teintes *Vita Classic*, il est important de savoir qu'il a été conçu pour être utilisé avec des restaurations en porcelaine et en céramique. Chaque nuance créée pour le système *Vita Classic* est composée de 3 à 4 teintes nettement différentes : une teinte de fond opaque, une teinte cervicale, une centrale



Ci-dessous : restauration esthétique de classe IV utilisant les teintes *Mosaic* A4, A3, A et A1 de cervical à incisal. *Émail Blanc* et *Blanc opaque* sur le bord incisal. (Photos du Dr R. Beolchi)



Ci-dessus : restauration de classe II utilisant les teintes *Mosaic* A2 et *Émail neutre*, une résine teintée a été ajoutée pour un effet coloré. (Photos du Pr L. Breschi)

et une autre incisale/émail. Cela rend impossible la corrélation précise d'un composite avec les teintes traditionnelles A, B, C et D du système *Vita*.

Les matériaux composites qui ont une large gamme de teintes et d'opacités permettent la duplication de la structure de la dent adjacente, pour les besoins esthétiques les plus divers. La création d'une restauration qui se fond harmonieusement dans la structure dentaire environnante nécessite un composite comprenant des teintes d'aspect naturel et

des niveaux appropriés de translucidité et d'opacité. Avec ce matériau, ces caractéristiques peuvent être obtenues et optimisées en harmonisant les propriétés optiques de la restauration avec celles des dents naturelles adjacentes. Lors de restaurations plus esthétiques, un résultat naturel est obtenu en utilisant deux teintes ou plus : les teintes dentines pour établir la teinte, la saturation et la valeur initiale, et les teintes émail pour transmettre la profondeur tout en modifiant la valeur et la nuance de la restauration. ↻

Ultradent

Tél. : 0800 00 81 50

@ : france@ultradent.com

3w : ultradent.com

Le témoignage du docteur Hervé PLARD (53)



UNE LARGE GAMME DE COULEURS

J'utilise le composite Mosaic depuis environ un an. J'étais à la recherche d'un système permettant de réaliser des composites antérieurs et postérieurs très esthétiques de manière simple et j'emploie depuis longtemps les produits Ultradent qui sont généralement bien pensés et de très bonne qualité.

Je l'utilise principalement pour réaliser des restaurations en composite par stratification en associant des masses dentine et émail. Le produit présente une large gamme de couleurs en masse dentine et émail permettant de couvrir la plupart des situations cliniques. La manipulation, la sculpture et le polissage sont relativement simples.

Comme tous les systèmes de composites par stratification il nécessite de l'expérience afin de choisir au mieux les différentes masses et de bien les mettre en œuvre. Il permet facilement de restaurer assez simplement et de manière très esthétique les dents antérieures mais aussi postérieures.

Le témoignage du docteur Patrick ROUAS (33)



LE MATÉRIAU PRÉSENTE UN TRÈS BON MIMÉTISME

J'utilise le coffret de matériaux composites Mosaic depuis près de deux ans. C'est un coffret présentant un nombre restreint de masses émail et dentine, ce qui permet de travailler efficacement.

Je le réserve pour tous les cas nécessitant des résultats esthétiques avec un temps opératoire limité. Le matériau présente un très bon mimétisme ce qui permet de travailler avec un nombre restreint de compules ou seringues. Ce coffret est idéal pour traiter la plupart des restaurations directes rencontrées dans nos structures.



À gauche : un KleenSleeve unique et novateur protège le composite. À droite : un capuchon attaché qui empêche de tomber. Facile et pratique à utiliser. Désinfection rapide entre les utilisations.

Le témoignage du docteur Romain Ducassé (31)

SON POLISSAGE EST AISÉ

On m'a proposé de tester ce composite dans le cadre de mon activité hospitalière en odontologie restauratrice esthétique. Je l'utilise actuellement aussi bien en stratification postérieure qu'en stratification simplifiée antérieure.

Le large éventail de teintes émail permet de simplifier la stratification postérieure en ciblant une teinte dentine et une teinte cuspidé. De plus la thixotropie du composite le rend facile d'emploi et son polissage est aisé.

Les teintes dentines sont basées sur le teintier Vita Classical. La saturation de la restauration est donc difficilement modifiable. Des masses dentines plus ou moins saturées pour une même teinte permettraient de pousser le composite dans le biomimétisme des restaurations stratifiées antérieures.

Le témoignage du docteur Bruno PELISSIER (34)



LA MANIPULATION EST AISÉE ET PERMET UNE BONNE ADAPTATION

Je suis amené à tester certains produits en avant-première de par mes fonctions d'enseignant. De plus, étant responsable du DU d'odontologie restauratrice et esthétique de Montpellier et des DU délocalisés aux Antilles et à La Réunion, il était évident de choisir ce composite et de le tester cliniquement. J'utilise quotidiennement ce composite associé à l'adhésif Peak Universal. Il peut être employé dans tous les types de restaurations, en technique simple d'une teinte, ou d'une manière plus élaborée de stratification (émail et dentine).

C'est un très bon composite qui se manipule aisément. Si on le compare à l'Amelogen, il est réellement meilleur avec une consistance adéquate pour la stratification et la réalisation de la morphologie car il est moins dur, et plus souple. La manipulation est aisée et permet une bonne adaptation du produit dans les cavités. Grâce à sa qualité et à ses propriétés physiques, nous avons obtenu de bons résultats cliniques avec une bonne aptitude au polissage.

Il comporte 20 teintes, dont des teintes dentine et émail offrant différents niveaux d'opacité et de translucidité pour mieux reproduire les nuances de l'anatomie dentaire ; mais on peut commencer avec moins de teintes pour une pratique quotidienne. Son teintier avec de l'émail superposé à la dentine est très pratique car il est réalisé avec le même composite. C'est donc un très bon produit, mais si je pouvais changer quelque chose ce serait peut-être quelques teintes, caractérisations (blanc, brun).

e-stericode

Pour une traçabilité de la stérilisation COMPLETE FACILE à installer

Voilà LA solution!

Pour la découvrir tapez sur le net «Je e-stericode»

ou flashez le

e-stericode la SEULE application logicielle de traçabilité de la stérilisation conforme D.G.S.

e-stericode est distribué par C.O.O.
04 27 11 85 26 - secretariat@cqo-dentaire.fr

Journée SOP : les érosions et

Quatre conférenciers spécialistes animent une journée de formation pour prendre en charge les usures et prothèses dentaires, le 14 juin à Paris.

Identifier les causes de l'usure ou de l'érosion, appliquer le protocole de traitement adapté dans le cadre de la thérapeutique la moins invasive : tels sont les objectifs d'une journée de formation organisée par la SOP (Société odontologique de Paris) le 14 juin prochain à la Maison de la chimie. Esthétique, prothèse, soins conservateurs et occlusodontie seront les disciplines abordées dans le cadre de cette journée. « Nous recevons de plus en plus de patients, jeunes de surcroît, pour des problèmes d'usures et d'érosions sans que l'on sache vraiment à quoi cela est dû : alimentation, sodas, excès de sport, stress... Il faut pour autant savoir les soigner », explique Frédéric Raux, responsable scientifique de la journée. L'objectif de cette formation tournée vers la pratique est de livrer tous les outils pour comprendre et prendre en charge les patients atteints d'érosion ou d'usure en pratique généraliste. Cette journée sera animée par quatre conférenciers qui livreront des interventions résolument cliniques et présenteront des thérapeutiques reproductibles. Les conférenciers détailleront, pas à pas, la chronologie du plan de traitement et surtout montreront qu'il existe « des alternatives afin d'être le moins invasif

possible via notamment des techniques de dentisterie purement additive ».

Emmanuel d'Incau ouvrira cette journée avec une intervention sur les diagnostics et la prise en charge médicale. Il fera un point sur les différentes étiologies et l'appréhension de la pathologie. La question peut ainsi se poser d'adresser le patient à un gastroentérologue, à un psychiatre ou plus largement de faire assurer sa prise en charge par une équipe de soins. Le praticien exposera les avantages et les limites de l'égression compensatoire et de l'augmentation DVO.

Louis Toussaint lui succédera pour détailler le principe de prise en charge en trois étapes, et la façon dont il faut étudier et valider le projet avec le patient au moyen des *mock-ups*. « L'objectif étant de valider la feuille de route du plan de traitement afin d'être ensuite « sur des rails » », poursuit Frédéric Raux.

L'après-midi sera exclusivement consacrée à la mise en œuvre du plan de traitement. Cédrik Bernard s'intéressera à la réhabilitation des secteurs postérieurs avec le choix du matériau et au protocole de collage à la dentine parfois sclérotique.

Enfin, Lucile Dahan clôturera cette journée avec une conférence sur la réhabilitation des secteurs antérieurs. Au cours de son intervention, elle expliquera l'intérêt du recours aux facettes palatines, dans certains cas à la couronne ou à l'élongation coronaire. ☺



Dr Frédéric RAUX, responsable scientifique de la journée.

DR EMMANUEL D'INCAU

- Maître de conférences – praticien hospitalier section prothèses 58-02 au CSERD de l'université Bordeaux II, Victor Segalen
- Publications internationales et nationales
- Depuis 2013 membre du groupe de recherche PASTMIH, UMR PACEA 5199, université Bordeaux I
- Responsable du CES de prothèse conjointe de la faculté de Bordeaux

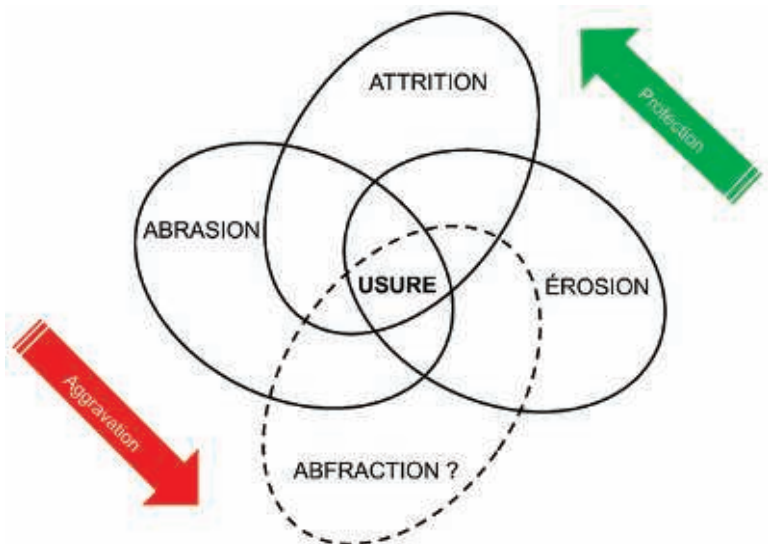


Bien souvent, la question de l'usure en pratique généraliste n'est détectée que lorsque les lésions sont majeures. Hélas, l'évaluation de l'usure n'est pas systématique. Dans la grande majorité des cas, elle est physiologique - corrélée au vieillissement et au régime alimentaire. Mais dès qu'elle est pathologique - qu'elle engendre de la douleur et/ou qu'elle modifie la fonction ou l'esthétique, l'omnipraticien éprouve des difficultés à identifier la principale étiologie de l'usure. Globalement, le diagnostic et la prise en charge de l'usure - dont l'érosion - ne sont pas suffisants.

J'exposerai les bases des mécanismes étiologiques ainsi que les signes et les symptômes de l'usure dont l'érosion qui prévaut actuellement, notamment chez les jeunes patients. Ce sont les préalables indispensables pour poser le bon diagnostic. Je détaillerai également les questions-cibles à poser au patient

pour étayer ce diagnostic. J'exposerai ensuite de manière exhaustive les processus d'usure mécanique (*attrition, abrasion, abfraction*) ou chimique (*érosion*) via la présentation de nombreuses situations cliniques. Enfin, je montrerai comment les compensations dento-alvéolaires permettent de compenser l'usure afin de garantir une occlusion fonctionnelle tout au long de la vie du patient.

L'omnipraticien doit être en capacité de dépister de façon systématique les différentes lésions d'usures, et les prendre en charge. C'est d'autant plus important que le patient n'a pas toujours conscience des comportements ou des pathologies qu'il présente conduisant à l'usure, d'où l'importance d'un dépistage précoce. Enfin, l'omnipraticien doit être en mesure d'identifier les critères permettant de repérer l'origine pathologique d'une usure, critères parfois subjectifs.



infos

DATE, LIEU ET CONTACT

- Jeudi 14 juin de 9 à 17 heures
- Maison de la chimie
28 bis, rue Saint Dominique
75007 Paris
- @ : secretariat@sop.asso.fr
- 3w : sop.asso.fr

les usures



Ideal Smile® Solutions

Le laboratoire de Dentsply Sirona Orthodontics

Notre laboratoire réalise tous types de dispositifs orthodontiques et solutions complexes sur-mesure.

Nous proposons une gamme complète de prestations répondant aux besoins de vos patients : des **appareils traditionnels** (fonctionnels, fixes et amovibles, PUL, ...) et des solutions les plus innovantes mettant en oeuvre des **technologies 3D** (traitements par aligners, gouttières thermoformées, traitement des empreintes optiques, moulages numériques 3D).

Grâce à nos concepts brevetés, nous réalisons des appareils sur-mesure en **collage indirect lingual et vestibulaire**. Chaque jour, nous aidons les praticiens à faire progresser les soins dentaires au bénéfice de leurs patients.

Pour plus d'informations, contactez votre représentant Dentsply Sirona Orthodontics.

Laboratoire Ortho-Concept
Actimart II lot 12
1140 Rue André Ampère
13851 Aix en Provence, France
Tél : +33 (0)4 42 97 61 61
orthoconcept.service@dentsplysirona.com

 **Dentsply
Sirona**
Orthodontics

programme des conférences

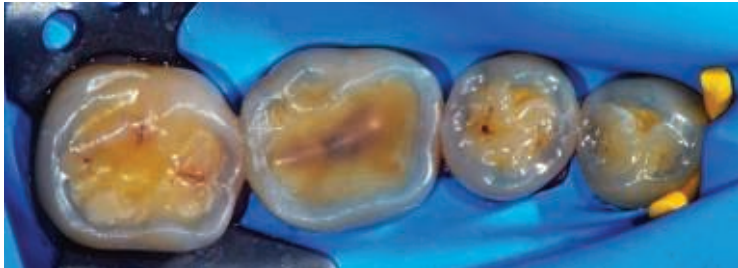
- Diagnostic et prise en charge médicale
- Différentes étiologies
- Appréhension de la pathologie
- Égression compensatoire ou augmentation DVO
- Principe de la prise en charge en 3 étapes
- Étude et validation du projet avec le patient : les mock-ups
- Réhabiliter les secteurs postérieurs (choix du matériau, collage à la dentine sclérotique)
- Réhabiliter les secteurs antérieurs (facettes palatines, l'intérêt d'une couronne, élongation coronaire, existe-t-il une limite pour rallonger une dent avec une facette ? fermer les diastèmes, gouttière de protection)

► événement

SOCIÉTÉ ODONTOLOGIQUE DE PARIS

DR CÉDRİK BERNARD

- CES de biomat Paris 5
- DU dentisterie restauratrice et esthétique (Marseille)
- Membre de l'Adda IDF
- Pratique libérale à Paris



DR LOUIS TOUSSAINT

- Docteur en chirurgie dentaire
- Diplômé de la faculté Paris V
- Ancien assistant hospitalo-universitaire
- Master biologie cellulaire



DR LUCILE DAHAN

- Major du concours de l'internat en odontologie 2006-2007
- Ancien interne des hôpitaux
- Pratique libérale à Paris
- ADDA-IdF
- Membre du Restorative Advisory Board pour GC Company, de l'European Academy of Esthetic Dentistry et du Restorative Advisory Board pour Dentsply



Composites Tetric Evo

Éprouvés et innovants

Une **esthétique**
naturelle en
toute simplicité



Tetric EvoCeram®



Tetric EvoFlow®



Tetric EvoCeram® Bulk Fill



Tetric EvoFlow® Bulk Fill

Dispositifs médicaux Classe IIA / CE 0123. Lire attentivement les instructions figurant dans la notice et/ou sur l'étiquetage. Non remboursé(s) par les organismes de santé. AD0416

www.ivoclarvivadent.com

Ivoclar Vivadent SAS

B.P. 118 | 74410 Saint-Jorioz | France | Tel. +33 4 50 88 64 00 | Fax +33 4 50 68 91 52

ivoclar
vivadent
passion vision innovation

Début en juin 2018

Prothèse implantaire

Stage de 2 jours - Niv. déb./interm.

7-8 juin à Paris - Pr O. Fromentin

Contact : M^{me} Anna Pissarenko

Tél. : 06 72 92 23 06

@ : Formations.DentalFrance@zimmerbiomet.com

Le numérique pour tous, modélisez vos piliers personnalisés

8 juin à Lyon

Tél. : 04 50 58 02 37 - 3w : anthogyr.fr

Progression main dans la main en implantologie

IFPIO

8-9 juin à Marseille - Dr M. Merabet

Contact : V. Dequeant - Tél. : 01 49 20 00 43

@ : valerie.dequeant@nobelbiocare.com

La chirurgie implantaire en omnipratique

Formation ITI - Centre-Ouest

8-9 juin, 5-6 oct. à Rezé, Cholet, Guérande

Formation ITI - Centre-Est

28-29 juin, 13-14 sept., 18-19 oct. à Nancy,

St-Dié-des-Vosges, Beaune

Tél. : 01 64 17 30 09

@ : france@itisection.org

3w : campusitfrance.org

Plan de traitement et développement du cabinet dentaire

10 juin à Bordeaux

Contact : Gad Center - Tél. : 06 09 13 52 41

Journée tremplin Lyon

12 juin à Paris

@ : marianne.ameline@gacd.fr

Tél. : 01 48 01 32 68 - 3w : gacd.fr

« Adhérez au collage ! »

Ateliers

13 juin à Perpignan, 14 juin à Montpellier,

21 juin à Annecy

Tél. : 04 50 88 64 02

@ : aude.collomb-patton@ivoclarvivadent.com

3w : ivoclarvivadent.fr

Formations gouttières orthodontiques transparentes Smilers

Journée initiation

14 juin à Cannes, 20 juin à Colmar,

21 et 28 juin à Paris, 28 juin à Bordeaux,

5 juil. à Clermont-Ferrand, 19 juil. à Paris,

6 sept. à Deauville, 13 sept. à Paris,

20 sept. à Lyon, 21 sept. à Rennes, 27 sept.

à Salon-de-Provence, 4 oct. à Besançon,

18 oct. à Paris, 8 nov. à Toulouse, 15 nov.

à Paris, 15 nov. à Strasbourg, 22 nov. à

Salon-de-Provence, 6 déc. à Perpignan,

13 décembre à Paris

Journée coup de pouce

13 sept. et 6 décembre à Biarritz,

28 sept. à Salon-de-Provence

Journée de perfectionnement

11 oct. à Paris, 23 nov. à Salon-de-

Provence

Contact : Hanâa Bennaim

Tél. : 04 90 44 60 60

@ : academy@biotech-dental.com

3w : http://academy.biotech-dental.com/

Tendances Vita couleur

14 juin à Paris - A. Kadolsky

Tél. : 06 33 41 85 03

@ : a.kadolsky@vita-zahnfabrik.com

3w : vita-zahnfabrik.com

Injection acide hyaluronique avec le stylo électronique Elea

14 juin, 5 juil. à Paris

Tél. : 02 41 56 41 25

@ : thomas.s@skinelitis.com - 3w : skinelitis.com

« Simplification du maquillage »

Stages

14 juin à Rennes, 28 juin à Lyon

Tél. : 04 50 88 64 02

@ : aude.collomb-patton@ivoclarvivadent.com

3w : ivoclarvivadent.fr

Introduction à la chaîne numérique en implantologie

14 juin à Montpellier - Dr A. F. Zerah

Contact : Evolyou - Tél. : 04 50 91 49 21

@ : contact@evolyou.dental

3w : evolyou.dental

« Levons les peurs » sur l'accueil et la prise en charge des personnes en situation de handicap en cabinet dentaire

14 juin à Angers - S. Dajeau-Trutaud

Contacts : Nadège Pechet et Vincent Le Gloahec

Tél. : 05 51 62 52 19

@ : urps.chirurgiens.dentistes.pdll@gmail.com

3w : urpscdpdll.org

Évitez les complications...

Formez-vous à la maintenance parodontale et implantaire

14 juin à Sotteville-lès-Rouen

Dr D. Gayaud

14 juin à Toulouse - Dr T. Dufour

Tél. : 01 34 58 03 80

3w : ems-company.com

Étanchéifier et reconstruire

14 juin à Nantes

Contacts : Stéphane Diaz, Thierry Babin

Tél. : 06 26 78 62 13 / 02 40 89 66 02

3w : endo-atlantique.com

Stage intensif pratique au Zimmer Biomet Institute

Niveau débutant

14-15 juin à Winterthur (Suisse)

Drs D. Caspar et F. Huas

Niveau avancé

Du 5 au 7 juil. à Winterthur (Suisse)

Drs M. Jabbour et A. Berberi

Niveau débutant/intermédiaire

Du 18 au 20 oct. à Winterthur (Suisse)

Drs P. Campan, T. Denis et L. Gineste

Contact : M^{me} Anna Pissarenko

Tél. : 06 72 92 23 06

@ : Formations.DentalFrance@zimmerbiomet.com

Traitement orthodontique par gouttières d'alignement

15 juin à Sallanches - Dr A. Benattia

Contact : Evolyou

Tél. : 04 50 91 49 21

@ : contact@evolyou.dental

3w : evolyou.dental

Email et orthodontie

16 juin à Paris

Dr L. Hitmi

Tél. : 06 07 41 90 34

@ : emmanuelle.foucher@gacd.fr

3w : gacd.fr

Gestion des complications et des échecs en implantologie

19 juin à Sallanches

Dr J.-F. Michel

Contact : Evolyou

Tél. : 04 50 91 49 21

@ : contact@evolyou.dental

3w : evolyou.dental

Le numérique au service de l'implantologie

Formation destinée à tout chirurgien-dentiste diplômé d'État, posant ou non des implants

20 juin à Nice - Dr A. Diss

Fb : @generationimplant

Tél. : 0 820 620 017

COMMUNIQUEZ
votre événement dans
Dentoscope c'est facile

agenda@dentoscope.fr

Formez-vous aux dernières techniques d'anesthésies dentaires

Anesthésier, sans échec et rapidement, les molaires et les pulpites mandibulaires.

Agréée par le FIFPL

21 juin à Dijon

Tél. : 02 41 56 05 53

@ : mail@afpad.com

Anesthésie dentaire

21 juin à Dijon, 13 sept. à Toulouse,

27 sept. à Metz, 11 oct. à La Réunion,

15 nov. à Paris, 13 décembre à Marseille

Contact : Sophie

Tél. : 02 41 56 05 53

@ : sophie@afpad.com

Implantologie - Formation assistant(e) dentaire

Niveau débutant

21-22 juin

Agence Henry Schein à Paris

Niveau intermédiaire

28 juin ou 4 oct. à Angers

Dr T. Bauchet

Contact : M^{me} Anna Pissarenko

Tél. : 06 72 92 23 06

@ : Formations.DentalFrance@zimmerbiomet.com

Niveau avancé

28-29 juin

Agence Henry Schein à Pérols (34)

Tél. : 02 47 68 25 34

@ : agence.montpellier@henryschein.fr

Digital Dental Days

Du 21 au 23 juin à Ajaccio

Contact : Lyra

Tél. : 04 50 91 49 21

@ : events@lyra.dental

3w : lyra.dental

DENTOSCOPE
lu dans tous les
cabinets dentaires

QuietOn - Bouchons d'oreille atténuateurs de bruit actif



Protégez votre audition!

tout en permettant la communication avec les patients

QuietOn

Active Noise Cancelling Earplugs



- ✓ Petits, hygiéniques et faciles à utiliser
- ✓ Baissez le niveau de stress dû au bruit continu
- ✓ Permet de mieux se concentrer pendant les phases de travail exigeantes
- ✓ Permet aux dentistes de travailler pendant toute une semaine avec une seule recharge d'une durée de 50 heures
- ✓ Les patients peuvent porter des bouchons d'oreille, ainsi qu'améliorer l'expérience de traitement

► l'agenda

LES FORMATIONS ET LES ÉVÉNEMENTS INCONTOURNABLES

Débuter l'implantologie

Du 21 au 23 juin à Sallanches
Dr J.-F. Michel
Contact : Evolyou
Tél. : 04 50 91 49 21
@ : contact@evolyou.dental
3w : evolyou.dental

Débuter la parodontologie

25-26 juin à Sallanches
Dr J.-F. Michel
Contact : Evolyou
Tél. : 04 50 91 49 21
@ : contact@evolyou.dental
3w : evolyou.dental

Paro clinique

Du 25 au 29 juin, du 24 au 28 sept.,
du 10 au 14 décembre à Mérignac
Contact : Académie de Paro
Tél. : 06 03 27 14 36
@ : info@academie-de-paro.com
3w : academiedeparo.fr

Formation à Invisalign Go

Paris : 28 juin, 13 sept., 18 oct., 13 déc.,
Rennes : 7 juin, Montpellier : 21 juin,
Nice : 5 juil., Biarritz : 20 sept.,
Metz/Nancy : 4 oct., Rouen : 15 nov.,
Nantes : 22 nov., Marseille : 27 sept.,
8 nov., Bordeaux : 5 déc.
Tél. : 0805 08 01 50
@ : cs-french@aligntech.com
@ : sfpioaquitaine@gmail.com
3w : invisalign-go.fr

« Restaurations esthétiques antérieures... du composite à la facette céramique »

Stage
28-29 juin à Annecy
Dr G. Weisrock
Tél. : 04 50 88 64 02
@ : aude.collomb-patton@ivoclarvivadent.com
3w : ivoclarvivadent.fr

Tendances Vita CFAO

28 juin à Nice, 19 juil. à Clermont-Ferrand,
13 sept. à Marseille - P. Guerra
Tél. : 06 75 38 76 98
@ : p.guerra@vita-zahnfabrik.com
3w : vita-zahnfabrik.com
13 sept. à Nancy - J. Panter
Tél. : 06 76 48 08 83
@ : j.panter@vita-zahnfabrik.com
3w : vita-zahnfabrik.com
18 oct. à Toulouse,
25 oct. à Nîmes,
4 nov. à Bordeaux,
8 nov. à Montpellier - É. Cantuel
Tél. : 06 76 95 11 49
@ : e.cantuel@vita-zahnfabrik.com
3w : vita-zahnfabrik.com

Le collage inlay-overlay

Collage dentaire et restaurations indirectes - Inlay-onlay-overlay
29 juin à Bordeaux, jusqu'au 29 décembre
Contact : Gad Center
Tél. : 06 09 13 52 41
@ : contact@gad-center.com
3w : gad-center.com

Osez l'implantologie !

29 juin, 28 sept. et 9 nov. à Bordeaux
F. A. Moya
Contact : Gad Center
Tél. : 06 09 13 52 41
3w : gad-center.com

Début en juillet 2018

Introduction à la chaîne numérique en orthodontie

5 juil. à Montpellier - Dr A. Benattia
Contact : Evolyou
Tél. : 04 50 91 49 21
@ : contact@evolyou.dental
3w : evolyou.dental

Comment poser vos minivis orthodontiques

Masterclass
9 juil. à Aix-en-Provence
@ : nn@academie-du-sourire.com
3w : academie-du-sourire.com

Comment utiliser l'iPad au cabinet dentaire

10 juil. à Aix-en-Provence
Contact : Académie du Sourire
@ : nathalie.negrello@academie-du-sourire.com
3w : academie-du-sourire.com

Easy (Esthetic Analysis by Smile academy) : l'application

Masterclass
11 juil. à Aix-en-Provence
@ : nathalie.negrello@academie-du-sourire.com
3w : easy-esthetic.com

Début en septembre 2018

Pathologie buccale

Du 5 au 7 sept. à Mérignac
Contact : Académie de Paro
Tél. : 06 03 27 14 36
@ : info@academie-de-paro.com
3w : academiedeparo.fr

Speed meeting dentistes/ assureurs

6 sept. à Paris
Contact : Sophie Rodrigues
Tél. : 06 95 30 85 28
3w : http://sictmieux.com/index.php/speed-meeting-06092018/

Formation au thermoformage

Dentsply Sirona vous initie au thermoformage et comment le réaliser en cabinet
6 sept. à Valence - Dr É. Bonnet
Contact : Roxane Chan Pao
Tél. : 02 47 40 23 44
@ : gac-fr.cours@dentsplysirona.com

Modélisation avancée Niveau 3

6 sept. à Mersch (Luxembourg)
Tél. : 04 50 58 02 37
3w : anthogyr.fr

La parodontologie chirurgicale

11-12 sept. à Sallanches - Dr J.-F. Michel
Contact : Evolyou
Tél. : 04 50 91 49 21
@ : contact@evolyou.dental
3w : evolyou.dental

La clé du succès en dentisterie esthétique

Maîtriser les temporaires dans le secteur antérieur - Masterclass
12 sept. à Aix-en-Provence
@ : nn@academie-du-sourire.com
3w : academie-du-sourire.com

Indication des différents matériaux CFAO

13 sept. à Dijon - É. Berger
Tél. : 03 87 36 12 77
@ : dtbfrance@aol.com
3w : vita-zahnfabrik.com

Traitements avancés

13 sept. à Nantes
Contact : Stéphane Diaz
Tél. : 06 26 78 62 13 / 02 40 89 66 02
3w : endo-atlantique.com

Parosphère Formation

Parodontie non-chirurgicale - mod. 1
Le module Paro Reprise de Parosphère Formation vous permet de reprendre les bases de la parodontie non chirurgicale et de maîtriser le traitement des parodontites les plus couramment rencontrées grâce à un protocole simple et pas-à-pas. Cours, ateliers et TP sur modèles 3D issus de cas cliniques réels.
13 sept., 15 décembre à Paris
Parodontie non-chirurgicale - mod. 2
Le module Paro Reprise de Parosphère Formation vous permet de reprendre les bases de la parodontie non chirurgicale et de maîtriser le traitement des parodontites les plus

couramment rencontrées grâce à un protocole simple et pas-à-pas. Cours, ateliers et TP sur modèles 3D issus de cas cliniques réels.

25-26 oct. à Paris
Hygiène : l'épreuve de l'oral - mod. spécial

27 au 28 sept. à Paris
Chirurgie de la poche et gestion des cas complexes - module avancé
Si vous maîtrisez le diagnostic des différentes formes de parodontites et si vous êtes à l'aise dans la gestion des formes superficielles et modérées par les techniques de traitement non chirurgical, alors ce cycle de parodontologie avancée vous donnera les bases nécessaires pour aller plus loin dans le traitement des parodontites sévères.

11-15 décembre à Paris
@ : info@parosphereformation.fr
3w : parosphereformation.fr

DENTOSCOPE
lu dans tous les
cabinets dentaires

S'organiser

Journée ouverte aux assistant(e)s
14 sept. à Nantes
Contacts : Stéphane Diaz, Thierry Babin
Tél. : 06 26 78 62 13 / 02 40 89 66 02
3w : endo-atlantique.com

Prothèse amovible complète linguale avec Vita Lingoform + Vitapan Excell

17 sept. à Bad Säckingen - J. Panter
Tél. : 06 76 48 08 83
@ : j.panter@vita-zahnfabrik.com
3w : vita-zahnfabrik.com

Le guide chirurgical implantaire Accurator

Comment optimiser l'utilisation du numérique par une approche clinique
20 sept. ou 15 nov. à Paris
27 sept. ou 22 nov. à Montpellier
Dr F. Bousquet
Tél. : 07 71 61 58 40
@ : technique@nuvatore.fr
3w : implant-accurator.com

FORMATIONS

18 OCTOBRE - 3 DECEMBRE 2018
12 DECEMBRE 2019

PARIS

10 JANVIER 2019

BORDEAUX

11 AVRIL 2019

LYON

23 MAI 2019

MARSEILLE

17 OCTOBRE 2019

LILLE



LASERS

Omnipratique, Paro,
Endo, Implanto,
Maxillo, Orthodontie...

Quelles longueurs d'ondes choisir,
pour quels effets et quelles applications.

- Quelles longueurs d'ondes, quels effets, pour quelles applications en dentisterie.
- Décontamination des sites extractionnels et implantaire, des poches parodontales, et des sites endo.
- Ablation des tissus mucogingivaux avec hémostase immédiate.
- Vasodilatation et vascularisation des sites.
- Biostimulation des sites, activation des facteurs de croissance, aide à la cicatrisation.
- Indications et applications en omnipratique, en implantologie, en parodontologie et endodontie...

**Formations assurées en totale liberté scientifique
par le Docteur Gérard Rey**

Diplômé de la faculté de Médecine - Docteur en chirurgie Dentaire
Diplômé en Expertise Bucco-Dentaire - Expert in Oral Implantology
DGOI - AFI Directeur d'Enseignement sur les Lasers Médicaux
Paris Garancière - Milan Bicocca - Montpellier UFR
Professeur A.C. Université Milan Bicocca

**Prise en main - Réglages - Maniement
Travaux pratiques**

PRIX DE LA FORMATION : 300 € (Cours, TP, et déjeuner inclus)



 **Kaēlux**

LASERS DENTAIRES ET FORMATIONS

Ne manquez pas de découvrir tous nos produits sur www.kaelux.com
Appel gratuit 0 805 620 160 - info@kaelux.com
Kaēlux distributeur DOCTOR SMILE

► l'agenda

LES FORMATIONS ET LES ÉVÉNEMENTS INCONTOURNABLES

Le collage indirect numérique

22 sept. à Paris - Dr L. Hitmi
Contact : Emmanuelle Foucher
Tél. : 06 07 41 90 34
@ : emmanuelle.foucher@gacd.fr
3w : gacd.fr

La dimension transversale

Une question de stabilité et de performance
Du 22 au 24 sept. à St-Malo
Contact : Patrick Guézéneq
3w : bioprogram.com

Visite de l'usine de production Camlog

Du 26 au 28 sept. à Wimsheim (Allemagne)

Introduction à la chaîne numérique en prothèse fixe

27 sept. à Montpellier
Drs Fage et Durant
Contact : Evolyou
Tél. : 04 50 91 49 21
@ : contact@evolyou.dental
3w : evolyou.dental

Séminaire Wind&Mind

Du 27 sept. au 1^{er} oct. à Essaouira (Maroc)
Contact : Evolyou - Tél. : 04 50 91 49 21
@ : contact@evolyou.dental
3w : evolyou.dental

Cours photographie et analyse esthétique

28 sept., 3 et 4 oct. à Bordeaux
Tél. : 06 09 13 52 41
3w : gad-center.com



Débuté en octobre 2018

Les usures

Une prise en charge thérapeutique globale
1^{er}-2 oct. à Aix-en-Provence
@ : nathalie.negrello@academie-du-sourire.com

Les facettes de A à Z

3 oct., 18-19 oct. à Bordeaux
M. Clément et J. Bellamy
Tél. : 06 09 13 52 41 - 3w : gad-center.com

Les facettes de A à Z (TP)

4 oct. à Taissy
@ : adda.rcap@orange.fr
3w : adda-formation.fr

Le numérique pour tous, modélisez vos piliers personnalisés

5 oct. à Paris
Tél. : 04 50 58 02 37
3w : anthogyr.fr

Intégrer la parodontologie dans sa pratique

Formation continue
6 oct. à Nice
Drs A. Diss et L. Birault
Fb : @generationimplant
Tél. : 0820 620 017

Cursus de l'Académie

Maîtriser l'esthétique du sourire
9 oct. à Aix-en-Provence
@ : nn@academie-du-sourire.com
3w : academie-du-sourire.com

Extraction et comblement

Formation continue
11-12 oct. à Nice
Tél. : 0820 620 017

Apport des lasers en prothèse fixe

Formation inédite
11-12 oct. au lab. Crown Ceram à Aspach-Michelbach
Drs Maleca et Lachkar
@ : thierry-maleca@wanadoo.fr ou info@crownceram.com
3w : crownceram.com

Initiation pratique aux greffes sinusiennes

Niveau intermédiaire
12 oct. à Angers - Dr T. Bauchet
Contact : M^{me} Anna Pissarenko
Tél. : 06 72 92 23 06
@ : Formations.DentalFrance@zimmerbiomet.com

Le thermoformage au cabinet

13 oct. à Paris
Dr X. Girard
Contact : Emmanuelle Foucher
Tél. : 06 07 41 90 34
@ : emmanuelle.foucher@gacd.fr
3w : gacd.fr

Journée tremplin Paris

16 oct. à Paris
Tél. : 01 48 01 32 68
@ : marianne.ameline@gacd.fr
3w : gacd.fr

Muco-esthétique

Du 17 au 19 oct. à Mérignac
Contact : Académie de Paro
Tél. : 06 03 27 14 36
@ : info@academie-de-paro.com
3w : academie-de-paro.com

CPIOA - Péri-implantite : mirage ou catastrophe ?

Étiologie, diagnostic et prise en charge
18 oct. à Bordeaux
Pr A. Mombelli (Genève)
Mécanismes étiopathogéniques des maladies parodontales et répercussions cliniques. Prise en charge des lésions intra-osseuses et lésions interradiculaires
13 décembre à Bordeaux
Dr S. M. Dridi
Contact : Nathalie Gérard
Tél. : 06 37 71 08 36
@ : sfpioaquitaine@gmail.com

COMMUNIQUEZ
votre événement dans
Dentoscope c'est facile
agenda@dentoscope.fr

Formations lasers

18 oct., 13 déc., 20 juin 2019,
12 déc. 2019 à Paris,
10 jan. 2019 à Bordeaux,
11 avril 2019 à Lyon,
23 mai 2019 à Marseille,
17 oct. 2019 à Lille - Dr G. Rey
Tél. : 0 805 620 160
Contact et inscription : info@kaelux.com

Régénération osseuse guidée et chirurgie des tissus mous

Techniques et matériaux (niv. interm)
18-19 oct. à Bordeaux
Dr A. Beneytout
Contact : M^{me} Anna Pissarenko
Tél. : 06 72 92 23 06
@ : Formations.DentalFrance@zimmerbiomet.com

Débuté en novembre 2018

Modélisation avancée

Niveau 2
1^{er} nov. à Mersch (Luxembourg)
Tél. : 04 50 58 02 37
3w : anthogyr.fr

Du plan de traitement à la réalisation prothétique

Niveau débutant-intermédiaire
8-9 nov. à Angers
Drs T. Bauchet et A. Fruchet
Contact : M^{me} Anna Pissarenko
Tél. : 06 72 92 23 06
@ : Formations.DentalFrance@zimmerbiomet.com

Plan de traitement

De la conception à l'acceptation par le patient - *Masterclass*
13 nov. à Aix-en-Provence - Dr M. Bartala
Contact : L'Académie du sourire
@ : nathalie.negrello@academie-du-sourire.com

Paro et dentisterie laser

15-16 nov. à Mérignac
Contact : Académie de Paro
Tél. : 06 03 27 14 36
@ : info@academie-de-paro.com
3w : academie-de-paro.com

Débuté en décembre 2018

La communication en dentisterie esthétique

3-4 décembre à Aix-en-Provence
P.-M. Le Prado
Contact : Académie du Sourire
@ : nathalie.negrello@academie-du-sourire.com
3w : academie-du-sourire.com

La chirurgie muco-gingivale

Formation continue
14 décembre à Nice
Tél. : 0820 620 017

Débuté en janvier 2019

Digital Smile Design

Du 17 au 19 janvier à Aix-en-Provence
Contact : contact@dentisteriecontemporaine.fr

Débuté en avril 2019

Paro Clinique

Comprendre les causes, traiter et maîtriser les parodontites agressives
Du 22 au 26 avril, du 17 au 21 juin, du 23 au 27 sept., du 9 au 13 déc. à Mérignac
Contact : Académie de Paro
Tél. : 06 03 27 14 36
@ : info@academie-de-paro.com
3w : academie-de-paro.com

Débuté en octobre 2019

Muco-esthétique

Du 16 au 18 oct. 2019 à Mérignac
Contact : Académie de Paro - Tél. : 06 03 27 14 36
@ : info@academie-de-paro.com
3w : academie-de-paro.com

**Retrouvez l'ensemble des livres
en odonto-stomatologie / orthodontie,
nos revues académique
et nos magazines professionnels**



**Commandez et retrouvez toutes nos collections sur
www.librairie-garanciere.com**

Restauration maxillaire totale : apport de la connexion inLink

Ce système permet, par le rattrapage d'axes, de positionner les puits d'émergence de manière à réduire l'encombrement de l'artifice prothétique.

Une patiente de 65 ans consulte pour une absence totale de rétention de sa prothèse totale supérieure qu'elle a fait refaire plusieurs fois. Les examens cliniques, panoramiques et le CBCT montrent un très gros déficit osseux lié à l'ancienneté de l'édentement. Le plan de traitement consistera en une réhabilitation maxillaire complète qui nécessitera un rehaussement bilatéral des sinus maxillaires et un épaissement de la crête.

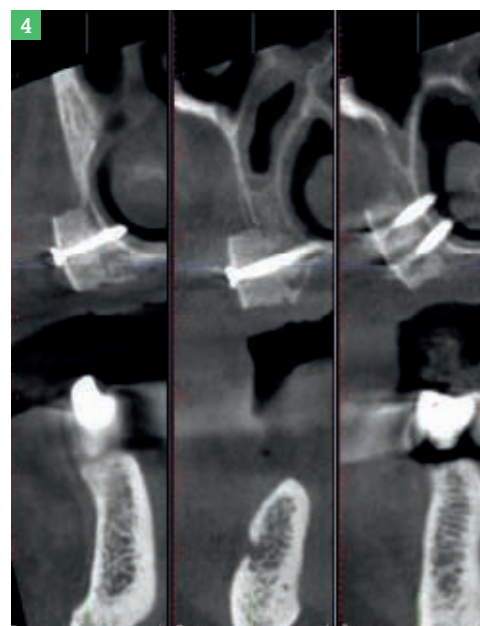
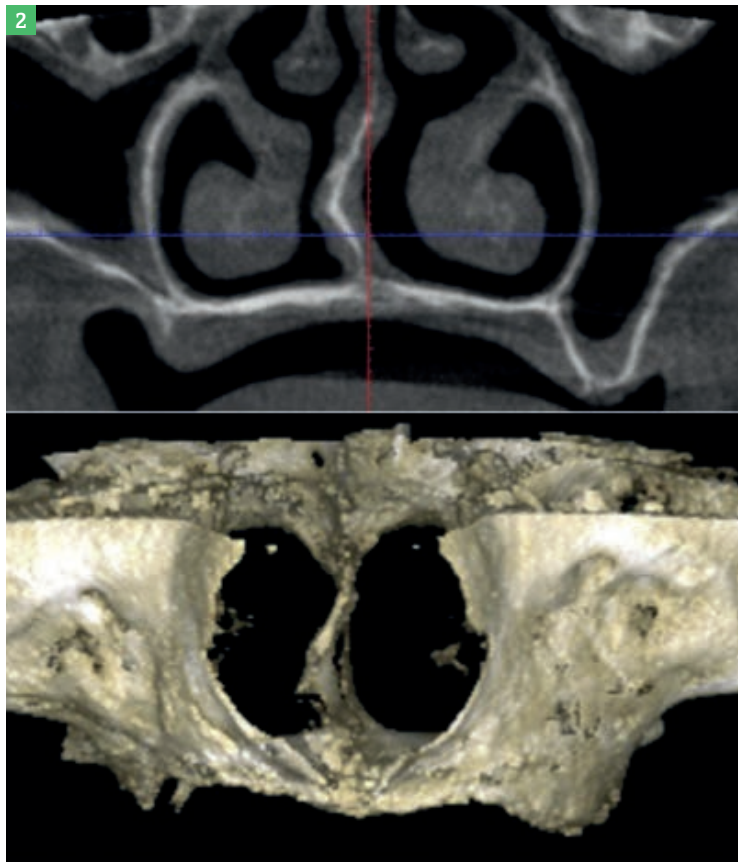


Fig.1 : Radiographie panoramique préopératoire. Fig.2 : CBCT objectivant la déficience du volume osseux. Fig.3 : Double comblement sous-sinusien avec de l'allogreffe (Biobank). Fig.4 : CBCT montrant l'épaississement de la crête avec des blocs d'allogreffes ostéosynthésés (Biobank).

CONCLUSION

Malgré l'importante reconstruction osseuse, les implants ont dû être posés dans un volume réduit et dans des axes qui n'étaient pas toujours idéaux (notamment pour les implants 12 et 14). Le système *inLink* permet, par le rattrapage d'axes, de positionner les puits d'émergence dans le couloir prothétique afin de réduire au maximum l'encombrement de l'artifice prothétique. ☺

Anthogyr

Tél. : 04 50 58 02 37

@ : contact@anthogyr.com

3w : anthogyr.fr

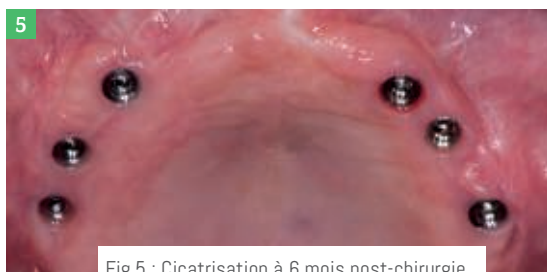


Fig.5 : Cicatrisation à 6 mois post-chirurgie.



Fig.6 : Prothèse provisoire ; 2 verrous guidants ont été placés pour faciliter la mise en place de la prothèse.

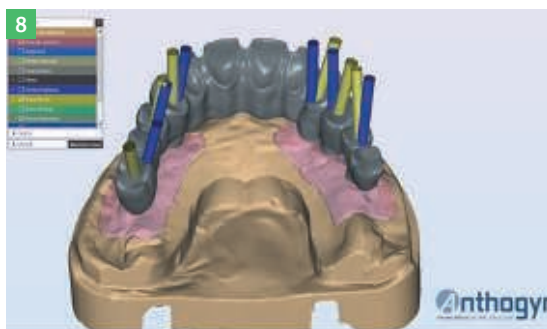


Fig.7 : Panoramique de contrôle de la prothèse provisoire.
 Fig.8 : Conception CAD de l'armature *Simeda zircone*. Les puits de vissage en jaune et les axes implantaires en bleu montrent l'angulation des puits de vissage. Fig.9 : Armature zircone *Simeda*. Fig.10 : *Bridge* céramique zircone avec stratification complète. Fig.11 : Prothèse définitive en bouche. Fig.12 : Sourire final.

l'auteur

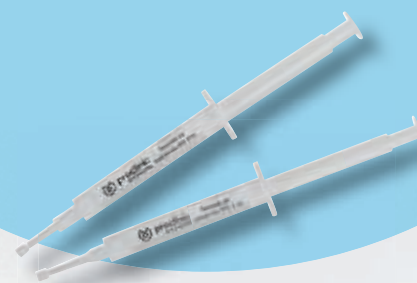
Dr Claude AUTHELAIN
 • Exercice en implantologie, reconstruction osseuse et chirurgie plastique des gencives (Strasbourg)



L'auteur tient à remercier
M. Alain ARDIC
 • Dirigeant du laboratoire *Vision Esthétique* (Strasbourg)




Blanchiment Proclinic Expert



Notre nouvelle gamme de blanchiment **Proclinic Expert** sans gluten est conçue selon des formulations exclusives à base de composants naturels (Aloe Vera et menthol).

TRAITEMENT A DOMICILE

- 10% et 16% de peroxyde de carbamide.
- Chaque seringue contient le dosage exact pour une application pendant une semaine.
- De 40 à 50 minutes par jour.
- Formule unique à l'aloë vera et au menthol permettant d'obtenir de meilleurs résultats.

10 seringues de 3 ml de PC à 16%
 ou
 10 seringues de 3 ml de PC à 10%
 +
 1 Crayon de blanchiment Offert

69,90€ 106,90€



Crayon de blanchiment

6,90€
~~9,90€~~



*Offre spéciale disponible auprès de votre distributeur régional. Les prix indiqués sont TTC et donnés à titre indicatif allant de la date de parution jusqu'au 31 Août. Pour plus d'information, consultez notre site web www.proclinic-products.com

Cas d'un implant unitaire en zone comment planifier son geste ?

Le transfert précis en chirurgie de l'axe planifié et le forage guidé permettent d'optimiser le geste pour un résultat esthétique optimal.

Une patiente de 68 ans présente une atteinte carieuse profonde de la canine supérieure gauche relevant de l'extraction et d'un traitement implantaire ; (Fig.1a, b, c). Le parodonte est fin et la zone exposée au sourire impose un haut rendement esthétique du résultat. Deux solutions sont envisageables pour conserver au maximum le volume

osseux vestibulaire : soit l'implantation le jour de l'extraction associée à un comblement de l'alvéole, ou uniquement le comblement le jour de l'extraction. La décision sera prise lors de l'examen 3D.

PRÉPARATION DU SITE

À partir d'une empreinte alginate, un meulage de la dent (23) est effectué sur le modèle. Un appareil provisoire à

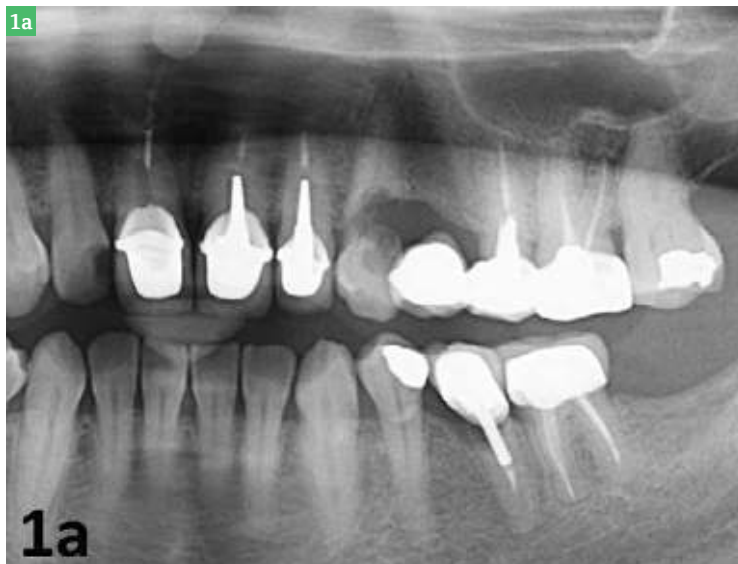


Fig.1a : Radio panoramique initiale mettant en évidence la carie radiculaire de la 23. L'extraction est à envisager, ainsi que la pose d'un implant. La racine sera maintenue en place pour la prise de décision (tomographie). Fig.1b et 1c : La 23 est meulée sur le modèle en plâtre afin de réaliser un appareil provisoire amovible unilatéral à base de nylon (1c). La position implantaire idéale est planifiée par forage sur le même modèle (1b) et le guide Accurator est élaboré en résine bi-acrylique (cartouche automélangeuse, temps de prise de 3 minutes).

esthétique :

l'auteur

Dr Frédéric BOUSQUET

- Exercice privé (Montpellier)
- DU d'implantologie (Marseille)
- Post graduate paro-implantologie (New York)



Un premier pointage de la muqueuse sera fait à travers le guide.

base de nylon est réalisé, ainsi qu'un guide *Accurator* [1] [2] [3] en résine bi-acrylique ; (Fig.2).

ACQUISITION TOMOGRAPHIQUE

La tomographie est réalisée à la deuxième consultation, jour du meulage de la dent jusqu'au niveau gingival. Le guide est dans un premier temps radiologique.

Il transfère sur l'image la planification réalisée sur le modèle par forage. La tomographie, couplée au guide de situation, permet une planification précise (logiciel *Accurator*) et une prise de décision avec suffisamment d'informations sur la future position implantaire. Le logiciel permet un contrôle de cet axe et son optimisation.

PLANIFICATION ET DÉCISION

Un implant 3.5x13 mm est positionné sur l'image en fonction de la concavité vestibulaire présente ; (Fig.2a, b). Le logiciel permet de conserver une vision de l'axe prothétique ; (Fig.3b). On voit qu'après optimisation de l'axe, la prise de risque en cas d'implantation immédiate avec mise en fonction n'est pas justifiée. En effet il y a trop de concordance entre l'alvéole et l'implant planifié.

Notre décision est donc le comblement par biomatériau le jour de l'extraction. L'intervention de comblement est donc réalisée avec le déplacement d'un lambeau pédiculé palatin (*demi-épaisseur*) pour fermer efficacement l'alvéole sans incision ni décollement vestibulaire.

La figure 4 ; (Fig.4a et 4b) montre la cicatrisation 6 mois après l'intervention, le jour d'une nouvelle tomographie de contrôle

du greffon. Cette acquisition *cone beam* sera réalisée avec le même guide élaboré six mois plus tôt. Le greffon et la simulation implantaire ; (Fig.5) faite avec le logiciel nous indiquent bien évidemment la même correction à faire sur le guide : correction de 5° de l'apex implantaire en direction palatine associée à un décalage de 1 mm en direction distale. L'image volumique du logiciel ; (Fig.6a) permet d'avoir une vue d'ensemble de la situation. La variation du réglage de dureté de l'image permet de mettre en situation la racine dentaire adjacente et l'implant ; (Fig.6b).

PHASE CHIRURGICALE

Le guide est corrigé sur le modèle à l'aide du correcteur d'axe 5°G - 1 mm tel que l'indique le logiciel. Le guide est prêt pour la phase chirurgicale. Il sera préparé en vue de l'intervention : décontamination par immersion - (*chlorhexidine pendant 1 heure et alcool pendant 10 minutes*) ou stérilisation (*autoclave à 105°*). Au moment du geste implantaire, sur le champ opératoire, un premier tube guide pour forage guidé de 2 mm, stérile, sera installé ; (Fig.7a). Un premier pointage de la muqueuse sera fait à travers le guide avant l'incision ; (Fig.7b). Pour optimiser le repositionnement des tissus mous, nous procédons à une incision en « H » très limitée. Plus respectueuse des tissus qu'une operculisation, elle permet un déplacement judicieux du tissu kératinisé ; (Fig.8a). En outre, elle permet un contrôle à tout moment du site. La figure 8b montre un contrôle des parois d'ostéotomie avec une jauge de profondeur. L'implant sera placé avec un contrôle visuel d'enfoncement et de bonne position ; (Fig.9a). Le clipsage momentané d'un implant driver long permet de confirmer la concordance de l'axe planifié avec la future prothèse transvissée ; (Fig.9b). La base usinée (*base On1 Nobel Biocare*) est posée définitivement, ce qui permet une maturation définitive des tissus mous autour de la base.

STARJET LE BON CHOIX POUR UN POLISSAGE COMPLET

www.mectron.fr
mectronfrance@mectron.fr

N° Vert 0800 91 57 26

APPEL GRATUIT DEPUIS UN POSTE FIXE



deux indications en un seul appareil – en tournant tout simplement un interrupteur vous pourrez effectuer une prophylaxie complète: supra et sous-gingivale

accès optimal grâce à trois différentes buses aéro-polissage – 90°, 120° et PARO



mectron
medical technology

CE 0476
Dispositif médical de classe IIa.
Organisme notifié :
KIWA CERMET ITALIA S.P.A.
Fabricant:
Mectron S.p.A - Via Loreto 15/A,
16042 Carasco (Italie)

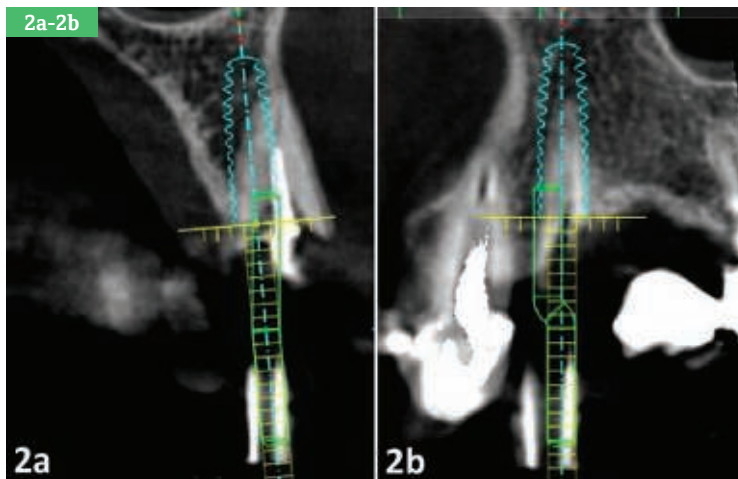


Fig.2a et 2b : La tomographie est réalisée guide en place. Le logiciel *Accurator* permet un contrôle de l'axe choisi et son optimisation en fonction du contexte osseux. Ici la concordance trop importante entre l'implant et la racine incite à effectuer une extraction et un comblement préalable à la pose de l'implant. L'implantation dans l'alvéole serait une prise de risque injustifiée. Fig.3a et 3b : Vue volumique de l'implant en situation. Un curseur de réglage de la dureté de l'image permet de voir les tissus les plus durs notamment les racines dentaires. Fig.4a et 4b : Vues de la cicatrisation 6 mois après l'intervention d'extraction/comblement. Un lambeau pédiculé palatin avait été déplacé pour fermer l'alvéole d'extraction. La technique permet d'éviter tout décollement en vestibulaire.

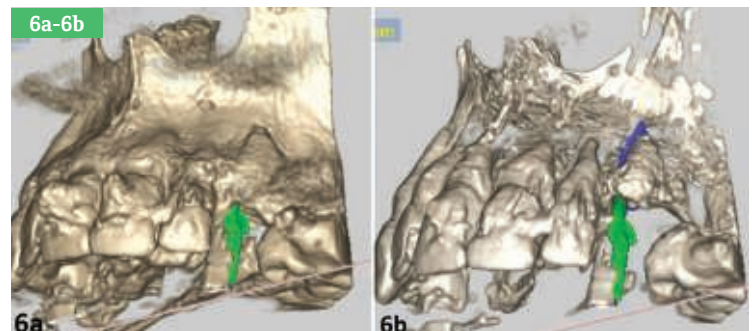
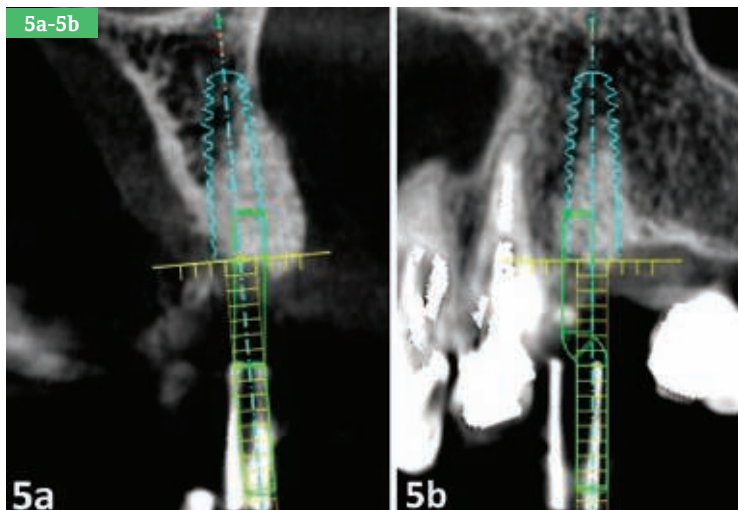
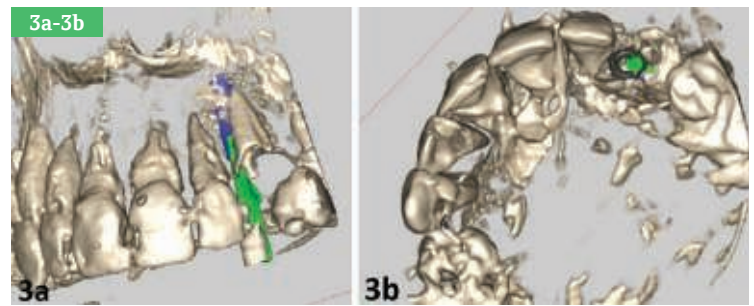


Fig.5a et 5b : Tomographie guide en place 6 mois après l'intervention d'extraction/comblement. L'analyse par le logiciel permet de positionner l'implant de manière idéale par rapport à la concavité vestibulaire (sens transversal 5a). Fig.6a et 6b : Vue volumique. Le réglage de la dureté de l'image permet de voir la racine adjacente de l'incisive et de contrôler sa proximité avec l'implant (6b).

DISCUSSION

Planification et prise de décision
Le projet planifié en amont de l'extraction permet de décider de la technique en fonction de la racine dentaire, de la concavité présente et de l'objectif d'une prothèse transviscée. La faisabilité et la prise de risque sont ainsi précisées. Dans ce cas, la solution d'une implantation immédiate avec mise en fonction n'est pas retenue pour plusieurs raisons :

1 - La planification virtuelle de l'implant montre trop de concordance entre la racine et l'implant planifié et donc le torque initial dans l'os

en cas d'implantation immédiate se fera sur 2 spires en vestibulaire de l'implant de 13 mm choisi ; (Fig.3).

- 2 - La finesse de la paroi osseuse vestibulaire de l'alvéole et le hiatus à combler n'incitent pas à une implantation immédiate. L'implantation dans l'os cicatrisé est à privilégier après réévaluation du volume par une nouvelle tomographie.
- 3 - La prothèse amovible unilatérale à base de nylon se révèle être très bien tolérée dès les premiers jours de port.

Le forage guidé
Le transfert précis en chirurgie de l'axe

planifié et le forage guidé permettent d'optimiser le geste pour un résultat esthétique optimal. Les objectifs sont :

- un positionnement implantaire idéal dans le volume osseux. Le volume osseux planifié en vestibulaire de l'implant est un élément important du futur résultat esthétique,
- un protocole minimalement invasif sans décollement périoste (sans exposition osseuse). Ce protocole respecte les tissus mous ainsi que la crête osseuse,
- une incision en « H » permet d'optimiser la répartition des tissus mous : déplacement du tissu en direction

vestibulaire sans atteinte des papilles, • le pilier définitif posé le jour de la chirurgie (base On1, Nobel Biocare) permet une cicatrisation de première intention définitive des tissus mous avec une épaisseur renforcée par le déplacement tissulaire induit par l'incision.

Certes, le profil d'émergence de la base On1 est standard mais l'aménagement tissulaire crée une masse importante de tissu kératinisé en vestibulaire. Ce bandeau vestibulaire kératinisé volumineux est le facteur le plus important pour une stabilité à long terme. Il sera façonné par la carène de la prothèse céramique.

ABONNEZ-VOUS DÈS MAINTENANT

Profitez de la meilleure information
pour gérer votre cabinet

Au sommaire en 2018

- *CFAO, au cabinet ou au labo ?*
- *Comment mieux fixer ses prix ?*
- *L'orthodontie a-t-elle sa place au cabinet dentaire ?*

Et bien plus encore...

1 an **150 €**

10 NUMÉROS

+ 6 HORS-SÉRIES ET SUPPLÉMENTS

+ ACCÈS À VOTRE REVUE
EN LIGNE SUR **edp**kiosk



10 NUMÉROS + 6 HORS-SÉRIES + VERSION NUMÉRIQUE

OUI, je m'abonne pour 1 an à

SOLUTIONS **Cabinet dentaire**

Je renvoie mon bulletin d'abonnement complété à :



SOLUTIONS CABINET DENTAIRE
service abonnement
CS 60020
92245 malakoff cedex
scd@mag66.com

Nom :
Prénom :
Adresse :
Code Postal :
Tél. :
Ville :
E-mail :@.....

Je règle

- Par chèque à l'ordre de PARRESIA
- À réception de facture

Je peux aussi m'abonner sur le site www.librairie-garanciere.com

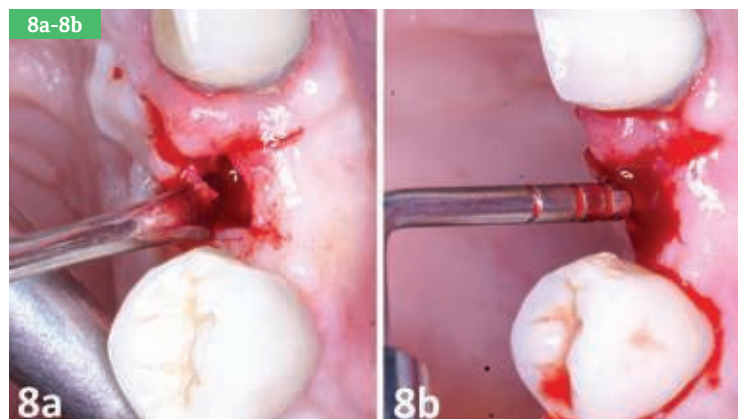


Fig.7a et 7b : Le guide sera décontaminé en vue de la phase chirurgicale. Les tubes guides en titane pour forage guidé Ø 2 mm (7a) et Ø 3 mm seront placés successivement sur le guide. Un premier pointage de la gencive est fait guide en place, ce qui permet de centrer l'incision (7b).

Fig.8a et 8b : Par opposition à une operculisation, une mini-incision en « H » permet de conserver tout le volume de gencive attachée et d'optimiser sa répartition (8a). Ce protocole permet des contrôles. Le guide peut être enlevé à tout moment et une inspection de l'ostéotomie peut être faite : ici avec une jauge de profondeur (8b).

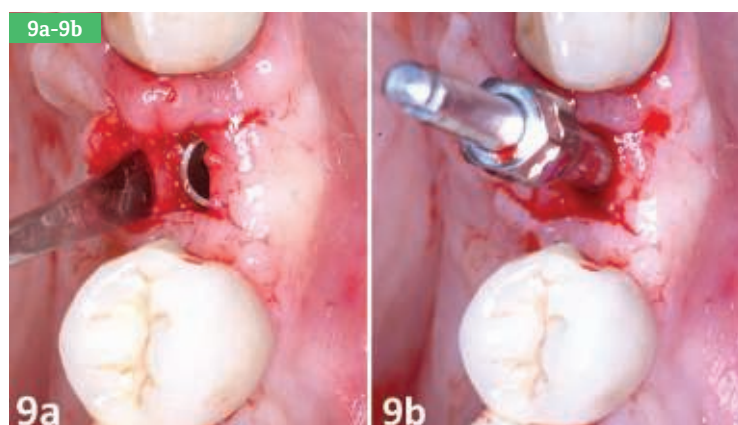
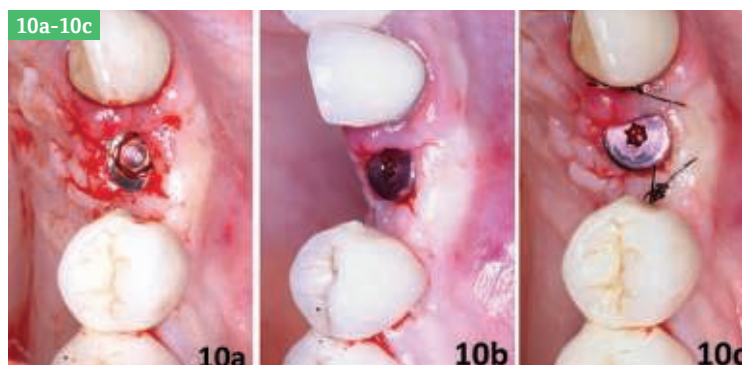


Fig.9a et 9b : L'incision en « H » permet le réglage de la hauteur de l'implant de visu (9a) - implant NobelActive (Nobel Biocare) Ø3.5x11.5. Un implant driver en position dans le col implantaire permet de certifier l'axe de vissage (9b).

Fig.10a à 10c : La base On1 (Nobel Biocare) pour prothèse transvissée unitaire est placée sur l'implant (10a) ainsi que son capuchon de protection (10b). Deux points de suture sont posés pour plaquer la gencive contre le capuchon (10c).

Fig.11 : Radio rétroalvéolaire le jour de la pose. L'empreinte pour la réalisation de la prothèse définitive est faite le jour de la dépose des points. La prothèse sera posée trois mois plus tard. La stabilité des tissus mous à la cicatrisation permet cette approche et ce gain de temps.

Fig.12 : La prothèse définitive est placée trois mois plus tard (céramique Imax collée sur pilier On1). Au vissage, la carène fera sa place dans l'épaisseur du tissu mou vestibulaire. L'ischémie temporaire observée au vissage de la prothèse signe la compression recherchée des tissus mous pour une bonne intégration gingivale de la prothèse.



CONCLUSION

En zone esthétique, on rencontre notamment deux impératifs. Il faut éviter le risque d'une cicatrisation rétractile au niveau des tissus mous et rechercher la meilleure technique pour conserver

le volume osseux. Ces deux objectifs imposent une planification rigoureuse, un geste précis et des incisions et décollements *a minima*. Le protocole Accurator répond à ces exigences. Ces avantages sont :

- la précision : on sait qu'un guide radiologico-chirurgical est plus précis et plus constant dans la précision qu'un guide élaboré à partir de l'imagerie [4] [5],
- la facilité de mise en œuvre :

le forage et la réalisation du guide sur modèle par pistolet applicateur prend quelques minutes, • le rapport médico-économique très favorable [6], ce qui permet de le systématiser. ☺

biblio'

[1] BOUSQUET F : « Guider son forage en implantologie pour réduire échecs et complications ». Le Fil dentaire n°76 ; octobre 2012 : 24-30.
 [2] BOUSQUET F, MÉRAT P : « L'implantologie simplifiée et sécurisée ». Dentoscope - octobre 2015 n°150, p. 14 à 20 et 36 à 42. BOUSQUET F, SCIÉ J, MÉRAT P : « Implantologie :

un geste plus précis pour optimiser les traitements ». Dentoscope - octobre 2016 n°167.
 [3] BOUSQUET F, MÉRAT P : « Une approche plus clinique et plus cohérente que les guides numériques ». Dentoscope - octobre 2017 n°182 : 16-24.
 [4] FORTIN T, CHAMPLEBOUX G, BIANCHI S, BUATOIS H, COUDERT JL : « Precision of transfer of preoperative planning for oral implants based on Conebeam CTscan images through a robotic drilling machine: an in vitro study ».

Clinical Oral Implants Research. Vol 13 : 6, 2002.
 [5] SCHNEIDER D, MARQUARDT P, ZWAHLEN M, JUNGERE : « A systematic review on the accuracy and the clinical outcome of computer-guided template-based implant dentistry ». Clin Oral Implant Res 2009;20(Supplement 4):73-86.
 [6] FORTIN T, HAUSCHILD U, COLOMBO M, MANGANO C : « Applications cliniques et efficacité du numérique en chirurgie implantaire. Analyse critique basée sur la littérature ». Information dentaire 2017. 19 Avril : 48-54.

Pour vos annonces dentaires, misez sur la force de diffusion de notre groupe !

AVEC NOS PACKS, DIFFUSEZ VOS ANNONCES



Sur Internet :
le site edp-dentaire.fr

11 000 visiteurs par mois
30, 60 ou 90 jours.

+ Dentoscope :
envoyé aux 26 000 cabinets
dentaires de France
métropolitaine.

+ Orthophile :
lu par 50 % des orthodontistes.

MAXIMISEZ VOTRE EFFICACITÉ AVEC :

+ des options de diffusion presse dans **SOLUTIONS**
diffusé à 10 000 exemplaires.

+ des options de visibilité (photos, mise en avant, etc.)

SOLUTIONS
Cabinet dentaire



Pour passer votre annonce, une seule adresse :
www.edp-dentaire.fr onglet « annonces »

Support téléphonique au 06 73 85 58 29

La résistance aux antibiotiques : pourquoi s'en préoccuper ?

Pourquoi et comment réduire nos prescriptions d'antibiotiques ? Un certain nombre d'ordonnances dentaires pourraient être évitées. État des lieux et solutions.

L'antibiorésistance est la résistance des bactéries aux antibiotiques. À chaque fois que ces médicaments sont utilisés en excès ou dans un mauvais contexte, les bactéries pathogènes peuvent évoluer et développer une résistance.

Face à la surconsommation actuelle d'antibiotiques ; (Fig.1), certaines bactéries évoluent, deviennent très redoutables et résistent aux traitements classiques.

Aujourd'hui, on estime que 700 000 personnes meurent à cause de l'antibiorésistance chaque année. Lorsque les antibiotiques perdent de leur efficacité, les procédures médicales désormais considérées comme peu risquées (opération de l'appendicite, césarienne, chimiothérapie...) et les maladies bactériennes aisément guérissables (cystite, pneumonie...) peuvent redevenir mortelles.

CONSÉQUENCES DE LA RÉSISTANCE AUX ANTIBIOTIQUES

- *Échecs thérapeutiques et récurrences augmentant les maladies chroniques.*
- *Augmentation de la morbidité (handicap, évolutions défavorables) et de la mortalité.*
- *Effets indésirables des traitements alternatifs (susceptibles d'être moins efficaces et/ou plus toxiques).*
- *Rechute de l'infection après le traitement.*
- *Augmentation de la diffusion des bactéries résistantes aux antibiotiques et des infections nosocomiales et communautaires qui leur sont associées.*
- *Multiplication du recours aux antibiotiques.*
- *Pénurie d'antibiotiques efficaces sur le plan clinique.*
- *Séjours hospitaliers plus longs et plus compliqués.*
- *Coûts supplémentaires pour les systèmes de santé.*
- *Perte progressive de la productivité de la société.*



Fig.1 : Face à la surconsommation actuelle d'antibiotiques, certaines bactéries évoluent, deviennent très redoutables et résistent aux traitements classiques.





l'auteur

**Dr Pascal
EPPE**



- Chirurgien-dentiste
- Cabinet en Belgique
- @ : pascal.eppe@gmail.com
- 3w : biodent.be

UN ENJEU DE SANTÉ PUBLIQUE MAJEUR

Si la consommation mondiale de ces médicaments ne diminue pas, le prix à payer pourrait être dix millions de morts par an et un coût de cent mille milliards de dollars. Des chiffres alarmants imputables à l'antibiorésistance, d'ici 2050, selon un rapport de l'économiste anglais *Lord Jim O'Neill*, intitulé « Confrontation mondiale des infections résistantes aux médicaments : rapport final et recommandations ». Cependant, pour *Lord Jim O'Neill*, il n'est pas trop tard pour inverser la tendance. Celui-ci propose ainsi une première mesure à appliquer au plus vite : réduire la prescription et la consommation d'antibiotiques. Pour cela, il préconise des campagnes d'information pour que les patients et les éleveurs commandent moins d'antibiotiques, et que les médecins, les chirurgiens-dentistes et les vétérinaires mettent tout en œuvre pour en prescrire moins.

CONSTAT D'UNE ALARMANTE AUGMENTATION DES ANTI- BIOTIQUES PRESCRITS PAR LES DENTISTES

Des chercheurs canadiens ont analysé les données de prescriptions de 1996 à 2013, afin d'évaluer les ordonnances d'antibiotiques en dentisterie. Les chiffres ont révélé une augmentation significative de la prescription d'antibiotiques établie spécifiquement par les professionnels dentaires. L'étude a été menée à l'*University of British Columbia* au Canada sur des données de prescription dans cette région.

**700 000
personnes
meurent à cause de
l'antibiorésistance
chaque année.**

En 2013, les praticiens en Colombie-Britannique ont délivré 2,6 millions d'ordonnances d'antibiotiques, dont 11,3 % par des dentistes. La fréquence de prescription par ces derniers a augmenté de plus de 62 %.

En ce qui concerne les agents antibactériens spécifiques, les chercheurs ont constaté une augmentation de l'utilisation de l'amoxicilline et la *clindamycine*, qui étaient, en 2013, les agents individuels les plus couramment utilisés en dentisterie. En revanche, la prescription de pénicilline au spectre antibiotique plus étroit a nettement diminué, bien qu'elle soit généralement recommandée comme l'agent de première intention dans de nombreux cas dentaires.

La référence du monde dentaire



**ACTUALITÉS | PRODUITS | AGENDA
ANNONCES | VIDÉOS**

Retrouvez l'actualité scientifique et clinique, ainsi que nos articles sur le management, la communication, la gestion et l'organisation du cabinet dentaire ; Restez informés des dernières formations et des conférences et congrès à venir sur www.edp-dentaire.fr



Fig.2 : Les remèdes homéopathiques peuvent être efficaces dans la gestion des infections bucco-dentaires.

Ces recherches soulignent cette tendance préoccupante, du fait notamment de risque accru d'apparition de *Staphylococcus aureus* résistant à la méthicilline lorsqu'il est associé à la prise d'amoxicilline.

UN TIERS DES ORDONNANCES ÉTABLIES PAR LES DENTISTES SERAIENT INUTILES

Les antibiotiques prescrits par les praticiens contribueraient à l'émergence de résistances bactériennes chez *Clostridium difficile*, une souche responsable d'infections digestives nosocomiales sévères. C'est la conclusion d'une étude présentée lors de l'ID Week 2017 (congrès annuel de la société américaine d'inféctiologie). Cette étude souligne qu'une majorité de ces prescriptions dentaires est jugée inutile. L'infection à *Clostridium difficile* se contracte dans les établissements hospitaliers ou les maisons de retraite. Depuis 2005, plusieurs épidémies ont été recensées aux États-Unis, au Canada ainsi qu'en Europe. En analysant les données de 1 700 malades atteints de cette infection, mais qui n'ont pas été admis à l'hôpital entre 2009 et 2015, les médecins ont découvert que 15 % d'entre eux avaient reçu des antibiotiques de la part de leur dentiste. La *clindamycine*, un antibiotique associé à des résistances chez *Clostridium difficile*, était le médicament le plus prescrit. Pour près d'un tiers des patients, les soins bucco-dentaires ne nécessitaient

pas un traitement antibiotique, selon les auteurs. Autrement dit, ces dentistes n'auraient pas respecté les recommandations.

Règles de prescriptions

Le respect des règles de prescriptions d'antibiotiques éditées par l'AFFAPS en 2011 en fonction du type de patient, accompagné de la mise en œuvre réelle de la prévention des infections liées aux soins (guide de DGS 2006) permettraient de réduire de plus de la moitié les prescriptions d'antibiotiques en postopératoire. « Il est important que les dentistes connaissent les répercussions des prescriptions d'antibiotiques, y compris les conséquences sur *C.difficile* », estime **Stacy Holzbauer**, responsable des travaux de recherche et épidémiologiste au département de santé du Minnesota.

RECOMMANDATIONS DU CONSEIL DES DENTISTES EUROPÉENS

Le Conseil des dentistes européens (Council of european dentists-CED), le Comité permanent des médecins européens (CPME) et la Fédération des vétérinaires d'Europe (FVE) ont approuvé un nouveau plan de la Commission européenne pour lutter contre la résistance aux antimicrobiens (AMR).

« Le CED reconnaît que la médecine dentaire subira une crise importante par la perte d'antibiotiques en tant qu'agents efficaces dans le traitement de l'infection humaine », a déclaré le **Dr Marco Landi**, président du CED. « Il est donc essentiel, en termes de santé publique et bucco-dentaire, que les dentistes prescrivent uniquement des antibiotiques lorsqu'ils sont

nécessaires et appropriés et qu'ils aident les patients à comprendre que les antibiotiques ne guérissent pas les dents ».

Le président du CPME, le **Dr Jacques de Haller**, a aussi déclaré : « Les prescripteurs devraient être encouragés et dotés d'outils appropriés pour établir des prestations fondées sur des preuves et pour éviter les ordonnances aveugles. »

RÉDUIRE SA PRESCRIPTION D'ANTIBIOTIQUES EN UTILISANT DES ALTERNATIVES NATURELLES

Des solutions alternatives naturelles existent et ont fait leurs preuves depuis longtemps. L'association *Odenth* a organisé au mois de mai un congrès à Bruxelles⁽¹⁾ sur le thème « Les alternatives naturelles aux antibiotiques ».

Pourquoi les probiotiques sont-ils recommandés et comment agissent-ils dans le cadre de la médecine dentaire ? Quels sont les remèdes homéopathiques efficaces ; (Fig.2) dans la gestion des infections bucco-dentaires ? Comment utiliser ceux-ci ? Les huiles essentielles ; (Fig.3) sont largement documentées dans leurs propriétés anti-bactériennes à large spectre : quand et comment les utiliser ?

Fig.3 : Les huiles essentielles sont largement documentées dans leurs propriétés anti-bactériennes à large spectre.





Fig4 : Les oligo-éléments, une alternative.



Fig.5 : L'argent colloïdal, remède naturel efficace.

Comment employer des remèdes naturels pour réduire les antibiotiques en parodontologie et en implantologie ? Comment appréhender les allergies aux antibiotiques avec des oligo-éléments ; (Fig.4) ? Quand et comment user de l'ozonothérapie en médecine dentaire ? L'argent colloïdal ; (Fig.5) l'extrait de pampleousse et la propolis ; (Fig.6) sont des remèdes naturels efficaces qui ont fait leur preuve et qui peuvent remplacer les antibiotiques dans une grande majorité de cas. Quand et comment les prescrire ?



Fig.6 : L'extrait de pampleousse et la propolis, soins naturels aux vertus antibactériennes.

Des conférenciers de renom étaient présents à ce congrès. Il a été question d'histoire, d'immunité, de biologie, de phytothérapie, d'aromathérapie, d'homéopathie, de lasers. On a aussi parlé d'odontologie légale : le respect des prescriptions adaptées dans nos pratiques bucco-dentaires et la mise en œuvre de la prévention des infections liées aux soins réalisés en médecine dentaire.

Il n'est pas question d'utiliser n'importe quoi, n'importe comment pour remplacer des antibiotiques mais de prévenir les risques infectieux et de limiter ainsi la prescription aveugle en amont. Pour utiliser à bon escient ces remèdes naturels, il est aussi important de se former pour apprendre les bons dosages et les différentes applications cliniques.

C'était l'objectif de ce congrès : partage d'expériences et de savoir-faire dans le domaine de l'utilisation des médecines naturelles pour nous aider à réduire notre prescription d'antibiotiques et lutter contre l'antibiorésistance. ☺



► la gamme de produits

OFFRE INFORMATIQUE DE CC DENTAIRE

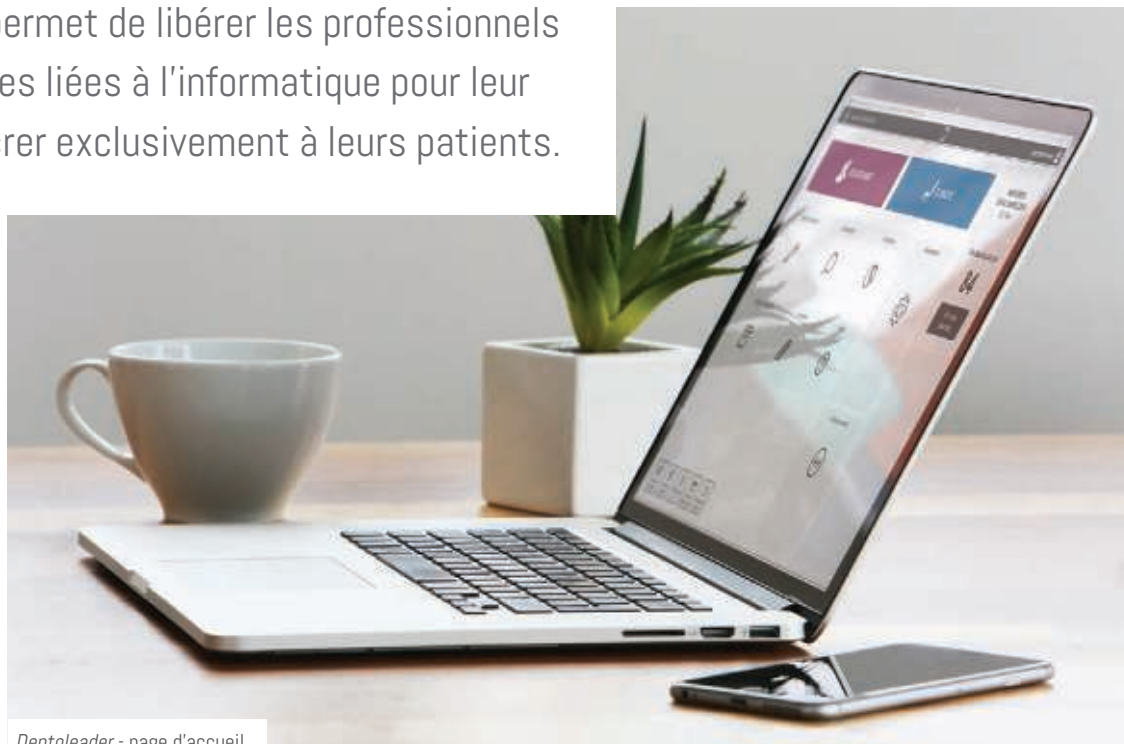
Formule logicielle, matérielle et imagerie

Cette solution globale permet de libérer les professionnels dentaires des contraintes liées à l'informatique pour leur permettre de se consacrer exclusivement à leurs patients.

CC Dentaire propose une offre pour libérer les praticiens des contraintes informatiques. Cette formule comprend un logiciel de gestion, du matériel informatique et d'imagerie, la sauvegarde à distance ou les dossiers médicaux en ligne. *Dentoleader* réuni en un seul logiciel l'omnipraticque, l'implantologie, ou encore l'orthodontie. Mono ou multi-pratiques, cette nouvelle solution s'adapte à l'organisation de l'ensemble des cabinets dentaires. Au-delà des fonctions administratives génériques (dossiers patients, planning, comptabilité, télétransmission, courriers et mails), ce logiciel intègre, selon les besoins du cabinet, les outils nécessaires à une gestion clinique complète : actes CCAM, ordonnancier, module photos, traçabilité, recherche et comparaison de cas, DAP automatisées, tracés céphalométriques personnalisés.

PARC INFORMATIQUE

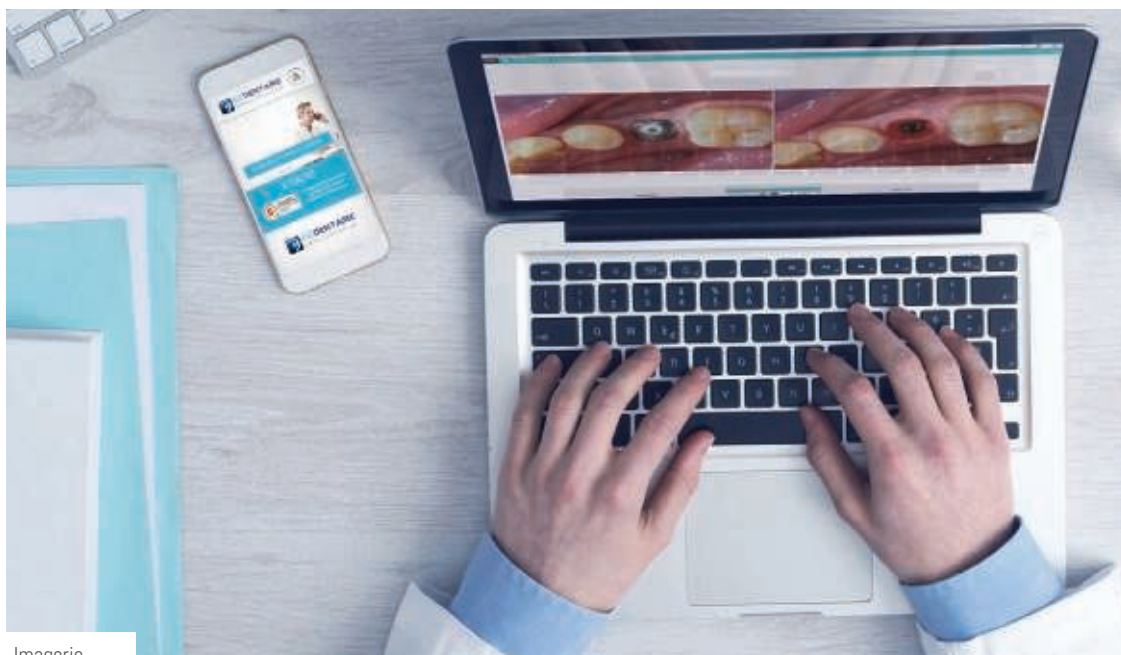
CC Dentaire propose aux cabinets de gérer l'intégralité de leur parc informatique, qu'il s'agisse de matériel classique (PC, Mac, imprimante) ou de matériel professionnel spécifique (lecteur de Carte Vitale, douchette, tablette de signature électronique, imprimante 3D). Grâce à un système de mise à disposition, au travers de l'offre Sérénité, le matériel est sélectionné en fonction des besoins spécifiques du praticien, puis installé et paramétré par l'équipe technique de la société. Cette offre intègre une garantie complète pièces et main d'œuvre et un remplacement à neuf de l'ensemble du matériel tous les deux ans. Le système de mise à disposition a l'avantage de ne pas impacter la trésorerie et de préserver la capacité d'endettement.



Dentoleader - page d'accueil.



Dentoleader - fenêtre clinique.



Imagerie.



Sites Internet spécialisés.



Empreintes numériques Trios.

APPAREILS D'IMAGERIE NUMÉRIQUE

La mise à disposition d'appareils d'imagerie numérique est également proposée (capteurs, visionneuses, radios 2D et 3D ou le système d'empreinte optique Trios). Un matériel technologique garanti dans sa globalité. En lien direct avec des marques internationales reconnues, la société ne dispose d'aucun intermédiaire, permettant ainsi à ses propres techniciens d'intervenir rapidement.

Des solutions innovantes ont été étudiées pour permettre à tout chirurgien-dentiste de se concentrer sur son fauteuil. Dossier médical en ligne, espace correspondant, site Internet spécialisé ou encore sauvegarde automatique à distance : ces services simplifient le quotidien des praticiens, modernisent l'image du cabinet et améliorent la relation au patient. D'autres prestations sont également proposées : migration intégrale des données de l'ancienne solution logicielle, formation personnalisée en cabinet, passerelles radio multimarques ou encore *hotline* illimitée. ☺



Radios 2D/3D.

CC Dentaire

Tél. : 04 72 31 96 28

3w : ccdentaire.com

► les petites annonces

ÉCHANGES ENTRE PROFESSIONNELS

Pour un maximum de visibilité, le service « Petites Annonces » de Dentoscope vous propose ses formules « TOUT COMPRIS ». Rendez-vous sur : edp-dentaire.fr/petites-annonces pour connaître toutes les modalités !

OFFRES D'EMPLOI Collaboration

2018-05-03-2 / 06 - CANNES

Cherche collaborateur (trice) en vue association. Omni. avec paro-implanto-occluso. 2 installations pour gauchers. Tél. : 04 93 47 10 17 / 06 12 92 72 08 @ : gilbert.bruno3@orange.fr

2018-04-03-4

13 - CARRY-LE-ROUET

Cabinet situé à Carry-Le-Rouet, à 30 min de Marseille et d'Aix-en-Provence, 20 min de la gare Aix TGV et de l'aéroport Marseille Provence. Activité orientée omni., implanto., chirurgie. Nous recherchons un(e) collaborateur(trice) voulant s'impliquer au sein du cabinet pour 3 à 4 j./sem. avec évolution vers une asso. possible. Poste à pourvoir, potentiel d'activité assuré, patientèle agréable. Plateau technique de 120 m² : 3 salles de soins, 2 unités Cerec, une radio pano. 2D - 3D, un bloc op., logiciel Simplant, DAC. Initiation au Cerec et à l'implanto. Activité de parodontie à développer. Le cabinet existe depuis plus de 15 ans et bénéficie d'une très bonne notoriété assurant un flot continu de nouveaux patients. Excellente ambiance de travail au sein d'une équipe de 2 praticiens et 2 assistantes. Qualité de vie privilégiée : 300 jours de soleil au bord de mer vous attendent. Type de contrat : CDI. Type d'expérience : 5 à 10 ans.

Tél. : 06 71 38 59 99

@ : georges_fernandes@hotmail.com
3w : dr-gouiran-stephanie.chirurgiens-dentistes.fr

2018-04-24-1

15 - AURILLAC

Cherche collaborateur (trice) dans cabinet situé en plein c.v., le jeudi-vendredi et plus ou moins le samedi dès que possible. Tél. : 06 85 38 04 85 @ : valerie.jamet-15@orange.fr

2018-02-21-2

47 - VILLENEUVE-SUR-LOT

Cherche collaborateur dans gros cabinet 2 fauteuils. Très gros potentiel. Tél. : 05 53 70 15 78 @ : ml.ambert@wanadoo.fr

2018-02-12-1 / 66 - PERPIGNAN

Recherche collaborateur(trice) libéral urgent : cabinet dans SCM 2 praticiens, 1 omni + 1 implanto-paro, 3 fauteuils Kavo, pano. 2D-3D, salle de chir., Cerec, logiciel Julie. Accès PMR, collab. sur 3 j/sem. Tél. : 04 68 54 25 01 - @ : bearetheuze@orange.fr

2018-04-03-3

77 - BOURRON-MARLOTTE

Sud 77, cabinet proche Fontainebleau cherche collab. h/f, poste libre au 1^{er} juillet, sur 2^e fauteuil avec assistante. Patientèle fidèle. Type d'exp. : déb. accepté. Tél. : 06 23 78 53 32 @ : moulliet.cyril@neuf.fr

2018-04-13-1

78 - NOISY-LE-ROI

Nous sommes un cabinet de chirurgie dentaire proche de Versailles et recherchons un(e) collaborateur(trice) afin de compléter notre équipe. Son rôle serait de prendre en charge l'ensemble de la prophylaxie. Nous proposons un poste de 2 à 3 journées par semaine dans un premier temps. Salaire fixe. Type de contrat : CDI. Type d'exp. : + de 3 ans. Tél. : 01 34 62 57 57 @ : sagtvb@gmail.com

Collaboration ODF

2018-03-10-2 / 71 - MÂCON

EOS Recrutement, cabinet de recrutement de proximité, recherche pour son client, cabinet d'orthodontie, un collaborateur orthodontiste H/F. Vous serez collaborateur salarié dans ce cabinet moderne, puis à moyen terme l'association avec un des orthodontistes sera proposée. Cabinet d'orthodontie composé de 2 orthodontistes, 4 assistantes et 2 secrétaires. Le cabinet est à la pointe de la technologie car équipé pour la prise d'empreintes numériques. Horaires de travail souples, à voir avec l'orthodontiste. Le salaire est à négocier avec l'orthodontiste également. Cadre de travail très agréable dans une région touristique et accueillante ! Le week-end vous pourrez visiter Mâcon et ses bords de Saône, Cluny et son abbaye, Tournus et ses restaurants réputés ou randonner dans les vignobles ! Alors si vous êtes diplômé(e)

CECSMO ou orthodontiste qualifié(e), avec ou sans exp., et que vous recherchez en plus d'un travail bien rémunéré un cadre de vie, rencontrons-nous ! CDI. Déb. accepté. Tél. : 06 87 62 18 06 @ : guylaine.fay@eos-recrutement.com

Remplacement

2018-05-04-1 / 13 - MALLEMORT

Cabinet orthodontie exclusive recherche remplaçant(e) pour congé maternité du 27 août au 30 nov. 2018 pour env. 30 h/sem (lundi, mardi, mercredi journée + vendredi 9 h-14 h et 2 samedis 9 h-14 h). Cabinet neuf, lumineux, agréable, 2 assist., radio 3D, 3 fauteuils et bonne ambiance. Possib. logement sur place + parking fermé. Contact : Dr Carole Fretigny Tél. : 06 21 71 43 18 @ : ortho.fretigny@orange.fr

CABINET Vente

2018-05-01-3 / 12 - RODEZ

Dans la région aveyronnaise, vous exercerez dans un cabinet dont l'ergonomie en est un des points d'orgue. Activité d'omni. avec délégation de pose d'implants, pouvant se réaliser sur place. C.A. élevé, bénéfice à la hauteur. 2 fauteuils, panoramique, empreinte optique... Tout est prêt pour vous ! Mandat d'exclu. Hippocrate Transactions. Audit du cabinet dispo. Tél. : 07 85 89 03 22 @ : contact@hippocrate-transactions.fr 3w : hippocrate-transactions.fr/a-ceder-cabi...

2018-02-26-3 / 13 - MARSEILLE

Vends cabinet c.v. Marseille tenu 26 ans. C.A. : 160 k€ pour 3 jours d'exercice/sem. Collab. préalable possible si souhaitée. Grand appartement pouvant accueillir d'autres fauteuils ou autre prof. médicale. Loyer modique : 650 € charges comprises. @ : sarfati.brigitte@gmail.com

2018-04-17-1 / 13 - MARSEILLE

Cause retraite vends cabinet spacieux centre Marseille, avec murs, tout équipé, pano, info., sté, clim, 2 fauteuils supp. possibles, 2 box + local moto. Tél. : 06 08 90 26 54 @ : olivieri.gerald@gmail.com

2018-03-22-7

13 - PROCHE MARSEILLE

Région marseillaise. Au centre d'un centre commercial et d'une zone de chalandise importante, vous travaillerez dans une structure aménagée pour une pratique confortable. Vous exercerez en association dans une structure dentaire apte à satisfaire vos aspirations. Le C.A. se situe au-delà de la moyenne de la profession, avec un bénéfice très confortable. Personnel de qualité et compétent. Audit du cabinet dispo. Tél. : 07 85 89 03 22 @ : contact@hippocrate-transactions.fr 3w : hippocrate-transactions.fr/cession-dun...

2018-05-01-2

13 - PROXIMITÉ MARSEILLE

Vous exercerez dans un village provençal typique de cette région. Le praticien cédant a su optimiser les frais de son cabinet, malgré un plateau technique à la hauteur de vos aspirations prof. Vous pourrez développer une activité implantaire si tel est votre choix. Paro. médicale avec laser et microscope déjà mise en place. Mandat d'exclu. Hippocrate Transactions. Audit du cabinet dispo. Tél. : 07 85 89 03 22 @ : contact@hippocrate-transactions.fr 3w : hippocrate-transactions.fr/achetez-votr...

2018-04-29-3

14 - CALVADOS

Cède parts de SCM dans le Calvados. À 30 minutes du bord de mer normand, ce cabinet dentaire allie un C.A. élevé et un résultat au-delà de la moyenne nationale. Le plateau technique est bien équipé. Mandat d'exclu. Hippocrate Transactions. Audit du cabinet dispo. Tél. : 07 85 89 03 22 @ : contact@hippocrate-transactions.fr 3w : hippocrate-transactions.fr/dans-le-caval...

2018-02-05-1

17 - LE GRAND-VILLAGE-PLAGE

Cabinet d'orthodontie, recherche associé(e) ou repreneur patientèle à plus ou moins long terme en vue cessation d'activité. @ : hervybossis@hotmail.com 3w : ortholeron.com

2018-02-05-3

26 - CHÂTILLON-SAINT-JEAN

Cause retraite vend patientèle (SCM 2 Dr) dans centre médical : pharmacie, docteur, etc. Situé à 45 min du ski, 2 h de la mer, 15 min TGV Valence. Pano 3D, salle de chirurgie, Julie, assistantes.

Tél. : 06 72 79 56 10

@ : bernard.sabat@wanadoo.fr

2018-03-22-10

29 - PROCHE CONCARNEAU

Vous souhaitez exercer proche du bord de mer. N'hésitez pas ! Ce cabinet est fait pour vous. Au sein d'une maison méd., et au cœur d'une zone de chalandise importante, le praticien cédant a su dev. une patientèle fidèle. Très peu de confrères aux alentours. La sérénité est le maître mot. Mandat d'exclu. Hippocrate Transactions. Audit du cabinet dispo.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/a-vendre-cabinet-dentaire-bord-de-mer-sud-bretagne

2018-03-06-2 / 29 - QUIMPER

À Quimper, ce cabinet d'ortho. exclu. vous attend. Vous exercerez votre spé. dans un cadre ad hoc. Vous entretenez et développerez une patientèle à la recherche d'un successeur compétent. Une excellente rentabilité. Mandat d'exclu. Hippocrate Transactions. Audit du cabinet dispo.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/cabinet-dort...

2018-05-03-1 / 29 - TREFFIAGAT

29 Sud - cause retraite oct. 2018, vend agréable cabinet rdc vue mer, (tenu 36 ans) avec/sans les murs - Fauteuil Sirona, VistaScan, Autoclave Melag.

Tél. : 06 67 92 92 81

2018-04-03-2 / 32 - AUCH

Cabinet ODF cherche praticien en vue de cession, expérience souhaitée. Très bien situé, local spacieux et agréable : 2 fauteuils, radio numérique Planmeca, logiciel Arakis. Étudie toutes propositions.

@ : rochecarrere.nicole@orange.fr

2018-04-24-2 / 33 - BORDEAUX

Bordeaux centre. Cause départ à la retraite fin d'année, vend cabinet dentaire au prix du matériel. Clientèle fidélisée, dérogation accessibilité, loyer correct. Bail commercial. Matériel : fauteuil Adec, logiciel Visident et Trophy, capteur RVG neuf.

Tél. après 20 h : 06 03 87 27 54

@ : cabinethurmic@hotmail.fr

2018-03-22-5

37 - TOURS

Au sein d'un cabinet dentaire de renommée, l'émulation du travail en groupe vous permettra un exercice apte à exploiter votre demande. Le confrère cédant désire changer de région. C'est donc un cabinet en pleine expansion que vous allez intégrer. 1 h en TGV de Paris, et au cœur d'une région touristique et historique. Audit du cabinet dispo.

Mandat d'exclu. Hippocrate Transactions.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/tours-a-vendre-au-sein-dune-scm-cabinet-dentaire

2018-03-22-12

38 - CLAIX

Votre futur cabinet dentaire dans un cadre majestueux à Claix (Isère). Ce confrère cède sa part de l'association avec deux autres praticiens. Plus de trente ans après l'avoir créée, il est à même d'assurer la transmission d'un très bel outil de travail. La quiétude de l'environnement, alliée à la sérénité qui règne dans ce cabinet vous assure une expérience de qualité. La patientèle est nombreuse et fidèle au cabinet. Le centre de Grenoble est à 20 minutes. Audit du cabinet dispo.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/cabinet-dent...

2018-03-22-2

38 - GRENOBLE

À Grenoble, ce cabinet tenu depuis 40 ans est très bien organisé. Le résultat comptable est à la hauteur de la qualité des soins dispensés. Tout est prêt pour votre exercice dans d'excellentes conditions de travail.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/cabinet-dent...

2018-02-26-2

38 - SAINT-ROMAIN-DE-JALIONAS

Proche Lyon. Nord Isère. Cause retraite, vend cabinet dentaire au sein d'une SCM de 2 praticiens, dans commune dynamique. Patientèle fidèle et agréable. Fauteuil, radio panoramique et capteur RVG Sirona. Informatique Logos en réseau. Cadre de travail bucolique au bord d'une rivière. À proximité immédiate : médecin, pharmacie, kinés, orthophonistes. Parkings. C.A. 300 k€ sur 3,5 j. et 10 sem. de congés. Possibilité d'acquiescer les murs.

Tél. : 06 11 49 13 25

@ : sylde11@free.fr

2018-05-01-4

38 - VALLÉE DE LA CHARTREUSE

Au centre du village, votre futur cabinet vous apportera un exercice au sein duquel la patientèle, fidèle, vous attend. À proximité de Grenoble. Le potentiel de dev. est présent et ne tient qu'à votre désir de vous implanter dans ce charmant village. Mandat d'exclu. Hippocrate Transactions. Audit du cabinet dispo.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/a-vendre-cab...

2018-03-22-3

41 - PROCHE VENDÔME

Proximité de Vendôme (Loir-et-Cher). Au cœur d'une petite ville, vous exercerez dans un cabinet dont le cadre de travail vous permettra un épanouissement professionnel : omni-pratique, orthodontie, prothèse sur implant. La région est touristique et culturelle. La gare TGV de Vendôme se situe à 45 min de la gare Montparnasse. Audit du cabinet dispo.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr

dentoscope

Journal + Internet
la formule gagnante
de toutes vos annonces

2018-02-15-2

44 - NANTES

Votre cabinet en périphérie du centre. Au sein de locaux impeccables, ce cabinet dentaire vous apportera un exercice paisible. La clientèle fidélisée par la praticienne attend un successeur dont la communication est un atout. Rentabilité assurée et C.A. prothèse à développer. Possibilité de démarrer une activité d'implantologie si vous êtes demandeur. Mandat d'exclu. Hippocrate Transactions. Audit du cabinet dispo.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/superbe-cabi...

2018-05-10-1 / 44 - NANTES

Spécialiste qualifiée en ODF, cause retraite, vend cabinet très bien situé proche collègues, facilité de stationnement, clientèle agréable.

Tél. : 06 26 59 02 09

@ : lesageortho@wanadoo.fr

2018-03-14-1 / 45 - GIEN

Cède cabinet dentaire libre en juillet 2018 (départ retraite). Clientèle fidélisée (37 ans) : soins, paro, implant, prothèse. Ville bords de Loire (agglomération 20 000 habitants), 1 h 30 sud Paris, liaison directe autoroute et SNCF. Qualité de vie (Sologne, vallée des Rois), tissu industriel dynamique, immobilier attractif. Surface totale 130 m² c.v., salle de chirurgie et salle d'attente privatives (possibilité d'accueil pour un troisième praticien) (un associé actuel en SCM harmonieuse). Personnel motivé et performant. Dérogation accès. accordée. Photos disponibles. Stage d'observation possible.

@ : dfpmprom@gmail.com

2018-03-13-1 / 45 - MONTARGIS

Cause retraite, vend cabinet, c.v. avec ou sans murs, 105 m² rdc, 2 équip., parkings.

Tél. : 02 38 98 16 76

@ : jfmc.martin@wanadoo.fr

2018-02-22-1 / 46 - CAHORS

En vue retraite, cède cabinet (avec/sans murs) tenu 42 ans. 100 ou 150 m², 2 salles de soins, une 3^e possible. Labo de prothèse. c.v., rue principale, parking proche. Cadre de travail agréable. Immeuble entièrement vitré, clim. Normes handi. + ascenseur. Matériel en bon état, bien entretenu. Plusieurs possibilités de passage de patientèle. Accomp. possible. Pas de frais en cas de reprise totale ou ponctuelle du personnel + loi Fillon. Informatique en réseau (7 ordinateurs) : Julie, cone beam, matériel implantaire + satellite.

Tél. : 05 65 22 52 74

@ : lecampalain@free.fr

2018-04-29-1 / 46 - CAHORS

Immobilier vente. Appartement c.v. rez-de-chaussée 72 m². Dans une résidence de 1989. Local prof. de 72 m² (5 pièces), situé en rdc, avec une cave (7,63 m²) et une place de parking dans une cour fermée. Deux entrées : une individuelle (entrée directe sur la rue permettant d'accueillir une patientèle) et une sur l'entrée collective de la résidence. Local vide. Implantation pour un cabinet déjà réalisée (tél., électricité, eau, conduits pour air comprimé). Cahors est en ZRR (avantages fiscaux... et manque de chirurgiens-dentistes). 240 m de l'entrée de l'hôpital, 160 m de la poste. Labo de prothèse à 40 m. Valeur du bien 95 000 €. Résultat du diagnostic performance énergétique : conso. énergétique : E (269) - émissions de gaz à effet de serre : C (14).

Tél. : 06 83 98 00 21

@ : al.baltazar@orange.fr

► les petites annonces

ÉCHANGES ENTRE PROFESSIONNELS

2018-03-06-1 / 50 - CHERBOURG

Cherbourg, ce cabinet spécialisé ortho., installé dans des locaux de c.v., dont la hauteur du C.A. est dans la norme de ce type de cabinet. L'installation est complète. La patientèle présente est renouvelée constamment. Une très belle opportunité. Mandat d'exclu. *Hippocrate Transactions*. Audit du cabinet dispo.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/cede-cabinet...

2018-04-20-3 / 50 - GRANVILLE

Ce cabinet dentaire dans une station de bord de mer de Normandie vous assurera des revenus certains. Seul cabinet dentaire dans la ville, il est adapté pour un exercice varié. L'implantologie est à développer. Mandat d'exclu. *Hippocrate Transactions*. Audit du cabinet dispo.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/vends-cabine...

2018-03-22-4 / 51 - REIMS

Venez avec votre futur associé(e) et devenez propriétaire de cet exceptionnel cabinet à Reims. Tout est prêt pour un exercice de haute qualité. Le cadre de vie idéal, à moins d'une heure de Paris. Le C.A. très élevé est à la hauteur de la rentabilité. Mandat d'exclu. *Hippocrate Transactions*. Audit du cabinet dispo.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/vends-cabine...

2018-02-15-1 / 56 - VANNES

À proximité de Vannes, vous exercerez en asso. dans ce cabinet dont l'implanto. et la paro. sont les piliers. Structure idéale pour cet exercice chirurgical. Un volet prothèse est également présent. Il ne vous reste plus qu'à continuer à dev. cette activité. Mandat d'exclu. *Hippocrate Transactions*. Audit du cabinet dispo.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/cabinet-dent...

2018-03-22-1 / 59 - CAMBRAI

Vous désirez exercer dans un cabinet dont la mise en place vous permettra de débiter immédiatement : ce cabinet est fait pour vous. Le C.A. ainsi que les frais de fonctionnement adaptés en font une excellente opportunité. Lille est à 1 h et la Belgique à 45 min. Audit du cabinet dispo.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/vends-cabinet-dentaire-cambrai

2018-04-28-1

63 - CLERMONT-FERRAND

Cession de parts de SCM. À Clermont-Ferrand, vous exercerez en association dans une structure dentaire apte à satisfaire vos aspirations. Le C.A. se situe au-delà de la moyenne de la profession, avec un bénéfice très confortable. Personnel de qualité et compétent. Audit du cabinet dispo.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/cabinet-dent...

2018-04-06-1

64 - BIARRITZ

Cause retraite vend cabinet, très bien équipé et lumineux, salle de stérilisation, salle d'attente, 2 fauteuils, cadre de travail et de vie très agréable. Parking.

Tél. : 06 86 33 32 91

@ : bouteillerpietro@hotmail.fr

2018-03-22-13

72 - PROCHE LE MANS

Cherche associé pour activité importante et de qualité dans la banlieue du Mans. Vous trouverez dans ce cabinet un exercice de qualité. La structure très organisée et complète vous permettra d'exprimer vos compétences dans tous les domaines. Patientèle exigeante et fidèle. Opportunité except. idéale. Mandat d'exclu. *Hippocrate Transactions*. Audit du cabinet dispo.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/recherche-du...

2018-04-10-1

73 - MONTMÉLIAN

Cabinet Savoie 15 km sud Chambéry. Cause départ en retraite fin décembre 2018, vend cabinet tenu 39 ans. 74 m². Rdc immeuble (accès handicapés). Possibilité 2^e fauteuil dans salle de soins prééquipée. Pas de personnel à reprendre. Avec ou sans murs. Étudie toutes propositions.

Tél. : 06 21 04 69 79

@ : pa.christin@yahoo.com

2018-03-22-11

74 - ANNEMASSE

Dans une grande ville de Haute-Savoie, très beau plateau technique associé à une activité importante. Votre patientèle est en attente de soins de qualité. Votre exercice se déroulera au sein d'une ville dont la croissance est permanente. Le cadre de vie est idéal si vous êtes épris de montagne.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/a-vendre-cabinet-c.v.-de-savoie

2018-03-05-1 / 75 - PARIS

Cause retraite vend cabinet, ancien des fondateurs de l'école dentaire Georges et Henri Villain Paris VIII^e avec les murs exclusivement : loi Carrez 200 m² - prix : 2 260 000 €. Prof. depuis avant 1941 occupé actuellement mixte. Jadis 3 cabinets + 2 labos restaurables. Immeuble haussmannien proche du boulevard Haussmann, carrefour Haussmann, rue de Rome, proche St Lazare et Madeleine, grands magasins et quartier d'affaires.

Tél. : 01 43 87 38 97

@ : herve.couten@gmail.com

dentoscope
Journal + Internet

Rendez-vous sur :
edp-dentaire.fr/petites-annonces
pour connaître toutes les modalités !

2018-03-14-2 / 75 - PARIS

Bureaux prof. à vendre à Saint-Lazare, au pied du *Printemps Haussmann* et des grands magasins, *Actifs Immobilier* vous propose d'acquérir une surface de bureaux à affectation professionnelle actuellement exploitée par un cabinet dentaire. Au 2^e étage d'un bel immeuble haussmannien entièrement ravalé, et se composent d'une entrée, 8 bureaux (dont une grande salle de réception), cuisine, sanitaires. Parquet, moulures, cheminées, 3,60 m de hauteur sous plafond, ascenseur, chauffage individuel au gaz. Rafraîchissement à prévoir. Idéal dentiste. Possibilité de transformation en habitation. Prix de vente : 2 250 000 € net vendeur + Honoraires de commercialisation 5 % HT du prix de vente hors droits en sus. Demandez Olivier Benichou.

Tél. : 06 22 65 43 67

@ : a.benichou@mac.com

2018-03-02-2 / 78 - ÉLANCOURT

Cause retraite, vend cabinet omni. et implanto. avec possibilité d'achat des murs, rdc avec normes accessibilité validées. Info. programme *Visiodent* et capteur numérique, possibilité d'un 2^e fauteuil. Quartier en pleine extension, patientèle fidèle et agréable.

Tél. : 01 34 82 05 25

@ : jeanfrancoislegras@orange.fr

2018-02-08-1

78 - MAGNY LES HAMEAUX

Cause retraite, vend cabinet au sein d'un pôle paramédical, en c.v. d'une aggl. dynamique en constante extension. Locaux neufs et spacieux répondant aux normes d'accessibilité. Patientèle agréable et variée, omni. pouvant s'élargir à l'implanto. et la paro. car forte demande. C.A. : 320 000 €. Assistante qualifiée et appréciée de la patientèle. Équip. amorti en parfait état. Possib. d'installation d'un 2^e fauteuil. RVG et pano. à dispo. Logiciel *Visiodent*. Présentation assurée aux patients pour transmission en douceur.

Tél. : 01 30 47 91 10

@ : mdesbouvris@gmail.com

2018-02-01-1 / 79 - NIORT

Cède cabinet dans zone sans concurrence ZRR. Activité omni. Convient à un couple désirant un exercice serein. 2 fauteuils, 1 bloc, 1 pano. Excellente renta. au vu d'un C.A. exceptionnel. Audit complet dispo.

Tél. : 07 85 79 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/

2018-04-04-1

83 - CANTON FAYENCE

À vendre cabinet à 30 min Cannes et 1 h Nice. Omni., implanto., 1 fauteuil, 1 salle de chir., 3D, *Digora Logos-w*. Patientèle agréable. Pas de *leasing*, possib. vente murs.

@ : cabinetvar@gmail.com

2018-01-28-1 / 83 - FRÉJUS

Cède cause retraite cabinet c.v., locaux récents, 2 salles de soins, enviro. méd., patientèle variée, *Logos, Digora*, chaîne de stérilisation *Gamadis etc.*

Tél. : 06 11 71 18 44

2018-04-11-1

83 - LA LONDE-LES-MAURES

Bord de mer. Cause retraite cède cabinet dentaire tenu 38 ans. Local 67 m² rdc c.v. Bien équipé. Mur et fond.

@ : phbou@wanadoo.fr

dentoscope

Journal + Internet
la formule gagnante
de toutes vos annonces



La référence du monde dentaire



ACTUALITÉS
PRODUITS
AGENDA
ANNONCES
VIDÉOS

Retrouvez l'actualité scientifique et clinique, ainsi que nos articles sur le management, la communication, la gestion et l'organisation du cabinet dentaire ; Restez informés des dernières formations et des conférences et congrès à venir sur www.edp-dentaire.fr

► les petites annonces

ÉCHANGES ENTRE PROFESSIONNELS

2018-03-08-1

83 - PROCHE TOULON

Dans centre commercial. Parking. 10 min A8 et 35 min mer. Cabinet tenu 12 ans. 5 300 fiches patients. Approche globale. Local 2006 de 67 m². PMR ok. 2 salles de soins avec bureau, fauteuil et radio *Planmeca*. Radio pano. *Planmeca*. Bureau avec *Digora* et microscope paro. *Nikon*. *Julie* réseau 4 postes. Clim. Musique/tv. Très bon état. Pas de personnel ni de crédit. Murs à louer/acheter. Cadre de vie et tranquillité. Libre rapidement. C.A. moyen / 3 ans 264 k€ / an (3,5 j./sem./10 mois) à dév.
@ : henri_annonce@orange.fr

2018-04-28-2

88 - LA ROCHE-SUR-YON

Vends cabinet au C.A. élevé et avec une très bonne rentabilité, 2 fauteuils, 1 pano. Patientèle fidèle se renouvelant. Cabinet avec 40 ans d'histoire. Exercice de qualité dans zone peu concurrentielle. Le passage de patientèle peut se dérouler sous plusieurs formes. Audit complet disponible.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr

2018-04-20-1

86 - LATILLÉ

Cède cabinet à 20 min de Poitiers. Exercez dans un environnement idéal pour votre épanouissement. Patientèle fidèle en attente d'un praticien à son écoute. Plateau tech. complet : 3 fauteuils, 1 pano. Idéal praticien assuré ou un couple en recherche d'un exercice paisible. Un collab. est en place. Très bon C.A. Implanto. à dév. Mandat d'exclu. *Hippocrate Transactions*. Audit du cabinet dispo.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/cede-tres-belle-structure-en-haute-vienne

2018-02-15-3

87 - HAUTE-VIENNE

Vous désirez exercer dans une grande structure à très fort potentiel. Vous désirez que votre exercice soit orienté vers la prothèse sur implants. Vous désirez développer votre plan de carrière dans une entreprise libérale. L'association est un atout pour vous. Nous avons trouvé votre futur cabinet. Mandat d'exclu. *Hippocrate Transactions*. Audit du cabinet dispo.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/recherche-as...

2018-03-30-3 / 92 - BOIS-COLOMBES

Cabinet omni. alliant emplacement et renta. Patientèle fidèle. C.A. en progression. Mandat d'exclu. *Hippocrate Transactions*. Audit du cabinet dispo.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/cede-cabinet...

2018-03-22-6

92 - BOULOGNE-BILLANCOURT

Superbe opportunité pour le dév. de ce cabinet. Travaux à prévoir mais n'attendez pas, saisissez cette opportunité. Mandat d'exclu. *Hippocrate Transactions*. Audit du cabinet dispo.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/cede-cabinet...

2018-04-29-2 / 92 - CACHEUX

Cède cabinet de 2 associés, cherche un(e) praticien(ne) motivé(e). Le cadre de travail vous permettra d'exercer sereinement. Mandat d'exclu. *Hippocrate Transactions*. Audit du cabinet dispo.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/cede-cabinet...

2018-03-22-9 / 94 - CRÉTEIL

Ce cabinet présente une activité régulière avec un bénéfice en augmentation. Un beau potentiel de soins rémunérateurs est à dév. Structure pour un(e) praticien(ne). Mandat d'exclu. *Hippocrate Transactions*. Audit du cabinet dispo.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/creteil-cede...

2018-03-22-8 / 94 - PROCHE PARIS

Superbe structure, 2 fauteuils, bloc opératoire et *cone beam*. C.A. élevé. Au sein d'un centre commercial, vous aurez l'occasion d'exercer votre activité dans un cabinet tenu depuis de nombreuses années. Audit du cabinet dispo. Mandat d'exclu. *Hippocrate Transactions*.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/superbe-cabi...

2018-02-14-1

94 - VILLENEUVE-LE-ROI

Retraite, cède cabinet prox. Orly, rdc accès handicapé, très fort potentiel, C.A. 400 k€, (plus si implant et orthodontie), bail professionnel, libre à partir de juillet.
Tél. : 06 76 71 77 31
@ : kimtrandac26@yahoo.fr

2018-04-20-2

95 - MONTMORENCY

Peu de concurrence pour votre futur cabinet au centre de cette ville calme. Structure adaptée pour un exercice de qualité (deux fauteuils et un panoramique). Mandat d'exclu. *Hippocrate Transactions*. Audit du cabinet dispo.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/a-vendre-cab...

2018-03-24-2

97 - BAIE MAHAULT (GUADELOUPE)

Urgent orthodontie Guadeloupe. Recherche collab. en vue asso. ou cession cause problème de santé. Belle patientèle, cabinet récent, moderne et agréable.
@ : dr.ht@hotmail.fr

2018-03-30-2

97 - SAINT-BARTHÉLÉMY (GUADELOUPE)

Vends cabinet moderne (25 ans) dans galerie commerciale, parking, face aéroport, avec 2 salles de soins, fauteuils *Adec*, info. réseau *Julie*, 3D *Planmeca*. Cabinet d'omni. avec activité implantaire et orthodontie. 2 assist., 1 collab. Qualité de vie incomparable ! Avantages fiscaux. Renseignements et photos sur demande.
@ : dimredon@me.com

2018-03-21-1

97 - LE FRANÇOIS (MARTINIQUE)

Vends cabinet omni. agréable, bien équipé, matériel récent. Dans centre médical pluridisciplinaire. C.A. important.
Tél. : 07 63 33 18 03
@ : mouradhamdi@hotmail.com

2018-02-06-2

98 - NOUMÉA (N^{ELLE} CALÉDONIE)

Cède le seul cabinet de stomato. et d'ortho. sur la Nouvelle-Calédonie avec parts de clinique (30 ans). Excellent emplacement dans centre méd. avec parking privé gratuit (vétérinaire au rdc, orthophoniste (1), ostéopathe (1), infirmières (4), podologue (1), kinésithérapeute (1), généraliste (1)). Accès handi. Prox. immédiate de 2 collègues. Cond. de travail, fisca. et cadre de vie du Pacifique. Fort potentiel de dév., 3 j./sem. et 10 sem. de congés. *Numérus clausus* par gel des conventionnements (aucune nouvelle installation).
@ : jpmiliane@mls.nc

2018-03-29-1

14 - LUXEMBOURG-VILLE (LUXEMBOURG)

Vente d'un cabinet dentaire, créé il y a 5 ans, tourné vers la dentisterie esthétique et globale, partageant de grands locaux avec un centre de médecine esthétique et des ostéopathes. Cabinet 2 fauteuils + pano, installation très moderne et complète. Emplacement de premier ordre au centre de Luxembourg-Ville. Locaux et matériel parfait état.
@ : dentaire70@gmail.com

dentoscope
Journal + Internet

Rendez-vous sur :
edp-dentaire.fr/petites-annonces
pour connaître toutes les modalités !

MATÉRIEL DIVERS
Achat

2018-05-02-2

59 - LILLE

Achète mobilier médical des années 1900-1970 en bois ou métal et mobilier de maison des années 30 à 70. Recherche meuble ou vitrine médicale en métal, fonte ou bois, avec portes vitrées, nombreux tiroirs et plateau en marbre. Meubles ronds avec plateau en opaline, lampe scialytique sur pied. Ancien sujet anatomique (écorché), crâne ou squelette d'étude. Tout mobilier design ou vintage de maison ou de salle d'attente des années 30 à 70, luminaires (lampes, appliques ou lampadaires articulés ou à balancier/contrepois) et objets de décoration (tableau, céramique...), instruments de musique anciens (violon, violoncelle, harpe...). Achat dans toute la France.
Tél. : 06 82 43 78 10
@ : huet1972@gmail.com

Vente

2018-02-27-1

14 - CAEN

Cause retraite vente matériel : thermo-soudeuse électronique *Seal* (100 €). Négatoscope *Ella* 86 x 50 (50 €). Meuble de labo, bois, très bon état (400 €).
@ : docteur.leboulh@wanadoo.fr

30 ANS
D'EXPÉRIENCE,
ÇA COMPTE



129 €

**TRANSPORT
ALLER-RETOUR**



Valplast, Zircon

SQUELETTE TRANSPARENT
Forfait + montage + finition (dents N.C.)

PROMOTION

CÉRAMO-MÉTALLIQUES



Sur alliage précieux et non précieux.
Non précieux :
BIO sans Nickel sans Béryllium

**GAMME
STANDARD**
44 €

**GAMME
PRESTIGE +**
69 €

**GAMME
MASTER**
81 €

**MADE IN
FRANCE**

CÉRAMIQUE SUR ZIRCON



CAD CAM
Une grande précision par la qualité de l'oxyde de Zirconium.
UNE ESTHÉTIQUE PARFAITE

**GAMME
STANDARD**
74 €

**GAMME
PRESTIGE +**
89 €

**GAMME
MASTER**
119 €

**MADE IN
FRANCE**



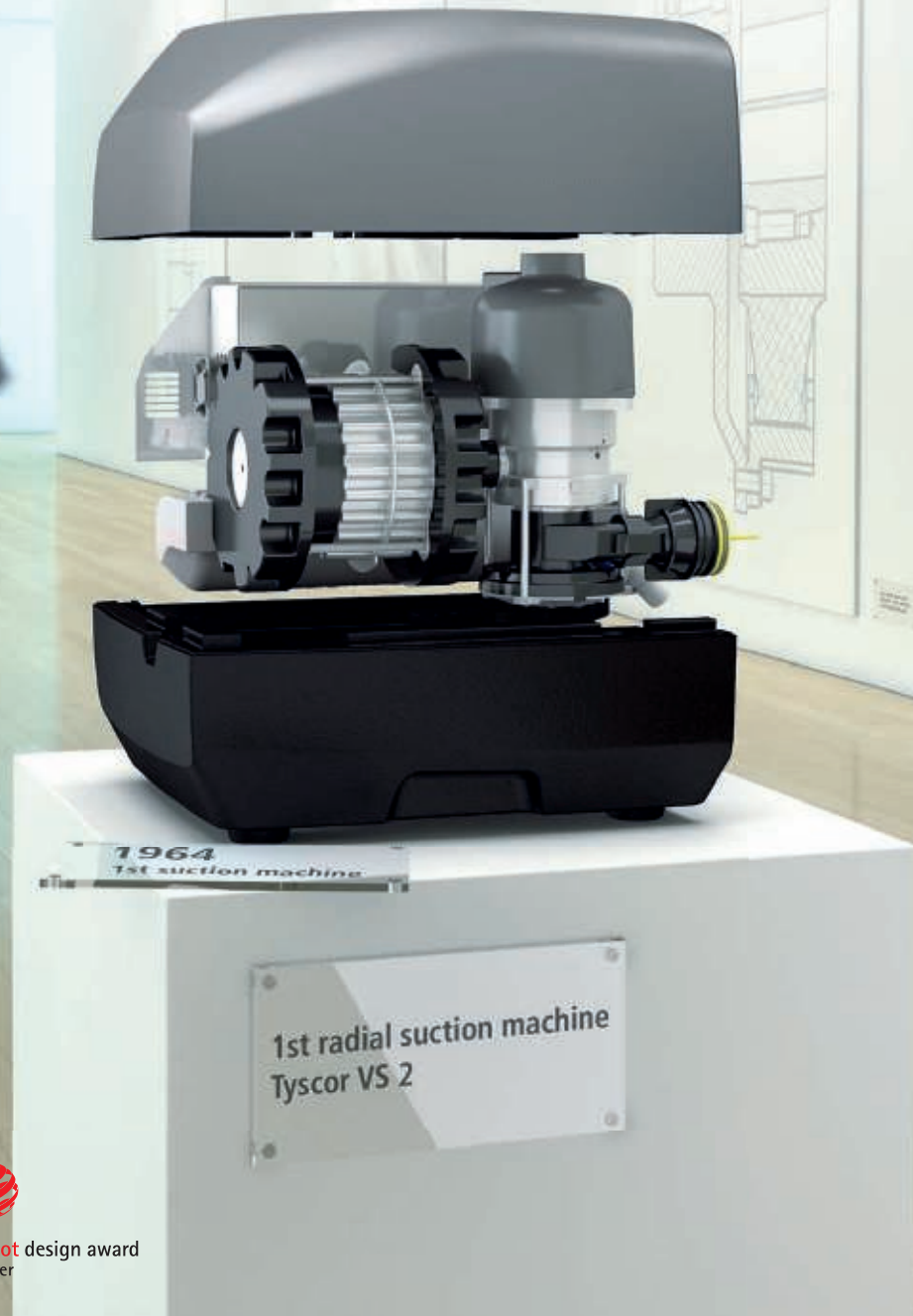
01 42 50 23 63

GARANTIE 5 ANS

PROTHÈSE FIXE

* UNIQUEMENT GAMME PRESTIGE +

Nous réinventons l'aspiration.



reddot design award
winner



En 1964, nous avons inventé le système d'aspiration qui permettait de réaliser le traitement sur un patient allongé. Une étape importante dans la technique dentaire. Animés par la même exigence de qualité et de fiabilité, nous avons développé un tout nouveau système doté de la technologie radiale. Le résultat : un poids divisé par deux et jusqu'à 50% d'économies d'énergie. Nouveau: Tyscor VS 2 de Dürr Dental. [Plus d'informations sous www.duerrdental.com](http://www.duerrdental.com)


LE MEILLEUR, TOUT UN SYSTÈME