

DENTOSCOPE

L'actualité clinique et pratique des cabinets dentaires



Clinique **18**

Bruxisme : signes cliniques et proposition thérapeutique

Dr Yves LAUNAY

gamme produits

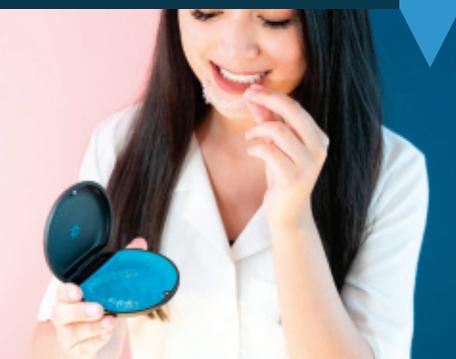
Technologies novatrices d'Align Technology

50

événement

Colloque SICT Mieux : « Paro 2020, la grande confrontation ! »

38



OFFRES SPECIALES ADF 2019

Faites face à la Réforme RAC ZÉRO

MyLab

FORFAIT INLAY CORE + COURONNE FULL ZIRCONI INT 50 €

FORFAIT INLAY CORE + CCM INT 35 €

FORFAIT INLAY CORE + COURONNE CERAMO ZIRCONI INT 50 €

FORFAIT INLAY CORE + COURONNE EMAX INT 65 €

VOS PROTHÈSES DENTAIRES À PRIX COÛTANT PENDANT 1 AN SANS CONDITIONS !

+33(0)1.48.72.53.31 // +33(0)7.67.84.27.93
contact@mylab-groupe.com

Edent'X
Leader de la FRAISE À USAGE UNIQUE
Spécialiste de la TRANS-MÉTAL

STAND 1R04 ADF 2019

VOS FRAISES VOUS L'OFFRENT POUR 1€ DE PLUS!

Apple iPhone 11
+ 22 Packs Diamantées = 1959€
ou 28 Packs Liberté = 2493€
iPhone 11 64Go (809€)

Choisissez sa couleur

OFFRE DIAMANTÉES
Composée uniquement de fraises diamantées.

OFFRE LIBERTÉ
Composée de fraises diamantées, trans-métaux, Caviprep, et type Zekrya.

Soit 89€ le pack de 25 diamantées, ou de 20 trans-métaux, ou de 15 Caviprep, ou de 10 type Zekrya.

04 90 75 61 84 ou commandez sur www.edentx.com
FRAIS DE PORT OFFERTS

ADF STAND VISIODENT
ETAGE 3 N°L06

RAS LE BOL

de passer votre temps
à mettre à jour votre logiciel ?



Avec Veasy, les mises à jour réglementaires et les sauvegardes sont automatisées. Ne vous souciez plus de rien et consacrez-vous à votre métier !



SERVEURS SÉCURISÉS
AGRÉÉS PAR
LE MINISTÈRE
DE LA SANTÉ ✓

MISES À JOUR
RÉGLEMENTAIRES
ET SAUVEGARDES
AUTOMATIQUES ✓

ACCESSIBLE
DE N'IMPORTE OÙ ✓

MULTI-PLATEFORME ✓



LA NOUVELLE SOLUTION DE GESTION CLOUD
POUR LES CABINETS ET CENTRES DENTAIRE



Le voyage numérique...

Comme dans le monde qui nous entoure, à l'orée de 2020, le numérique est omniprésent dans tous les domaines de la médecine bucco-dentaire. Depuis la dernière décennie, des progrès significatifs ont vu le jour tels que la prise d'empreinte numérique et optique grâce aux scanners intra-oraux, la radiologie 2D et 3D, l'utilisation de fichiers numériques STL, PLY et Dicom superposables, les logiciels de traitement d'image (*Exocad par exemple*), les tablettes avec stylet pour corrections d'images et création de dessins (*comme Wacom*), les usineuses, les imprimantes 3D (*comme le modèle 3D.D*), la fusion laser, l'intelligence artificielle au sens le plus large permettant d'aller du

smile design à la reproduction réelle des mouvements mandibulaires et de l'occlusion comme le permet le *Modjaw*, invention française du *Dr Maxime Jaisson*...

Toutes ces avancées technologiques ont permis d'amener notre exercice dans une nouvelle dimension et avec des perspectives de traitements bien plus sûrs et plus rapides par rapport à la dentisterie que ma génération a connu. Cependant, cela implique réellement un nouveau projet tant sur le plan de l'architecture des cabinets que dans l'organisation du travail qui obligera plus que jamais à des regroupements de praticiens pour utiliser de manière rationnelle toutes ces avancées techniques.

prise en charge morale, l'empathie pour ceux que nous soignons. Cette dimension humaine doit rester notre priorité. Bien entendu, tout système, toute technique, qui peut simplifier un acte doit être étudiée et prise en compte dans les plateaux techniques. Le monde dentaire de demain évolue aussi socioéconomiquement avec un cadre réglementaire conventionnel auquel tout conventionné va devoir se conformer.

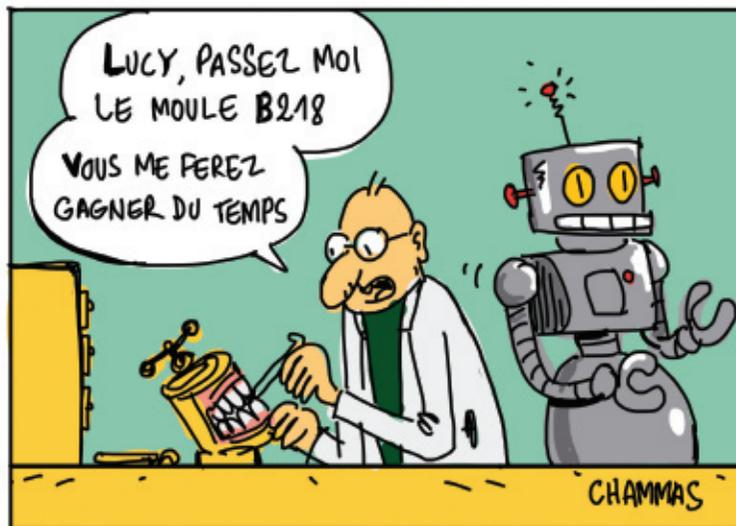
Chaque praticien de la prochaine décennie va devoir plus que jamais réfléchir à toutes ces obligations, pour se former et acquérir de nouveaux matériels, réorganiser son exercice sans perdre de vue le « colloque » singulier qu'il doit préserver avec ses patients. Le dentiste des années futures devra se préparer à affronter l'ensemble de ces problèmes et nous espérons aussi que l'université prendra sa part dans la formation initiale. Tout cela représente un véritable défi si l'on désire une dentisterie de qualité et qui préserve les tissus pour tous les patients, comme le préconisent *Gil Tirlet* et *Jean-Pierre Attal* depuis des années. Le voyage numérique est indispensable, mais ne représente qu'une partie du challenge. Et ce voyage à travers toutes ces nouvelles technologies pourra se mettre en place ou se poursuivre dès cette année en visitant l'exposition et en suivant les communications de l'ADF 2019 au Palais des congrès de la Porte Maillot à Paris : une semaine de rencontres et de découvertes fin novembre, peut-on rêver mieux comme voyage ?... ↩

Le voyage numérique demande plus de réflexion en amont et également beaucoup de temps et de courage pour sa mise en place progressive, comme le dit si bien Romain Cheron, responsable scientifique de la séance B35 lors de cet ADF 2019 : « *La transition du cabinet vers le numérique ne doit pas forcément se faire de manière soudaine et totale : des moyens simples permettent de se sensibiliser progressivement et à faible coût à ces technologies* ». Et cependant, les praticiens ne devront jamais perdre de vue que la relation avec le patient est et restera la chose la plus importante à cultiver. L'aide pour nos traitements est certes indiscutable, mais la compréhension et l'écoute de notre patient doit rester notre priorité.

Il faut à tout prix éviter de tomber dans le « tout techno » et mettre de côté la

▼ L'HUMOUR DE RENAUD ▼

pour en savoir plus, rendez-vous à la page 8.



L'IA : LE FUTUR DES CABINETS ?

DENTOSCOPE N° 215 est édité par PARRESIA

(SAS au capital de 1 100 000 € - RCS Paris 837 734 318)

109-111 avenue Aristide Briand - CS80068

92541 Montrouge Cedex

- Directeur de publication : Patrick BERGOT.
- Rédacteur en chef : Dr Paul AZOULAY.
- Rédactrice en chef adjointe : Agnès TAUPIN (agnes.taupin@parresia.fr).
- Rédacteurs : Dr Paul AZOULAY et Agnès TAUPIN. Ont également participé à la rédaction : Drs Raphaël BOUDAS, Yves LAUNAY, Renaud RINKENBACH et M. Dominique WATZKI.

- Rédacteur graphiste, création et maquette : Cyril GIRAUD.
- Correction : Martine LARUCHE (06 73 85 58 29 - contact.edp-dentaire@parresia.fr).
- Illustration Édito : Renaud CHAMMAS. Photos d'ambiance : iStock Getty Images.
- Agenda : Laetitia LAVERDURE (agenda-dentaire@parresia.fr).
- Publicité : Angeline CUREL : directrice de la publicité dentaire (06 31 34 69 27 angeline.curel@parresia.fr), Myriam BOUCHET : chef de publicité (06 07 07 33 41 - myriam.bouchet@parresia.fr), Solenne DIRRIG : chef de publicité (06 80 53 63 33 - solenne.dirrig@parresia.fr) et Ruth IBARA : chef de publicité junior (Tél. : 01 49 85 60 56 - ruth.ibara@parresia.fr).
- Diffusion / Petites annonces : Martine LARUCHE (06 73 85 58 29 - contact.edp-dentaire@parresia.fr).





**NICOLE, CHIRURGIEN-DENTISTE,
BÉNÉFICIE D'UNE SOLUTION
D'ÉPARGNE QUI LUI RESSEMBLE
TRAIT POUR TRAIT...
ET VOUS ?**

PRENEZ RENDEZ-VOUS
AVEC UN CONSEILLER-EXPERT

3233

Service gratuit
+ prix appel

macsf.fr/Patrimoine-Finance

Rencontrez-nous sur notre
stand n° 1L30 - Niveau 1
du 27 au 30 novembre
Palais des Congrès
Paris - Porte Maillot





actualités,
produits et
échanges
d'expériences

l'édito	p. 3
les news Brèves, courriers, annonces et autres « potins »	p. 6
quoi de neuf docteur ? Seront-ils pour vous ?	p. 28
l'avis des utilisateurs <i>Varios Combi Pro</i> de NSK	p. 32
gamme de produits <i>Technologies novatrices</i> d'Align Technology	p. 50

cas cliniques
et pratique
quotidienne

cliniques Bruxisme : signes cliniques et proposition thérapeutique	p. 18
Bio-émulation : révolution dans les cas complexes d'agénésies multiples	p. 40

vie dentaire

événements Dernières avancées en parodontie	p. 38
<i>Greater New York Dental Meeting 2019</i>	p. 48
l'agenda Les formations et les événements incontournables	p. 34
les petites annonces Échanges entre professionnels	p. 52



Nouvelles options!

copa SKY
IMPLANT SYSTEM

L'implant ultra-court
pour tirer profit
au maximum
des tissus osseux
en place

| Stabilité primaire | Précis | Physiologique
Le système implantaire SKY®



► les news

BRÈVES, COURRIERS, ANNONCES, ET AUTRES « POTINS »



► ADF

L'AVENIR DE LA PROFESSION

Innovation, concours jeunes talents, équipe dentaire forment trois axes du congrès 2019 de l'Association dentaire française.

HUIT FINALISTES ONT ÉTÉ SÉLECTIONNÉS POUR CONCOURIR AU PRIX DE L'INNOVATION DE L'ADF.

Afin de permettre aux visiteurs du congrès de découvrir les innovations finalistes et d'échanger sur leur technologie avec les exposants, les produits seront présentés directement sur les stands⁽¹⁾ de l'ADF. Les praticiens sont invités à se rendre sur les huit stands concernés afin de faire leur choix pour voter directement via l'application ADF. Un gagnant sera tiré au sort parmi tous les professionnels de santé qui auront voté. Il recevra un cadeau de la part de l'ADF afin de le remercier de sa participation.

Le composite de restauration universel de 3M, 3M Filtek Universal Restorative, fait partie des huit finalistes du prix de l'innovation. Tout comme Sidekick, kit de tournevis pour

prothèse implantaire de Bisico, EZ-Block, angulateur pour anesthésies dentaires de Dentalgic, Alya V - CAM, intégration d'une caméra haute définition dans le scialytique de Faro, Numerys GF, matériau en fibres de verre destiné à l'usinage d'inlays-core d'Itena. Sont également nommés à ce prix : Dentapen, seringue électronique

sans fil de Septodont, Omnichroma Smart Chromatic Technology, composite universel monocouleur de teinte structurale de Tokuyama Dental Italy/Pred et Viscalor Bulk, composite de restauration bulk thermovisqueux de Voco.

⁽¹⁾ Stands 1L01, 1N19, 1S04, 2L25A, 1N17, 1M03, 1M22, 1N14.



CONCOURS JEUNES TALENTS : DIX FINALISTES CONCOURENT POUR DEVENIR CONFÉRENCIER AU CONGRÈS DE L'ADF 2020.

Pour la deuxième année consécutive, le concours Jeunes talents a sélectionné dix finalistes. Un choix réalisé par un jury composé de membres du comité scientifique du congrès, parmi les vidéos de cas cliniques transmises par de jeunes praticiens. Laurent Gineste est le coordinateur du concours auquel est convié le public.

Les dix finalistes⁽¹⁾ du concours Jeunes Talents ADF 2019 présenteront leurs cas cliniques appartenant à des disciplines variées : implantologie, parodontologie, prothèse, endodontie. Le lauréat de la séance, qui se tiendra le mercredi 27 novembre, sera distingué par le double vote du jury et de la salle. Il se verra offrir une invitation au titre de conférencier pour le congrès 2020.

⁽¹⁾ Nicolas Blanc-Sylvestre (Paris et Montpellier), Arthur Brincat (Toulon), Roselyne Clouet (Nantes), Laurent Detzen (Paris), Renaud Giess (Nancy), Léa Masse (Bordeaux), Stéphanie Mrad (Metz), Thomas Nguyen (Paris), Romain Ohanessian (Marseille), Alexis Vilar (Toulouse).

INNOVEZ AVEC KAELUX ! NOUVEAUX LASERS GAMME EXPERT



Démonstrations en direct sur des patients

SIX SÉANCES D'INTERVENTIONS CLINIQUES FILMÉES SONT PROPOSÉES AU COURS DU CONGRÈS.

Les séances se dérouleront dans un cabinet dentaire spécialement équipé pour la circonstance, au Palais des congrès. Elles seront télédiffusées en direct dans une salle de conférence et animées par un responsable scientifique. À l'issue de la séance, le public pourra intervenir en posant des questions.

Mercredi 27 novembre

IMPLANTOLOGIE

Lundi, nous posons notre premier implant
Responsable scientifique : Guillaume Heller
Séance B19 - 9 h - 12 h

PROTHÈSE FIXE

Les facettes en céramiques : dentiste et prothésiste
ou l'histoire d'un binôme incontournable !
Responsable scientifique : Ali Salehi - Séance B34 - 14 h - 17 h

Jeudi 28 novembre

IMPLANTOLOGIE

Extraction/implantation immédiate dans le secteur antérieur
Responsable scientifique : Alex Dagba - Séance C49 - 9 h - 12 h

ÉQUIPE DENTAIRE

Le rôle de l'assistant(e) et du technicien de laboratoire
dans la chaîne numérique. Responsable scientifique :

Tony Muzy - Séance C63 - 14 h - 17 h

Objectifs :

- Appréhender la notion de chaîne numérique tant sur le plan de l'ergonomie du cabinet (*gestion de l'agenda*) que lors des étapes d'élaboration d'une prothèse numérisée (*réalisation d'une restauration en CFAO*).
- Permettre au binôme assistante/praticien de minimiser sa courbe d'apprentissage lors de ce nouveau défi qu'est la numérisation de leur activité.

Vendredi 29 novembre

ENDODONTIE

La chirurgie endodontique, temps par temps
Responsable scientifique : Catherine Ricci
Séance D78 - 9 h - 12 h

PARODONTOLOGIE

Lésions intraosseuses : optimiser la réparation et l'esthétique
Responsable scientifique : Corinne Lallam
Séance D90 - 14 h - 17 h

UN PROGRAMME CONÇU POUR L'ÉQUIPE DENTAIRE

DES SÉANCES SUR LE NUMÉRIQUE ET LES
FONDAMENTAUX SONT ORGANISÉES SPÉCIALEMENT
POUR LE PRATICIEN ET L'ASSISTANTE DENTAIRE.

MERCREDI 27 NOVEMBRE

IMPLANTOLOGIE

- « Mon premier implant » : les étapes clés, de la consultation à la pose
Responsable scientifique : Romy Makhoul
Séance B40 - Atelier de travaux pratiques - 14 h - 17 h

JEUDI 28 NOVEMBRE

PLURIDISCIPLINAIRE

- Formation aux soins d'urgence sur simulateurs haute fidélité
Responsable scientifique : Yvon Roche
Séance C57 - Atelier d'urgence - 9 h - 17 h

ÉQUIPE DENTAIRE

- La communication digitale au cabinet dentaire
Responsable scientifique : Alexandre Mas
Séance C59 - L'essentiel - 11 h - 12 h

IMPLANTOLOGIE

- Dentisterie et numérique : concepts actuels et perspectives (*Interprétation simultanée français-anglais*)
Responsable scientifique : Alexandre Richard
Séance C66 - Thématique - 14 h - 17 h

VENDREDI 29 NOVEMBRE

PARODONTOLOGIE

- Halitose, hypersensibilité dentaire et impact de l'alimentation sur la santé bucco-dentaire (*Interprétation simultanée français-anglais*)
Responsable scientifique : Michèle Reners
Séance D80 - L'essentiel - 11 h - 12 h

ÉQUIPE DENTAIRE

- Santé au cabinet dentaire et perturbateurs endocriniens
Responsable scientifique : Dominique Munoz
Séance D86 - L'essentiel - 11 h - 12 h

- Montage de la salle d'intervention : le comment et le pourquoi

Responsable scientifique : Jean-Paul Mangion
Séance D96 - Atelier de travaux pratiques - 14 h - 17 h

- La check list au cabinet dentaire

Responsable scientifique : Marilyn Michel
Séance D98 - L'essentiel - 16 h - 17 h

RENSEIGNEMENTS

**DU MARDI 26 AU SAMEDI 30 NOVEMBRE,
AU PALAIS DES CONGRÈS DE PARIS,
PORTE MAILLOT.
3W : ADFCONGRES.COM**



FORMEZ-VOUS AVEC KAELUX !

Cours, applications, bénéfiques, protocoles
et travaux pratiques

**SAVE THE DATE
2019**

ANGOULEME - 7 novembre
SPÉCIALE ENDODONTIE

PARIS - 12 décembre

2020

PARIS - 23 janvier
SPÉCIALE ERBIUM YAG

NANTES - 19 mars

PARIS - 7 mai
SPÉCIALE ERBIUM YAG

CORSE - 25 juin

PARIS - 24 septembre

MONTPELLIER - 5 novembre

Tél. 0 805 620 160

info@kaelux.com - www.kaelux.com

► les news

BRÈVES, COURRIERS, ANNONCES, ET AUTRES « POTINS »

► NOUVELLES TECHNOLOGIES

L'intelligence artificielle : le futur des cabinets ?

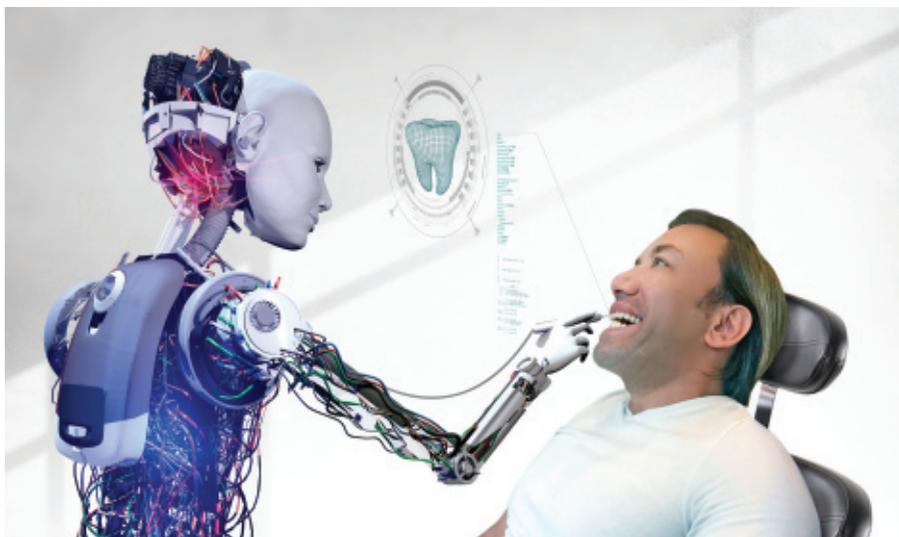
DANS L'INDUSTRIE DENTAIRE, L'IA SE DÉVELOPPE NOTAMMENT AUTOUR DE L'AIDE AU DIAGNOSTIC.

L'intelligence artificielle (IA) est le nouveau thème de la dentisterie innovante. En témoigne la conférence événement de l'ADF 2019 sur ce sujet. Des entreprises du monde dentaire ou des *starts-up* nouvellement arrivées sur le marché lancent des innovations axées sur cette intelligence inspirée de celle de nos cerveaux. C'est le cas de *Biotech Dental* avec le logiciel *Lucy*, créé en janvier 2017, qui s'appuie sur l'intelligence artificielle pour modéliser la prothèse amovible. L'IA (également intégrée à l'interface *Circle* rapprochant praticien et prothésiste) a été développée par l'entreprise française en collaboration avec le CNRS et l'Inria. *Lucy* permet au prothésiste de concevoir chaque dent sur mesure en créant un jumeau numérique du patient. Le logiciel permet de prendre en compte l'occlusion statique et dynamique et offre un gain de précision au prothésiste. Celui-ci peut proposer une conception totalement sur

mesure, plus confortable en bouche pour le patient, sans nécessiter de rendez-vous d'ajustement.

DIAGNOSTIQUER DES AFFECTIONS

Les innovations en matière d'IA se concentrent aussi sur la tâche quotidienne des praticiens : la recherche d'éventuelles caries. Le logiciel de la *start-up* *VideaHealth* a identifié 25 % de caries en plus qu'un groupe de dentistes, rapporte le journal *France Soir*. Le logiciel a en quelque sorte appris à reconnaître des caries, après l'analyse de millions de cas et continue d'améliorer son expertise. L'outil propose une deuxième lecture de la radiographie, complétant ou renforçant l'avis du chirurgien-dentiste. Outre les caries, *VideaHealth*



peut diagnostiquer des affections telles que les gingivites ou parodontites.

La *start-up* californienne *Pearl* applique également l'IA au secteur dentaire. La société a annoncé le 8 mai dernier une levée de fonds de 11 millions de dollars. Son concept propose une simplification des tâches fastidieuses, l'augmentation de la rentabilité et l'amélioration de la qualité des soins en validant les diagnostics. Elle a développé pour ce faire *Second Opinion*, un outil qui analyse les images radio et identifie les pathologies, détaille l'*Usine digitale*. Elle a conçu également le système *Practice Intelligence* qui fournit des analyses avancées aux cabinets et groupes dentaires afin de traiter les patients plus efficacement. Il peut notamment générer des rapports de performances.

ANALYSER UNE RADIO

La société canadienne *Denti.AI* propose elle aussi une solution d'aide à l'interprétation des images radio et annonce pouvoir trouver 30 % de pathologies potentielles en plus en utilisant l'intelligence artificielle. Le service de diagnostic de *Denti.AI* est basé sur le *deep learning*, « apprentissage profond » en français. Il s'agit de réseaux de neurones artificiels inspirés par les neurones de notre cerveau. Plus le nombre de ces neurones est élevé, plus le réseau est « profond ». La société a conçu des algorithmes de *machine learning* à partir de milliers de radiographies dentaires. En moyenne, un dentiste passe quelques minutes à analyser une seule radio, remarque la société sur son site internet. Même si cela semble peu, elle estime que ce temps cumulé correspond à 25 ou 30 journées de travail au cours d'une année. Elle affirme que sa solution d'imagerie appuyée

sur l'IA permet de réduire ce temps à quatre secondes pour visualiser des affections telles qu'une carie ou une parodontite apicale. Il suffit pour cela de télécharger les images de radiographie dans son système. L'intelligence artificielle « ne se fatigue pas, n'est pas influencée par les émotions » et en outre est multi-tâches, relève l'entreprise.

Des spécialistes estiment que l'IA pourrait bien révolutionner les cabinets dentaires. C'est l'avis du *Dr Laurent Alexandre*, fondateur de *Doctissimo.fr* et dirigeant de *DNA Vision*, société spécialisée dans le décryptage du génome. « D'ici une vingtaine d'années, le chirurgien-dentiste sera aux ordres de systèmes experts, de la même manière que les assistants dentaires d'aujourd'hui sont subordonnés aux dentistes », assure-t-il sur le site *NextDentiste*. Il estime qu'à l'horizon 2030 les praticiens devront cohabiter avec des robots chirurgicaux.

Malgré les avancées prometteuses de l'intelligence artificielle, l'expertise du chirurgien-dentiste a néanmoins encore de beaux jours devant elle. Celle-ci réside, outre son savoir-faire de clinicien, dans sa capacité à synthétiser diagnostic visuel - incluant le cas échéant la palpation - investigation radiographique, antécédents du patient, mais aussi l'écoute de celui-ci exprimant la nature de ses symptômes. Pour le *Pr Serge Armand*, président du congrès 2019 de l'ADF, « l'intelligence artificielle doit permettre aux praticiens un exercice plus sûr et plus serein en potentialisant ses capacités de diagnostic et de traitement. Elle ne représente qu'un outil au service du chirurgien-dentiste qui doit conserver le contrôle de son activité ».

Agnès Taupin.



Démarquez-vous

avec un site unique, réalisé à votre image

Véritable porte d'entrée de votre cabinet et lien constant avec vos patients, votre site internet représente l'image de votre cabinet sur le web.

Notre approche place le patient au coeur de la conception de nos sites.

www.substancesactives.com
01 86 76 09 29

STAND
4M12
CONGRÈS
ADF
2019

► COLLOQUE

Congrès Peers à la faculté de Strasbourg

LA PREMIÈRE ÉDITION DE CE COLLOQUE ÉTAIT INTITULÉE :
« REGARDS CROISÉS EN IMPLANTOLOGIE ».

La première édition du congrès *Peers* s'est tenue le 17 octobre à la faculté de chirurgie dentaire de Strasbourg. La journée a débuté par un mot d'accueil de la doyenne de l'université, *Corinne Taddei*. *Olivier Lafarge*, directeur général de *Dentsply Sirona France*, a pris la parole pour mettre en exergue le *Peers*. Son président dans l'Hexagone, le *Dr Thierry Rouach*, a présenté la journée et les différents intervenants des conférences de la matinée.

Marc Thiercelin, marin et *skipper*, mais aussi entrepreneur et conférencier, a livré un exposé interactif sur les « Évolutions des pratiques et conduite du changement ». Il a relaté son parcours et expliqué ce qui le motive pour faire de sa vie une belle histoire d'amour avec la mer, les bateaux et l'aventure humaine. Né très loin de la mer, il choisit au départ l'ébénisterie et suit les cours de l'École Boule. Ce n'est que plus tard qu'il s'intéresse aux voiliers, ce qui le conduira progressivement à la compétition. C'est ainsi qu'il réalise plus de 18 fois le tour de la terre (700 000 km, deux fois la distance de la terre à la lune). Toutes ces courses en équipe, ou en solitaire, l'obligeront à connaître plus de 20 métiers différents (dont certaines notions du nôtre).

Cette obligation et bien d'autres sur le plan technique l'aideront aussi à devenir chef d'entreprise et à

transformer le modèle de la voile au large en révolutionnant l'usage de machines volantes sur les océans. Ce qui l'amènera également à développer des innovations en direction du handicap et de l'accompagnement du vieillissement des hommes. Sa compagnie, créée en 2016, la *SAS Company Thiercelin*, donne actuellement du travail à environ un millier de personnes autour de la terre, en permettant à ceux qui le désirent de voler sur l'océan aux côtés de professionnels et de faire connaître au grand public l'économie maritime et les métiers de la mer.

Des échanges avec la salle ont permis de mieux comprendre la force mentale et physique de cet homme d'exception, le premier « incubateur marin », invitant à bord des entreprises et *start-ups* innovantes pour réaliser de la recherche appliquée via l'intelligence artificielle sur la gestion du vol marin (*pilotage, haute vitesse, altitude, trajectoire, météo...*).

Paul Azoulay.



Le skipper Marc Thiercelin a relaté sa passion pour la compétition.

STRATIFICATION EN DEUX COUCHES, OU EN MONOCOUCHE: À VOUS DE CHOISIR AVEC LA GAMME CLEARFIL MAJESTY™



CLEARFIL MAJESTY™ ES-2

Le seul système de teintes approuvé par VITA™, qui couvre 15 teintes classiques VITA™ avec seulement cinq teintes émail et dentine. Un composite qui fera de vos restaurations un succès prévisible. ES-2 Premium est disponible en seringue ou en capsules pour les restaurations directes pour toutes les classes de cavités des dents antérieures, postérieures et des facettes directes.

CAS CLINIQUE CLEARFIL MAJESTY™ ES 2 NICOLAS LEHMANN



Couleurs utilisées : A2D et A2E

Pour plus d'information, prenez rendez-vous avec le responsable régional de votre secteur !

Vanessa Barré vanessa.barre@kuraray.com
T. 06 76 07 60 09, Responsable de la région Nord-Ouest
Cristele Da Costa cristele.dacosta@kuraray.com
T. 06 83 95 66 11, Responsable de la Région Ile de France
Christophe Commaux christophe.commaux@kuraray.com
T. 06 80 59 25 53, Responsable de la Région Sud Est
Dominique Terracol dominique.terracol@kuraray.com
T. 07 88 39 16 98, Responsable de la Région Rhône-Alpes Auvergnies
Emmanuel Bourdageau emmanuel.bourdageau@kuraray.com
T. 07 88 69 35 17, Responsable de la Région Nord
Brenda van de Watering brenda.vandewatering@kuraray.com
T. 06 84 34 68 87, Pour les autres régions

/KurarayNoritakeFrance

dental-fr@kuraray.com, www.kuraraynoritake.eu/fr

EXPOSÉS SCIENTIFIQUES

UNE MATINÉE DE CONFÉRENCES ÉTAIT PROPOSÉE SUR DES SUJETS POINTUS EN IMPLANTOLOGIE ET CHIRURGIE.

- Le profil d'émergence en implantologie, comment le conserver ? Comment le recréer ? par le Pr Serge Armand et le Dr Antoine Galibourg.
- La précision de l'empreinte optique chez l'édenté total en prothèse implantaire par les Drs Claudine Wulfman et Christophe Rignon-Bret.
- Expérience versus nouvelle technologie pour l'édentement du maxillaire antérieur par les Drs Anne Benhamou et Ahmed Rabiey.
- Gestion de l'édentement unitaire en secteur esthétique par les Drs Nicolas Strube et Romain Besnier.
- Choix des biomatériaux dans les augmentations osseuses combinées par le Dr Frédéric Chamieh.
- No ciment, no screw : le concept Acuris par les Drs Thierry Rouach et Charles Malthieu.
- Gestion des complications chirurgicales par les Drs Pierre Keller et Fabien Scheid.

Ateliers

L'APRÈS-MIDI, DES ATELIERS SE SONT SUCCÉDÉ AUTOUR DE L'EMPREINTE OPTIQUE, DE LA PLANIFICATION OU DE LA RÉGÉNÉRATION OSSEUSE GUIDÉE.

- Prélèvements osseux, utilisation des forets trépan et de la *Micro-Saw* sur mâchoire artificielle par les Drs Pierre Keller, Fabien Scheid, Julien Raidot et des collaborateurs.
- Régénération osseuse guidée sur mâchoires animales par les Drs Anne Benhamou, Frédéric Chamieh et des collaborateurs.
- Empreinte optique pour une restauration dentaire et une restauration implantaire dans le cadre d'un édentement unitaire par les Drs Adrien Naveau, Claudine Wulfman, Morgan Chicheportiche, Yaovi Tchetchou, Stéphanie Dayssiols et Christophe Rignon-Bret.
- Planification préimplantaire à partir du projet prothétique par le Pr Serge Armand et les Drs Antoine Galibourg, Victor Emonet, Teva Course et Alexis Vilar.
- Innovation dans la gestion de l'édentement unitaire : *Azento, Acuris*. Présentation et application par les Drs Nicolas Strube, Thierry Rouach et Charles Malthieu.
- Gestion des tissus mous sur mâchoires animales : incisions, prélèvements, sutures par les Drs Pierre Keller, Fabien Scheid, Julien Raidot et des collaborateurs.

► les news

BRÈVES, COURRIERS, ANNONCES, ET AUTRES « POTINS »

► LIVRE

Intégrer l'hypnose au cabinet

LES DRS BRICE LEMAIRE ET VALÉRIE POUYSSÉGUR LIVRENT UN OUVRAGE POUR DÉCOUVRIR LA MISE EN ŒUVRE DE L'HYPNOSE OPÉRATOIRE.

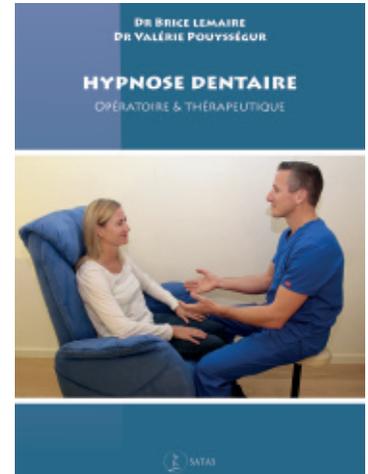
« L'hypnose intrigue, fascine, effraie... elle ne laisse personne indifférent et tous ceux qui la pratiquent sont conquis », affirment Brice Lemaire et Valérie Pouysségur. Drs en chirurgie dentaire, ils sont respectivement formateur principal et directrice du DU d'hypnose dentaire de la faculté de Nice.

Dans leur ouvrage *Hypnose dentaire opératoire et thérapeutique* (éditions Satas), ils s'inspirent de leur pratique professionnelle quotidienne pour décrire de façon didactique comment « créer de l'hypnose

au cabinet dentaire, au service de l'amélioration des conditions de soins, pour les patients comme pour les soignants ».

Cet ouvrage s'adresse aux praticiens intéressés par cet outil thérapeutique en leur proposant de nombreuses utilisations possibles de l'hypnose au cabinet dentaire à mettre en œuvre immédiatement. Il a été écrit également à l'attention des praticiens déjà formés souhaitant avoir un support de référence pour progresser et acquérir de nouveaux outils pour gérer la transe hypnotique.

Le livre peut également intéresser l'ensemble du personnel médical et paramédical (médecin, urgentiste, infirmière, sage-femme, kinésithérapeute, ostéopathe) qui souhaite connaître et apprendre davantage la pratique de l'hypnose opératoire. « On constate bien souvent une ignorance et une méconnaissance de ce qu'est l'hypnose réellement, de ses domaines d'application, des résultats qu'elle permet d'obtenir, mais également des avancées médicales et technologiques des neurosciences qui la valident scientifiquement », soulignent les auteurs.



Hypnose dentaire opératoire et thérapeutique, Drs Brice Lemaire et Valérie Pouysségur. Éditions Satas, collection Le Germe.

TOUS LES PATIENTS SONT-ILS RÉCEPTIFS À L'HYPNOSE ?

NOUS AVONS POSÉ LA QUESTION AU DR BRICE LEMAIRE, HYPNOTHÉRAPEUTE EN HYPNOSE ELMANIENNE CERTIFIÉ OMNI HYPNOSIS ET NATIONAL GUILD OF HYPNOSIS.

Je dirais que 100 % des individus sont réceptifs à l'hypnose. Il faut bien comprendre ce qu'est l'hypnose, tout d'abord. Dans la journée, on est conscient. La nuit... on dort, et on rêve. L'hypnose consiste tout simplement à créer un switch cérébral et à faire rêver dans la journée. Le cerveau qui rêve manifeste ainsi des phénomènes psychologiques et physiologiques différents de ceux réalisés habituellement. Donc, dans la mesure où tout le monde rêve, tout le monde va en hypnose. Il faut bien expliquer au patient ce qu'est l'hypnose afin de lever les inhibitions.

Mais tout le monde ne va pas aussi vite et aussi loin dans cet état, il est question de réceptivité et de disponibilité surtout. Le but de l'hypnose opératoire est d'amener le patient le plus vite et le plus loin en hypnose afin d'effectuer le traitement dans les meilleures conditions. Durant plus de quinze ans d'expérience au cabinet, nous avons filmé plus de 8 500 hypnoses. Toutes les techniques utilisées visent à augmenter cet état de réceptivité et de disponibilité pour l'hypnose dès la première séance. Le cadre dentaire est idyllique pour l'hypnose, car personne n'aime aller chez le dentiste, et, si l'on propose une séance de traitement dans un état de relaxation et de confort absolu, tout le monde est gagnant.



Dr Brice LEMAIRE

► RÉHABILITATION FONCTIONNELLE

Asymétrie et fonctions

CET OUVRAGE EST DESTINÉ À FACILITER L'APPROCHE DIAGNOSTIQUE, PRONOSTIQUE ET THÉRAPEUTIQUE DES PATIENTS COMPLEXES PORTEURS D'ASYMÉTRIE.

L'objectif de cet ouvrage est de donner les principes d'une démarche thérapeutique raisonnée que le praticien pourra utiliser dans sa pratique clinique quotidienne lorsqu'il se trouve en présence de « ces patients souvent complexes à appréhender. En effet, la prise en charge de ces patients ne demande pas seulement une réflexion, mais la prise en compte spécifique de nombreux principes de base, en premier lieu par une mise à jour de la physiologie, de la physiopathologie et des comportements associés », commentent les auteurs Paul Saulue, Sandro Palla, Ambra Michelotti et Jean-François Lалуque.

Dans la première section, le cadre particulier de l'asymétrie est posé. Sur ce socle diagnostique solide, l'évaluation du pronostic pourra prendre sa vraie

dimension. Les principes thérapeutiques sont présentés dans chacune des spécialités de réhabilitation fonctionnelle, illustrés à l'aide de cas cliniques, dans la section 2. Les possibilités, les limites, les précautions, les particularités de préparations, les critères de finitions et le choix réalisé sont argumentés.

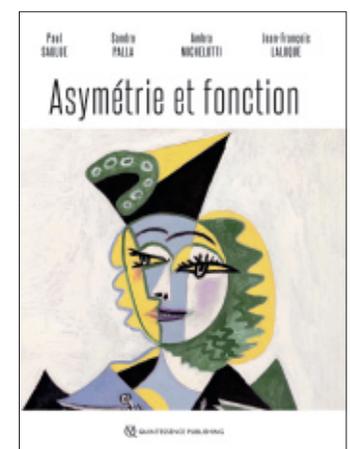
La troisième section évalue la potentialité de dysfonctionnement. Quels sont les signaux d'alerte à connaître pour pouvoir les dépister et les caractériser, en évaluer le pronostic et adapter si besoin est la décision thérapeutique ?

SYMPTÔMES DE DYSFONCTIONNEMENT

Enfin, la section 4 est consacrée aux approches thérapeutiques dans les cas de

patients porteurs d'asymétrie et présentant des symptômes de dysfonctionnement. Dans le cas des asymétries, y a-t-il des particularités à respecter ? Les protocoles sont-ils modifiés ? Les notions de compromis, de pronostic fonctionnel, de capacité d'adaptation du patient, de l'importance du dépistage des patients à risques au départ, de leur surveillance à long terme sont rappelées en fin d'ouvrage.

Cette démarche complexe est expliquée de manière didactique par chacun des auteurs, spécialiste dans son domaine. Le premier but de ce livre est d'apporter une meilleure sérénité au chirurgien-dentiste dans l'approche diagnostique, pronostique et thérapeutique des patients complexes porteurs d'asymétrie. Le second



objectif, d'importance, concerne les patients, dans l'apport d'un bénéfice fonctionnel et d'un bon niveau de qualité de vie, y compris à long terme

Asymétrie et fonction, Paul Saulue, Sandro Palla, Ambra Michelotti, Jean-François Lалуque. Éditions Quintessence.

► RECHERCHE

Prix Colgate au Forum des jeunes chercheurs en odontologie

LA SOCIÉTÉ D'HYGIÈNE BUCCO-DENTAIRE A RÉCOMPENSÉ LES TRAVAUX DE DEUX CONFÉRENCIÈRES.

Des Prix Colgate ont été décernés lors du Forum des jeunes chercheurs en odontologie, à Marseille, le 10 octobre dernier. Ces récompenses, destinées à soutenir la recherche et les travaux scientifiques menés en odontologie, ont été remises en présence de l'organisateur du Forum, le

Dr Patrick Laurent, par Frédéric Herisson, responsable des chargés des relations professionnelles Colgate.

Le prix de la communication affichée a été décerné au Dr Sandra Roumani (Marseille). La praticienne a présenté un exposé sur le thème de l'optimisation de

la régénération osseuse à l'aide d'un hydrogel élasto-mimétique du périoste. Le Dr Chloé Le Fournis (Marseille) a reçu le Prix communication orale pour son sujet sur la « Modulation du phénotype pro-inflammatoire ou cicatriciel des macrophages par les fibroblastes pulpaire ».



► CONFIDENTIALITÉ

Visioconférence médicale sécurisée

TIXEO LANCE UN SERVICE DESTINÉ AUX PROFESSIONNELS DE LA SANTÉ ET GARANTISSANT LE SECRET MÉDICAL.

Tixeo lance sa solution de visioconférence médicale *TixeoCare*. Ce service est destiné aux professionnels de la santé qui souhaitent communiquer à distance avec leurs patients et confrères dans le cadre de leur pratique de la télémedecine, tout en préservant le secret médical.

TixeoCare intègre la technologie Tixeo certifiée et qualifiée par l'ANSSI *. Elle offre « un niveau de sécurité encore jamais atteint à ce jour pour une solution de visioconférence médicale », explique le leader européen de la visioconférence sécurisée. Elle s'appuie sur le chiffrement de bout en bout des communications audio, vidéo, et data dans une visioconférence multipoints. La solution ne procède à aucune collecte ni stockage des données de santé de ses utilisateurs.

L'application est adaptée pour la télé-expertise, la télé-formation, ou la téléconsultation. La solution est simple à installer et à utiliser : le soignant dispose de son compte et de l'application de visioconférence. Pour les patients et les autres soignants, une simple inscription et une installation de l'application suffisent. Le paiement en ligne est disponible pour le règlement d'éventuels honoraires.

*Agence nationale de la sécurité des systèmes d'information.



→ COMBI touch
SOYEZ
SOFT MODE !

www.mectron.fr
mectronfrance@mectron.fr

N° Vert 0800 91 57 26



unit de prophylaxie pour la maintenance paro-implantaire

- fonction soft mode pour un détartrage tout en douceur
- changement de poudre en un seul geste
- embout sous-gingival rotatif et flexible
- fonction extraction



Visitez notre stand 1N16!



CE Dispositif médical de classe IIa.
Organisme notifié : KOWA CERMET ITALIA S.p.A.
0476 Fabricant: Mectron S.p.A - Via Loreto 15/A,
16042 Carasco (Italie)

mectron
medical technology

► les news

BRÈVES, COURRIERS, ANNONCES, ET AUTRES « POTINS »

► VIE DE LA PROFESSION

Dites ce qui vous énerve au travail...

POUR LE LANCEMENT D'UN SITE DE PRÉVENTION DE L'ÉPUISEMENT AU TRAVAIL, L'ASSOCIATION MOOD UP ARA INVITE LES PROFESSIONNELS DE SANTÉ LIBÉRAUX À CONFIER LES PETITS DÉTAILS STRESSANTS DU QUOTIDIEN.

Un site pour prévenir l'épuisement professionnel a été lancé par les représentants de l'Union régionale des professionnels de santé (URPS). *Prevention-soignant.fr* est destiné à renforcer la qualité de vie au travail des soignants libéraux d'Auvergne-Rhône-Alpes (ARA). À cette occasion l'association Mood Up ARA invite les praticiens à s'exprimer au travers d'un grand jeu-concours.

Mood up rassemble des représentants interURPS ARA qui veulent faire connaître les signaux d'alerte de l'épuise-

ment professionnel chez les soignants pour leur permettre d'agir en amont. Mood Up ARA invite les professionnels de santé libéraux à confier « des trucs qui nous énervent au travail ». Des petits détails qui altèrent le quotidien des chirurgiens-dentistes comme : « Le patient étonné quand je lui demande son moyen de règlement : Ah bon, il faut payer ? Je n'ai rien apporté ! », ou encore : « Le patient en retard qui ne comprend pas qu'on ne le prenne pas alors qu'il vient de prévenir par téléphone ».



Si votre témoignage est tiré au sort, vous pourrez choisir un cadeau détente : un massage complet ou une journée de golf. Pour jouer, il suffit de raconter « un truc qui vous énerve au travail » (une phrase, une image) sur <https://prevention-soignant.fr/temoignages/>. Le site *prevention-soignant.fr* dévoilera le 23 novembre le grand

gagnant du concours. Ce jour-là sera lancé le site, un an après le colloque sur la souffrance au travail en libéral organisé à Lyon. Il présentera la compilation d'outils et d'informations pour préserver son bien-être au travail en libéral.

Agnès Taupin

► FORMATION

Prise en charge des troubles du sommeil

LA SFODF ET LA SFMDS ORGANISENT UNE JOURNÉE DE FORMATION MULTIDISCIPLINAIRE AUTOUR DU THÈME : « L'ENFANT, L'ADOLESCENT ET LE SOMMEIL ».

Une journée d'enseignement clinique et d'échanges est proposée par la SFODF et la SFMDS, le samedi 7 décembre, à l'Hôtel The Westin Paris-Vendôme. Cette formation multidisciplinaire portera sur le thème : « L'enfant, l'adolescent et le sommeil ».

La prise en charge des troubles du sommeil et en particulier du syndrome d'apnées obstructives du sommeil est un enjeu de santé publique. La Société française d'orthopédie dento-faciale et la Société française de médecine

dentaire du sommeil déplorent que « les patients concernés, de l'enfant au sujet âgé, ne sont pas tous pris en charge ».

Au cours de cette journée sera traitée la question du sommeil normal et pathologique chez l'enfant et l'adolescent. Les différentes prises en charge thérapeutiques seront envisagées. Le dépistage et la prévention seront exposés avec la mise en place des réseaux de soins.

« C'est l'implication des médecins spécialistes du sommeil (pneumologues,



ORL, chirurgiens maxillo-faciaux, cardiologues, endocrinologues, neurologues, psychiatres, médecins généralistes, pédiatres), des odontologues (chirurgiens-dentistes et orthodontistes), des diététiciennes, nutritionnistes, kinésithérapeutes qui permet

de mettre en place une véritable chaîne multidisciplinaire où chaque acteur a son rôle à jouer pour permettre une prise en charge globale des patients dans le cadre de la médecine dentaire du sommeil », estiment les deux sociétés médicales.



L'UNION DENTAIRE SE FÉLICITE DES AVANCÉES SUR LE DEVIS CONVENTIONNEL

DANS LE CADRE DES SÉANCES DE NÉGOCIATION SUR LE DEVIS CONVENTIONNEL, LE SYNDICAT DÉFEND L'INFORMATION SUR LE RESTE À CHARGE ZÉRO SANS RÉALISATION OBLIGATOIRE.

L'Union dentaire (UD) souligne l'avancée de ses propositions sur le devis conventionnel. Dans un communiqué signé du secrétaire général adjoint national Pierre Schmidt, l'UD rappelle les propositions défendues par le syndicat : « Le devis du praticien et une simple information sur le RAC 0 ou modéré ».

Le nouveau modèle de devis proposé se compose d'un devis et d'une information sur le RAC 0 et modéré « n'ayant pas valeur de devis et donc sans réalisation obligatoire », explique l'UD. Le syndicat « se félicite d'avoir obtenu le caractère informatif de la proposition alternative ».

MISSION RESTE À CHARGE 0

PAS BESOIN D'ALLER SI LOIN POUR TROUVER

LA PROTHÈSE DE QUALITÉ AU MEILLEUR PRIX



TESTEZ NOUS !

~~97€~~ **69€***

La couronne zircone multilayer
au prix de la CCM avec le code "multi19"

CONGRÈS
ADF
2019

VENEZ NOUS
VISITER
STAND
1P15



MADE IN LABS
INNOVATION & PERFORMANCE

0 800 11 30 11

Service & appel
gratuits

WWW.MADEINLABS.COM

*En novembre, la zircone multilayer est au prix de la CCM en gamme excellence plus avec le code "multi19" à inscrire sur votre bon de commande. Offre non cumulable

► les news

BRÈVES, COURRIERS, ANNONCES, ET AUTRES « POTINS »

► ÉVÉNEMENT

2 300 professionnels dentaires au congrès Aria

LES 7^{ES} RENCONTRES ARIA CAD-CAM DENTAIRE ONT RASSEMBLÉ EXPOSANTS ET PRATICIENS DU 3 AU 5 OCTOBRE, À LA CITÉ INTERNATIONALE DE LYON.



Pour sa 7^e édition, les *Rencontres internationales Aria* ont réuni plus de 70 exposants et 2 300 professionnels dentaires à Lyon, du 3 au 5 octobre. L'événement du numérique dentaire a lancé le concours *Ose ta conf'* ! Six candidats ont présenté leur cas clinique ayant pour thème : « *Faites-nous découvrir votre vision du numérique dentaire dans votre métier* ».

Le *workshop* numérique, autre nouveauté de l'édition 2019, a été animé par des spécialistes CAO. Cet espace a permis la découverte de nouvelles techniques de design numérique



pour la CAO dentaire, grâce aux outils mis à disposition (*tablettes graphiques, scanners faciaux, caméra intra-orale*).

Le Dr Christian Coachman a présenté le concept du *Digital Smile Design*, permettant un rapport intime entre patient, cabinet et laboratoire et garantissant les résultats esthétiques du sourire. Un temps fort du congrès consacré à la dentisterie émotionnelle qui s'est achevé par une démonstration en live. *Aria* a renouvelé cette année son « espace start-up » qui a accueilli plusieurs entreprises proposant des solutions innovantes sur les marchés du numérique dentaire et de la santé.

RAPPROCHEMENT ENTRE DENTALICA ET CODENT

Le lancement de la vente des produits Codent en Europe, en janvier 2018, s'est soldé par une forte demande. Dans le but d'améliorer son service dans sa totalité, Codent a décidé d'associer son succès à la société italienne Dentalica. Le distributeur dentaire, dirigé par Marco Lago, est présent en particulier dans le segment de l'instrumentation rotative depuis plus de 25 années. Dentalica accueillera dans ses locaux à Milan Codent Europe et « apportera un service après-vente, logistique, relation clients et marketing plus conséquent », commente Bruno Lamoureux directeur de Codent Europe. Cette collaboration « sera génératrice de plus de services mais aussi marquée par l'arrivée de nouveaux produits », annonce le responsable de Codent Europe.

UN FOOTBALLEUR PERD UNE DENT ET LA RETROUVE SUR LE TERRAIN

Le football peut être un sport violent, en témoigne cet accident vécu par Joshua Brillante lors d'un match en Australie. Sous un choc avec un défenseur adverse, le joueur d'Adelaide United a perdu une dent avant de la retrouver sur la pelouse, au terme de la rencontre, précise le site Sudinfo.be.

► IMPAYÉS

RGC Contentieux, société spécialisée dans le recouvrement dentaire

POUR AGIR CONTRE LES IMPAYÉS, RGC CONTENTIEUX PROPOSE SES SERVICES AUX CHIRURGIENS-DENTISTES AU MOYEN D'UNE PROCÉDURE SIMPLE ET RAPIDE, SANS FRAIS DE DOSSIER.

Qu'il s'agisse d'un détartrage à 30 euros ou de soins plus lourds avec pose de prothèse haut de gamme, dont le coût peut atteindre plusieurs milliers d'euros, peu importe le montant, explique Steve Manai, directeur de la société de recouvrement parisienne RGC Contentieux. Une seule condition existe : que la créance soit datée de moins de cinq ans. « *J'interviens auprès des dentistes français pour obtenir le solde de dettes laissées par certains de leurs patients. Même celles qu'ils considèrent perdues. Cela, et c'est notre spécificité, sans avance de frais* », explique le spécialiste du recouvrement. RGC Contentieux s'est spécialisée dans le secteur médical, et celui des cabinets dentaires plus particulièrement. Pour Steve Manai, cette approche sectorielle est avant tout une question de « qualité de service ». L'objectif est le solde total des créances, la procédure est simplifiée. Concrètement, il suffit pour les chirurgiens-dentistes de s'inscrire sur le site internet de RGC, via un formulaire de contact. Le praticien est rappelé sous 48 heures.

« *Nous avons articulé notre concept autour de la simplification des démarches, pour atteindre notre objectif qui est le solde des créances de nos clients. Nous avons voulu faciliter cet aspect de leur business qui leur semble souvent désagréable, mais qui est pourtant nécessaire* ». Une fois les coordonnées du débiteur validées, la procédure de recouvrement peut aller très vite. « *Mais pas question pour autant de se conduire en cowboys* », ajoute Steve Manai. Si certaines agences de recouvrement font



PUBLIRÉDACTIONNEL

usage de méthodes à la limite de la légalité, ce n'est pas la démarche défendue par RGC Contentieux. « *Il ne faut pas oublier que nous avons affaire à des personnes qui ont bénéficié de soins. Si nous voulons qu'elles remboursent les sommes dues à nos clients, nous souhaitons également préserver la relation avec leur chirurgien-dentiste. Nous devons pour cela les traiter avec respect et dignité.* »

Par crainte d'avoir des frais de recouvrement plus importants que le montant de la créance elle-même, la plupart des chirurgiens-dentistes n'osent pas engager de démarche pour recouvrer ce qui leur est dû. Bien souvent, lorsqu'ils prennent contact avec RGC pour la première fois, c'est que leur créance avoisine déjà le millier d'euros. Un délai inutile, puisque la particularité de RGC Contentieux est de se rémunérer au moyen d'une commission sur la somme récupérée et ce, sans minimum exigé. Tout impayé devant être remboursé, le recours peut être engagé dès le premier euro. Il n'y a aucun frais de dossier à prévoir pour le chirurgien-dentiste, qui reste libre de tout engagement. Steve Manai cite le cas d'un praticien qui déplorait une dette de près de 20 000 euros, datant de deux ou trois ans. Une situation compliquée qu'une autre agence de recouvrement n'avait pas su résoudre et que RGC a menée à bien, à la plus grande satisfaction du praticien. « *Comme j'aime à le rappeler, les chirurgiens-dentistes ont passé du temps au fauteuil. Il est légitime, dès lors, qu'ils soient payés comme convenu pour leur intervention* ».

RGC Contentieux - Espace 41 - 128 rue de la Boétie - 75008 Paris.
Tél. : 09 51 51 46 00 ou 07 86 96 32 32.



*Nous connaissons l'endo

+
WE
KNOW
ENDO.

130 ANS

Continuité par l'Innovation

130 ans de tradition, de savoir-faire et d'expertise à vos côtés.

Depuis 1889 **Maillefer** écrit l'histoire en s'engageant auprès des professionnels dentaires pour des soins de qualité, pérennes et reproductibles. Pionnier et visionnaire, Auguste Maillefer a su relever le défi de son époque en concevant et fabriquant des instruments dentaires novateurs.

Cette histoire est la vôtre !

130 ans d'innovation et d'expertise pour proposer des produits éprouvés, de haute qualité et adaptés à votre pratique. Les alliages de nos instruments, les principes d'ingénierie qui régissent la fabrication dans nos usines suisses et l'engagement continu dans la formation de générations de dentistes font de **Maillefer** votre partenaire fiable au quotidien.

Cet héritage est le vôtre !

Ensemble agissons pour la santé et le bien-être de vos patients !



Retrouvez-nous sur
notre stand 1M04

Veasy

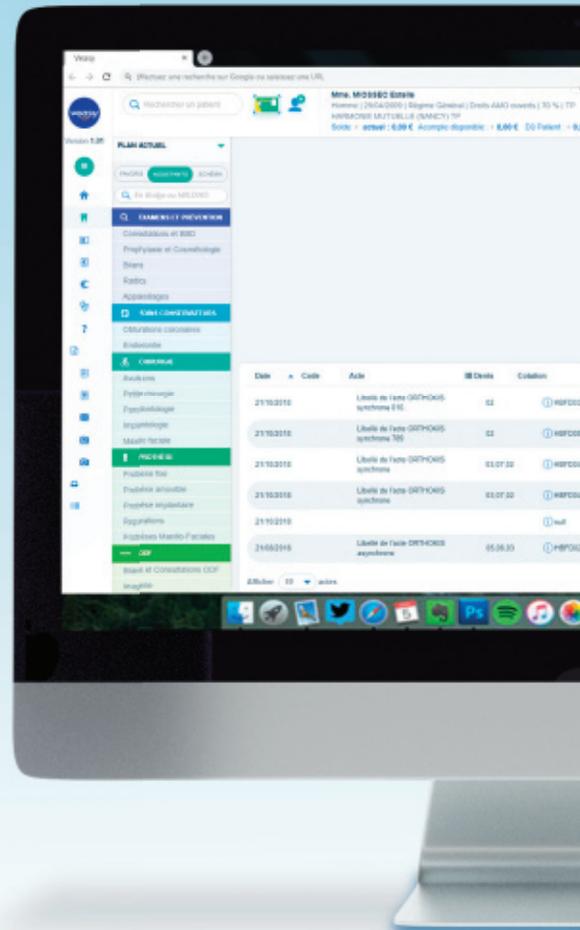
100%
CLOUD

LA SOLUTION DE GESTION CLOUD ADAPTÉE AUX NOUVEAUX ENJEUX DE LA PROFESSION

CES DERNIERS MOIS, LE GROUPE VISIODENT, LEADER EN MATIÈRE D'INNOVATIONS DANS LES LOGICIELS DENTAIRES, A SU PROGRESSIVEMENT OPÉRER SA MUE POUR ÉLABORER VEASY, LA SEULE SOLUTION DE GESTION CLOUD ADAPTÉE AUX NOUVEAUX ENJEUX DE LA PROFESSION.

La transformation de notre système de santé a considérablement modifié les besoins des chirurgiens-dentistes. En effet, les évolutions réglementaires constantes ainsi que la digitalisation du secteur de la santé s'accélère à grande vitesse. Pourtant, le constat était sans appel : aucun logiciel sur le marché n'était capable de satisfaire ces nouvelles attentes.

Persuadé que l'essor des nouvelles technologies comme le Cloud représente une véritable opportunité pour faire évoluer la profession, et fort de ses 35 années d'expérience, le groupe Visiodent a lancé un projet d'envergure ayant pour ambition de simplifier le quotidien des chirurgiens-dentistes et l'accès aux soins pour les patients.



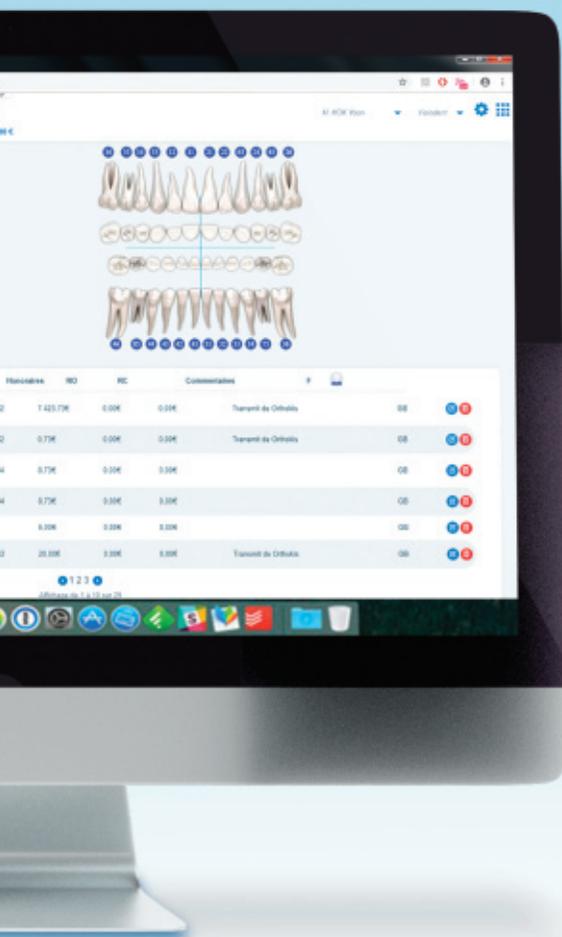
• UNE SOLUTION UNIQUE PENSÉE PAR UNE PLURALITÉ D'EXPERTS

Quatre ans de travail ont été nécessaires pour mettre au point cette nouvelle solution. Le parti-pris de départ était inflexible : repartir d'une page blanche afin de tout remettre à plat, ne pas se contenter d'améliorer l'existant mais avoir l'audace d'imaginer la solution optimale. Pour cela, la société a réuni une communauté d'experts (praticiens, assistants dentaires, patients, experts du tiers-payant, grands groupes mutualistes). Grâce à cette intelligence collective, le groupe Visiodent a élaboré une solution inédite, pensée et conçue module par module avec la plus grande minutie.

• VEASY : LA SOLUTION CLOUD QUI LIBÈRE ENFIN DES CONTRAINTES INFORMATIQUES

Face à un système de santé en évolution constante qui nécessite des mises à jour permanentes des logiciels (réformes, tarifications d'actes...), avec Veasy les utilisateurs sont constamment à jour sans aucune intervention grâce à la technologie Cloud. Cela permet aux chirurgiens-dentistes et assistantes de se concentrer sur leur métier.

De plus, les sauvegardes des données s'effectuent automatiquement et en temps réel sur des serveurs sécurisés agréés par le ministère de la Santé. Enfin, la solution est accessible de n'importe où, à n'importe quel moment et depuis n'importe quel support informatique (ordinateur, Mac ou PC, tablette, smartphone).



• UNE SOLUTION CLÉ EN MAIN POUR FACILITER LE QUOTIDIEN

Dotée d'une interface simple et intuitive repensée pour ses utilisateurs, Veasy prend en charge et centralise toutes les étapes du parcours patient pour mieux le fluidifier. Aucun paramétrage n'est à effectuer à l'installation. Vous êtes opérationnel immédiatement puisque toute la nomenclature des actes et l'ensemble des mutuelles sont déjà intégrées à la solution. Veasy simplifie également la gestion des tâches administratives grâce notamment à la prise de rendez-vous en ligne, la signature électronique certifiée (devis, consentement éclairé, questionnaire médical). Par ailleurs, Veasy est dotée d'une intelligence artificielle permettant le rapprochement bancaire automatique.

Veasy devient ainsi, sans conteste, le meilleur allié du chirurgien-dentiste pour maîtriser l'ensemble des aspects de son activité, afin qu'il se concentre sur son cœur de métier. En effet, plusieurs milliers d'utilisateurs ont déjà adopté Veasy, parmi eux, des centaines de cabinets ainsi que les plus importants réseaux français de centres de soins dentaires, mutualistes et privés.

Par ailleurs, le groupe Visiodent a noué des partenariats stratégiques avec des acteurs majeurs de la E-santé notamment avec le groupe Cegedim, éditeur de logiciels médicaux afin de s'adresser également aux cabinets pluridisciplinaires.



• DES CHANGEMENTS PROFONDS EN INTERNE

Ce projet d'envergure, extrêmement audacieux, a nécessité de revoir en profondeur l'organisation du groupe. En effet, la société a constitué une toute nouvelle équipe technique composée d'une cinquantaine de jeunes talents expérimentés, parmi lesquels des ingénieurs, des chercheurs en R&D ou encore des professionnels du Cloud, menée par des chefs de projet spécialisés dans la conduite de projets digitaux majeurs.

• UNE NOUVELLE IMAGE DE MARQUE

La mutation du groupe s'accompagne également d'un renouvellement de son image de marque. En effet, l'entreprise s'est récemment dotée d'un nouveau logo alliant simplicité et modernité, traduisant parfaitement le nouvel état d'esprit du groupe et sa dynamique actuelle. Le site internet affichera prochainement cette nouvelle identité.

Enfin, le nouvel élan de la société se matérialisera aussi par un déménagement puisque le groupe Visiodent investira d'ici la fin de l'année de tous nouveaux bureaux basés à Clichy. Ces nouveaux espaces, plus fonctionnels, permettront aux jeunes talents du groupe d'évoluer dans un environnement agréable et propice à l'innovation, pour relever les nombreux défis de demain !

Morgan OHNONA,

PDG du Groupe Visiodent

GRUPE
Visiodent
L'AVENIR AU PRÉSENT

Tél. : 01 49 46 58 00
@ : contact@visiodent.com
3w : visiodent.com

Bruxisme : signes cliniques et proposition thérapeutique

Qui est le premier responsable de la disparition des dents de nos patients ? Les caries ? Les parodontites d'origine microbienne, immunitaire et génétique, ou le bruxisme ?

Le bruxisme partage le quotidien de tous les odontologistes quelle que soit leur spécialité ou leur orientation thérapeutique mais aussi le quotidien des médecins ORL, pédiatres et généralistes, des ostéopathes, kinésithérapeutes et orthophonistes. En odontologie, le bruxisme est omniprésent mais très mal connu, quotidien mais souvent ignoré, responsable et coupable mais rarement inculpé.

En 2019, nous savons tout sur la carie dentaire, son origine, son développement, son traitement (à présent esthétique en supplément) ainsi que sur le traitement de ses complications. Nous avons et dispensons toutes les informations au sujet de la prévention de la carie et avons même connu une génération d'individus qu'hygiène et fluor ont préservés de la carie. En 2019, nous



En odontologie, le bruxisme est omniprésent mais très mal connu.

connaissions de nombreux éléments au sujet des parodontites, leur aspect microbiologique, immunitaire et génétique. Les traitements des parodontites sont codifiés de longue date même si aujourd'hui certaines données admises depuis 35 ans connaissent une relative remise en cause. En 2019, l'alignement esthétique des dents est devenu monnaie courante, les techniques sont performantes et raisonnables. En 2019 nous ne pouvons pas éviter les traumatismes dentofaciaux, fracas dentaires et maxillaires.

En 2019, malgré tout notre arsenal thérapeutique et préventif, nos patients continuent à perdre des dents, nous le constatons chaque jour. Nous remplaçons de façon toujours plus satisfaisante, durable, confortable et esthétique les dents disparues mais ne sommes pas capables d'enrayer l'hécatombe. Qui est le premier responsable de la disparition

des dents de nos patients ? Les caries ? Les parodontites d'origine microbienne, immunitaire et génétique ou le bruxisme ?

Le bruxisme fait partie du quotidien de diverses spécialités médicales en raison des troubles musculo-squelettiques qu'il peut induire à distance de la cavité buccale mais :

l'auteur

Dr Yves LAUNAY

- Dr en chirurgie dentaire
- Dr en sciences odontologiques
- Ancien assistant des universités



• Auteur du livre : *Bruxismes et praxies. Diagnostic, traitements et prévention ; incidence sur les péri-implantites.* Éditions Parresia 2018.



- qui consulte son chirurgien-dentiste car il souffre de douleurs dans l'oreille, douleurs facilement attribuées à une otite ?
- qui consulte son chirurgien-dentiste car il souffre de douleurs insupportables dans le cou, la nuque et tout le haut du dos ?
- qui consulte son chirurgien-dentiste car il souffre de maux de tête très fréquents, invalidants et redoutés, les tristement célèbres céphalées de tension ?
- qui consulte encore son chirurgien-dentiste parce qu'il fait des fausses routes quotidiennes, chaque soir au coucher ou pendant les repas et dont

Fig.1 : C'est le bruxisme qui use les dents.
 Fig.2 : Le sourire de Louise.
 Fig.3 : Palpation du muscle ptérygoïdien latéral.

*l'oncle est décédé pour cette raison ?
 Qui consulte un chirurgien-dentiste pour lui rapporter la mobilisation obligatoire du personnel dans les réfectoires des EHPAD à l'heure du repas pour intervenir chaque jour devant les multiples fausses routes responsables d'un très grand nombre de pneumonies d'aspiration ?*

CASSETTES SOLO

Allongez la durée de vie de vos miroirs en les protégeant lors des cycles de nettoyage et de stérilisation!



Cassette Solo n°1 - Réf. 182746

Pour le rangement de 1 Palatin adulte ou 1 Palatin enfant, ou 1 Latéral T1.



Cassette Solo n°2 - Réf. 182747

Pour le rangement de 1 Latéral C ou S ou 1 Lingual P ou G.



Cassette Solo n°3 - Réf. 182748

Pour le rangement de 1 Universel (étroit, large ou XL) ou 1 Palatin XL.

Plus d'info sur : www.nichrominox.fr



Fig 4a et b : Les dents de Louise sont-elles condamnées à une usure certaine et inéluctable ? Fig 5 : L'orthèse occlusale est toujours à l'heure actuelle l'unique moyen technique d'empêcher l'usure des dents par le bruxisme. Fig 6 : Déglutition atypique avec interposition flagrante de la langue entre les dents.

Devons-nous encore nous satisfaire de la panoplie des dentifrices anti-sensibilité pour soulager 30 à 40 % de nos patients qui souffrent d'hypersensibilité dentaire ou faut-il chercher la cause de telles sensibilités ? Puis-je déjà ici soulever le problème de la disparition inexplicable angoissante et dramatique de nos beaux implants bien conçus et bien placés, bien équipés de belles prothèses bien fabriquées, équilibrées, entretenues et astiquées ?

Pour *Wetselaar et Lobbezoo* [1], c'est le résultat inesthétique de l'usure des dents du sourire qui est le principal motif de consultation des patients pour cause de bruxisme ; c'est le bruxisme qui use les dents ; (Fig.1), ce n'est pas la mastication.

La restauration des dents usées est un sujet totalement actuel, les techniques de restauration proposées sont particulièrement précises, sophistiquées et efficaces et les résultats obtenus sont superbes mais ces techniques ne font que réparer transitoirement les dégâts. Il me paraît important de tenter d'éviter l'apparition de ce type de complications en essayant de comprendre l'étiologie du bruxisme. Mais que savons-nous du bruxisme ?

DÉFINITION

Le bruxisme n'est rien d'autre que le fait de serrer les dents les unes sur les autres, de façon régulière, assidue, prolongée, avec plus ou moins de force et d'intensité, avec ou sans mouvement de la mâchoire inférieure.

CLASSIFICATION

On peut « bruxer » de trois façons :

- uniquement pendant les phases d'éveil,
- uniquement pendant le sommeil,
- pendant l'éveil et le sommeil.

Des experts internationaux ont décrété, en 2013, que les bruxismes effectués pendant l'éveil ou le sommeil sont totalement indépendants, que leurs origines sont différentes et qu'il n'y a pas association des deux types de bruxismes [2].

Les conclusions de cette conférence de consensus font aujourd'hui l'objet de discussions de la part d'éminents spécialistes reconnus qui se demandent si le bruxisme du sommeil représente ou non un désordre qu'il convient de traiter [3].

Pour *Palla* [4], « le premier est étroitement lié à la physiologie du sommeil, le second semble plutôt être une habitude inconsciente, secondaire à des facteurs psychosociaux. »

Quelques questions sont de première importance à mes yeux.

- Comment peut-on diagnostiquer le bruxisme ?
- Comment peut-on discriminer bruxisme du sommeil et bruxisme de l'éveil ?
- Quels en sont les signes cliniques ?
- Quelles thérapeutiques sont proposées ?

EXAMEN CLINIQUE

Je vous propose de réfléchir autour du cas de Louise, jeune femme de 18 ans qui me consulte sur les conseils de sa mère qui l'entend grincer des dents pendant le sommeil. Il est vrai que sa mère est assistante dentaire et connaît mon intérêt pour le sujet. Je vous emmène dans ma démarche qui est simple, claire et précise.

Louise n'a absolument pas conscience

de grincer des dents pendant son sommeil, seule sa mère l'en a informée. Louise n'a jamais relié le bruxisme à d'autres éventuels problèmes de santé, pourtant l'année dernière elle a souffert à trois ou quatre reprises de crises de torticolis extrêmement violentes et douloureuses qui ont nécessité le port d'une minerve. Elle souffre deux fois par semaine de violentes céphalées et subit actuellement une série d'exams neurologiques afin d'en déterminer l'origine.

L'examen exo-buccal consiste en quelques palpations musculaires systématisées : temporaux, masséters, sterno-cleïdo-mastoïdiens, trapèzes. La palpation de ces muscles est modérément douloureuse. L'examen endo-buccal révèle la présence d'un parodonte tout à fait sain, les dents sont parfaites, totalement indemnes de caries ou de lésions cervicales non carieuses et ne présentent pas non plus le moindre signe d'usure de l'émail où que ce soit. L'hygiène buccale est très satisfaisante. La palpation des muscles ptérygoidiens latéraux est douloureuse des deux côtés. Cet examen est de réalisation délicate, il permet de détecter une anomalie dans les contacts interdentaires mais n'est pas capable de discriminer le type de bruxisme qu'exerce le patient.

CONGRÈS
ADF
2019

Venez nous rencontrer!

Stand Dental Hi Tec 1L02

RECOMMANDÉ PAR VOS CONFRÈRES

Avec Quicksleeper, toutes vos anesthésies sont simples, immédiates, sans échec, même sur molaires mandibulaires. Et ce sont des dentistes qui le disent...



Quicksleeper⁵

98% des dentistes qui utilisent Quicksleeper le recommandent*. Pour lutter contre le stress, gagner en efficacité et en rentabilité, pour l'image et la réputation du cabinet.

Quicksleeper est le premier outil dont les dentistes ne peuvent pas se passer.

*Résultats du questionnaire de satisfaction 2018 envoyé à 5400 dentistes interrogés dans l'étude.

Appelez l'un de nos experts Quicksleeper pour un conseil personnalisé au 02 41 56 14 15

DENTAL HI TEC
— Anesthésier avec sérénité —



Scannez ce QR code pour en savoir plus sur les bienfaits du Quicksleeper, ou rendez-vous sur dentalhitec.com.



Fig.7 : Les premiers signes d'usure apparaissent sur les dents antérieures de cette patiente âgée de 32 ans, on le remarque principalement aux pointes canines. Fig.8 : Les signes d'usure sont plus visibles encore chez cette jeune patiente âgée de 24 ans. Fig.9 : L'usure de ses dents antérieures inquiète fortement cette patiente âgée de 47 ans. Fig.10 : Usure très marquée des dents antérieures de ce patient âgé de 35 ans. Notez que les collets des dents de ce patient sont exempts de lésions cervicales non carieuses, comme le sont également les collets des dents des patients des figures 1, 4, 6, 7, 8 et 9.

Quel diagnostic peut-on établir à ce stade ? Comment expliquer le grincement des dents de Louise ? Que peut-on proposer à cette jeune femme pour faire cesser ce grincement et tenter d'épargner ses dents ? Ses dents sont-elles condamnées à une usure certaine et inévitabile ? ; (Fig.4).

La procédure actuellement préconisée en consensus par les spécialistes en ce domaine est de réaliser un examen de polysomnographie qui, associé aux rapports de bruits de grincements pendant le sommeil, pourra déceler que Louise souffre avec certitude de bruxisme du sommeil [5].

Les recommandations formulées sont de lui prodiguer des conseils d'hygiène du sommeil et de l'encourager à réduire son stress, de modérer ses consommations de sodas, de tabac, d'alcool et de stupéfiants... Mais Louise ne consomme rien de tout cela. Alors on peut lui conseiller de porter une orthèse occlusale pendant le sommeil afin de protéger ses dents contre une usure potentielle ? mais pendant combien de temps ? toutes les nuits, toute sa vie ? Car il est admis que l'orthèse ne traite pas le bruxisme, elle ne fait que protéger les dents contre l'usure qui résulte de leur frottement régulier et prolongé mais notre patiente a 18 ans... Peut-on se contenter de la rassurer en affirmant que le bruxisme s'atténue vivement après l'âge de 60 ans ? [6] Ou peut-on tenter autre chose pour l'aider ?

DEUX PRAXIES SONT MISES EN CAUSE DANS L'APPARITION DU BRUXISME

Je propose de procéder à l'examen de deux fonctions basiques chez l'individu, deux fonctions qui ne sont pas innées mais qui se mettent en place dans la petite enfance, ce ne sont pas des réflexes mais des actions que nous devons apprendre à effectuer sans en avoir la moindre idée ni le moindre conseil ou la moindre directive. Ce sont des praxies qui ne sont effectives que pendant la présence de dents dans la cavité buccale : la déglutition mature et la position de repos interdentaire.

LA DÉGLUTITION

J'observe la déglutition de mes patients depuis de nombreuses années et j'ai publié plusieurs articles à ce sujet [7, 8, 9]. Je ne suis pas le seul à m'intéresser à ce sujet chez l'adulte [10, 11]. Une étude épidémiologique m'a permis de mettre en évidence la réalité d'une relation directe entre bruxisme du sommeil et anomalie du déroulement de la déglutition chez le sujet adulte. Plus de 98,3 % des individus qui présentent une usure des dents antérieures n'utilisent qu'une seule façon de déglutir, la déglutition primaire, celle dont nous sommes tous équipés à la naissance. Cette déglutition est réflexe et archaïque elle permet notre survie immédiate. Elle est notre première façon de nous nourrir au moyen d'aliments liquides. Cette déglutition ne disparaît jamais au cours de la vie mais elle ne doit s'appliquer qu'à la déglutition des liquides.

La déglutition des aliments solides est assurée par la déglutition mature, celle qui doit se mettre en service au moment de l'apparition des dents dans la cavité buccale mais qui ne peut se dérouler qu'en présence des dents ou de prothèses les remplaçant. Dans une bouche édentée, la déglutition primaire reprend sa suprématie et seule permet la nutrition des individus. Ces précisions sont essentielles à la compréhension de la complexité du phénomène car si la déglutition primaire est réflexe, son centre

nerveux de commande est situé dans le tronc cérébral, la déglutition mature est praxique, son centre de commande nerveux est situé dans le cortex pariéto-frontal. Pourtant les muscles et les nerfs sont les mêmes mais reçoivent des ordres depuis deux centres de commande différents !

En réalité si la déglutition mature s'est convenablement mise en service, c'est le cortex qui dirige la manœuvre mais si la déglutition n'est assurée qu'au moyen de la technique réflexe, certaines dysfonctions et accidents se produisent inévitablement. D'autre part, si chez le nourrisson un dispositif de protection permet à la déglutition primaire de se dérouler par succion-aspiration sans danger pour les voies aériennes, ce dispositif n'existe plus chez l'adulte. Ce dernier est censé déglutir le bol alimentaire sans l'aspirer. S'il enfreint cette règle, il risque l'apparition de fausses routes alimentaires accidentelles. De telles fausses routes sont très fréquentes chez l'enfant en apprentissage de la déglutition mature et chez la personne âgée édentée. Les fausses routes sont très fréquentes chez de nombreux individus (on ne l'apprend qu'en questionnant les patients à ce propos), c'est particulièrement vrai chez les patients qui souffrent de sclérose en plaques ou chez ceux qui vivent douloureusement les suites d'un accident vasculaire cérébral.

VOS FRAISES VOUS L'OFFRENT POUR 1€ DE PLUS !



iPhone 11 Pro
+ 35 Packs Diamantées = **3116€**
ou 40 Packs Liberté = **3561€**
iPhone 11 64Go (1159€)



Galaxy S10 Plus
+ 22 Packs Diamantées = **1959€**
ou 26 Packs Liberté = **2315€**
Galaxy S10 Plus 128Go (739€)



Huawei Mate 20 Pro
+ 19 Packs Diamantées = **1692€**
ou 23 Packs Liberté = **2048€**
Huawei Mate 20 Pro 128Go (649€)

**PACK DE FRAISES
AU PRIX UNIQUE DE 89€**
CHOISISSEZ

▶ 1. VOTRE MATÉRIEL

▶ 2. VOTRE OFFRE

Offre Packs Diamantées : fraises diamantées

Offre Packs Liberté : tous types de fraises

▶ 3. VOS RÉFÉRENCES

Soit **89€ le pack** de 25 diamantées, ou de 20 trans-métaux, ou de 15 Caviprep, ou de 10 type Zekrya.



Apple Watch Hermès
+ 40 Packs Diamantées = **3561€**
ou 47 Packs Liberté = **4184€**
Apple Watch Hermès 40mm (1349€)



Apple Watch 5
+ 14 Packs Diamantées = **1247€**
ou 16 Packs Liberté = **1425€**
Apple Watch 5 40mm (449€)



iPad Pro
+ 27 Packs Diamantées = **2409€**
ou 31 Packs Liberté = **2760€**
iPad Pro 11" 64Go (899€)

Possibilité règlement en 3 fois - pour tout autre matériel, nous consulter



04 90 75 61 84

ou commandez sur www.edentx.com

FRAIS DE PORT OFFERTS



Examen clinique

En effet nous savons tous comment doit se dérouler la déglutition mature :

- la bouche est fermée,
- les dents sont en totale occlusion,
- l'apex lingual est en appui puissant sur le palais,
- la langue réalise un mouvement péristaltique sur toute sa longueur, ce qui propulse le bol alimentaire vers le pharynx,
- aucune intervention des muscles orbiculaires des lèvres ne réalise aucune mimique labiale,
- aucune aspiration ni succion n'entre en fonction,
- le tout dure 165 millisecondes.

Si la langue n'est pas en appui sur le palais, si les dents ne sont pas en contact d'occlusion serrée, la déglutition est qualifiée d'atypique.

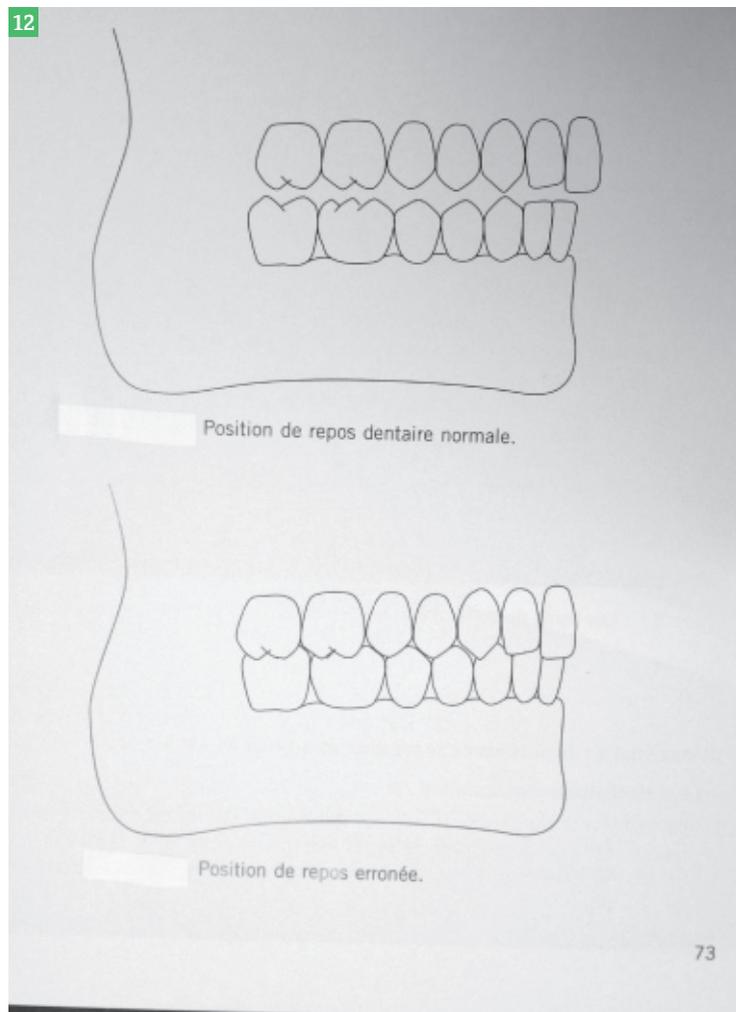
Je contrôle ces éléments au cours d'une procédure systématisée et rigoureuse

Fig.11 : Les bords de cette langue portent l'empreinte des dents, ce n'est pas la normalité, cela signe une tension anormale et permanente de la langue.

Fig.12 : Position de repos dentaire.

Fig.13 : Des lésions cervicales non carieuses siègent aux collets mais aucune usure n'altère la longueur de ces dents.

qui s'attache également à vérifier que la laxité du frein lingual autorise l'ascension de la langue sur le palais. J'explique le bruxisme du sommeil par la persistance d'un réflexe archaïque : « le réflexe de fouissement » qui se déclenche pendant le sommeil chez les individus dont le centre de commande de la déglutition ne s'est pas établi dans le cortex cérébral mais reste situé dans le tronc cérébral, carrefour de phénomènes réflexes.



Signes cliniques

Ce réflexe de fouissement est le bruxisme du sommeil, c'est un mouvement mandibulaire qui provoque le frottement des dents antérieures les unes sur les autres. Les signes cliniques sont donc des signes de friction ou d'usure des bords incisifs, des pointes canines et des cuspides des prémolaires, les molaires présentent rarement ces signes.

Proposition thérapeutique

Je me suis empressé d'expliquer ceci à Louise et lui ai indiqué deux exercices à effectuer quotidiennement qui visent à déclencher la mise en place de la déglutition praxique. Mes propos ont reçu un accueil d'autant plus favorable que Louise est en classe préparatoire aux études d'orthophoniste. Je réaliserai dans quelque temps la réévaluation de cette éducation praxique. Les orthophonistes et kinésithérapeutes spécialisés réalisent quotidiennement cette éducation praxique [12]. En cas d'échec, si les bruits de grincement nocturnes persistent et si des signes d'usures apparaissent malgré tout sur les pointes canines, il faudra se résigner à l'emploi d'une orthèse occlusale.



LA POSITION DE REPOS INTERDENTAIRE

J'observe depuis peu la position de repos interdente des patients qui me consultent car j'étais persuadé depuis mes études que la description universellement enseignée est exacte c'est-à-dire :

- les lèvres sont closes, la respiration ne se fait que par le nez,
- la langue occupe tout le volume buccal, sa partie antérieure repose sans la moindre pression sur le palais, sa partie postérieure est légèrement séparée du palais par l'espace libre de Donders, elle n'exerce aucune pression latérale sur les dents, ses bords sont lisses et ne portent pas l'empreinte des dents,
- les dents sont espacées les unes des autres, aucun contact n'existe entre dents antagonistes.

Cette position de repos dentaire est une praxie, elle ne se définit qu'à partir de l'éruption des molaires lactéales. La position de repos ne se définit que lorsque la position d'occlusion est établie, vers l'âge de quatre ans. À cet âge, l'oralité secondaire doit être bien en place, l'alimentation de l'enfant est solide, la déglutition se fait dents en occlusion, l'aspiration-succion doit avoir disparu.

Après s'être servi de ses dents pour mastiquer les aliments et pour les avaler, l'enfant doit choisir la position dans laquelle il va « ranger » ses dents. Personne ne le conseille sur ce point, il a deux alternatives : dents ouvertes ou dents fermées ; comment décider ? qui contrôle le résultat ?

En réalité deux positions de repos existent et la population se répartit entre deux groupes que rien ne distingue a priori car les deux seuls éléments repérables sont communs aux deux catégories : les lèvres sont closes et la respiration se produit par le nez mais l'espace libre d'inocclusion n'est pas systématique, une énorme proportion d'individus posent les dents les unes sur les autres en permanence, à longueur de journée, d'année, et toute leur vie. Bien évidemment, chez une autre importante proportion d'individus, un espace libre d'inocclusion existe pendant les périodes de repos de la bouche. Cette constatation est récente pour moi, je la vérifie quotidiennement chez une proportion très importante et très inquiétante de patients qui me consultent.

Les individus dont la position de repos dentaire est normale ne crispent pas les mâchoires.

Quelles sont les conséquences de cette position de repos erronée ?

Une position de repos erronée signifie qu'il n'y a pas de position de repos, les dents ne sont jamais espacées les unes des autres. Cette constatation est curieuse et surprenante. Peut-on passer toute sa vie avec les dents posées les unes sur les autres en permanence ? Sans en avoir conscience ? Je crois que oui.

Quels facteurs déclenchent le bruxisme de l'éveil ou clenching ?

Si les dents sont en contact en permanence, toute variation de stimulation psychique, effort soutenu, concentration intense, stress, etc. peut pousser l'individu à serrer les dents et à crisp ses muscles masticateurs. Le bruxisme commence alors et apporte son cortège de complications. Les individus dont la position de repos dentaire est normale ne crispent pas les mâchoires et ne serrent pas fortement les dents en cas de stimulation psychique, quel que soit leur stress.

Il est aisé de comprendre que l'association entre des contacts dentaires permanents et quotidiens durant de nombreuses années, une crispation forte des muscles masticateurs persistante et un stress déstabilisateur donne naissance aux troubles musculo-squelettiques.

Fougeron et Garnier [13] expliquent l'apparition des douleurs « dans tous les muscles, la contraction s'accompagne d'une hyperhémie fonctionnelle, et lors d'une série de contractions phasiques, l'afflux sanguin a lieu en phase avec les périodes de repos intercalées entre les phases de contraction. Or, dans un cas de douleur musculaire, il existe une hypo-perfusion. De plus, il a été précisé que les périodes de repos entre les phases de contraction étaient insuffisantes. Or, la contraction en condition ischémique est algogène, alors que l'ischémie seule (muscle au repos) n'est pas algogène. »

Prévalence

La première véritable étude qui évalue la prévalence du bruxisme de l'éveil en temps réel et dans un environnement naturel est publiée en 2018 par **Bracci et al. [14]**. Ces auteurs utilisent une application développée sur *smartphone* *Brux App* et montrent que des contacts

Dr. Jean-Louis ZADIKIAN

Dr. Patrick MISSIKA

vous proposent des

Formations en Implantologie Orale Uniques en Europe

ADF
Stand 4L12

• AFOPI CAMPUS

Découvrez le détail du cours sur www.afopi.com

- Maîtrisez la connaissance théorique nécessaire, de la pratique de l'implantologie conventionnelle jusqu'à l'extraction-implantation-mise en charge immédiate, avec 14 journées de cours sur 9 mois.
- Maîtrisez :
 - L'installation du plateau technique.
 - Les protocoles chirurgicaux pré-implantaires et implantaires.
 - Le flux numérique et la planification implantaire 3D (1 PC par participant).
 - L'utilisation des différents types de guides chirurgicaux utiles pour votre pratique.
 - La prothèse provisoire immédiate amovible et mise en charge.
 - La prothèse sur implant et ses protocoles d'empreintes personnalisées.
 - Les techniques de sutures avec TP sur mâchoires animales.



Découvrez le cursus en téléchargeant l'application Afopi et flashez cette image avec la réalité augmentée.



Promotion 2017



- Immersions cliniques au bloc opératoire avec le Dr. J.-L. ZADIKIAN.

• ECOLE DE CHIRURGIE RUE DU FER A MOULIN

Groupes de 2 praticiens par sujet pour gérer :

- L'anatomie appliquée à l'implantologie.
 - L'extraction-implantation immédiate sur sujet anatomique.
 - L'utilisation de la piezochirurgie.
 - Les greffes osseuses (sinus-lift et prélèvements ramiques).
- VOTRE CABINET
- Accédez à la chirurgie en direct et au replay pendant 15 jours, 4 jours par semaine avec un code d'accès à toutes les chirurgies qui se pratiquent à AfopiCampus.

1 journée offerte pour découvrir nos programmes et nos structures d'accueil

Cursus de Spécialisation |
Chirurgie Avancée | Chirurgie Complexe
Tous les détails sur Afopi.com ou au 06 07 42 04 09

interdentaires existent pendant l'éveil et en position de repos chez 39,1 à 52,2 % des individus de la population étudiée !

Examen clinique

Ici aussi l'examen de la position de repos interdentaire est délicat ; cet examen demande la mise en place d'une stratégie afin de réduire les biais d'examen. J'observe la position de repos de Louise et constate qu'elle est erronée. Je me suis donc empressé de lui expliquer la position normale à respecter et lui ai fait charger l'application *Brux App* sur son smartphone, d'autant que le diagnostic établi par le neurologue est celui de céphalées de tension et qu'en dehors de la prise d'antalgiques à la demande aucun traitement ne lui est proposé.

Signes cliniques

Les individus dont la position de repos interdentaire est erronée portent tous un signe clinique évident, très facile à voir, quotidien et universel : c'est la présence de lésions non carieuses multiples qui signe l'existence d'un contact quasi permanent des dents entre elles pendant une période de temps très prolongée. Ce signe clinique est tardif, notre étude [15] montre que ces lésions n'apparaissent qu'à partir de l'âge de 25 ans, soit environ après vingt ans de pression quasi constante. C'est la raison pour laquelle les dents de Louise en sont dépourvues.

Proposition thérapeutique

Aujourd'hui ma proposition thérapeutique est très claire :

Fig.14 : Lésions cervicales non carieuses multiples, le parodonte de ce patient est parfaitement sain, comment pourrait-on obtenir un tel tableau clinique uniquement par un excès de pression sur les poils d'une brosse à dents ?

Fig.15 : La présence de lésions cervicales non carieuses signe la réalité d'une position de repos interdentaire erronée. Avez-vous examiné cette position de repos chez vos patients qui présentent une rétraction gingivale au collet de dents porteuses de restaurations prothétiques ?

- 1 - Il faut faire prendre conscience au sujet de son erreur dans le choix de sa position de repos et lui enseigner la position correcte. Après avoir passé des heures et des heures à enseigner divers exercices que seules de rares personnes réalisent à long terme je partage à présent l'avis de **Bracci et al.** [14] : la méthode qui utilise l'application *Brux App* est particulièrement recommandable aux individus qui souhaitent rééduquer leur position de repos erronée. Cette méthode fonctionne très bien, très rapidement et reçoit l'approbation de tous, elle a déjà fait disparaître les céphalées de Louise.
- 2 - En présence de douleurs musculaires la gymnastique mandibulaire décrite par **Fleiter et al.** [11] est une méthode très efficace.



- 3 - Le recours à une orthèse occlusale pendant le sommeil n'est pas une hérésie, je l'indique chez les patients qui souffrent de douleurs musculaires ou de céphalées de tension au réveil même si leur déglutition est mature et qu'aucune trace d'usure n'altère leurs dents antérieures.

CONCLUSION

Le bruxisme dépend totalement à mes yeux de la mise en fonction correcte de

deux praxies, déglutition et position de repos interdentaire ; même si la rééducation de ces praxies est toujours possible, surtout si elle est effectuée de façon précoce, il me paraît important de favoriser leur bonne mise en fonction pendant l'enfance par l'information et l'éducation, au cours de la scolarité. Leur contrôle doit être officiellement intégré aux divers bilans de prévention et dépistage qu'il conviendra d'adapter en conséquence. ☺

la biblio'

[1] WETSELAAR P, LOBBEZO F : The tooth wear evaluation system : a modular clinical guideline for the diagnosis and management planning of worn dentitions. *J Oral Rehab* 2016 ; 43 : 69-80.

[2] LOBBEZO F, AHLBERG J, GLAROS AG, KATO T, KOYANO K, LAVIGNE GJ, DELEEUW R, MANFREDINI D, SVENSSON P, WINOCUR E : Bruxism defined and graded : an international consensus. *J Oral Rehab* 2013, 40 : 2-4.

[3] RAPHAEL KG, SANTIAGO V, LOBBEZO F : Is bruxism a disorder or a behaviour ? rethinking the international consensus on defining and grading of bruxism. *J Oral Rehabil* 2016 ;43:791-798.

[4] PALLA S : Bruxisme de l'éveil. In :

LALUQUE JF, BROCARD D, D'INCAU E : Comprendre les bruxismes. Quintessence International, Charenton-le-Pont,2017.

[5] LAVIGNE G, ROMPRE PH, POIRIER G, HUARD H, KATO T, MONTPLAISIR JH : Rhythmic masticatory muscle activity during sleep in humans. *J Dent Res*,2001, 80 : 443-448.

[6] LOBBEZO F, AARAB G, ZAAG J VAN DER : Définitions, épidémiologie et étiologie du bruxisme du sommeil. In : Lavigne,Cistuli,Smith. Odontologie et médecine du sommeil. Quintessence International, Paris,2012.

[7] LAUNAY Y : Usure précoce et bilatérale de la pointe des canines maxillaires. Mise en évidence du rôle de la déglutition. *L'Information Dentaire* 2012 ; 94,40 : 26-30.

[8] LAUNAY Y, ZITOUNI N : Le bruxisme est-il une complication de la déglutition atypique ? *AOS* 2014 ; 269 : 22-26.

[9] LAUNAY Y, ZITOUNI N, VAYSSE B, CHAINE FX : Déglutition atypique, prévalence et conséquences chez l'adulte. Étude épidémiologique transversale monocentrique descriptive. *L'Information Dentaire* 2014 ; 96,30 : 30-38.

[10] GIL H, FOUGERONT N : Traiter un dysfonctionnement lingual : rééducation à l'usage des prescripteurs. *Rev Orthop Dento Faciale* 2018 ; 52 : 343-350.

[11] FLEITER B, DE JAEGER PH, FOUGERONT N : Troubles musculo-squelettiques de l'appareil manducateur. Quintessence International, Charenton-le-Pont, 2016.

[12] CHAUVOIS A, FOURNIER M, GIRARDIN F : Rééducation des fonctions

dans la thérapeutique orthodontique. Éditions SID, Paris, 1991.

[13] FOUGERONT N, GARNIER B : Rééducation fonctionnelle : Hypothèses et Principes. In : FLEITER B, DE JAEGER PH, FOUGERONT N : Troubles musculo-squelettiques de l'appareil manducateur. Quintessence International, Charenton-le-Pont, 2016.

[14] BRACI A, DJUKIC G, FAVERO L, SALMASO L, GUARDA-NARDINI L, MANFREDINI D : Frequency of awake bruxism behaviors in the natural environment. A 7-day, multiple-point observation of real-time report in healthy young adults. *J Oral Rehabil* 2018 ; 00 :1-7.

[15] LAUNAY Y : Bruxismes et praxies, diagnostic, traitement et prévention. Parresia, 2018.



Vous désirez



- Prendre en charge vos patients**
- Maitriser les bases en Paro**
- Mettre à jour vos connaissances**
- Des protocoles précis**
- L'assurance de poser le bon diagnostic**
- Des résultats prédictibles et reproductibles**
- Détecter les patients à risque**
- Éviter tous risques de récidence**
- Savoir motiver vos patients**
- Expliquer mieux la maladie**
- Mener un entretien et un discours clair**
- Gérer l'aspect financier**



En savoir plus

OUI, AUJOURD'HUI EN PARO,
IL EST POSSIBLE DE VOUS ENGAGER SUR DES RÉSULTATS
FIABLES, DURABLES ET REPRODUCTIBLES.

info@academie-de-paro.com



**académie
de paro**

academiedeparo.com

► quoi de neuf docteur ?

AMÉLIORERONT-ILS VOTRE PRATIQUE ?

► ZOOPY PAR YOUNG DENTAL

Des « Zanimaux » pour vos jeunes patients

Pour les enfants, rendre visite à un dentiste est souvent une épreuve. Les produits dentaires adaptés aux enfants *Zooby* créent une atmosphère joyeuse et les détendent. Nouveaux dans la gamme, ces bavoires dentaires aux motifs d'animaux hauts en couleur vont faire merveille. Les enfants peuvent s'en servir pour se déguiser en zèbre, en pingouin, en tigre, en léopard ou en flamant rose. Ceci fera disparaître leur peur, améliorera leur coopération et leur fera oublier la technologie, les inconnus, les bruits étranges et les odeurs inhabituelles. S'ils se trouvent dans un état d'esprit positif, vous pourrez mieux vous occuper d'eux, ils seront plus faciles à soigner, et le cabinet dentaire ne sera pas un mauvais souvenir. Imperméables et jetables, ils sont disponibles par paquets de cent bavoires. La gamme de produits *Zooby* a été développée spécifiquement pour les jeunes patients, car la prophylaxie individuelle devrait commencer dès l'apparition des dents de lait afin d'éviter les caries. L'éruption des dents permanentes présente de nouvelles difficultés. C'est dans cette optique qu'une gamme de produits *Zooby* a été développée.



Young Innovations

3w : youngdental.eu/fr

► L'APPROCHE GLOBALE DU LABORATOIRE LABOCAST

Du diagnostic à la restauration finale

Cette approche globale, du diagnostic à la réalisation finale, transforme le prothésiste en partenaire à part entière du praticien, tout au long du flux de travail. Le diagnostic, la prise de teinte, la prise d'empreinte ont grandement évolué avec les nouvelles technologies. Aujourd'hui, la qualité de la restauration finale démarre dès le diagnostic et la planification numérique. Modèles imprimés du projet final, clefs en silicone (pour la réalisation de *mocks-up*), conseils de préparation, analyse de l'état des dents et aperçu visuel de la situation avant et après traitement, grâce à *Smile Design By Labocast*, l'aide au diagnostic devient un véritable guide du projet. C'est une approche à 360 degrés pour améliorer la qualité en réduisant les coûts. Labocast 3D permet aujourd'hui à tous les praticiens de bénéficier de ces outils de simulation du sourire, de prise d'empreinte (avec le scanner intrabuccal *Medit i500*) et de prise de teinte numérique (avec *Rayplicker*). Ainsi, la prothèse dentaire monolithique zircone hautement translucide et polychromatique *IPS e.max ZirCAD Prime* d'Ivoclar Vivadent, réalisée grâce aux outils de CAO/CFAO, devient moins chère que la CCM traditionnelle.



Labocast

Tél. : 01 53 38 64 66

@ : labocast@labocast.fr

3w : labocast.fr

► OPTRAGATE PAR IVOCCLAR VIVADENT

Utilisé plus de 100 millions de fois

Grâce à sa conception spéciale, l'écarteur pour lèvres et joues *OptraGate* est devenu une star. Ce petit objet ingénieux est avant tout pratique et confortable. Il a aujourd'hui atteint les 100 millions d'exemplaires vendus. Ivoclar Vivadent a célébré ce succès avec des invités internationaux à son siège de *Schaan (Liechtenstein)*. *OptraGate* est simple à utiliser, offre un accès facilité et une visibilité claire du champ de traitement pour des flux de travail efficaces et assure une isolation relative adaptée. Avec de telles qualités, *OptraGate* est utile dans presque toutes les indications et apporte une aide précieuse dans les traitements dentaires esthétiques en particulier. *OptraGate* est confortable à porter et aide les patients à garder la bouche ouverte. Le matériau est souple, flexible et bien toléré (sans latex). L'écarteur est disponible dans une variété de couleurs et de tailles, y compris une taille enfant. Ivoclar Vivadent a annoncé une nouvelle extension de sa gamme pour 2020 pour apporter encore plus de confort et d'efficacité aux traitements.



Ivoclar Vivadent

Tél. : 04 50 88 64 00

@ : info-france@ivoclarvivadent.com

3w : ivoclarvivadent.fr

EN 2020, FORMEZ-VOUS AU MEOPA



«L'intégration du MEOPA en cabinet dentaire pour la prise en charge de **l'anxiété** et de la **douleur** des patients»

OBJECTIFS

*Développer vos connaissances théoriques et pratiques pour administrer, en cabinet dentaire, le MEOPA**

FORMATION

- Reconnue par l'Ordre National des Chirurgiens-Dentistes**,
- Avec un programme complet alliant théorie et pratique,
- Animée par des intervenants expérimentés,
- Dédiée aux chirurgiens-dentistes* (2 jours) mais également accessible aux assistantes dentaires (le 2^{ème} jour),
- Rappel sur la prise en charge des malaises patients sur fauteuil.

DATES DES FORMATIONS

Consulter le site : www.airliquidehealthcare.fr

Ou inscrivez-vous directement à l'adresse suivante :
www.airliquidehealthcare.fr/formation-meopa-chirurgiens-dentistes



* Formation préalable obligatoire en application du Plan de Gestion de Risque MEOPA - Air Liquide Santé France Organisme de formation enregistré sous le numéro d'existence 11 75 26 33 175.

** Cahier des charges des formations dédiées à l'utilisation du MEOPA (ONCD)

► quoi de neuf docteur ?

AMÉLIORERONT-ILS VOTRE PRATIQUE ?

► NOUVEAU SYSTÈME D'OBTURATION SANS FIL ELEMENTS IC PAR KAVO KERR

Un système d'obturation qui offre un confort et un contrôle inégalés

Kerr Endodontics lance une version améliorée de son système d'obturation sans fil : l'Elements IC. Construit sur le succès de son prédécesseur, l'Elements Free, le nouvel Elements IC constitue une véritable avancée pour les systèmes d'obturation canalaire. Il dispose d'une batterie d'une durée de vie plus longue, d'un design amélioré, ergonomique et d'une interface OLED plus performante. Ce système possède une source de chaleur avec un contrôle précis et des foudroirs chauffés électriquement qui peuvent atteindre 200° C en moins de 0,5 secondes, ce qui rend le Downpack parfaitement adapté à des obturations de la partie apicale du canal radiculaire. L'unité Backfill, qui permet l'extrusion de la gutta, dispose d'un temps d'extrusion réduit d'au moins 20 % par rapport à celui de l'Elements Free. Par ailleurs, il se démarque des autres par sa capacité à obturer plus de 16 canaux avec une seule recharge de l'unité Backfill. Grâce à son interface simplifiée, ses performances plus rapides et ses contrôles plus précis, le nouvel Elements IC offre aux cliniciens un résultat plus efficace et plus prévisible de l'obturation.



Kavo Kerr

3w : kavokerr.com/fr-fr/

► BT MATRIX DE BIOCLEAR CHEZ BISICO

La solution simple, rapide et anatomique aux triangles noirs

C'est un nouveau système de matrices sectionnelles proximales transparentes et anatomiques destinées à la fermeture des triangles noirs présents au niveau interproximal des dents antérieures, de canine à canine. Les nouvelles matrices Black Triangle sont anatomiquement optimisées pour ne nécessiter aucun ajustage, simplifiant ainsi la procédure de restauration. L'utilisation de la jauge colorée et des matrices correspondantes de courbure proximale rend la restauration plus simple et plus prédictible. Les différentes courbures sont désignées par des codes couleurs au sommet de la matrice et correspondent aux graduations de la jauge qui, en s'enfonçant plus ou moins dans l'espace interdentaire, indique la matrice à utiliser. Le choix de la matrice pour la fermeture des triangles noirs est grandement simplifié et ne nécessite aucun ajustage. Cela permet non seulement un sérieux gain de temps, mais également, et surtout une symétrie et des états de surface uniques, sans parler des profils d'urgence. Ils sont disponibles en deux tailles et quatre courbures différentes pour traiter l'ensemble des dents antérieures des deux arcades, avec des résultats hautement esthétiques.



Bisico France

Tél. : 04 90 42 92 92

@ : info@bisico.fr - 3w : bisico.fr

► JAANUU PAR BLOUSES MÉDICALES

Des looks modernes et une barrière pour les agents

Spécialiste en ligne des blouses médicales, le site blouse-medicale.fr distribue des vêtements pour professionnels de santé. Son catalogue comprend les plus grandes marques, comme Grey's Anatomy, Dickies, Lafont, Cherokee... Il assure également la distribution en exclusivité pour la France de la célèbre marque américaine Jaanuu, au look résolument branché. Le nom de cette dernière vient du mot indien « Jaan », qui signifie « vie ». Symbole de la propreté et de la stérilité, le blanc a longtemps été associé à l'univers médical. Historiquement, les chirurgiens ont été les premiers à abandonner le blanc pour passer au bleu ou au vert, couleurs moins éblouissantes sous les lumières d'un scialytique, plus reposantes, et rarement sources d'illusions d'optique à l'inverse du blanc. Jaanuu a finalement prolongé cet univers de couleurs en proposant depuis 2013 des teintes originales et des coupes résolument modernes. Les tissus en stretch apportent ainsi confort au praticien et réconfort au patient. Les blouses médicales ont des spécificités techniques, elles doivent être faciles à laver et ne pas favoriser le développement microbien. Elles ont été conçues pour détruire plus de 99 % des germes pathogènes entrant au contact avec elles.



Blouse-medicale.fr

Tél. : 09 81 11 77 50

@ : contact@blouse-medicale.fr

3w : blouse-medicale.fr

SMILE IS IN THE AIR*

RENDEZ-VOUS
À L'ADF
STAND 2M18

- ▶ FINI LES CUPULES
- ▶ FINI LA PÂTE À POLIR
- ▶ UTILISATION RÉDUITE DE L'INSTRUMENTATION
MANUELLE ET ULTRASONIQUE

ems-dental.com

EMS 
MAKE ME SMILE.**

► l'avis des utilisateurs

VARIOS COMBI PRO DE NSK



Solution globale pour les soins parodontaux

Ce système associe le détartrage ultrasonique et l'aéropolisseur prophylactique pour une hygiène buccale efficace et un contrôle du biofilm.

NSK a combiné un traitement ultrasonique et l'aéropolissage dans un seul boîtier, ce qui simplifie les interventions et permet un gain de temps et de place. Le *Varios Combi Pro* définit automatiquement les fonctions d'aéropolissage pour les applications supra ou sous-gingivale. Il suffit aux praticiens de connecter le réservoir de poudre adapté et le boîtier sélectionne automatiquement les fonctions pour les applications supra ou sous-gingivale.

Le réservoir et la pièce à main sont amovibles, ce qui permet de basculer rapidement entre les applications supra et sous-gingivale, rendant le boîtier très facile d'utilisation et d'entretien. La pièce à main est fine, légère et bien équilibrée,

elle permet une meilleure accessibilité, une maniabilité remarquable et libère le champ opératoire. La finesse de l'insert facilite l'accès aux dents postérieures parfois difficiles à atteindre. L'excellente prise en main de la pièce à main réduit notamment la tension exercée sur les doigts des praticiens et limite la fatigue, y compris en cas d'utilisation prolongée.

RISQUE D'OBSTRUCTION ÉLIMINÉ

En conservant séparément le boîtier de contrôle, la pièce à main et le cordon, le risque d'obstruction dû à un agglomérat de poudre à l'intérieur du boîtier est totalement éliminé. L'écran LCD offre une très bonne visibilité et un excellent contraste. Il est pourvu d'un revêtement spécial résistant aux rayures. Un

affichage clair des fonctions améliore la sécurité et l'efficacité à l'utilisation. La commande de l'ensemble des opérations clés est facile grâce à une pédale de contrôle multifonctions. Ce dispositif permet aux praticiens de faire fonctionner l'appareil sans se servir des commandes manuelles. Par la seule utilisation du pied, le praticien est en mesure d'activer ou de désactiver les modes ultrasons et poudre et de modifier les réglages de puissance.

FACILITÉ D'ENTRETIEN

Une fonction nettoyage automatique déclenche la purge de la pièce à main et du cordon après les applications poudre et ultrasons. Le démontage est facile et les surfaces sont lisses pour faciliter le nettoyage. La pulvérisation de la poudre

nettoie en douceur les secteurs sous-gingivaux. La séparation de la poudre et de l'eau pendant l'application évite d'agresser la muqueuse gingivale.

Les applications sont variées, allant de l'élimination rapide du biofilm au nettoyage autour des implants dentaires et des poches parodontales. En retirant l'insert plastique, les praticiens peuvent éliminer la plaque des poches sous-gingivales allant jusqu'à 3 mm. ⇐

NSK France

Tél. : 0808 809 151

@ : info@nsk.fr

3w : nsk.fr

Témoignage du docteur Dominique Glez

L'ÂÉROPOLISSEUR EST FIABLE

J'utilisais déjà le Varios 970 depuis plusieurs années. Le design plus actuel et les nouvelles fonctionnalités du Varios Combi Pro m'ont séduit. L'écran est plus lisible et permet une meilleure reproductibilité des puissances pour les micro-inserts. L'aéropolisseur est fiable et ne se bouche pas lorsque le cycle de nettoyage est respecté (nous le faisons une fois par jour).

L'appareil et les micro-inserts sont installés sur un meuble roulant et toujours à portée de main. Tous les

patients nécessitent un traitement d'assainissement US avant de commencer une intervention. L'insert généraliste est pour moi le P10.

J'apprécie son ergonomie, sa fiabilité, la reproductibilité des puissances, et le système piézoélectrique naturellement. Ses avantages sont le tout-en-un : US et jet de carbonate de calcium ainsi que le kit perio utilisant la poudre de glycine.



Témoignage du docteur Olivier Blind

LE GRAND INTÉRÊT DU « TOUT-EN-UN »

Je l'ai choisi car je souhaitais depuis longtemps trouver un appareil de prophylaxie offrant les possibilités de détartrage, de surfaçage et de polissage, sans avoir recours à des machines séparées. Cet appareil tout-en-un est efficace, très performant et facile d'utilisation. Il permet de répondre à toutes les exigences des traitements de prophylaxie allant de la simple prévention au traitement de la maladie parodontale.

Personnellement, je l'utilise à longueur d'exercice, qu'il s'agisse de simples détartrages avec polissage et suppression des colorations de la couronne dentaire et donc en prévention des maladies parodontales, mais aussi lors des protocoles d'assainissement parodontaux lorsque la maladie parodontale est déclarée et ce grâce aux inserts de surfaçage radiculaires et au système d'irrigation qui y est associé. De la même manière, le système d'aéropolisseur avec inserts spéciaux dédiés au polissage radiculaire permet de compléter de manière intéressante le nettoyage des poches parodontales.

Hormis le grand intérêt du tout-en-un offert par la machine, les nombreuses facilités de réglage permettent de passer du mode « détartrage » au mode « endo » ou au mode « perio » par un simple changement d'insert et en appuyant sur une seule touche, tout comme le système de purge des circuits de la machine.

J'apprécie l'utilisation d'une seule machine pour tout faire, mais aussi le très grand choix d'inserts proposés, qu'il s'agisse de détartrage, de surfaceurs en acier ou en polymères pour les implants ou encore d'inserts diamantés pour les traitements endodontiques. Il s'agit selon moi d'une machine déjà très aboutie, mais si toutefois on devait y apporter quelque amélioration, on pourrait peut-être prévoir sur un futur modèle la possibilité de changer plus facilement le réservoir d'irrigation, et pourquoi ne pas en prévoir deux facilement commutables pour changer de produit d'irrigation (eau oxygénée, eau distillée, eau et bétadine...).

Témoignage du docteur Delphine Gegout

JE L'UTILISE PRINCIPALEMENT EN PARODONTIE

J'ai choisi cet appareil pour son côté deux-en-un. D'un côté les ultrasons et de l'autre l'aéropolisseur avec ses poudres supra et sous-gingivale. Ces deux fonctions sont finalement très souvent associées dans les protocoles de traitement, il m'a semblé très judicieux de les combiner au sein d'un même appareil. D'autre part, je recherchais un appareil facilement transportable de la salle de soins au bloc opératoire, ce qui est le cas.

Je l'utilise principalement en parodontie, lors des détartrages que je peux compléter par l'élimination des colorations via l'aéropolisseur et la poudre de carbonate de calcium. Je l'utilise le plus fréquemment lors des surfaçages radiculaires, grâce aux inserts ultrasoniques combinés à la poudre de glycine. Je l'emploie aussi en maintenance parodontale et implantaire ou lors de traitements de péri-implantites grâce à ses inserts en PEEK et à la poudre de glycine.

Les pièces à main sont très légères et fines et permettent d'accéder à toutes les zones de la bouche. NSK propose une

large gamme d'inserts parodontaux avec des formes très variées qui offrent une efficacité sans traumatiser les tissus mous. De plus, sur chaque emballage d'insert, une puissance d'utilisation est clairement indiquée. Il suffit de régler l'appareil à cette puissance pour être sûr d'obtenir une efficacité sans être iatrogène, ce qui est primordial lors des surfaçages radiculaires. Enfin, j'apprécie que les différentes fonctions et réglages puissent être sélectionnés avec la pédale sans devoir appuyer sur l'écran tactile, ce qui permet de garder ses gants stériles lors des traitements.

Son esprit compact offre une ergonomie de travail mais aussi un gain de temps. Vous passez d'une fonction à une autre très rapidement. Mon assistante apprécie la facilité d'entretien. En effet, les cuves et les pièces à main sont entièrement démontables et l'écran tactile et le design de l'appareil permettent un nettoyage facile et optimal. Vous pouvez d'une simple pression faire le vide dans les tuyaux pour une meilleure hygiène. Si c'était possible, j'apprécierais que la pédale soit sans fil et que les inserts en PEEK s'usent un peu moins rapidement.



L'avenir de votre Cabinet Dentaire:

L'utilisation de matières premières non fossiles respectueuses de l'environnement.

Les fabricants de matériel dentaire peuvent agir contre le réchauffement climatique en réduisant les gaz à effet de serre dans leur production. Orsing, leader dans la fabrication de pompes à salive s'y engage.

Produits disponibles chez les principaux distributeurs. Directa AB est le fabricant par définition du MOD98/42/CEE. Produits mentionnés de classe I & Classe IIa.

ORSING

ORSING
www.orsing.se
orsing@orsing.se
A Division of DirectaDentalGroup
www.directadentalgroup.com

► l'agenda

LES FORMATIONS ET LES ÉVÉNEMENTS INCONTOURNABLES

Début en novembre

Gestion de l'esthétique des tissus mous autour des dents et des implants

Plan de traitement : de la conception à l'acceptation

Jusqu'au 24 novembre à Aix-en-Provence

Tél. : 06 10 37 86 88

@ : nathalie.negrello@academie-du-sourire.com

3w : academie-du-sourire.com

Chirurgie guidée

21-22 nov. à Aix-les-Bains - Dr Caspar

@ : formations.dentalfrance@zimmerbiomet.com

Formations Quicksleeper

Formez-vous aux dernières techniques d'anesthésies dentaires (chez l'adulte et chez l'enfant).

Anesthésiez sans échec et rapidement les molaires et les pulpites mandibulaires.

21 novembre à Caen,

12 décembre à Paris

Dr Verpeaux ou Dr Greayd

Contact : Sophie

Tél. : 02 41 56 05 53

@ : sophie@afpad.com - 3w : afpad.com

La communication en dentisterie esthétique

25 novembre à Aix-en-Provence

@ : nathalie.negrello@academie-du-sourire.com

Congrès ADF

Du 26 au 30 novembre à Paris

3w : adfcongres.com/fr/

Début en décembre

Congress on Prosthodontics and 3D designing

2-3 décembre à Dubaï

@ : prosthodontics@dentistrysummit.com

3w : prosthodontics.pulsusconference.com/

TP Live Tuto'Box web training

Connectez-vous et adhérez au collage

4 décembre (12 h-14 h), le 9 (18 h-20 h)

Drs C. Laulan et A. Salehi

3w : ivoclarvivadent.com

Esthétique

Facettes de A à Z

4-5 décembre à Paris - Dr M. Clément

Contact : Céline - Tél. : 06 09 13 52 41

@ : contact@gad-center.com - 3w : gad-center.com

Les pathologies de la muqueuse buccale : savoir bien agir selon le degré d'urgence et de gravité

Le 5 déc. à Lyon, le 19 déc. à Toulouse

Contact : UFSBD - Tél. : 01 44 90 93 91/94

@ : formation@ufsb.fr

3Shape_Training_FR@3shape.com

Académie 3Shape France

Ces formations permettent de se familiariser avec l'univers 3Shape (10 participants maximum)

5 décembre Implant Planner, le 6 et

le 10 Implantologie, le 11 prothèse adjointe,

le 17 TRIOS, le 18 TRIOS Design Studio,

le 19 Appliance Designer

Contact : 3Shape France

@ : 3Shape_Training_FR@3shape.com

3w : www.3shape.com/3shape-academy-france

Tout savoir sur la nouvelle CCAM

6 décembre à Bordeaux - Dr M. Clément

Contact : Céline - Tél. : 06 09 13 52 41

@ : contact@gad-center.com - 3w : gad-center.com

Symposium Orthocaps User Meeting

Cours du Dr Wajeeh Khan

6-7 décembre à Hamm (Allemagne)

Contact : RMO Europe - Service cours et séminaires

Tél. : 03 88 40 67 35

@ : seminaires@rmo-europe.com - 3w : rmo-europe.com

Paro clinique

Module 1 - comprendre les causes, traiter et maîtriser les parodontites agressives

Du 9 au 13 décembre à Aix-en-Provence

Contact : Académie de Paro - Tél. : 06 03 27 14 36

@ : info@academie-de-para.com

3w : academie-de-para.fr

Chirurgie muco-gingivale

Formation continue

12 décembre à Nice

Tél. : 06 33 72 73 08

@ : secretairegi@gmail.com

Le dilemme prothétique dans la reconstruction des patients au pronostic parodontal compromis

12 décembre à Bordeaux

Contact : Nathalie Gérard, SFPIO Aquitaine

Tél. : 06 37 71 08 36 - 3w : cpioa.fr

Komet Endo Tour

12 décembre à Nancy

Tél. : 01 43 48 89 90

@ : endodontie@komet.fr

3w : komet-endo.com

Formation Eléa

Formez-vous à l'injection d'acide hyaluronique

12 décembre à Paris

Contact : Suzy - Tél. : 02 41 56 16 16

@ : thomas.s@skinelitis.com

3w : skinelitis.com

Formations lasers

12 décembre à Paris - Dr G. Rey

Tél. : 0 805 620 160 - @ : info@kaelux.com

Communication, organisation

Gestion du cabinet

12-13 déc. à Bordeaux - Dr C. Gaillard

Contact : Céline - Tél. : 06 09 13 52 41

@ : contact@gad-center.com - 3w : gad-center.com

Congrès CIDAE

6^e édition du congrès international de dentisterie adhésive et esthétique

Du 12 au 14 décembre à Bruxelles

3w : cidae.be

Formation pratique assistantes dentaires

Améliorer son taux de transformation de devis pour une meilleure rentabilité

13 décembre à Paris

Tél. : 01 56 79 59 93

@ : olga.gast@nslk.fr

Master class esthétique et implants

19-20 déc. à Aix-en-Provence

Dr O. Étienne

3w : academie-du-sourire.com/

Formation de formateurs

Apprendre à maîtriser toutes les techniques de l'animation de conférences, compétences oratoires, pertinence, gestion du stress, traitement des objections...

20 décembre à Paris

Contact : Sonia Spelen

Tél. : 06 27 12 64 68

@ : sonia.spelen@cohesiondentaire.fr

Chaine You tube : Cohésion Dentaire

2020

Gestion de l'esthétique des tissus mous autour des dents et des implants

Cursus de l'Académie - Maîtriser l'esthétique du sourire

Jusqu'au 10 juillet 2020 à Aix-en-Provence

Drs Faucher, Paris, Étienne, Dejou,

Ortet, Camaleonte, Jordan, Richelme,

Weisrock, Salehi

Tél. : 06 10 37 86 88

@ : nathalie.negrello@academie-du-sourire.com

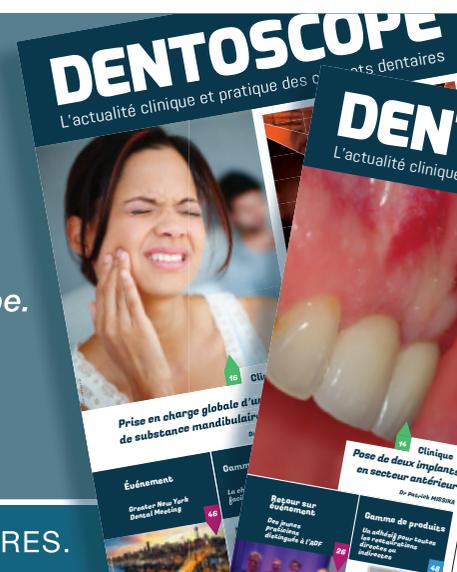
3w : academie-du-sourire.com

SOUMETTRE UN CAS CLINIQUE

- > Vous souhaitez proposer un article clinique ou un rapport de cas ?
- > Vous pouvez nous soumettre votre article afin qu'il soit publié dans Dentoscope.

Transmettez votre proposition de sujet ou votre article à l'adresse : agnes.taupin@parresia.fr
Nous vous enverrons nos recommandations aux auteurs et serons à votre écoute pour discuter de votre publication.

DENTOSCOPE, VOTRE MAGAZINE DIFFUSÉ DANS TOUS LES CABINETS DENTAIRES.



Soins dentaires naturels et biocompatibles

Formation en ligne du Dr C. Rossi
Tél. : 06 98 92 09 60
@ : vip-pro@naturebiodontal.com
3w : naturebiodontal-pro.com

Coaching individuel clinique et développement du cabinet

Audit et suivi mensuel
Jusqu'au 31 mars 2021 - Dr C. Gaillard
Contact : Céline - Tél. : 06 98 92 09 60
@ : contact@gad-center.com - 3w : gad-center.com

Début en janvier 2020

Aménagements muqueux sur dent

IFCIA Hadi Antoun
9-10 janvier à Paris - Drs H. Antoun, S. Pereira, S. Aroca, O. Zouiten
Tél. : 01 85 09 22 89
3w : ifcia-antoun.com/fr/

Prothèse implantaire : les clés pour une solution pérenne

Connaître les solutions prothétiques adaptées aux cas complexes, connaître et appliquer les solutions numériques
10-11 jan. à Clermont-Ferrand - Drs Borel, Plane, Douillard, Pacchioni et El Mjabber
Contact : Isabelle - Tél. : 04 73 17 60 68
@ : info@actisdentaire.fr
3w : actis-dentaire-formation.com

Traduire vos plans de traitement en devis

15 janvier à Lyon - Dr É Attali
Tél. : 06 09 62 61 62
@ : attali@club-internet.fr
3w : medical-consultant.fr

Paro 2020

La grande confrontation
16 janvier à Paris - M. Reners, présidente scientifique et modératrice de la journée.

- **F. Duffau** : La nouvelle classification des maladies parodontales engendre-t-elle une nouvelle donne thérapeutique ?
- **A. Para** : Recourir aux lasers en pratique parodontale - pourquoi/comment ?
- **N. Berkani** : La méthode *Bonner* pour guérir toutes les parodontites.
- **C. Romagna** : Une parodontie holistique et scientifique : l'un n'empêche pas l'autre.
- **A. Dagba** : Aménagement des tissus mous autour des implants, une nécessité ?
- **M. Abbou** : Paro-implantologie : évolution des critères d'arbitrage

entre conservatisme et radicalisme thérapeutique.

Contact : Société d'intérêts communs pour travailler mieux (SICTmieux)
@ : contact@sictmieux.com
3w : https://bit.ly/2YFPZLJ

Cycle de formation continue en parodontologie 2019/2020

Avoir recours à la chirurgie parodontale avancée, à la prothèse ou à l'implantologie : niveau 2
17-18 janvier à Paris
Perfectionnement en chirurgie plastique parodontale (20 places) : niv. 4
17-18 janvier à Paris
Chirurgie plastique parodontale : niv. 3
15-16 mai à Paris
Responsables du cycle : A. Borghettie, C. Fouque et V. Monnet-Corti
Contact : SFPIO
@ : contact@sfpio.com - 3w : sfpio.com

Les facettes en céramique

23-24 janvier à Strasbourg
Tél. : 06 43 20 88 03
@ : info@est-p.fr - 3w : est-p.fr

International Digital Days

Du 23 au 25 janvier à Paris
3w : digitaldays.dental

Programme adapté à vos besoins spécifiques d'omnipraticiens

Notre objectif : votre réussite en paro... Muco-esthétique
Du 29 au 31 jan. à Bordeaux
Drs Beaulieu, Bezzina, Rocca, Cortasse, Vandoorne, Merigo
Tél. : 06 23 27 14 36
@ : info@academie-de-paro.com
3w : academie-de-paro.com

Formation postuniversitaire en phytothérapie et aromathérapie en odonto-stomatologie - 2019-2020

Organisée par l'Academy des savoirs
Inscriptions ouvertes pour le début des cours le 30 janvier 2020 à Neuilly-sur-Seine
@ : academydessavoirs@gmail.com
3w : academydessavoirs.com

Formation Froggymouth

Formation en ligne ouverte à tous les praticiens s'intéressant au rôle des fonctions et à leur compréhension
30 janvier - Dr Fellus
Contact : Salomé Ponzo - Tél. : 06 66 71 00 16
@ : administration@froggymouth.com

Retrouvez l'ensemble des livres en odonto-stomatologie / orthodontie, nos revues académiques et nos magazines professionnels



Commandez et retrouvez toutes nos collections sur
www.librairie-garanciere.com

► l'agenda

LES FORMATIONS ET LES ÉVÉNEMENTS INCONTOURNABLES

Master class esthétique et implants

30-31 janvier à Paris - Dr Antoun
Tél. : 01 85 09 22 89
3w : ifcia-antoun.com/fr/

Début en février 2020

Gestion des secteurs antérieurs : succès esthétique

Fiabiliser le succès esthétique des cas antérieurs, rationaliser son approche, du diagnostic au traitement, acquérir les compétences et les connaissances nécessaires chirurgicales et prothétiques
7-8 février à Clermont-Ferrand
Tél. : 04 73 17 60 68
@ : info@actisdentaire.fr
3w : actis-dentaire-formation.com

Érosion et usures

Overlays/veneerlays
20-21 février à Strasbourg
Tél. : 06 43 20 88 03
@ : info@est-p.fr - 3w : est-p.fr

155th Midwinter Meeting

Du 20 au 22 février à Chicago
Chicago Dental Society
3w : cds.org/meetings-events/midwinter-meeting#

Début en mars 2020

Dental Forum 2020

Les journées internationales des prothésistes dentaires et des fabricants. Union nationale patronale des prothésistes dentaires
Du 12 au 14 mars à Paris
Tél. : 01 53 85 82 78
@ : info@dentalforum2020.com
3w : dentalforum.fr/

Masterclass de chirurgie orale

1^{ère} journée au bloc opératoire avec mise en situation et coaching
2^e journée en salle de TP
13-14 mars à Annemasse - Drs Gold, Lavigna, Jacob, Nogig, Brossier
Tél. : 06 77 13 58 23
@ : formation.sodechor@gmail.com
3w : sodechor-formation.com

2^e congrès international ATTOI

Advanced technologies and techniques in oral implantology
L'édenté complet, challenge et perspectives
19 mars à Paris
3w : attoi-congress.com

16^{es} Entretiens de Ricordeau

Confronter les concepts, éclairer nos pratiques
19-20 mars à Nantes - Drs M. Sabek, B. Brochery, T. Draussin, H. Plard, J.-L. Giovannoli, O. Étienne, T. Boukpepsi, J.-C. Fricain, M. Bartala, G. Duminil
Tél. : 02 40 41 29 08
@ : entretienricordeau@univ-nantes.fr
3w : entretiensdericordeau.com

Diagnostic et gestion des dysfonctions cranio-mandibulaires

20 mars à Marseille - Dr A. Michelotti
3w : sfodf.org

Congrès neige médico-dentaire 2020

Du 22 au 29 mars à Val Thorens
@ : info@apad-asbl.be
3w : lescongressistes.com/fr/congres-neige-2020/

Le traitement esthétique antérieur et postérieur

Inlays-onlays
26-27 mars à Strasbourg
Tél. : 06 43 20 88 03
@ : info@est-p.fr - 3w : est-p.fr

Début en avril 2020

Euro Implanto

Faire de l'implantologie simple
2-3 avril à Nice
@ : implantoral.club@orange.fr
3w : euroimplanto.fr

2^e Congrès EACIM

25 avril à Bruxelles
Séance de travaux pratiques (flux de travail numérique et implants en céramique)
24 avril
3w : eacim-ceramic-implantology.com

Oral reconstruction global symposium

Du 30 avril au 2 mai à New York (USA)
Contact : S. Debonque - Tél. : 01 41 79 74 82
Renseignements et inscriptions :
3w : symposium2020.orfoundation.org

Début en mai 2020

Stage d'implantologie avancée 2019/2020

Les alternatives à la greffe osseuse, les greffes osseuses, les complications : session 2
15-16 mai à Paris
Contact : SFPIO
@ : contact@sfpio.com - 3w : sfpio.com

21^e Congrès Odenth

Bien-être au cabinet dentaire : les solutions naturelles pour l'équipe soignante et le patient
Du 21 au 23 mai à Porto Vecchio
Inscriptions : 06 16 35 13 02
@ : congres.odenth@gmail.com
3w : https://odenth.com

Roots Summit

Du 21 au 24 mai à Prague
3w : roots-summit.com/

Début en juin 2020

Patient à risque occlusal en esthétique

9 juin à Aix-en-Provence
Dr J.-C. Combadazou
Tél. : 06 10 37 86 88
@ : nathalie.negrello@academie-du-sourire.com
3w : academie-du-sourire.com



Congrès de la SFPIO

Transitions et innovations
12-13 juin à Saint-Malo
Contact : SFPIO
@ : contact@sfpio.com
3w : sfpio.com

Align Technology's Growth Summit

19-20 juin à Dubrovnik
Tél. : + 44 1422 206 297
@ : aligngrowthsummit@yes-01.com
3w : aligngrowthsummit.com/

Dentiste Expo

25 au 26 juin à Paris
3w : dentisteexpo.com

Pour que l'esthétique et la fonction soient enfin réunies

30 juin à Aix-en-Provence
@ : nathalie.negrello@aixcontinuum.com

Début en juillet 2020

Comment poser vos minivis orthodontiques

Historique et intérêt pour l'omni-praticien. Analyse de cas cliniques, TP
6 juillet à Aix-en-Provence
Drs G. Joseph et S. Nicolas
Tél. : 06 10 37 86 88
@ : nathalie.negrello@academie-du-sourire.com
3w : academie-du-sourire.com

Début en septembre 2020

FDI World Dental Congress Shanghai

Du 1^{er} au 4 septembre
@ : info@fdiworlddental.org - 3w : fdiworlddental.org/

Ideals Congress 2020

International Dental Ethics and Law Society
Du 5 au 7 septembre en Belgique
3w : ideals.ac/congress/

Les facettes en céramique

10-11 septembre à Strasbourg
Tél. : 06 43 20 88 03
@ : info@est-p.fr - 3w : est-p.fr

L'approche All-on-4

Réhabiliter le maxillaire et la mandibule par des restaurations fixées. Maîtriser la sélection des cas et les facteurs de risque
10-11 septembre à Paris
Drs H. Antoun, T. M. Abillama
Tél. : 01 85 09 22 89
@ : sabrina@ifcia-antoun.com
3w : ifcia-antoun.com/fr/

Début en octobre 2020

9^e International Orthodontic Congress

Du 4 au 7 octobre au Japon
3w : wfo2020yokohama.org

Greffes osseuses en implantologie

Optimisez et simplifiez les greffes
16-17 octobre à Paris
Drs H. Antoun et B. Pételle (ORL)
Tél. : 01 85 09 22 89 - 3w : ifcia-antoun.com/fr/
@ : sabrina@ifcia-antoun.com

Début en novembre 2020

Analyse et projet esthétiques numériques (Smile Design)

5-6 novembre à Strasbourg
Tél. : 06 43 20 88 03
@ : info@est-p.fr - 3w : est-p.fr

BLANCONE

CLICK

**Éclaircissement post-hygiène
dentaire - CP 16%**

- **En 10 minutes seulement**
- **Sans protection gingivale**
- **Sans douleur, ni sensibilité**
- **Produit d'appel accessible à tous**



**RETROUVEZ-NOUS
STAND 1P19**



Fabriqué par IDS Spa Italie
Distribué exclusivement par Capital Santé
France, Belgique, Luxembourg
hello@blancone-france.com
www.blancone-france.com
88 avenue Philippe Auguste, 75011 Paris

► événement

COLLOQUE

Dernières avancées en parodontie

La société d'intérêts communs pour travailler mieux (*SICT Mieux*) organise un colloque sur le thème : « *Paro 2020, la grande confrontation !* », le 16 janvier prochain.

La nouvelle classification des maladies parodontales engendre-t-elle une nouvelle donne thérapeutique ?

Une nouvelle classification des parodontites est proposée depuis l'été 2018. Elle a été élaborée par des cliniciens et des universitaires dans le but de mieux cerner le diagnostic parodontal et de mieux choisir le traitement.



Frédéric
DUFFAU

Plus que l'appellation finale que l'on donnera aux parodontites diagnostiquées, à coup de stades et de grades numérotés, c'est la démarche diagnostique en elle-même qui devrait faire l'unanimité. Cette démarche se veut exhaustive, elle nous rappelle que si une parodontite est diagnostiquée comme sévère (*stades 3 et 4*), elle a commencé par être superficielle (*stade 1*).

Elle nous enjoint ainsi à des diagnostics et traitements (*simples*) précoces. Elle nous rappelle enfin que certaines formes évoluent rapidement (*grade*). Pour celles-ci se posera peut-être la question d'une adjonction médicamenteuse au traitement non-chirurgical conventionnel. Par ailleurs, le patient colporte ses propres facteurs de risque – en particulier le tabagisme et le diabète – qui influencent l'apparition et la progression de sa parodontite ainsi que la réponse au traitement parodontal.

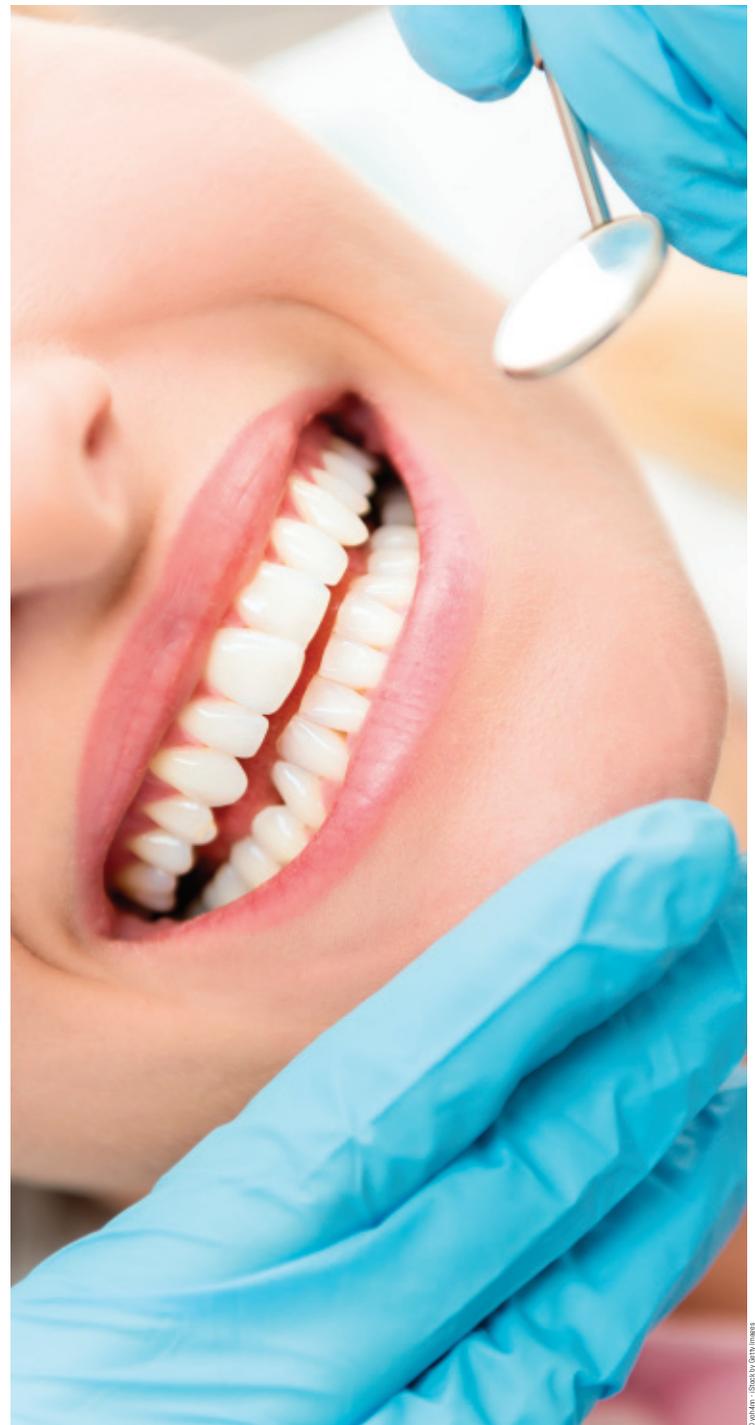
Nous vous proposons dès lors de revoir nos stratégies de traitements parodontaux non chirurgicaux et chirurgicaux, sur la base d'arguments cliniques et anamnestiques, en nous appuyant opportunément sur cette nouvelle classification.

Paro-implantologie : évolution des critères d'arbitrage entre conservatisme et radicalisme thérapeutique

La parodontie prétend à l'optimisation des conditions de santé des tissus de soutien, œuvrant ainsi à la pérennité fonctionnelle et esthétique des dents naturelles (*ainsi que des implants !*). Les implants ont pour principale vocation de compenser les déficits constitués par des dents absentes ou défectueuses. Il n'existe pas d'arbre décisionnel universellement reconnu pour arbitrer entre « traiter-conservatisme ou extraire-remplacer », mais l'expérience clinique permet d'apporter un éclairage intéressant - voire surprenant - en dehors de tout dogmatisme thérapeutique.



Michel
ABBOU



La méthode Bonner pour guérir toutes les parodontites

« La méthode Bonner » consiste à guérir toutes les parodontites en recourant à la microscopie clinique comme base de diagnostic. Utilisable par tous les praticiens, elle repose sur le protocole de guérison parodontale **Bonner Dunoyé** documenté en trois étapes : la désinfection, le traitement clinique et la cicatrisation.



Nefissa
BERKANI

Aménagement des tissus mous autour des implants, une nécessité ?

La définition du succès en implantologie a beaucoup évolué depuis celle d'**Alberktsson** en 1986. La seule notion de survie implantaire n'est plus l'objectif principal. Aujourd'hui c'est l'intégration de l'ensemble implanto-prothétique au sein des tissus mous qui est recherchée. L'étude de cas cliniques d'échecs comme de succès permet de discuter différentes approches de la gestion de ces tissus mous péri-implantaires... Et d'en tirer certaines conclusions.



Alex
DAGBA

Une parodontie holistique et scientifique : l'un n'empêche pas l'autre

Nous considérons le microbiote buccal déséquilibré, les prédispositions génétiques, comportementales, les facteurs de risque. Nous savons que nombre de pathologies générales ont un lien direct ou indirect avec les parodontites. Alors pourquoi ne pas nous ouvrir plus largement, en reconnaissant certes que la science nous donne la voie de fiabilité et de rigueur nécessaires à la prise en charge adéquate de ces pathologies par la connaissance précise des étiologies et une compréhension juste des mécanismes en jeu. Mais aussi en acceptant de porter notre regard sur le patient en tant que personne indivisible qui ne peut être expliquée par ses composantes physique, physiologique et psychique considérées séparément. Une approche holistique n'ôte rien à la valeur scientifique. Elle peut par contre améliorer la coopération du patient et conduire vers la guérison. Nous vous proposons des clés pour enrichir et embellir votre pratique en parodontie... Avec le bénéfice de la vie vivante pour votre patient et pour vous-même...



Christine
ROMAGNA

Recourir aux lasers en pratique parodontale – pourquoi/comment ?

Pourquoi ? Parmi les outils technologiques à notre disposition, les lasers satisfont au double objectif du traitement des maladies parodontales : décontamination la plus aboutie possible des tissus infectés et stimulation de la régénération des tissus de soutien. Comment ? Les lasers Diode utilisent plusieurs effets : photodynamique antibactérien et photostimulant anti-inflammatoire. Les lasers Erbium-Yag utilisent un effet photoablatif permettant une élimination du tissu de granulation et une décontamination physique complète des tissus osseux et dentaires.



Amandine
PARA

Informations

Judi 16 janvier de 9 h à 17 h 30
Centre de conférences Capital 8
32, rue de Monceau - 75008 Paris
@ : contact@sictmieux.com
3w : sictmieux.com



Michèle RENERS,
présidente scientifique
et modératrice de la journée

RENFORTS FIBRES ET TENONS



BIO COMPOSANTS
MÉDICAUX

CONGRÈS
ADF
2019

VENEZ TESTER
nos innovations sur notre stand !

STAND 1R24

COMMENT POUVEZ-VOUS GAGNER DU TEMPS ?

... pour vos RCR

PRIX DE
L'INNOVATION 2016
INFORMATION DENTAIRE

biolight PLUS™



Avec les tenons fasciculés,
plus de casse des racines et vous n'utilisez plus d'alésoir...
Un jeu d'enfant tellement c'est rapide !

... pour

VOS IMPLANTS

D-Lab CSTLINK™



Nouveauté
ADF



Réalisez rapidement un transfert très précis puis votre laboratoire pourra vous livrer en une seule fois une prothèse renforcée en fibre de verre avec une passivité parfaite.

... pour

VOS ATTELLES et BRIDGES

Fast Splint MATRIX™



Collez votre attelle de contention ou votre bridge en 3 min avec nos fibres pré-impregnées à la position souhaitée. Faites-la réaliser par votre laboratoire grâce à la clé en silicone.



Essayer nos produits, c'est les adopter !



BIO COMPOSANTS MÉDICAUX
30 chemin de la Cressonnière - 38210 Tullins
+33 (0)4 76 07 79 57

www.dental-fiber-force.com
contact@biomedicaux.com

Bio-émulation : révolution dans les cas complexes d'agénésies multiples

Les techniques de biomimétisme offrent un renouveau dans la prise en charge des patients souffrant d'oligodontie ou d'anodontie.

Les techniques de collage de céramique ont révolutionné la prise en charge et les traitements des patients souffrant de perte tissulaire dentaire par une approche conservatrice innovante. Essentiellement utilisées et créées pour le traitement des érosions et usures sévères chez l'adulte [1], ces techniques sont issues des évolutions scientifiques apportées par les concepts de bio-émulation [2] et les protocoles cliniques de collage d'éléments céramiques (G. Gurel, [3]). Les cas d'agénésies multiples n'avaient jusqu'à présent pas de traitements adaptés et satisfaisants, faisant intervenir de nombreuses solutions invasives par le biais de traitements implantaires complexes avec des résultats esthétiques et fonctionnels

mitigés. Le but de cet article est de démontrer dans les cas complexes de réhabilitation globale fonctionnelle et esthétique l'utilisation et l'apport des techniques de biomimétisme et la révolution dans la prise en charge des patients souffrant d'oligodontie ou d'anodontie.

EXAMEN CLINIQUE INITIAL

Le patient est un jeune homme de 18 ans, étudiant en école de commerce, présentant des signes d'agénésies multiples avec persistance de 9 dents lactéales (*oligodontie*) associées à des signes de microdontie modérée concernant les dents permanentes. L'examen clinique ne décèle pas de pathologie carieuse et l'hygiène bucco-dentaire du patient est excellente.

On observe cliniquement une importante perte de dimension verticale due à la microdontie et une altération importante de l'aspect esthétique du sourire. Un traitement orthodontique fut conduit durant l'adolescence afin de réaligner les dents lactéales et définitives. Les examens complémentaires d'imagerie OTP et Status TIB montrent la persistance de 9 dents lactéales avec une rhizalyse modérée.



Fig.1 : Visage de face à l'examen initial.

Fig.2 : Visage de trois quarts profil avant traitement.

Fig.3 : Visage de face après traitement.

Fig.4 : Visage de trois quarts profil après traitement.

les auteurs

Dr Raphaël BOUDAS

- Chirurgien-dentiste
- Pratique privée
- DU esthétique du sourire de Strasbourg
- Membre confirmé *Mimesis*



Dr Renaud RINKENBACH

- Orthodontiste

Dominique WATZKI

- Prothésiste dentaire

UNE GAMME PREMIUM
POUR UNE NOUVELLE APPROCHE
DES PATHOLOGIES BUCCALES,
DANS LE CADRE DE SOINS DENTAIRES

STAND 4M20
CONGRES
ADF
2019



Fig.5 : Vue frontale/OIM avant traitement.

Fig.6 : Analyse esthétique sur photographie imprimée tracée à la main.

Fig.7 : Vue frontale wax-up maxillaire.

Fig.8 : Vue frontale/OIM/mock-up en résine technique directe.



BUCCOFilm®

BIOFILM & SANTÉ BUCCALE

L'innovation pour préserver
le biofilm et l'écosystème buccal



**BUCCOFilm®
COMPLEXE 19**

Complexe phyto-nutritionnel
pour maintenir l'écosystème
buccal

**BUCCOFilm®
DENTIFRICE
MICROBIOTIQUE**

Pour préserver
l'environnement buccal

**BUCCOFilm®
PROBIORegul®**

Complexe symbiotique pour
moduler le microbiote buccal

FORMULÉS SPÉCIFIQUEMENT POUR LES DENTISTES ET LES PROFESSIONNELS SPÉCIALISÉS
EN PARODONTIE, DANS LE CADRE DE SOINS BUCCO-DENTAIRES ASSOCIÉS.

PARTENAIRE





Fig.9 : Photographie vue frontale/OIM après traitement.

Fig.10 : Vue antérieure du bloc incisivo-canin avec contrasteur après traitement.

Fig.11 : Photographie intra-buccale vue latérale de trois quarts droit après traitement.

Fig.12 : Photographie vue latérale de trois quarts gauche après traitement.



Une proalvéolie importante persiste malgré le traitement d'orthopédie dento-faciale, empêchant un traitement implantaire antérieur de par l'axe osseux incompatible avec l'axe prothétique.

PLAN DE TRAITEMENT

La demande du patient est centrée essentiellement sur l'aspect esthétique, de par l'important préjudice subi en la matière, associée à un souhait conservateur du patient. Celui-ci exprime une volonté nette de conserver si possible toute ses dents, y compris les lactéales, et d'éviter la chirurgie. C'est pour cela qu'un traitement orthodontique fut réalisé en amont afin d'aligner au mieux les différents éléments dentaires et réduire la dysmorphologie des bases osseuses par un traitement d'orthopédie dento-faciale. Le traitement fut donc dans un premier temps orthodontique, afin d'être le plus conservateur et non invasif possible [4], associé à une réhabilitation globale du sourire au vue de l'atteinte globale fonctionnelle et esthétique du patient [5-6].

On réalisa pour cela une analyse esthétique et fonctionnelle préalable

Fig.13 : Photographie vue frontale/OIM avant traitement.

Fig.14 : Photographie vue frontale/OIM après traitement.

permettant d'établir un plan de traitement [5-6]. C'est en détournant le traitement initial des érosions usures par la *three step* technique de **Francesca Vailati** [1 et 7] qu'un traitement par technique de collage céramique utilisant des restaurations adhésives en céramique (RAC) fut proposé [8-9]. Ce traitement novateur encore jamais tenté pour ce type d'atteinte congénitale permet une réhabilitation fonctionnelle et esthétique sans techniques invasives chirurgicales en augmentant la dimension verticale par des *overlays* postérieurs associés pour le secteur incisivo-canin à des facettes palatines composites et des facettes vestibulaires céramiques, rétablissant alors la fonction et l'esthétique antérieure. Cette approche conservatrice permet la préservation de l'intégralité des éléments dentaires et de rétablir également une morphologie des dents définitives atteintes de microdentie.



Visitez-nous
à l'ADF
1M12



American Eagle
INSTRUMENTS®

de nouveau
disponible



3+1
Offre de
lancement*

Exclusivement par



VOTRE
MÉTIER,
NOTRE
COMBAT



PROMODENTAIRE
Partenaire du libéral de demain

* sur tous les instruments American Eagle, valable 01.11. - 31.12.2019

Nous vous conseillons volontiers!

Karl Beernaert +32 477 879018
kbeernaert@younginnovations.com
www.am-eagle.org

YOUNG
INNOVATIONS



Fig.15 : Photographie intra-buccale vue latérale de trois quarts gauche avant traitement. Fig.16 : Photographie intra-buccale vue latérale de trois quarts gauche après traitement.



DISCUSSION

Afin de réaliser ce traitement, l'ensemble des techniques existantes ont dûes être modifiées et adaptées. Ainsi, aucune description des tailles dentaires n'a fait l'objet d'un consensus. De plus, les étapes utilisées dans les travaux d'usure/érosion différent de celles nécessaires à la reconstruction morphologique de dents définitives atteintes de microdontie et de la transformation de dents lactéales en dents définitives. La première étape du traitement fut donc une importante analyse et réflexion architecturale fonctionnelle et esthétique du patient. Une analyse esthétique globale du sourire fut réalisée afin de guider l'évaluation de l'augmentation nécessaire de la dimension verticale afin d'obtenir un espace de reconstruction prothétique satisfaisant. Un *wax-up* fut réalisé tout d'abord par le prothésiste dans le but de visualiser le projet prothétique. Puis, par une technique de masque direct (*mock-up*) [8], on valide le

Fig.17 : Photographie intra-buccale vue latérale de trois quarts droit avant traitement.

Fig.18 : Photographie intra-buccale vue latérale de trois quarts gauche après traitement.

Fig.19 : Photographie vue occlusale maxillaire avant traitement.

projet au niveau fonctionnel et esthétique avec le patient par une longue période de temporisation et de validation de la nouvelle dimension verticale. Ensuite, les tailles des *overlays* sont réalisées tout d'abord en postérieur afin de caler la nouvelle dimension verticale par la technique de pénétration contrôlée modifiée issue de celle de *Gurel* [3, 7, 8]. Après collage sous digue des *overlays* à base emax (*disilicate de lithium*), on réalise des facettes composites palatines sur le bloc incisivo-canin maxillaire permettant l'obtention d'un calage antérieur. Le traitement est achevé par le collage de facettes céramiques



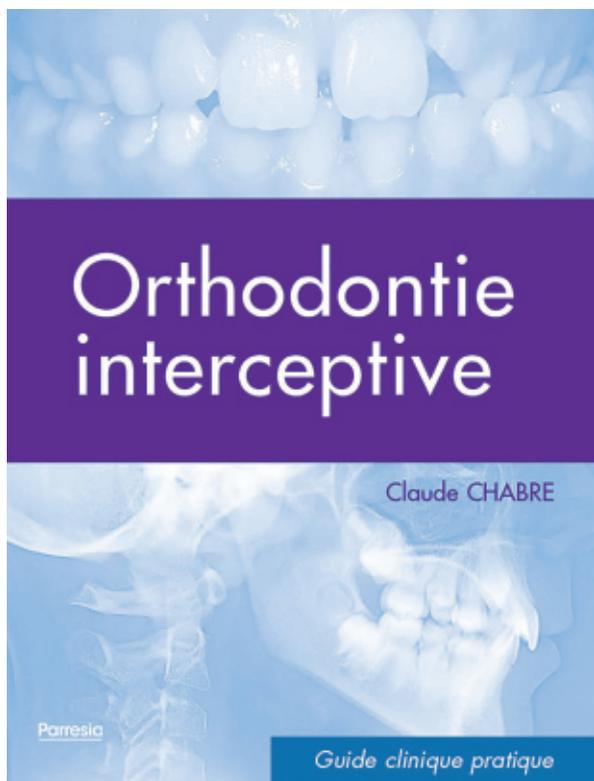
stratifiées afin de réhabiliter au niveau esthétique le sourire du patient. L'ensemble des nouvelles techniques de collage de restaurations esthétiques en céramique collées *RECC* issues du concept de bioémulation montrent déjà un large champ d'application

clinique [10-11]. Cependant son élargissement, par la modification et l'enrichissement de ces protocoles, permettrait à l'avenir de traiter des cas encore plus complexes, repoussant alors les limites de ces techniques afin de diminuer le recours aux traitements invasifs.

Orthodontie interceptive

Guide clinique et pratique

Claude CHABRE



252 pages, 85 euros, ISBN : 978-2-4904-8113-2

Le guide de l'omnipraticien pour intercepter les malocclusions

- 📌 Aider le praticien à prendre conscience de l'importance de la prise en charge précoce des anomalies orthodontiques et de le guider pour l'amener à la décision la plus appropriée quant au traitement à mettre en œuvre.
- 📌 À travers dix situations cliniques rencontrées fréquemment, l'auteur s'applique à décrire le cheminement de l'examen clinique au traitement le plus adapté, en prenant en compte les données communément admises.
- 📌 Pour chaque cas, des encarts de rappel sur les fondamentaux sont présentés ainsi qu'une bibliographie pour approfondir ses connaissances.



Interview de l'auteur

« Les traitements présentés, je les ai moi-même appliqués. Je suis donc à même d'en parler, de dire qu'ils donnent des résultats et peux montrer ces résultats. »

Retrouvez toute l'interview dans le numéro de sept. 2019 Solutions Cabinets Dentaire

Retrouvez la Librairie Garancière sur les réseaux sociaux Facebook, Twitter et Instagram

Commandez et retrouvez toutes nos collections sur

www.librairie-garanciere.com

Bon de commande « Orthodontie interceptive »

Je retourne le bulletin
avec mon règlement par chèque
à l'ordre de :

Parresia

109 avenue Aristide Briand
CS 80068
92541 Montrouge cedex, France

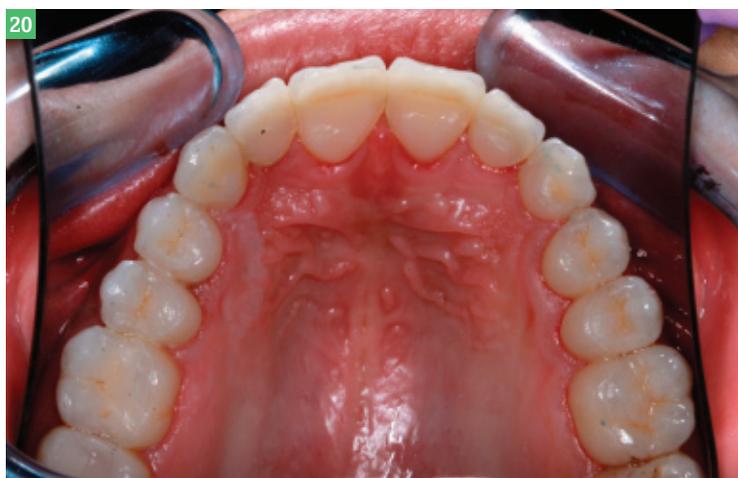
Tél. : +33 (0)1 49 85 60 48
@ : contact-librairie.garanciere@parresia.fr

Nom :
Prénom :
Adresse :
Code postal : | | | | | | | |
Ville :
Tél. : | | | | | | | | | | | | | | | | | |
Email :

« Orthodontie interceptive » au prix de 85 € TTC,
Frais de livraison (obligatoires) France métropolitaine : 9 €
soit **94 € TTC** au total

Je règle par chèque à l'ordre de Parresia

Librairie Garancière



En l'occurrence, un traitement implantaire s'avérait peu pertinent au vu de l'âge du patient, celui-ci n'ayant pas terminé sa croissance osseuse faciale, de l'axe implantaire en conflit avec l'axe de restauration prothétique, de la proalvéolie résiduelle, de la perte osseuse engendrée par l'avulsion de certaines dents lactéales ankylosées, de l'insuffisance de hauteur prothétique ne permettant pas sans augmentation de la dimension verticale une réhabilitation de qualité et de par l'absence d'architecture globale du sourire et de plan esthétique exploitable afin de guider la réhabilitation. C'est pour cela que les techniques de collage de céramique ont permis de trouver une solution fonctionnelle et esthétique après traitement orthodontique.

Ainsi, on a pu rétablir un plan esthétique global, reprendre l'harmonie des proportions et traiter la microdentie des dents définitives par des techniques non invasives respectant les organes dentaires et les principes conservateurs de la dentisterie moderne [3]. Le risque de perte des dents lactéales par rhizolyse ou destruction par remaniement osseux pour les cas d'ankylose a été pris en compte.

D'une part l'architecture globale du sourire du patient et la dimension verticale auront été corrigées, permettant un traitement secondaire ponctuel des éléments dentaires dans le temps par traitement implantaire unitaire guidé par le plan esthétique retrouvé ou par technique de *bridge* collé en céramique.

D'autre part, une contention orthodontique collée sur les éléments céramiques permet également de conserver le résultat esthétique et fonctionnel orthodontique et de limiter le cas échéant la mobilité résiduelle de certaines dents lactéales. On peut également ajouter que malgré l'aspect expérimental et certaines incertitudes de conservation au long court de certaines dents lactéales, le patient présentait un préjudice esthétique, psychologique, personnel et social majeur. Une réponse thérapeutique était indispensable au vu des difficultés psychologiques personnelles et professionnelles rencontrées par le patient, afin d'améliorer sa qualité de vie.

CONCLUSIONS

Les restaurations adhésives en céramique permettent de révolutionner l'approche

thérapeutique des cas complexes fonctionnels et esthétiques. Ainsi, l'obtention d'une réhabilitation globale restituant le sourire et la fonction grâce à la modification des protocoles de soins existants offre au patient souffrant d'agénésies multiples une solution thérapeutique rapide, conservatrice et non invasive.

Ce traitement novateur apporte une réponse efficace à l'atteinte fonctionnelle et esthétique touchant ces jeunes adultes dans la période la plus importante en termes de construction de

Fig.20 : Photographie vue occlusale maxillaire après traitement.

Fig.21 : Photographie vue occlusale mandibulaire avant traitement.

Fig.22 : Photographie vue occlusale mandibulaire après traitement.

leur vie personnelle et professionnelle et revêt donc à ce titre une importance capitale au regard de la souffrance psychologique ressentie par les patients, leurs permettant alors de sortir de l'impasse thérapeutique. ☺

la biblio'

[1] VAILATI F, BELSER UC : Full-mouth adhesive rehabilitation of severely eroded dentition : Three-step technique. Part 3. Eur J Esthet Dent 2008;3:128-146.
 [2] BAZOS P, MAGNE P : Bio-emulation: biomimetically emulating nature utilizing a histo-anatomic approach; structural analysis. Eur J Esthet Dent. 2011 Spring;6(1):8-19.
 [3] GUREL G : Predictable, precise, and

repeatable tooth preparation for porcelain laminate veneers. Pract Proced Aesthet Dent. 2003 Jan-Feb; 15(1):17-24;quiz 26.
 [4] TIRLET G, ATTAL JP : Le gradient thérapeutique : un concept médical pour les traitements esthétiques. Inf Dent. 2009; 91(41-42): 2561-2568.
 [5] PARIS JC, ORTET S, LARMY A, BROUILLET JL, FAUCHER AJ : Smile esthetics: a methodology for success in a complex case. Eur J Esthet Dent. 2011 Spring;6(1):50-74.

[6] PARIS JC, FAUCHER AJ : Le guide esthétique. Comment réussir le sourire de vos patients. Paris : Quintessence International, 2004.
 [7] TIRLET G : Erosion et usure extrêmes chez le senior : une approche contemporaine, conservatrice et adhésive. ID N°31 2014 ;1-13.
 [8] MAGNE P, BELSER UC : Novel porcelain laminate preparation approach driven by a diagnostic mock-up. J Esthet Restor Dent 2004 ; 16:7-16.
 [9] BELSER UC, MAGNE P, MAGNE M :

Ceramic laminate veneers : Continuous evolution of indications. J Esthet Dent 1997 ; 9 :197-207.
 [10] SERFATY R, TOLEDANO CH, MINOUX M : Facettes et inlays-onlays. Les cahiers de Prothèse n°155, Sept 2011;72-82.
 [11] KOUBI SA, WEISROCK G, COUDERC G, LABORDE G, MARGOSSIAN P, TASSERY H : Le collage des céramiques à matrice de verre : quand méthode rime avec reproductibilité. Réalités Cliniques 2010; 21(3) : 209-217.

INNOVEZ AVEC KAE LUX !

NOUVEAUX LASERS GAMME EXPERT



FORMEZ-VOUS AU LASER AVEC KAE LUX !

Cours, applications, bénéfiques, protocoles et travaux pratiques

SAVE THE DATE

2019

ANGOULEME - 7 novembre
SPECIALE ENDODONTIE

PARIS - 12 décembre

2020

PARIS - 23 janvier
SPECIALE ERBIUM YAG

NANTES - 19 mars

PARIS - 7 mai
SPECIALE ERBIUM YAG

CORSE - 25 juin

PARIS - 24 septembre

MONTPELLIER - 5 novembre

Formations assurées en totale liberté scientifique par le Docteur Gérard Rey
Diplômé de la faculté de Médecine - Docteur en chirurgie Dentaire - Diplômé en Expertise Bucco-Dentaire - Expert in Oral Implantology DGOI - AFI
Directeur d'Enseignement sur les Lasers Médicaux - Paris Garancière - Milan Bicocca Montpellier UFR - Professeur A.C. Université Milan Bicocca
Formations Lasers : 300 € (Cours, TP, et déjeuner inclus).





Greater New York Dental Meeting 2019

Le congrès américain tient sa 95^e édition du 29 novembre au 4 décembre.



La 95^e édition du plus grand congrès d'Amérique du Nord va se tenir au Jacob Javits Center à New York, du 29 novembre au 4 décembre, durant les festivités de fin d'année précédant Noël. En 2018, il a accueilli plus de 52 000 participants dont plus de 20 000 chirurgiens-dentistes, quelque 4 000 hygiénistes, plus de 5 000 assistantes et près de 2 500 personnels administratifs, sans compter les prothésistes de laboratoire et les sociétés nationales et internationales pour des échanges fructueux au sein de l'exposition qui comptait plus



RENSEIGNEMENTS

CONGRÈS du vendredi 29 novembre au mercredi 4 décembre
EXPOSITION du dimanche 1^{er} au mercredi 4 décembre
LIEU :
Jacob K. Javits Convention Center
11^e Avenue B/W 34^e et 39^e rue
New York
3w : gnydm.com

de 1 600 stands. Le *Greater Meeting* est également un congrès d'ampleur avec des centaines de conférences et des démonstrations « live » dans sa « Dentistry Arena » située au cœur même de l'exposition. Celle-ci est un lieu de rencontres et de découvertes des dernières avancées technologiques. L'an dernier, plus de 11 000 étrangers de 146 nations différentes s'y étaient rendus. Cette édition risque de placer une fois encore le congrès parmi les événements dentaires mondiaux recevant les délégations

étrangères les plus importantes (à l'exception de l'IDS qui est la plus grande exposition mondiale, mais non un congrès scientifique).

FORMATIONS PRATIQUES

Le programme didactique proposera de nombreux formats de présentations, tels les conférences, les démonstrations en direct de procédures, les formations pratiques, les ateliers, les séminaires et les panels de discussions sur des sujets très divers. Il y aura aussi une grande exposition de « posters » de cas

ou d'expérimentations cliniques. Des programmes seront également présentés en espagnol, français, portugais, coréen et russe.

L'affiche scientifique permettra de couvrir la totalité de ce qui concerne notre pratique. Le président général 2019, le *Dr Lauro F. Medrano-Saldaña*, nous invite non seulement à participer aux activités du congrès, mais également à profiter de la ville avec ses musées, ses théâtres, Broadway et le



À PARAÎTRE EN NOVEMBRE

shopping de Noël. Le mercredi 4 décembre, au Rockefeller Center, l'illumination du sapin géant traditionnel, dans la « cité qui ne dort jamais » est également un événement à ne pas manquer.

Alors, comment ne pas répondre à l'invitation du président et comment ne pas consacrer ces quelques jours à un grand congrès dentaire dans cette magnifique ville qu'est New York à cette période de fêtes ! ☺ Paul Azoulay



Le président général, Dr Lauro F. Medrano-Saldaña.

SYMPOSIUM INTERNATIONAL SUR LE CANCER DE LA CAVITÉ BUCCALE

Vendredi 29 et samedi 30 novembre

Ce programme de deux jours couvre spécifiquement tous les aspects du cancer de la cavité buccale, du diagnostic, au traitement reconstructif et à la prothèse. Le programme débutera avec le témoignage d'un patient atteint de cette pathologie. Les cliniciens aborderont les domaines de l'épidémiologie, du diagnostic, de la maladie précancéreuse, du lien entre VPH et cancers oropharyngés, du dépistage, de la vaccination. Ils traiteront des considérations dentaires pour le patient atteint de cancer oral, des modalités d'imagerie, rayons, traitements chimiothérapeutiques et chirurgicaux et des traitements reconstructifs incluant les prothèses dentaires. À ce programme s'ajoute une discussion sur des considérations médico-légales dans le suivi des patients. Un temps de questions-réponses achèvera chaque allocution.

TRAVAUX PRATIQUES

Vendredi 29 novembre
APPROCHE POUR RÉUSSIR EN ENDODONTIE

Les avancées techniques ont explosé dans le champ de l'endodontie. Le traitement des canaux est devenu plus aisé dans les mains des cliniciens, mais plus compliqué pour obtenir le succès. Cet atelier fournira les lignes directrices pour accomplir, étape par étape, des traitements endodontiques pour 70 % de cas variés, incluant l'instrumentation mécanique, l'irrigation dynamique et l'étanchéité de l'obturation.

POSE ET MISE EN CHARGE D'UN IMPLANT

Les participants apprendront à placer un implant et des méthodes variées de temporisation. La nécessité d'un placement en 4D approprié de l'implant qui

affectera l'aspect de la restauration sera discutée. L'atelier sera l'occasion de présentations de thérapeutiques implantaires en matière de restaurations provisoires immédiates.

RÉPARATIONS DE FRACTURES DE CLASSE IV

Les participants apprendront la pose pas à pas de composite direct dans les cas de fractures de dents antérieures. Des préparations techniques appropriées dans le cas d'incisives fracturées pour camoufler les restaurations et augmenter la rétention seront réalisées. Les participants utiliseront des techniques d'opacification et une combinaison de composites nanochargés et microchargés appropriés.

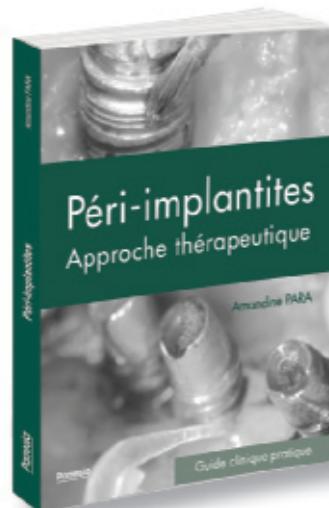
RENDEZ-VOUS MAJEURS DU CONGRÈS

- 3D Printing and digital dentistry conference.
- World Implant Expo, en partenariat avec l'académie américaine de dentisterie implantaire, le congrès international des implantologues, l'académie européenne d'ostéointégration et la participation de nombreuses marques d'implants.
- Global Orthodontic Conference, programme d'orthopédie dento-faciale.
- Quatre journées consacrées aux techniciens de laboratoires dentaires.
- Pediatric Dentistry Summit, programme de dentisterie pédiatrique.
- Des conférences durant deux jours sur la santé dentaire préventive.

Péri-implantites

Approche thérapeutique

Amandine Para



228 pages, 90 euros
ISBN : 978-2-4904-8111-8

Ce qu'il faut au praticien pour dépister et traiter une maladie péri-implantaire :

- ☞ inventaire des outils diagnostics, des caractéristiques du biofilm oral ainsi que des facteurs de risque engagés dans la pathogenèse de la péri-implantite.
- ☞ présentation des méthodes d'antiseptie des surfaces implantaires disponibles aujourd'hui
- ☞ quinze cas cliniques types illustrés séquence par séquence, dans lesquels l'auteur aborde l'apport de la technologie laser

Centres de santé

Guide pour les élus, les professionnels de santé et les porteurs de projet

Laurent Delprat



216 pages, 50 euros
ISBN : 978-2-4904-8114-9

Parce que construire un projet de création de centre de santé demande bien des connaissances, ce guide de mise en œuvre reprend l'essentiel :

- ☞ un rappel de la réglementation
- ☞ les bonnes pratiques à adopter pour la gestion des conflits
- ☞ toutes les étapes de construction d'un centre : du régime juridique aux modalités de création, en passant par les différentes cibles en fonction de sa pratique médicale

Commandez et retrouvez toutes nos collections sur

www.librairie-garanciere.com

► la gamme de produits

ALIGN TECHNOLOGY



Technologies novatrices

Le produit d'alignement transparent *Invisalign Go*, les scanners *iTero Element 2* et *iTero Element Flex* et le système d'imagerie *iTero Element 5D* offrent des solutions dentaires innovantes.

Il y a plus de 20 ans, la société *Align Technology* a introduit le premier système d'alignement par gouttière transparente dans le monde de la dentisterie. Aujourd'hui, l'objectif de la technologie « gouttière transparente » est non seulement de répondre aux besoins des orthodontistes,

mais aussi d'être accessible aux dentistes généralistes, afin qu'ils puissent offrir des plans de traitement personnalisés du début à la fin.

L'engagement d'*Align Technology* envers les technologies novatrices et l'évolution des traitements a mené au

lancement du système *Invisalign Go*, un produit d'alignement transparent conçu spécialement pour les chirurgiens-dentistes. L'alignement transparent est maintenant devenu un processus simple qui assiste le dentiste généraliste à chaque étape. Les praticiens peuvent avoir confiance dans la mise en place d'outils de traitement 3D ainsi que dans la technologie d'alignement par gouttière transparente à vocation esthétique dans leurs pratiques.

Le système *Invisalign Go* est disponible pour les dentistes généralistes ayant intégré la technologie d'alignement par gouttière transparente à leurs pratiques mais qui n'étaient pas en mesure de le faire, ou qui avaient des inquiétudes à ce sujet. Le processus, entièrement

numérique, permet d'évaluer et de traiter les patients en quelques clics, et en guidant les praticiens à chaque étape.





DEUX NOUVEAUX SCANNERS NUMÉRIQUES

La nouvelle génération du scanner *iTero Element 2* est conçue pour offrir de meilleures performances avec un démarrage deux fois plus rapide et un temps de traitement du scan 25 % plus rapide qu'avec le scanner *iTero Element*.

Le nouveau système de numérisation du scanner *iTero Element 2* est équipé d'une puissance de calcul de nouvelle génération qui accélère le démarrage et le traitement des numérisations. Le scanner offre une résolution d'écran améliorée en minimisant l'encombrement grâce à son écran mince de 21,5 pouces et à son format d'affichage grand écran 16 : 9. Une batterie lithium-ion intégrée permet une mobilité facile d'une salle d'opération à une autre sans avoir à brancher le cordon d'alimentation ou à redémarrer. Le scanner est conçu avec un support ergonomique à tige centrale pour un accès facile.

Le nouveau scanner *iTero Element Flex* transforme les ordinateurs portables compatibles en un scanner portable qui fonctionne partout : il est parfait pour les cabinets qui ont besoin d'un scanner pratique et facile à transporter.

SYSTÈME D'IMAGERIE POUR LA PRÉVENTION ET LA RESTAURATION

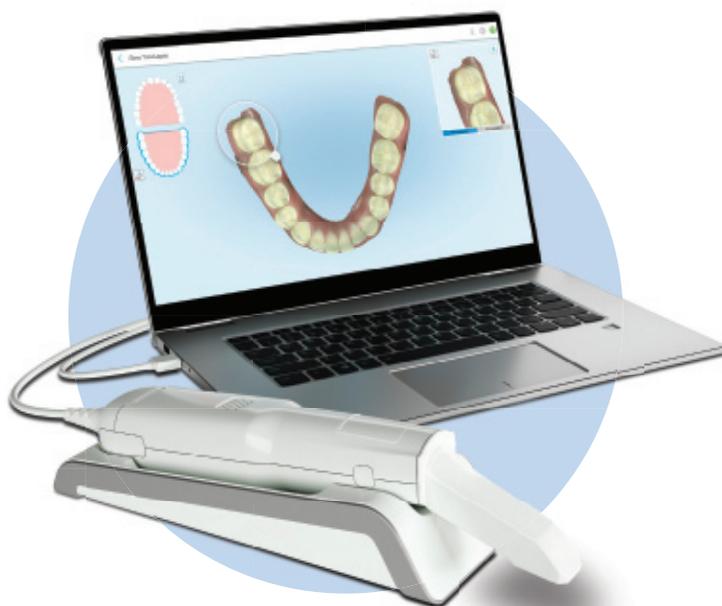
Ce système propose une nouvelle approche complète des applications cliniques, des flux de travail et de l'expérience utilisateur, élargissant ainsi le portefeuille existant du système d'imagerie de haute précision *iTero Element*, à l'imagerie couleur et aux temps de

scan rapides. Le système d'imagerie *iTero Element 5D* est le premier scanner intraoral avec technologie d'imagerie proche infrarouge (NIRI) qui scanne la structure interne des dents (*émail et dentine*) en temps réel. C'est le premier système d'imagerie dentaire intégrée capable d'enregistrer simultanément des images 3D avec couleurs intraorales et NIRI, et de réaliser une comparaison dans le temps à l'aide de la technologie *iTero TimeLapse*. La technologie NIRI du système *iTero Element 5D* aide à détecter et surveiller les caries interproximales au-dessus de la gencive, sans rayonnement nocif. La nouvelle interface *Web MyiTero.com* permet la visualisation à distance du logiciel *iTero Element 5D*. Le flux de travail direct praticien-laboratoire envoie automatiquement le scan au laboratoire de votre choix.

Avec un scan d'arcade entière en seulement 60 secondes, le système d'imagerie *iTero Element 5D* fournit aux praticiens de puissantes capacités de visualisation, notamment des empreintes 3D pour le travail orthodontique et de restauration, des instruments d'analyse tels que l'outil d'espace occlusal, une imagerie NIRI et de caméra intraorale, la technologie *iTero TimeLapse*, le simulateur de résultats du système *Invisalign* et l'évaluation de la progression du système *Invisalign*. ↻

Align Technology

3w : aligntech.com
invisalign-go.fr
itero.com



► les petites annonces

ÉCHANGES ENTRE PROFESSIONNELS

Pour un maximum de visibilité, le service « Petites Annonces » de Dentoscope vous propose ses formules « TOUT COMPRIS ». Rendez-vous sur : edp-dentaire.fr/petites-annonces pour connaître toutes les modalités !

OFFRE D'EMPLOI

2019-06-19-1 / 10 - TROYES

Cherche collaborateur thésé en vue association à partir de septembre. C.A. assuré, 60 % rétrocedé au collaborateur, en vue de créer une équipe pluridisciplinaire. Plateau technique complet (3 salles de soins, salle de chirurgie, *cone beam*, caméra optique, laser), une assistante fauteuil et une assistante administrative. Cette expérience peut être très enrichissante pour qui souhaite débiter ou améliorer sa pratique, ainsi qu'accroître ses compétences en termes de communication et d'organisation, (*Cabinet Binhas*). Le cabinet est orienté réhabilitation globale et pratique l'implantologie, la parodontologie, l'esthétique, la posturologie. Patientèle agréable et motivée. Poste existant et salle de soins dédiée. Jours à votre convenance. Type de contrat : CDI. Expérience : + 3 ans. Tél. : 03 25 80 80 47 / 06 83 14 38 28. @ : cabdentairesaigneur@orange.fr 3w : selarl-cabinet-dentaire-seigneur.chirurgiens-dentistes.fr

dentoscope

Journal + Internet
la formule gagnante
de toutes vos annonces

2019-01-29-4

36 - CHÂTEAUX-ROUX

Recherche collaborateur/trice, cabinet fort potentiel Châteauroux, 10 min. à pied de la gare, région en pleine expansion, plateau de 200 m². Rdc bien équipé et bien entretenu, (*radio Sirona, Trios 3Shape, chaîne de stérilisation Gamasonic, compresseur Dürr Dental...*), place parking privé en sous-sol, logement de fonction de 120 m² au 1^{er} étage, accessibilité handicapés aux normes ERP, 3 salles de soins avec 3 fauteuils, possibilité 5, salle motivation hygiène, 2 assistantes et 2 secrétaires à temps plein. Opportunité à saisir. Type de contrat : CDI. Expérience : + 3 ans. @ : beatriceclarisse@yahoo.com

2019-10-06-1

94 - CHAMPIGNY-SUR-MARNE

Cherche un collaborateur sur un 2^e fauteuil libre nouvellement installé. Jours de travail choisis par le praticien, horaires flexibles. Localisé dans un groupe médical constitué de 3 médecins et 1 dentiste. Cabinet info. avec une secrétaire 6 jours/7. CDI. Type d'expérience : débutant accepté. Tél. : 06 81 32 72 33 @ : stephaniechemouni@hotmail.com

Collaboration

2019-10-23-1

63 - CLERMONT-FERRAND

Cherche collaborateur(trice) cabinet 3 praticiens pour cession progressive clientèle en vue retraite dans 2 ans de l'un d'eux. Cabinet orientation paro, implanto à fort potentiel. Plateau technique complet. @ : helmreich.veronique@orange.fr

2019-09-03-3 / 79 - NIORT

À 30 minutes de La Rochelle (*Niort*), 2 h de Paris, 1 h 30 de Nantes, 2 h de Bordeaux, cherche collaborateur en vue association. Cabinet 275 m² aux normes actuelles, omnipratique à orientation implantologie, chirurgie, parodontologie, pour poste existant, 3 fauteuils, 1 bloc opératoire, *cone beam*, panoramique, chaîne de stérilisation etc. 2 praticiens en SCM, 5 assistantes, 1 réceptionniste. Ambiance dynamique, équipe soudée. Accompagnement du praticien assuré : assistante au fauteuil permettant une aide (*formation*) administrative et technique si nécessaire. CDI. Type d'expérience : débutant accepté. Tél. : 05 49 79 03 13 / 06 07 69 53 96 @ : scmlaroulette@hotmail.fr

Remplacement

2019-10-11-1 / 78 - HARDRICOURT

Dans 78, cause santé, cherche remplaçant(e) début décembre à fin février, possibilité collab. ultérieure. Cabinet bien équipé, bien placé dans environnement médical, étudie toutes propo. Tél. : 06 22 42 37 37 @ : jacques.nguyen78@gmail.com

CABINET

Vente

2019-08-29-3 / 01 - AIN

ZRR. Au centre du village, ce cabinet en association est tenu depuis de très nombreuses années. Le plateau technique complet vous apportera un exercice serein avec une patientèle captive et fidèle. La proximité de la montagne, de la Suisse et de Lyon, est un atout supplémentaire. Exclusivité *Hippocrate Transactions*. Audit à disposition. Tél. : 07 85 89 03 22 @ : contact@hippocrate-transactions.fr 3w : hippocrate-transactions.fr/vend-cabinet-dentaire-dans-lain

dentoscope
Journal + Internet

Rendez-vous sur :
edp-dentaire.fr/petites-annonces
pour connaître toutes
les modalités !

2019-08-29-4

01 - PROCHE GENÈVE

Au centre du village, votre futur cabinet sans concurrence vous permettra d'allier la sérénité d'un exercice agréable et la tranquillité d'un environnement enchanteur. Les activités nautiques et de montagne aux portes du village. Genève à 30 min. Exclusivité *Hippocrate Transactions*. Audit à disposition. Tél. : 07 85 89 03 22 @ : contact@hippocrate-transactions.fr 3w : hippocrate-transactions.fr/01a-vendre-cabinet-dentaire-proche-geneve

2019-10-10-2

03 - BELLERIVE-SUR-ALLIER

Cause retraite vendis murs et cabinet bien équipé, immeuble de *standing*, proche plan d'eau de Vichy, cadre très agréable vue sur parcs. Ratio bénéf./recettes très satisfaisant, sans personnel. Accès handi. Tél. : 04 70 32 46 56 @ : laurent.stener@orange.fr

2019-07-09-3 / 06 - CANNES

Rue centrale et commerçante à proximité du Palais des festivals, ce cabinet au 1^{er} étage d'un immeuble ancien (*parquet, moulures, cheminée*) vous apportera un exercice serein à la patientèle fidèle depuis plus de 30 ans. Équipé de 2 fauteuils et d'un bloc opératoire, exercice en omni., parodontie, implantologie. Exclu. *Hippocrate Transactions*. Audit dispo. Tél. : 07 85 89 03 22 @ : contact@hippocrate-transactions.fr 3w : hippocrate-transactions.fr/06-cede-cab...

2019-08-29-5 / 06 - NICE

Cabinet renommé avec équipement complet. Vous utiliserez toutes les facettes de votre exercice pour cette patientèle fidèle en attente de soins de qualité. Exclu. *Hippocrate Transactions*. Audit dispo. Tél. : 07 85 89 03 22 @ : contact@hippocrate-transactions.fr 3w : hippocrate-transactions.fr/vente-cabin...

2019-06-10-2 / 06 - NICE

Cède cabinet dentaire, cause retraite août 2020 dans SCM : locaux spacieux. Panoramique, *Digora*, informatique *Veasy*, parking praticien. Bon chiffre d'affaires et patientèle importante et fidèle, présentation patientèle possible. Tél. : 06 08 48 28 67 @ : jean-luc.benident@wanadoo.fr

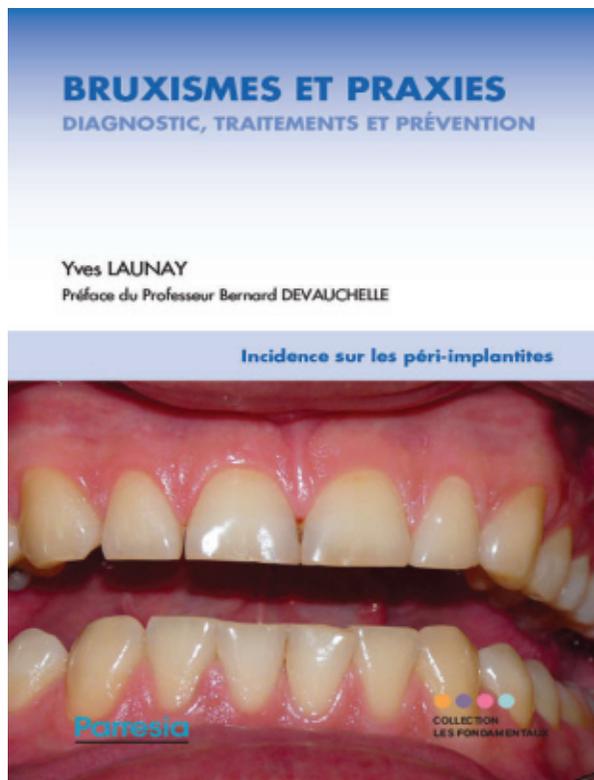
2019-08-29-6 / 12 - AVEYRON

Au cœur des « Sept Vallons », cabinet au sein duquel la patientèle fidèle vous attend. Le potentiel de dév. est présent et ne tient qu'à votre désir de vous implanter dans ce charmant village. Exclusivité *Hippocrate Transactions*. Audit dispo. Tél. : 07 85 89 03 22 @ : contact@hippocrate-transactions.fr 3w : hippocrate-transactions.fr/12-cede-cab...

Bruxismes et praxies

Diagnostic, traitements et prévention

Yves LAUNAY



136 pages, 60 euros, ISBN : 978-2-4904-8101-9

Le livre indispensable pour diagnostiquer le bruxisme

- 📖 Cet ouvrage de médecine dentaire propose des solutions concrètes pour tenter de se débarrasser du bruxisme.
- 📖 Ce livre lève le mystère sur ce phénomène et révèle l'étiologie de chacune des formes de bruxisme : sommeil et éveil.
- 📖 Il permet d'établir un diagnostic sûr et précis du bruxisme grâce au relevé de nombreux signes cliniques universellement connus mais dont l'interprétation était demeurée jusqu'à présent obscure.
- 📖 Il propose pour la première fois un choix de traitements spécifiquement adaptés à chaque forme de bruxisme ainsi qu'une stratégie de prévention simple et claire.



La presse en parle

« [Ce livre] invite ainsi les praticiens à repenser leur approche de ce phénomène et propose des solutions de traitement pour améliorer le bien-être des individus »

Retrouvez l'article dans le numéro de nov. 2018, Solutions Cabinet dentaire

Retrouvez la Librairie Garancière sur les réseaux sociaux Facebook, Twitter et Instagram

Commandez et retrouvez toutes nos collections sur

www.librairie-garanciere.com

Bon de commande

« Bruxismes et praxies »

Je retourne le bulletin avec mon règlement par chèque à l'ordre de :

Parresia

109 avenue Aristide Briand
CS 80068
92541 Montrouge cedex, France

Tél. : +33 (0)1 49 85 60 48
@ : contact-librairie.garanciere@parresia.fr

Nom :
Prénom :
Adresse :
Code postal :
Ville :
Tél. :
Email * :

« **Bruxismes et praxies** » au prix de 60 € TTC,
Frais de livraison (obligatoires) France métropolitaine : 9 €
soit **69 € TTC** au total

- Je règle par chèque à l'ordre de Parresia
- Je souhaite recevoir une facture
- Je souhaite recevoir la newsletter Librairie Garancière

* Champs obligatoire

Librairie Garancière

► les petites annonces

ÉCHANGES ENTRE PROFESSIONNELS

2019-08-29-7

13 - MARSEILLE

Cède cabinet dentaire, Marseille Zone ZFU. Au sein d'une zone résidentielle, cède belle structure idéale pour une activité implantaire à développer. Deux fauteuils, une radio panoramique dans des locaux spacieux. Le chiffre d'affaires est à développer grâce à un nombre de nouveaux patients élevé. Le praticien cède son activité pour une réorientation professionnelle. Avantage fiscal très intéressant. Exclusivité *Hippocrate Transactions*. Audit à disposition.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/cede-cabine...

2019-07-11-2

13 - MARSEILLE 1^{er}

Offre une collaboration mi-temps en vue cession de clientèle, prix symbolique. Cabinet dentaire situé centre-ville Marseille, cherche collaborateur ou repreneur pour la cession de clientèle pour un prix très modique, chiffre d'affaires en expansion, petit loyer et grand appartement permettant l'installation de plusieurs praticiens, dérogation pour l'accessibilité aux handicapés obtenue.

@ : sarfati.brigitte@gmail.com

2019-05-21-1

13 - MARSEILLE 10^e

Cabinet dentaire de 50 m², tenu à mi-temps depuis 44 ans. Situé au 1^{er} étage à proximité du métro Dromel et de la mairie du 9-10^e arrondissement. Balcon sans vis-à-vis et parking disponible au pied de l'immeuble. Pas de personnel à reprendre. Travaux dentaires fixes de qualité. Clientèle fidèle. Propriétaire des murs dans une résidence de standing, calme et résidentielle. Exercice individuel. Configuration : hall d'entrée, avec pièce de rangements adjacente, salle de soins (*climatisée*) avec fenêtre sans vis-à-vis, salle d'attente lumineuse sans vis-à-vis, salle de radio et stérilisation servant de toilettes (*salle de bains disponible*), pièce servant de cuisine et de bureau (*pouvant facilement accueillir un 2^e fauteuil de soins*). Vente durant l'exercice 2019. Pas de crédit ni de location de matériel. Possibilité de location en bail professionnel. Adresse : résidence les Micocouliers, 223 bd Paul Claudel. 13010 Marseille

@ : chemla5@wanadoo.fr

2019-09-03-1

13 - PROCHE MARSEILLE

Cède très beau cabinet dentaire lumineux en bord de mer. L'équipement haut de gamme vous apportera un exercice au sein duquel la patientèle, fidèle et demandeuse de soins de qualité, vous attend. Le potentiel de développement est présent et ne tient qu'à votre désir de vous implanter dans cette ville. Exclusivité *Hippocrate Transactions*. Audit à disposition.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/13-cede-tre...

dentoscope
Journal + Internet

Rendez-vous sur :
[edp-dentaire.fr/
petites-annonces](http://edp-dentaire.fr/petites-annonces)
pour connaître toutes
les modalités !

2019-08-29-8

16 - CŒUR CHARENTE

Cabinet dentaire à vendre sans concurrence, ZRR. Au centre du village, ce cabinet vous apportera toute la satisfaction d'un exercice au sein d'une région sereine. La Charente est un département doté de nombreux pôles d'activités. Vous trouverez des patients demandeurs de soins qui sauront pourvoir à vos aspirations professionnelles. Concurrence très éloignée. Pas d'impôts pendant 5 ans. Exclusivité *Hippocrate Transactions*. Audit à disposition.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/au-coeur-de...

2019-09-13-1

17 - CHARENTE-MARITIME

Cède très beau cabinet dentaire en ZRR. En Haute-Saintonge, ce cabinet récent et moderne vous apportera un exercice au sein duquel la patientèle, fidèle, vous attend. Le potentiel de développement est présent et ne tient qu'à votre désir de vous implanter dans cette charmante petite ville historique. Exclusivité *Hippocrate Transactions*. Audit à disposition.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/17-cede-tre...

2019-07-23-1 / 20 - VENTISERI

Cède cabinet dentaire plaine orientale Corse (*base militaire*), cause retraite. Patientèle agréable et nombreuse. Prévoir renouvellement fauteuil (*avantage fiscal 30 %*), bon chiffre et résultat. Prix raisonnable.

Tél. : 04 95 57 81 86

@ : jeancharleshatt@hotmail.fr

2019-08-29-9

22 - SAINT-BRIEUC

Au centre de cette ville dynamique, ce praticien désire céder sa patientèle et son très beau plateau technique en rez-de-chaussée. 2 fauteuils, 1 bloc opératoire et 1 panoramique. Patientèle nombreuse et peu de concurrence. Implantologie et omnipratique. Départ en retraite. Exclusivité *Hippocrate Transactions*.

Audit à disposition.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/cabinet-dentaire-a-vendre-dans-le-centre-de-saint-brieuc

2019-10-17-1

28 - COULOMBS

En vue retraite juin 2020, cède cabinet dentaire en Eure-et-Loire à 70 km de Paris, 20 km de Rambouillet dans SCM 2 praticiens au sein d'une maison médicale pluridisciplinaire de 20 professionnels de santé. Équipé d'un fauteuil *Diplomat*, 2 autoclaves *WH*, informatisé *Julie*, *Vista-scan*. C.A. important.

Tél. : 06 81 22 78 76

@ : dbonnardel@gmail.com

2019-08-29-10

29 - QUIMPER

À Quimper, ce cabinet d'orthodontie exclusive vous attend. Vous y exercerez votre spécialité dans un cadre *ad hoc*. Vous entretenez et développerez une patientèle à la recherche d'un successeur compétent. Une excellente rentabilité. Exclusivité *Hippocrate Transactions*.

Audit à disposition.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/cabinet-dort...

2019-07-17-2

29 - QUIMPER

Au centre de cette petite ville, ce cabinet dentaire présente un plateau technique très complet : 4 fauteuils, *cone beam*, *Cerec*, microscope paro, laser etc. Tous les actes y sont réalisés hormis l'orthodontie.

Le chiffre d'affaires hors norme et la proximité maritime vous permettront d'apprécier un cadre de vie à la hauteur de vos aspirations. Le praticien pourra vous assister en qualité de collaborateur pendant plusieurs mois si vous le désirez. Exclusivité *Hippocrate Transactions*. Audit à disposition.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/29-cabinet...

2018-06-06-1

31 - TOULOUSE

Vends cabinet dentaire Métropole Toulouse, 1 poste. Faibles charges. Informatisé, climatisé. Pas de personnel. Prix : 30 000 €.

Tél. : 06 37 54 35 89

@ : cabinetdentaire31@laposte.net

@ : docteur.claudepedrosa@wanadoo.fr

2019-08-29-11

31 - TOULOUSE

Dans le centre de Toulouse, à proximité d'un musée classé, vous aurez l'opportunité de bénéficier d'un emplacement recherché avec vue sur jardins pour une patientèle captée et demandeuse de soins de qualité. La structure de deux fauteuils, d'un bloc opératoire, d'une salle de consultation et d'un plateau technique à la pointe vous assurera un exercice serein dans ces locaux lumineux à l'ergonomie parfaite. Exclusivité *Hippocrate Transactions*.

Audit à disposition.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/31-cede-tres-belle-activite-toulouse-centre

dentoscope

Journal + Internet
la formule gagnante
de toutes vos annonces

2019-08-28-1 / 32 - AUCH

Cause départ retraite, cède cabinet ODF exclusive. Centre-ville, surface de 170 m², locaux agréables, lumineux, climatisés. Grande salle de soins, 2 fauteuils *Planmeca*, salle de radio *Planmeca*, laboratoire. Grande salle d'attente. Informatique Arakis. Possibilité collaboration quelques mois.

@ : rochecarrere.nicole@orange.fr

2019-10-16-2 / 33 - BOULIAC

Cause départ à la retraite au premier trimestre 2020, vend cabinet dentaire dans la CUB de Bordeaux tout équipé avec murs et terrain, patientèle fidélisée pendant 37 ans, secteur rive droite de Bordeaux. Emplacement très intéressant au centre d'une banlieue bourgeoise. Gros potentiel de développement. Possibilité d'extension de locaux. Informatisé avec logiciel *Macdent*, fauteuil *Anthos A7+*, autoclave *Melag*, aspiration chirurgicale *Dürr Dental*, chaîne de stérilisation. Cabinet en très bon état général. Parking privatif 4 places. Chiffre d'affaires réalisé sur 4 jours par semaine.
Tél. : 06 85 10 21 16
@ : mh.favroul@gmail.com

2019-10-08-1 33 - PROXIMITÉ BORDEAUX

Au cœur de la Communauté urbaine de Bordeaux, ce cabinet dentaire, après quelques travaux de rénovation, vous apportera un exercice complet alliant l'implantologie et la prothèse. Situé dans une commune en expansion et de bonne facture, la patientèle est demandeuse de soins de qualité. Chiffre d'affaires et rentabilité élevés. Audit à disposition.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/vend...

2019-07-13-1 34 - MONTFERRIER-SUR-LEZ

Vend cabinet dentaire, cause retraite, dans village de caractère à 5 min de Montpellier. Équipement complet et récent. Locaux excellent état. Possibilité implantation d'un second fauteuil.
Tél. : 06 76 70 16 38
@ : dominespoulous@gmail.com

2019-10-14-1 35 - RÉGION RENNAISE

À proximité du centre, à 1 h 30 de Paris en TGV dans un endroit calme et en pleine expansion votre futur cabinet vous apportera un exercice au sein duquel la patientèle, fidèle, vous attend. Le potentiel de développement est présent en implantologie et omnipratique. Exclusivité *Hippocrate Transactions*. Audit à disposition.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/35-belle-op...

2019-08-29-12 37 - PROXIMITÉ TOURS

À proximité Tours, un très beau plateau technique associé à une très belle activité. 1 h de Paris, 2 h de la mer, au cœur de la France et des Châteaux de la Loire. Une région dynamique. Le praticien a installé un superbe cabinet dentaire dans un pôle médical. L'organisation mise en place ne nécessite plus que votre venue. Tout est fait pour un exercice agréable et rémunérateur. 2 fauteuils, 1 panoramique. Stérilisation aux normes. Aucun travaux. Exclusivité *Hippocrate Transactions*. Audit à disposition.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/a-proximate...

2019-09-14-1 / 38 - GRENOBLE

Consœur cherche successeurs(s). Cabinet 84 m², climatisé, vue sur parc et montagne (*Belledonne*), tenu 42 ans, 3 fauteuils. Patientèle fidélisée, en attente de soins de qualité, 2 assistantes polyvalentes. Plan de traitement global (*endodontie, implantologie, prothèse*). Bon potentiel de dév. Réseau info. *Julie*. Bacs cassettes (*thermodésinfecteur, autoclave classe B*) traçabilité mise en place depuis 10 ans, microscope. Parking gratuit et arrêt de tramway à proximité. Bon C.A. 32 h/sem., 16 semaines de congés. Possibilité d'accompagnement et de présentation à la patientèle. Prix à débattre.
@ : cablehmann@gmail.com

2019-06-15-2 / 42 - SAINT-ÉTIENNE

Départ à la retraite. Cherche repreneur pour cabinet dentaire, centre-ville, 2 salles de soins, 1 bloc dédié avec matériel chirurgical important. Patientèle paro, implanto, prothèse, esthétique. Bon C.A. Prix attractif.
Tél. : 06 07 65 06 83
@ : ducoin.jean-pierre@wanadoo.fr

2019-08-29-13 / 44 - NANTES

Dans le centre de Nantes, vous aurez l'opportunité de développer votre activité, notamment implantaire. La structure de 2 fauteuils et 1 radio pano. peut être développée dans ces vastes locaux. Patientèle exigeante et demandeuse de soins de qualité. Exclusivité *Hippocrate Transactions*. Audit à disposition.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/votre-future-structure-dentaire-dans-le-centre-de-nantes

2019-10-08-2 / 44 - NANTES

Cède très beau cabinet d'orthodontie à Nantes Ouest en Zone franche urbaine. Cette structure très claire de 2 fauteuils vous garantira un exercice serein à la rentabilité élevée. Exclusivité *Hippocrate Transactions*. Audit à disposition.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/cede-cabine...

2019-10-15-1 / 44 - NANTES

Cabinet d'orthodontie, crée en 1980, cause retraite dans centre de Nantes. Collaboration possible au préalable - dérogation accessibilité acquise. Spécialiste qualifié orthopédie dento-faciale, orthodontie.
Tél. : 06 75 37 80 15
@ : sam.zayat@hotmail.com

2019-07-17-1 / 47 - ENTRE BORDEAUX ET TOULOUSE

ZRR, au centre du village, ce cabinet dentaire très bien équipé attend son repreneur. Peu de concurrence, avantage fiscal, 1 h de Bordeaux et de Toulouse, cadre de vie très agréable sont les points forts de ce cabinet pour une reprise des plus fluides. Chiffre d'affaires à développer. Exclusivité *Hippocrate Transactions*.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/47-cede-cabinet-dentaire-entre-bordeaux-et-toulouse-zrr

2019-10-23-2 / 51 - FISMES

Cède cabinet dentaire. Retraite, prix des murs. Ville 6 000 h, 25 km Reims, petite maison, deux fauteuils, deux radios, panoramique numérique, deux *Quicksleeper*, *Visiodent* et réseau. Pièces : stocks, labo, bureau, vestiaire repos. Grosse clientèle, accès handicapé, face parking - en individuel ou couple - possibilité d'assistance et de conseils.
Tél. : 06 83 39 64 32 (sms ou message si je ne peux répondre).
@ : cabinet-dentissima.fr

2019-09-08-2 51 - SAINTE-MENEHOULD

À vendre cabinet dentaire, C.A. important. Tenu pendant 40 ans. Patientèle fidèle. Gros potentiel. Équipé 2 fauteuils *Sirona M1*, dont un très récent acheté en 2013. Important : zone ZRR (*pas d'impôts sur le revenu pendant 5 ans*). Logement possible à l'étage 200 m², avec jardin et garage attenant. Location ou achat.
Tél. : 03 26 60 71 87 / 06 09 91 76 73
@ : michelh.andre@wanadoo.fr

2019-07-26-2 53 - CHANGÉ

Cause retraite 2 confrères, vend cabinet dentaire de plain-pied, 150 m², tenu 40 ans, situé proche de Laval. Bon C.A. 3 salles de soins équipées, 1 salle de stérilisation, 1 accueil avec standard. Informatique 4 postes en réseau équipés *Visiodent*. Patientèle fidèle. Idéal couple ou associés. Ouvert à toutes propositions.
Tél. : 02 43 56 21 21
@ : scmleport@lerss.fr

2019-08-29-15 / 56 - VANNES

Une structure dentaire à la hauteur de vos attentes. Exercice de centre-ville au sein d'une préfecture bretonne à taille humaine. Cabinet rentable et patients en attente de soins globaux. N'hésitez plus ! Exclu. *Hippocrate Transactions*. Audit dispo.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/au-cour-de-v...

2019-08-29-14 / 56 - MORBIHAN

Belle structure pour ce cabinet d'ortho. Au cœur du golfe du Morbihan, dans ce microclimat reconnu, à 2 h 30 de Paris en TGV. Le cabinet a été aménagé pour deux praticiens. Le chiffre d'affaires est dans la moyenne des cabinets d'ortho. quand la rentabilité est au-dessus de la norme. 4 fauteuils, 1 radio et 1 laboratoire. 1 appartement attenant dispo. Belle affaire. Exclu. *Hippocrate Transactions*. Audit dispo.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/superbe-cab...

2019-09-01-1 57 - RURANGE-LÈS-THIONVILLE

Cause santé et retraite, cède cabinet dans maison médicale avec grand parking gratuit, 120 m² rez-de-chaussée. Matériel de qualité, 2 fauteuils dont un ambidextre, panoramique. Patientèle agréable. Proximité Luxembourg. Étudie ttes propo.
Tél. : 06 09 90 58 58
@ : martineadamy@gmail.com

dentoscope

Journal + Internet
la formule gagnante
de toutes vos annonces

► les petites annonces

ÉCHANGES ENTRE PROFESSIONNELS

2019-05-19-1 / 62 - DESVRES

Proximité Boulogne-sur-Mer, cède cabinet dentaire tenu 32 ans. Fauteuil *Sirona C4+* (garage) révisé annuellement. Instruments *Sirona* et *WH*. Logiciel *Julie* 2 postes. RVG et Pano 2D *Owandy*. *Quicksleeper*. *Assistina+* DAC. Patientèle agréable et bon potentiel.
Tél. : 06 87 09 65 58
@ : gdesaintseban@orange.fr

2019-09-13-2 / 66 - PERPIGNAN

Cessation d'activité fin 2019. Cause départ retraite, cherche omnipraticien Perpignan Saint-Assiscl. Omnipraticien vend part dans SCM 2 praticiens, dans structure 3 postes et 1 salle de chirurgie-paro-implanto et 1 salle panoramique 2D + 3D. Locaux modernes, accessibilité, climatisation. Ordins en réseau sur *Julie*. Possibilité collaboration étendue.
Tél. : 04 68 54 25 01
@ : patrick.heuze@wanadoo.fr

2019-10-16-1 / 67 - SAVERNE

Cause retraite vend cabinet à Saverne (12 000 habitants). Matériel en parfait état. 2 salles de soins clim., 2 fauteuils *Planmeca*, 2 radios rétroalvéolaires + *Digora*, 1 radio pano. *Planmeca*, info. *Julie* 4 postes en réseau. Surface 115 m² (possibilité 175 m²), garage, ascenseur, dérogation handi. Assistante au fauteuil très efficace. À vendre avec/sans murs. Prix : 30 % du C.A. moyen (des 3 dernières années).
Tél. : 06 07 59 53 73
@ : savelsberg.jm@club-internet.fr

2019-09-24-1 / 68 - ALTKIRCH

Cause départ en retraite juin 2020, vend cabinet dentaire, cadre très agréable, 85 m², salle de soins : fauteuil *Planmeca*, régulièrement entretenu, salle radio panoramique, dérogation accessibilité handicapés, bon C.A. sur 3,5 jours, assistante très qualifiée. Possibilité présentation patientèle.
Tél. : 03 89 08 89 69
@ : pehumbert@wanadoo.fr

dentoscope

Journal + Internet
la formule gagnante
de toutes vos annonces

2019-06-26-2 / 68 - COLMAR

À proximité du centre-ville, ce beau cabinet au calme vous apportera un exercice serein au sein duquel la patientèle, fidèle, vous attend. Possibilité de créer un bloc opératoire ou d'installer un troisième fauteuil. Exclu. *Hippocrate Transactions*. Audit à dispo.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/68-cede-cabinet-dentaire-en-association-a-colmar

2019-08-22-1 / 68 - COLMAR

Cause retraite début 2020 cède cabinet dentaire centre-ville, 85 m² environ, rdc, climatisé. Fauteuil *Planmeca*, 2 autoclaves, info. *Logos*, Imagerie *Digora*, possibilité 2^e fauteuil et OTP. Assistante dynamique. Parking patients, garage praticien. Dérogation d'accessibilité acquise.
@ : cabdentaire.colmar@gmail.com

2019-08-29-16 / 71 - CŒUR BRESSE BOURGUIGNONNE

Une association dentaire au long terme. Venez exercer dans un cabinet dentaire proposant des soins de haute qualification. Situé en ZRR, cette très belle structure en association vous apportera une qualité de vie, ainsi qu'un revenu très confortable. Les patients demandeurs de soins de qualité attendent un(e) associé(e) soucieux(se) de leur bien-être. Praticien(ne) expérimenté(e) de préférence. Exclusivité *Hippocrate Transactions*. Audit à disposition.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/au-cour-de-la-bourgogne-une-association-dentaire-au-long-terme

2019-05-22-1 / 73 - CHAMBÉRY

Urgent, vend cabinet sur Chambéry avec ou sans murs, pour raison de santé.
Tél. : 06 80 70 69 70
@ : cdt381@yahoo.fr

2019-09-10-1 / 75 - PARIS 9^e

Cède cabinet dentaire d'omnipraticien à Paris 9^e, Chaussée d'Antin, bien situé, patientèle agréable, locaux très lumineux et de bon standing, partagé avec médecins et paramédicaux. Pas de SCM. Loyer raisonnable. Prix de cession très modéré.
Tél. : 06 66 63 74 92
@ : willy.mangel@gmail.com

2019-10-01-3 75 - PARIS 19^e

Cause retraite cède clientèle cabinet dentaire tenu depuis plus 30 ans pour achat murs. Cabinet dans belle résidence Paris 19^e, 66 m² composé un grand cabinet de 30 m², salle attente, un 2^e cabinet, une autre pièce pour éventuellement salle de chir., autre fauteuil, repos, sté. ; salle de désinfection et terrasse de 20 m² avec possibilité de fermer et donc d'une pièce supplémentaire. Immeuble vient d'être entièrement ravalé. Lot comprend cave, emplacement parking équipé borne pour voiture électrique, prix 660 000 € sans frais agence. Avec achat de tout matériel équipement OMS avec son kart, 2 fauteuils *Planmeca*, panoramique *Vatech 2D-3D cone beam*, meubles italiens *Dental Art*, armoire compresseur 4 cylindres, aspirateur pour 2, 3 fauteuils, informatique *Visiodent*, *Cerec Sirona* avec usineuse blocs : valeur estimée 50 000 €.
Tél. : 06 27 18 18 18
@ : drhaloua@free.fr

2019-10-23-5 / 76 - HARFLEUR

Cause retraite, cède cabinet dentaire d'omnipraticien à Harfleur, proximité maritime. Emplacement calme, grand parking gratuit. Patientèle facile, agréable. Faible loyer. Fauteuil *A-dec*, informatique réseau *Carestream*, matériel très bien entretenu. Possibilité d'un deuxième poste. Potentiel de dev. présent. Faible prix de cession.
@ : beletmalouvier.francoise@neuf.fr

2019-10-21-1 / 78 - SAINT-RÉMY-LÈS-CHEVREUSE

Vente cabinet dentaire dans résidence neuve aux normes handicapés. Matériel de 2014-2015. 61 m², côté jardin, cession avec ou sans murs.
@ : legrandmarie675@gmail.com

2019-09-04-3 83 - RAMATUELLE

Urgent, cède cabinet situation (bord de mer) et conditions de travail exceptionnelles, C.A. sur 3,5 j. Deuxième salle opératoire aménageable, convient semi-retraite, qualité de vie. Clientèle facile, agréable et en partie étrangère. Négociable.
Tél. : 04 94 79 28 59
@ : frjams@gmail.com

dentoscope

Journal + Internet
Rendez-vous sur :
edp-dentaire.fr/
petites-annonces
pour connaître toutes
les modalités !

2019-08-29-18 / 85 - VENDÉE

Une station balnéaire, peu de concurrence, une activité diversifiée, des patients fidèles, un chiffre d'affaires et une rentabilité élevés. Ce cabinet dentaire très bien équipé vous attend : 1 fauteuil, 1 bloc, 1 panoramique. Cadre de vie de bord de mer idéal pour une recherche d'activités marines. Exclusivité *Hippocrate Transactions*. Audit à disposition.
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/bord-de-mer...

2019-10-08-3 86 - VIENNES

Au-dessus de Poitiers cède cabinet dentaire. Au centre du village, ce cabinet vous apportera un exercice serein mais avec un fort potentiel de patients demandeurs de soins. Pas de confrère à proximité. Deux fauteuils, un microscope opératoire, DAC, etc. Implantologie et omnipraticien. Exclusivité *Hippocrate Transactions*. Audit à disposition.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/dans-la-vie...

2019-08-21-3 / 86 - POITIERS

Au cœur du centre-ville, à 5 min de la gare (Paris à 1 h 40, La Rochelle à 1 h 30), parkings à proximité. Cause retraite fin 2019 vend cabinet dentaire récemment rénové. Fort potentiel. Un deuxième fauteuil installé peut être remis en service. Possibilité d'acquisition des murs.
Tél. : 06 81 80 70 84 ou 05 49 41 14 32
@ : mhbercher@hotmail.fr

► les petites annonces

ÉCHANGES ENTRE PROFESSIONNELS

2019-10-19-1 / 89 - MONTHOLON

Suite départ à la retraite, je vends mon cabinet situé en zone semi-rurale à 1 h 30 de Paris dans le nord de l'Yonne. Le matériel est en parfait état de fonctionnement avec un stérilisateur neuf et une platine *unit* neuve ainsi que le capteur de radio. Possibilité de logement sur place.

Tél. : 06 72 70 21 83

@ : banceaux@gmail.com

2019-08-27-1

91 - ÎLE-DE-FRANCE

À proximité d'Étampes et du Parc naturel régional du Gâtinais, le potentiel de développement de ce cabinet est bien présent et ne tient qu'à votre désir de vous implanter dans ce charmant village.

Exclusivité *Hippocrate Transactions*.

Audit à disposition.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/91-cede-cabinet-dentaire-en-ile-de-france

2019-10-08-4 / 91 - ESSONNE

Ce cabinet d'omni. (*situation idéale près de la gare de Massy*) vous apportera un exercice serein, la patientèle, fidèle, vous attend. Plateau tech. complet assurera un potentiel de dev. certain. Exclusivité *Hippocrate Transactions*. Audit dispo.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/91-cede-cab...

2019-08-29-1

91 - VALLÉE DE CHEVREUSE

Cède beau cabinet Vallée de Chevreuse à Orsay. Situé idéalement en centre-ville, ce cabinet bien agencé vous apportera un exercice serein au sein duquel vous serez bien entouré avec une patientèle fidèle. Le potentiel de développement est présent et ne tient qu'à votre désir de vous implanter dans cette charmante ville du sud-ouest parisien. Exclu. *Hippocrate Transactions*. Audit dispo.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/91-cede-beau-cabinet-dentaire-vallee-de-la-chevreuse

2019-09-03-2

92 - SUD-OUEST PARIS

Idéalement situé à proximité du futur tramway, ce cabinet qui comprend deux fauteuils et un équipement implantaire vous apportera un exercice au sein duquel la patientèle, fidèle, vous attend. Le potentiel de développement est présent et ne tient qu'à votre désir de vous implanter dans cette ville à proximité de Paris.

Exclusivité *Hippocrate Transactions*.

Audit à disposition.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/cede-cabinet-dentaire-sud-ouest-parisien

2019-08-29-17

92 - PARIS NORD-OUEST

Dans des locaux parfaitement aménagés, ce cabinet dentaire présente un chiffre d'affaires élevé, associé à un très bon résultat et à un exercice diversifié de haute qualité. Possibilité de réinstaller un deuxième fauteuil. *Cerec* et laser. Exclu. *Hippocrate Transactions*. Audit à disposition.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/paris-nord...

2019-06-10-1

94 - SAINT-MAUR-DES-FOSSÉS

Cause retraite vends cabinet 90 m², parking, 2 fauteuils bien équipés avec compresseur en sous-sol et climatisation dans chacune des salles de soins. Cabinet à céder avec ou sans les murs. Rez-de-chaussée. 4 postes informatiques sous *Logos* et *Vistascan*. Bonne rentabilité. Travail de qualité : omnipratique, implanto et paro. Avec ou sans personnel. Cession pendant le 2^e semestre 2019.

@ : bruxomane94@gmail.com

2019-09-29-1

94 - VITRY-SUR-SEINE

LOA d'un cabinet de 2 fauteuils (*plusieurs possib. de collab.*), radio pano., patientèle conviendrait à un pédo-dentiste ou ortho. Vous exercerez avec une orthophoniste et une infirmière. Local (*normes handi.*) situé devant une école, en plein centre-ville de Vitry, immeuble récent tout confort.

Tél. : 06 14 41 63 28 - @ : bui.quang@neuf.fr

2019-08-29-2 / 95 - NORD PARIS

À proximité du centre-ville d'Argenteuil, à 10 km des portes de Paris, ce cabinet idéalement situé dans une maison entourée d'un jardin comprend un fauteuil, un bloc opératoire et la possibilité de créer deux autres salles de soins. Exercice serein et bon potentiel de développement pour lesquels la patientèle, fidèle, vous attend.

Exclusivité *Hippocrate Transactions*.

Audit à disposition.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/95-cede-cab...

2019-09-19-1

97 - SAINT-BARTHÉLEMY (Guadeloupe)

Changez de cadre de travail. Exceptionnel ! Vends cabinet dentaire à St-Barth créé il y a 25 ans dans galerie commerciale très passante avec parking. Cabinet moderne clé en main, pas de frais à prévoir : 2 salles de soins, fauteuils *A-dec*, informatique réseau *Julie*, 3D *Planmeca*, matériel bien entretenu. Cabinet d'omnipratique avec activité implantaire et orthodontie. Patientèle sympathique et aisée. 2 assistantes, 1 collaborateur pour un exercice serein. Qualité de vie incomparable ! Avantages fiscaux. Renseignements et photos sur demande.

@ : dimredon@me.com

2019-05-23-1

98 - NOUMÉA (Nouvelle-Calédonie)

À vendre cabinet libéral (*cause retraite*) en plein centre de Nouméa : patientèle fidèle et motivée, matériel récent, laser, matériel panoramique, 30 h/semaine, bon revenu avec peu de charges sociales, cadre de vie très agréable.

Tél. : 00 687 27 69 55

@ : drbernardchapier@outlook.com

MATÉRIEL DIVERS Achat

2019-09-06-1 / 59 - LILLE

Achète mobilier médical des années 1900-1970 en bois ou métal et mobilier de maison des années 30 à 70. Recherche meuble ou vitrine médicale en métal, fonte ou bois, avec portes vitrées, nombreux tiroirs et plateau en marbre. Meubles ronds avec plateau en opaline, lampe Scialytique sur pied. Ancien sujet anatomique (*écorché*), crâne ou squelette d'étude. Tout mobilier design ou *vintage* de maison ou de salle d'attente des années 30 à 80, luminaires (*lampes, appliques ou lampadaires articulés* ou

à *balancier/contrepois*) et objets de décoration (*tableau, céramique...*), instruments de musique anciens (*violin, violoncelle, contrebasse, saxophone, harpe...*).

Achat dans toute la France.

Tél. : 06 82 43 78 10

@ : huet1972@gmail.com

Ventes

2019-09-23-1 / 28 - CHARTRES

Vds ensemble 6 ans radio rétro-alvéolaire, *Progeny-Dental*, *Vistacam*, ordinateur pro., mémoire 4Go 1 600 Mhz DDR 3 avec écran, clavier, logiciel *Julie*, télétrans, boîtier, logiciel *DBSWIN*, radio numérique, *Microsoft World Starter 2010 etc.* Prix : 4 500 €. Vds fauteuil *Planmeca Compact i 2008 TBE*. Prix : 3 500 €.

Tél. : 02 37 28 15 47

@ : fabcanac@gmail.com

2019-10-08-5 / 28 - CHARTRES

Éclairage *Zenium 2014* : 500 €. *Prophy mate NSK Néo 2016* : 500 €. Turbine *Sirona T2 Boost 2018* : 350 €. *CA Niti Control Anthogyr 128-1 2019* : 250 €. *Soni Flex Kavo air 2003 L - 2016* : 450 €. 3 pièces à main *Anthogyr* : 300 €, 1 flexible *Planmeca* monté seringue RO : 300 € - 1 flexible *Planmeca* monté détartreur eau *EMS* : 300 €. 1 flexible *Planmeca* monté turbine *Kavo Lux 8 000 B* : 300 €. 1 flexible *Planmeca* monté micro-moteur *Kavo intra ka lux 196* : 300 €. Lampe *BA Optima 10* : 200 €. Moteur aspi chi. *Cattani* filtre 2004 : 400 €. Tél. : 06 03 80 43 55

@ : fabcanac2@gmail.com

2019-09-30-1 / 59 - LILLE

TP facettes de A à Z à Lille le jeudi 6 février 2020 : critères esthétiques, les photos, *mock-up*, *wax-up*, clés silicones, préparations, facettes provisoires, les étapes de collage, les cas particuliers : dyschromies, malpositions. Matinée : partie théorique suivie de présentations et discussions de cas. Midi : déjeuner au restaurant du golf. Après-midi : travaux pratiques - préparations sur modèles, mise en place de la digue, collage d'une facette sur une dent préparée. Jeudi 6 février à 8 h 30 - château de la Vigne - Golf de Bondues - 59910 Bondues. Frais d'inscription : 380 €.

Lien d'inscription : <file:///C:/Users/Cabinet%20/Desktop/formation%20facettes%20bondues%202020.pdf>.

Inscription à Easy Good Smile :

5 avenue Foch 59400 Cambrai

Tél. : 03 27 73 18 97

@ : dimriti.carpentier@sfr.fr

dentoscope

Journal + Internet
la formule gagnante de toutes vos annonces

VistaVox S : 3D avec champ anatomique.



Dose de rayonnement réduite grâce au volume adapté à l'anatomie du patient

Excellente qualité d'image en 2D et 3D grâce au capteur CsI haute résolution avec une taille de pixel de 49,5 µm

Flux de travail simplifié et intuitif

FoV de la forme de la mâchoire

Volume d'acquisition 3D idéal de la forme de la mâchoire (Ø 130 x 85 mm)



Volume de Ø 50 x 50 mm en résolution jusqu'à 80 µm



Pour en savoir plus, rendez-vous sur www.duerrdental.com/vistavox

Dispositif Médical de classe IIB CE0297. Nous vous invitons à lire attentivement les instructions figurant sur les notices. Produits non remboursés par les organismes de santé.



LE MEILLEUR, TOUT UN SYSTÈME

-50%
SUR TOUT*
pendant
1 mois

C.C.M. / E max / Zircono
DES PRIX INCROYABLES !



☎ 01 45 51 40 40

TRANSPORT
ALLER-RETOUR



GARANTIE

5^{ANS}

PROTHÈSE FIXE

30^{ANS}

D'EXPÉRIENCE,
ÇA COMPTE

* valable pour les nouveaux clients sur
la première facture mensuelle
Prestige et Master