

DENTOSCOPE

L'actualité clinique et pratique des cabinets dentaires



Clinique 24
Traitement d'une péri-implantite

Dr Amandine PARA



Clinique 10

Traiter la dens evaginatus

Dr Géraldine DELICE-FRANÇOIS

protocole

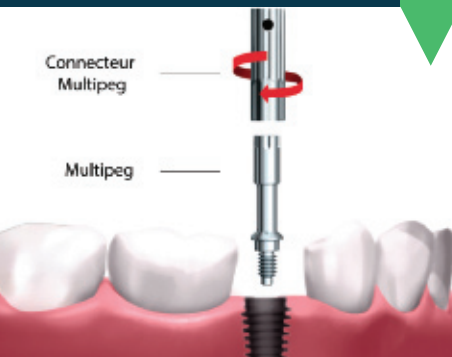
Mesurer la stabilité primaire de l'implant

avis des utilisateurs

Outil de communication pour les praticiens et prothésistes

22

16



LES **Impayés**

VOUS FONT GRINCER DES DENTS ?



Mobilité

intervention dans toute la France

Rapidité

traitement de vos impayés en 48h*

* Durée moyenne d'un engagement de paiement dès le premier contact.

Transmettez* vos dossiers et bénéficiez du suivi en temps réel

* GRATUIT & SANS ABONNEMENT

www.rgc-contentieux-dentaire.com



Le spécialiste du recouvrement dentaire

RGC CONTENTIEUX - Espace 41 - 128 Rue de la Boétie - 75008 Paris
 rgc.paris@gmail.com Tél. : 09 51 51 46 00 Port. : 07 86 96 32 32

ULTRA LEVURE®

SACCHAROMYCES BOULARDII CNCM I-745



Souche **UNIQUE**¹ *S.boulardii* CNCM I-745
SANS équivalent thérapeutique²⁻⁴



PROTÈGE & RESTAURE la flore intestinale



LEVURE PROBIOTIQUE

Traitement symptomatique d'appoint de la
diarrhée en complément de la réhydratation

Pour une information complète, consultez le Résumé des Caractéristiques du Produit
sur la **base de données publique du médicament** en flashant ce QR Code :
ou directement sur le site internet : <http://base-donnees-publique.medicaments.gouv.fr>

Non remboursé par la Sécurité Sociale.



1. Traité de Budapest sur la reconnaissance internationale du dépôt des micro-organismes aux fins de la procédure en matière de brevets (1977 modifié le 26 septembre 1980). - 2. Définition de l'ANSM http://ansm.sante.fr/Glossaire/filter/A#term_66327 - 3. Marteau Ph. Probiotiques in Le microbiote intestinal, Marteau Ph and Dore J Eds. John Libbey Eurotext Paris 2017. - 4. Scientific Opinion on the substantiation of health claims related to non-characterised bacteria and yeasts pursuant to Article 13(1) of Regulation (EC) No 1924/20061 EFSA Journal 2010 ;8(2) :1470.



Un métier..

Tout dernièrement, je me suis retrouvé face à une publicité du ministère des Armées, plus exactement du ministère de la Marine, qui déclarait : « Quoi de mieux que de trouver un métier quand on cherche un travail ». Et mon esprit s'est mis à vagabonder entre métier, travail, carrière, formation, profession, opportunités, vocation... Choisit-on encore à l'aube de 2020 une carrière médicale comme au siècle dernier ? Le fait-on encore plus par vocation que par calcul ? Les nouvelles générations ont-elles toujours cette « pulsion » pour prendre en charge le malheur des êtres humains (et des animaux) avec comme finalité leur

apporter les meilleurs soins possibles ? D'une manière plus générale quelles sont les perspectives en termes d'emploi pour les années futures ? On peut envisager trois scénarios : un scénario plutôt optimiste (appelé généralement « cible »), un deuxième plutôt pessimiste (appelé « crise ») et un troisième qualifié de « central ».

À l'horizon 2022, compte tenu d'un grand nombre de départs à la retraite, auquel s'ajoute un certain volume de créations d'emploi, et d'une conjoncture économique en légère amélioration, on peut affirmer pour certains emplois que l'on rentre dans l'ère du premier scénario. Pour ne prendre que quelques professions dans le monde médical qui ont le vent en poupe, citons les aides à domicile, les infirmier(ère)s, les sages-femmes, les aides-soignants, les assistantes maternelles et les professions paramédicales qui représentent près de 35 000 créations nettes en moyenne par an, pour répondre aux besoins d'accompagnement de la dépendance, au développement de la médecine ambulatoire, au maintien à domicile des personnes âgées... Mais les professionnels de santé que sont les médecins, les pharmaciens, les chirurgiens-dentistes, les kinésithérapeutes, les vétérinaires, n'ont pas, loin s'en faut, la même progression.

Alors, pour revenir à l'essentiel de mon propos, le « métier médical », bien qu'ayant une place prépondérante dans notre société, n'est statistiquement pas la priorité. Pourquoi donc la nouvelle

génération aurait néanmoins envie de s'y engouffrer ? Il semble que ce qui attire encore, ce soit le contact rapproché avec les personnes que l'on soigne et que l'on côtoie quotidiennement. Si, dans les siècles précédents, la vocation était sans doute le motif majeur du choix pour ces professions, qu'en est-il vraiment en ce début de 21^e siècle ? L'envie de soulager et de rendre service reste très forte, mais les jeunes professionnels de santé ne veulent plus vivre ce qu'ont vécu leurs aînés. Ils veulent vivre également pour eux et leur famille, et surtout, ne plus être « bouffés » par leur métier. C'est une tendance qui a commencé il y a plusieurs années et qui risque de devenir encore plus radicale à l'avenir.

Les nouvelles générations vont vouloir préserver une partie de leur vie. Pour ce faire, la recette est simple. Dans le monde médical, seuls des regroupements de praticiens le permettront. Le modèle du praticien exerçant seul va céder la place à de nouvelles formes d'exercices en commun avec une organisation « centrale » qui ne sera ni sur le schéma de l'usine, qui risque d'aboutir à la crise, ni sur celui du passé, avec une vie professionnelle ressemblant étrangement à de l'esclavage. Les patients devront rester la grande priorité ; mais ne seront plus la seule. Pour maintenir de la qualité, plus d'organisation et de délégation de tâches seront nécessaires et indispensables. C'est ainsi que le « métier » médical et paramédical sera sans doute préservé. Bonne fin d'année à tous... ☺

▼ L'HUMOUR DE RENAUD ▼

pour en savoir plus, rendez-vous à la page 6.



INTELLIGENTE POUR AMÉLIORER LE BROSSAGE.

DENTOSCOPE N° 216 est édité par PARRESIA

(SAS au capital de 1 100 000 € - RCS Paris 837 734 318)

109-111 avenue Aristide Briand - CS80068 - 92541 Montrouge Cedex

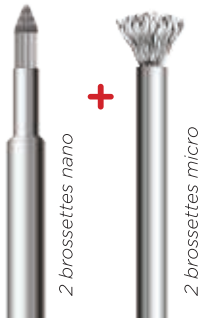
- Directeur de publication : Patrick BERGOT.
- Rédacteur en chef : Dr Paul AZOULAY.
- Rédactrice en chef adjointe : Agnès TAUPIN (agnes.taupin@parresia.fr).
- Rédacteurs : Dr Paul AZOULAY et Agnès TAUPIN. Ont également participé à la rédaction : Drs Yves COHEN-LORO, Géraldine DELICE-FRANÇOIS et Amandine PARA.
- Rédacteur graphiste, création et maquette : Cyril GIRAUD.
- Correction : Martine LARUCHE (06 73 85 58 29 - contact.edp-dentaire@parresia.fr).

- Illustration Édito : Renaud CHAMMAS.
- Photos d'ambiance : iStock Getty Images.
- Agenda : Laetitia LAVERDURE (agenda-dentaire@parresia.fr).
- Publicité : Angeline CUREL : directrice de la publicité dentaire (06 31 34 69 27 - angeline.curel@parresia.fr), Myriam BOUCHET : chef de publicité (06 07 07 33 41 - myriam.bouchet@parresia.fr), Solenne DIRRIG : chef de publicité (06 80 53 63 33 - solenne.dirrig@parresia.fr) et Ruth IBARA : chef de publicité junior (Tél. : 01 49 85 60 56 - ruth.ibara@parresia.fr).
- Diffusion / Petites annonces : Martine LARUCHE (06 73 85 58 29 - contact.edp-dentaire@parresia.fr).
- Encart du numéro : Crownceram.



SET BROSSETTES TITANE

Le set comprend
4 pièces :



2 brochettes nano

2 brochettes micro

► Nano
40 filaments
titane, travail fin.

► Micro
29 filaments
titane, pour
surfaces larges.

POUR 3 SETS ACHETÉS
soit une
REMISE
33%

PROMO ADF 2019

Prix valables jusqu'au 31/12/2019
Tous nos prix sont T.T.C.

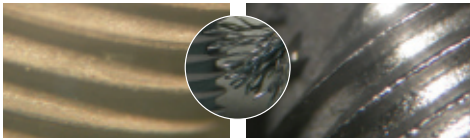
► REMISE QUANTITATIVE

2 SETS
ACHETÉS + **1** SET
OFFERT

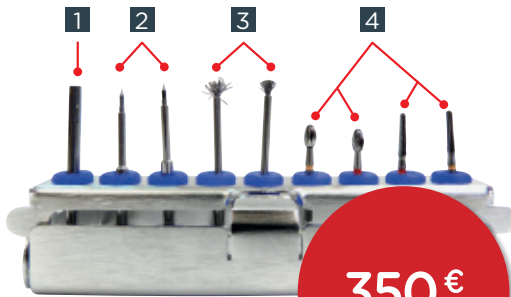
AVANT



APRÈS



KIT PÉRI IMPLANTITE



350 €

Le kit comprend :

- 1 Adaptateur fraise Turbine/contre angle (x1)
- 2 Brossettes Titane forme pinceau (x2)
- 3 Brossettes Titane forme plumeau (x2)
- 4 Fraises spécifiques pour taille/surfaçage du Titane (4 modèles x 5)

► OFFRE SPÉCIALE ADF 2019

**2 BROSSETTES
OFFERTES***

* 1 brosette nano + 1 brosette micro offertes
pour tout achat d'un kit péri-implantite



RETROUVEZ-NOUS
SUR NOTRE STAND

3M27

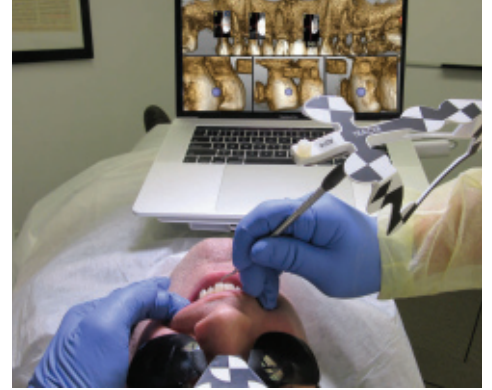
3^{ème} niveau - Hall Havane

IPPpharma

le luxe de la sérénité

ipp-pharma.net

Navident



Venez manipuler
le **Navident**
en démonstration
sur nos stands

Ipp pharma

3M27 - 3^{ème} niveau Hall Havane

Henry Schein France

1M01A

TRACE & PLACE

- 1 Vous **INTÉGREZ** directement vos fichiers 3D
- 2 Vous **PLANIFIEZ**, ou pas
- 3 Vous **TRACEZ**
- 4 Vous **PLACEZ**

36 900 €

Le navident est compatible avec :

Tous implants
Toutes images 3D
Tous fichiers STL
Toutes pièces à main
Tous contre-angles

ClaroNav



► OFFRE SPÉCIALE ADF 2019
10 KITS DE PROCÉDURE TAP
+ 1 TRAINING KIT

OFFERTS**

**Pour tout achat d'un Navident



actualités,
produits et
échanges
d'expériences

cas cliniques
et pratique
quotidienne

vie dentaire

l'édito	p. 3
les news Brèves, courriers, annonces et autres « potins »	p. 6
quoi de neuf docteur ? Seront-ils pour vous ?	p. 14
l'avis des utilisateurs Bridge de Lyra	p. 16
gamme de produits Numerys d'Itena Clinical	p. 30
cliniques Traiter la <i>dens evaginatus</i>	p. 10
Traitement d'une péri-implantite	p. 24
Comment se prémunir du risque juridictionnel en pratique implantaire ?	p. 32
protocole Mesurer la stabilité primaire de l'implant avec l' <i>Osseo 100</i> de NSK	p. 22
étude Quels sont les effets des antibiotiques sur le microbiote intestinal et comment les prévenir ?	p. 35
l'agenda Les formations et les événements incontournables	p. 18
les petites annonces Échanges entre professionnels	p. 36



Nouvelles options!

copa SKY
IMPLANT SYSTEM

L'implant ultra-court pour tirer profit au maximum des tissus osseux en place

| Stabilité primaire | Précis | Physiologique
Le système implantaire SKY®



► les news

BRÈVES, COURRIERS, ANNONCES, ET AUTRES « POTINS »

► HYGIÈNE BUCCO-DENTAIRE

Intelligentes pour améliorer le brossage

CONNECTÉES, DOTÉES DE CAPTEURS DE PRESSION, LES DERNIÈRES BROSSES À DENTS ÉLECTRIQUES RIVALISENT D'INNOVATIONS.

Les brosses à dents électriques sont de plus en plus performantes et... intelligentes. Certaines proposent des programmes sur mesure pour améliorer la qualité du brossage. La brosse à dents connectée *Oclean X* possède un écran tactile couleur qui affiche de multiples informations. On peut connaître par exemple son niveau de charge et la durée du brossage. La brosse propose quatre modes de nettoyage et 32 niveaux d'intensité. Compatible *Bluetooth*, l'accessoire conçu par *Oclean* se connecte facilement à un *smartphone* via l'application dédiée, qui permet de personnaliser le programme de brossage et son intensité, après avoir répondu à un questionnaire.

Oral-B propose une fonctionnalité dans le cas de gencives sensibles : les capteurs de pression. Ils indiquent si l'on appuie trop fort au moyen d'un voyant lumineux, d'une vibration, ou d'un signal sonore. Si l'on se brosse les dents trop vigoureusement, certains modèles de la marque ralentissent la vitesse de rotation automatiquement pour protéger les gencives.



INTELLIGENCE ARTIFICIELLE

La *Genius X* d'*Oral-B* combine des données issues de l'observation de milliers de personnes, pour évaluer les styles de brossage individuels et indiquer aux utilisateurs comment acquérir de meilleures habitudes d'hygiène bucco-dentaire. L'intelligence artificielle (IA) détecte les zones de la bouche où l'utilisateur fait passer la brosse, puis offre une information personnalisée sur les secteurs qui demandent une attention supplémentaire, à l'aide de l'application *Oral-B*. Selon le fabricant, l'IA aide à se brosser les dents « pendant la bonne durée », et avec le bon

niveau de pression, quel que soit son « style de brossage personnel ».

La brosse *DiamondClean Smart* de *Philips* est dotée de capteurs et son application aide également à perfectionner sa technique de brossage. Elle dispose de 5 modes et de 3 intensités. Les têtes de brosse intelligentes sélectionnent automatiquement le mode et l'intensité les plus adéquats. Par exemple, si l'on clique sur la fonction *Premium Gum Care*, la brosse choisit les meilleurs réglages pour que les gencives soient nettoyées efficacement mais en douceur.

► SOUTENANCE

Phytothérapie et aromathérapie en odonto-stomatologie

LES PARTICIPANTS À LA FORMATION POSTUNIVERSITAIRE ONT SOUTENU LEUR MÉMOIRE, LE 25 OCTOBRE DERNIER.

La formation postuniversitaire en phytothérapie et aromathérapie en odonto-stomatologie a organisé sa soutenance de mémoire, le 25 octobre dernier. Il s'agissait de la promotion Raphaël Serfaty, parodontologiste de renom international. Des mémoires de qualité et variés ont été présentés. « Avec conscience, travail et avec le sourire, la profession peut se réjouir d'avancer en apportant la bonne utilisation des plantes et des huiles essentielles au cabinet dentaire par des formations adaptées », a déclaré Florine Boukhobza, responsable de la formation.

La prochaine promotion (Albert-Claude Quemoun) débutera le jeudi 30 janvier 2020. Les inscriptions sont ouvertes auprès du secrétariat de l'Academy des savoirs. L'enseignement est de 100 heures sur un an, dont 32 heures de formation clinique et en situation au cabinet dentaire. Il s'adresse aux chirurgiens-dentistes, orthodontistes, stomatologistes, chirurgiens en maxillo-facial, aux praticiens étrangers titulaires d'un diplôme autorisant l'exercice en France et aux étudiants inscrits en DES en odontologie.

Inscriptions : @ : academydessavoirs@gmail.com



AMPLI MUTUELLE REÇOIT UN TROPHÉE DE L'INNOVATION

LE CONTRAT AMPLI-PRÉVOYANCE, DÉDIÉ AUX TRAVAILLEURS NON SALARIÉS A ÉTÉ RÉCOMPENSÉ PAR PROFIDEO.

Le contrat *Ampli-Prévoyance*, assuré par *Ampli Mutuelle*, s'est vu décerner un *Trophée de l'innovation* par *Profideo*. Ce contrat dédié aux travailleurs non salariés a été pionnier en 2018 avec la première souscription 100 % en ligne. Le parcours de souscription à cette offre de prévoyance ne requiert pas l'identité du client afin de simuler sa couverture. Le client peut composer sa propre couverture avec les six garanties complémentaires des régimes obligatoires libéraux et les garanties et rentes diverses incluses dans l'offre. La mutuelle lance une offre de bienvenue (- 25 % sur les cotisations pendant deux ans jusqu'à la fin 2019). Une offre nouveaux installés en libéral est aussi proposée (- 50 % sur les cotisations pendant deux ans jusqu'à la fin de l'année). Enfin, pour toute souscription de rente ou capital décès, une remise de 25 % est octroyée sur les autres garanties prévoyance indemnités journalières et invalidité.

LES ÉTUDES DE SANTÉ CHANGENT EN 2020

LES BACHELIERS POURRONT CHOISIR ENTRE PLUSIEURS PARCOURS POUR S'INSCRIRE EN MÉDECINE.

La réforme des études de médecine sera effective à la rentrée 2020. Elle signe la fin du *numerus clausus* limitant le nombre d'étudiants admis en deuxième année. Le concours unique basé sur des *QCM* disparaît. Les facultés mettront en place de nouvelles modalités d'accès aux études de santé. Les étudiants pourront « candidater deux fois dans les études de santé, après une, deux ou trois années de premier cycle », explique le site *Studyrama*. Certains de ces parcours sont des licences, de différentes disciplines, comprenant une option « accès santé » appelées (LAS). Elles pourront être proposées par des universités n'ayant pas de faculté de santé pour répartir l'offre de formation dans tous les territoires. Si l'étudiant est admis en santé, il rejoindra en deuxième année une faculté de santé. D'autres parcours seront spécifiques d'un accès santé appelé PASS. Ils seront proposés uniquement dans les universités ayant une faculté de santé. L'étudiant choisira au sein de ce parcours une option qui lui permettra de poursuivre en deuxième année de licence s'il n'est pas admis dans une filière de santé.

► FORMATION

Restaurer l'incisive

LA SOCIÉTÉ ODONTOLOGIQUE DE PARIS ORGANISE UNE CONFÉRENCE AUTOUR DES PATHOLOGIES DE L'INCISIVE CENTRALE, LE 26 MARS PROCHAIN.

Fracture, luxation, anomalie de structure : la Société odontologique de Paris (SOP) organise une journée de formation le 26 mars sur le traitement des pathologies de l'incisive centrale. Un dommage sur une incisive centrale est visible et le traumatisme peut avoir des répercussions sur l'estime de soi et la vie sociale. Six conférenciers sont invités par la SOP pour donner des réponses cliniques sur la prise en charge esthétique et fonctionnelle de l'incisive centrale maxillaire dans les cas de trauma ou d'anomalie de structure.

Ils traiteront de la restauration selon le « gradient thérapeutique » de préservation des tissus. Les techniques endodontiques d'une incisive corrélées aux conséquences biologiques et esthétiques des traitements seront détaillées. Face à un trauma de l'incisive centrale, les gestes d'urgence à connaître et à maîtriser en omnipratique seront rappelés.

PRÉSERVER LA FONCTION ET L'ESTHÉTIQUE

Anne-Margaux Collignon ouvrira la journée pour expliquer comment il est possible de décider simplement des thérapeutiques afin de préserver la fonction et l'esthétique de l'incisive centrale. Elle

dispensera des conseils pratiques et illustrera son propos à partir de situations cliniques fréquentes que les participants peuvent rencontrer à leur cabinet.

François Bronnec interviendra sur les conséquences endodontiques des traumatismes (*apexogénèse, apexification, revascularisation*). Il mettra en évidence les incidences possibles des thérapeutiques à court, moyen et long terme, comme les discolorations, ou fractures. Anne-Laure Bonnet traitera ensuite des différentes restaurations de l'incisive post-traumatique. Elle livrera aux participants quelques trucs et astuces sur deux angles sans atteinte pulpaire.

Patrick Rouas et Olivier Leroux feront un tour d'horizon pratique sur les anomalies de structure. Patrick Rouas traitera du diagnostic et de ses conséquences. Olivier Leroux développera les thèmes de la restauration et de l'éclaircissement externe. Il présentera un protocole simple de mise en place de l'Icon. Pour clôturer cette journée clinique, Jean-David Boschatel répondra à la question de savoir si les facettes sont la solution clinique que certains prétendent.

Renseignements : 3w : op.asso.fr

► CONFÉRENCE EN LIGNE

La maintenance implantaire et les péri-implantites

LE DR MICHÈLE RENERS A DONNÉ UNE CONFÉRENCE EN LIGNE SUR LE SITE DE COLGATE.

Une conférence en ligne (webinar) a été organisée par Colgate le mercredi 23 octobre avec pour thème la maintenance implantaire et les péri-implantites. Le Dr Michèle Reners est revenue sur les enjeux d'un diagnostic précoce des pathologies implantaires et la nécessité d'une mise à jour de l'anamnèse et d'un dépistage systématique en phase de maintenance. Elle a également souligné l'importance d'un bon contrôle de la plaque à la fois mécanique et chimique. La praticienne, présidente de la société belge d'implantologie orale, a insisté sur l'instauration d'une maintenance implantaire adaptée à chaque patient pour garantir le succès des traitements.

Le webinar est disponible en replay sur : www.colgatetalks.com/webinar



Depuis 1969

TRIHAWK 50

Tri Hawk célèbre 50 ans d'excellence avec son chef-d'œuvre, la Transmétal Talon 12.

2+1 Gratuit

Rouleaux de 50 fraises soit €2.86* la fraise.

ADF stand N° 1P20



Commandez directement chez Tri Hawk

+352 20 99 23 28
europesales@trihawk.com
www.trihawk.com

OU
Chez votre fournisseur habituel

*TTC, frais de ports supplémentaires.

► les news

BRÈVES, COURRIERS, ANNONCES, ET AUTRES « POTINS »

► RÉFORME

Loi Pacte : de nouvelles ambitions pour l'épargne retraite

AVEC CETTE LOI, LE GOUVERNEMENT TÉMOIGNE DE SON AMBITION DE DÉVELOPPER L'ÉPARGNE RETRAITE, SELON L'ASSUREUR MACSF.

Une nouvelle réforme de l'épargne retraite voit le jour avec la loi Pacte relative à la croissance et la transformation des entreprises. « Avec cette loi, le gouvernement veut rendre les produits d'épargne retraite plus simples et mieux adaptés aux épargnants, à travers la commercialisation d'une nouvelle solution : le Plan d'épargne retraite (PER). C'est l'occasion de faire un point sur la préparation ou l'optimisation de sa retraite », estime la MACSF, assureur des professionnels de santé.

En France, le système de retraite par répartition actuel est confronté à l'évolution démographique, à l'allongement de la durée de vie et au vieillissement de la population. « La mise en place de solutions d'épargne supplémentaires devrait permettre aux Français de renforcer leurs futurs revenus à la retraite », considère la MACSF. Contrairement à nos voisins européens, les dispositifs dédiés à la retraite sont peu développés en France, alors que les Français ont un niveau d'épargne parmi les plus élevés d'Europe. En effet, seulement 2 % des prestations retraite versées dans l'Hexagone proviennent de contrats d'épargne supplémentaire, contre 30 % au Royaume-Uni et 10 % en Allemagne.

Pourtant, près de 87 % des salariés * semblent être partisans d'une épargne régulière pour préparer leur retraite. « Le développement limité de l'épargne retraite tiendrait à une offre jugée complexe et disparate, avec des produits (PERP, Madelin, PERCO, PERE article 83) aux règles de fonctionnement différentes et aux modalités de sortie rigides », commente l'assureur.

Avec la loi Pacte (Plan d'action pour la croissance et la transformation des entreprises) du 22 mai 2019, le gouvernement marque son ambition de développer l'épargne retraite. Bruno Le Maire, ministre de l'Économie et des Finances, annonçait au mois de mai vouloir « faire de l'épargne retraite un produit phare de l'épargne des Français », avec un objectif de « 100 milliards d'euros d'encours supplémentaires à l'horizon 2022 ».

LE PLAN D'ÉPARGNE RETRAITE

Pour y parvenir, le gouvernement s'est penché sur les freins des dispositifs existants identifiés : « Je veux que les Français placent leur argent dans des produits retraite qu'ils comprennent et qui répondent à des caractéristiques communes ». Le Plan d'épargne retraite (PER), succédant aux systèmes actuels, a pour objectif de



prendre la suite des dispositifs d'épargne retraite supplémentaires. Il permet de se constituer une épargne dédiée à la retraite en offrant la possibilité de bénéficier d'économies d'impôts.

Avec un horizon de long terme et un système de gestion pilotée qui sécurise de plus en plus l'épargne à l'approche de l'âge du départ en retraite, l'espérance de rendement se veut plus forte. Tous les titulaires de contrats d'épargne retraite existants ont, depuis le mois d'octobre, la possibilité de transférer leur épargne vers ce dispositif afin de bénéficier des opportunités qu'il présente.

Pour en savoir plus : MACSF sur le site macsf.fr, ou au 3233.

* Enquête Amundi/Natixis « Demain, quelle retraite ? », Audirep, 2018.

PROJETS DE RECHERCHE SUR LA SANTÉ BUCCO-DENTAIRE

L'INSTITUT FRANÇAIS POUR LA RECHERCHE ODONTOLOGIQUE LANCE SON APPEL À PROJETS 2020.

L'Institut français pour la recherche odontologique (IFRO) ouvre son 20^e appel à projets de soutien à la recherche dans le domaine de l'odontologie. Il concerne cette année des projets de recherche émergents sur le thème de la santé bucco-dentaire. L'objectif de l'IFRO est d'accompagner les jeunes chercheurs dans la mise en œuvre d'un projet innovant en recherche fondamentale, clinique ou appliquée. Les projets devront être portés par un jeune chercheur titulaire d'un doctorat d'université depuis moins de cinq ans et membre d'une unité de recherche. L'IFRO encourage les projets partenariaux (consortium uniquement académique ou impliquant des industriels). Le montant maximum alloué est de 10 000 euros par partenaire académique ; la contribution des partenaires industriels n'étant pas financée. L'institut a été créé en 2000, à l'initiative de l'ADF, d'universitaires et de partenaires industriels engagés. Il est né de l'idée de fédérer un organisme privé et indépendant dans ses choix pour soutenir la recherche en odontologie. Plus d'un million d'euros a été alloué dans cet objectif.

Les dossiers de candidature sont à retourner avant le 28 février 2020 à l'IFRO : contact@ifro.eu.

Les formulaires sont disponibles auprès de l'IFRO, ou sur le site internet de l'ADF (www.adf.asso.fr).

LA DENT LA PLUS LONGUE DU MONDE

Un dentiste d'Offenbach (Allemagne) a retiré à son patient une dent de 37,2 millimètres. Une découverte faite en septembre 2018, qui vient d'être homologuée par le livre Guinness, selon une information du Journal L'Essentiel. Il s'agit là d'un record mondial pour une dent humaine, dont le praticien est désormais détenteur.

FUSION CMU-C ET ACS

Depuis le 1^{er} novembre 2019, la Complémentaire santé solidaire est proposée pour les personnes aux revenus modestes. Elle est née de la fusion de l'actuelle CMU-C (Couverture maladie universelle complémentaire) et de l'ACS (aide au paiement d'une complémentaire santé). Selon les ressources du foyer qui en fait la demande, elle est gratuite, ou coûte moins d'un euro par jour et par personne.

► LÉGISLATION

Les défibrillateurs obligatoires en 2020 pour certains établissements

LES ÉTABLISSEMENTS RECEVANT DU PUBLIC DEVRONT ÊTRE ÉQUIPÉS DÈS LE 1^{ER} JANVIER PROCHAIN. LES CABINETS DENTAIRES DEVRONT EN ÊTRE DOTÉS EN 2022.

À partir du 1^{er} janvier 2020, les établissements recevant du public (ERP) de catégorie de 1 à 3 sont tenus de s'équiper d'un défibrillateur. L'obligation * concerne les établissements pouvant recevoir plus de 300 personnes.

À partir du 1^{er} janvier 2021, l'obligation concernera les ERP de catégorie 4, recevant 300 personnes et moins, puis à partir du 1^{er} janvier 2022, certains ERP de catégorie 5 devront en être

dotés. C'est le cas des cabinets dentaires et autres établissements de soins, les structures d'accueil pour personnes âgées ou pour personnes handicapées, les gares, les hôtels-restaurants d'altitude, les refuges de montagne, les établissements sportifs clos et couverts ainsi que les salles polyvalentes sportives.

Lorsque plusieurs établissements recevant du public sont situés sur un même site géographique ou sont



placés sous une direction commune (au sens de l'article R. * 123-21 du code de la construction et de l'habitation), le défibrillateur automatisé externe peut être mis en commun, précise l'article R. 123-59.

* Décret relatif aux défibrillateurs automatisés externes, paru le 19 décembre 2018.

Depuis 1969

TRIHAWK 50

► PORTRAIT

Un dentiste redonne gratuitement le sourire

UN PRATICIEN BRÉSILIEN ŒUVRE AUPRÈS DES POPULATIONS DÉMUNIES AU BRÉSIL ET EN AFRIQUE.

Son nom est *Felipe Rossi*. Sa profession : chirurgien-dentiste. Jusque-là rien de très original. Mais la spécificité de ce praticien brésilien est de redonner le sourire, gratuitement, à des patients démunis dans le monde. Son compte *Instagram*, sous-titré « dentisterie humaine », est séduisant : on y voit des photos « avant-après » de réhabilitations qui offrent à des jeunes ou des seniors, des femmes ou des hommes, un sourire, leur sourire... Une série de restaurations que publie le *Daily Mail* dans un article. Le praticien a fondé l'association *Por Isorriso*. Sa mission : « Propager la santé, le bien-être et l'amour dans les régions nécessitées ». Le praticien est aussi membre de l'ONG *Mission Afrique* qui aide les personnes en situation de pauvreté et de vulnérabilité au Brésil et au Mozambique.

communautés urbaines pauvres. São Paulo, Bahia, les régions du Kenya sont quelques-unes des destinations de ce dentiste hors norme, spécialisé en dentisterie restauratrice et parodontie.

« Les personnes oubliées retrouvent le sourire, le sourire devrait être pour tout le monde... le monde ne sera bon que s'il est bon pour tout le monde », peut-on lire sur l'un de ses posts sur son compte *Instagram*. Les images de dentitions restaurées parlent d'elles-mêmes, mais le praticien n'hésite pas à en commenter certaines en rappelant : « Soyons une source d'inspiration pour de bonnes actions... après tout... elles réveillent les sourires ».

Agnès TAUPIN



Copie écran du compte *Instagram* du Dr *Felipe Rossi*.

VILLAGES EN SITUATION DE PAUVRETÉ

Por Isorriso opère principalement dans des communautés extrêmement nécessiteuses qui ont peu accès à l'assistance, comme les populations riveraines et indigènes, les quilombolas, les habitants du nord-est du Sertão, les villages en situation de pauvreté sur le continent africain et les

CONGRÈS ATTOI SUR L'ÉDENTÉ COMPLET

LA SECONDE ÉDITION DU SYMPOSIUM SE TIENDRA LE 19 MARS À PARIS.

Le second congrès ATTOI (*Advanced Technologies and Techniques in Oral Implantology*) aura lieu à Paris, le 19 mars prochain, autour du thème de l'édenté complet. Fidèles à l'esprit du congrès lancé en 2017, les sessions intégreront le dynamisme de la controverse. Des débats autour de cas cliniques, des propositions d'arbres décisionnels et des travaux pratiques seront animés par des orateurs émérites. De la gestion des gestes chirurgicaux des atrophies maxillaires et mandibulaires, à la réhabilitation prothétique, en passant par le flux numérique et l'apport des nouvelles technologies, le sujet de l'édenté complet sera largement exploré. Le comité scientifique du congrès est formé des Drs Guavri Caliaperoumal, Benjamin Darmon, Avi Perez et Mickaël Samama. Le congrès s'adresse aux praticiens souhaitant aller plus loin dans leur exercice chirurgical, approfondir et confronter leurs connaissances en implantologie et chirurgie pré-implantaire.

Espace Chaptal (Paris 9^e). Inscriptions : 3w : attoi-congress.com

Tous les musiciens n'ont pas le talent d'un premier violon, mais tous les dentistes peuvent utiliser la transmétal Talon de Tri Hawk, la stradivarius des fraises transmétal !

2 + 1 Gratuit
Rouleaux de 50 fraises
soit €2.86* la fraise.

ADF stand N° 1P20



Commandez directement
chez Tri Hawk

+352 20 99 23 28

europesales@trihawk.com

www.trihawk.com

ou
Chez votre
fournisseur
habituel

*TTC, frais de ports supplémentaires.

Traiter la dens evaginatus

Classification, étiologie et traitement d'un talon cuspidien.

La *dens evaginatus* est une anomalie morphologique relativement rare qui touche la couronne dentaire. Cette anomalie a été répertoriée pour la première fois par **Mitchell** [1] en 1892 qui a parlé d'une cuspside accessoire au niveau de la face linguale d'une incisive centrale gauche.

Mellor et **Ripa** ont proposé le terme de « talon cuspidien », étant donné sa ressemblance à une serre d'aigle. **Schulz** [2] définit par la suite le terme de talon cuspidien comme étant une cuspside accessoire pouvant rejoindre le bord incisif et ayant une forme en T ou Y.

Cliniquement, elle se présente comme une excroissance de la partie coronaire de la dent au niveau de sa face occlusale pour les dents postérieures et de la face palatine ou vestibulaire de la dent antérieure. Cette élévation est constituée de tissus normaux émail et dentine avec parfois une extension pulpaire, dans certains cas. Elle se retrouve aussi bien en dentition temporaire que permanente, à la mandibule et au maxillaire.

l'auteur

Dr Géraldine DELICE-FRANÇOIS



- Diplômée de la faculté d'odontologie de l'université d'État d'Haïti (1997)
- Membre de l'ADH (Association dentaire haïtienne)
- Pratique privée depuis 2000
- Médecin de service à l'hôpital de l'université d'État d'Haïti (HUEH)
- Professeur clinique (diagnostic et chirurgie) à la faculté d'odontologie de l'UEH depuis 2013

CLASSIFICATION

Hattab et all [3] ont proposé une classification pour les talons cuspidiens des faces palatines des dents antérieures basée sur le degré de formation de la cuspside et son extension partant de la jonction amélo-cémentaire au bord incisif en trois types ; (Fig.1, 2, 3).

Type 1 : talon ou excroissance cuspidienne majeure qui s'étend de la distance comprise entre la jonction amélo-cémentaire et le bord incisif.

Type 2 : semi-talon ou demi-excroissance d'environ 1 mm, ou la moitié de la hauteur de la face linguale de la dent partant de la jonction amélo-cémentaire au bord incisif.

Type 3 : trace de talon ou excroissance minimale qui s'apparente à un *cingulum* prononcé. Cette classification part du plus prononcé au moins apparent ou plus discret.

La classification de **Hattab** a été modifiée par **Chin Ying** en 2001 pour y inclure les excroissances de la face labiale, car le talon cuspidien est pathognomonique sur la face palatale. Cependant, **Mayes** [4], en 2007, décrit les talons cuspidiens de la face labiale en trois catégories selon l'importance de l'extension.

Catégorie 1 : c'est une forme discrète ; un petit triangle s'étendant sur la face vestibulaire mais n'atteignant pas la jonction énamo-cémentaire ni le bord incisif.

Catégorie 2 : c'est une forme modérée ; le triangle s'étend sur la longueur de la couronne, n'atteint pas la jonction émail-cément, mais le bord incisif. Il est clairement visible et peut être palpé.

La catégorie 3 correspond à une forme extensive. C'est une forme libre qui s'étend de la jonction émail-cément au bord libre ; (Fig.4, 5 et 6).

Normalement, les talons cuspidiens sont remarqués en palatal ou lingual des dents antérieures et de très rares cas ont été reportés, se trouvant sur la face labiale des dents.

ÉTIOLOGIE

L'étiologie des évaginations dentaires n'est pas connue mais semble être

multifactorielle avec des composantes génétiques, environnementales, et une hyperactivité de la lamina dentaire au début de l'odontogénèse.

Hattab et coll. ont suggéré que l'évagination serait la résultante d'un plissement extérieur de l'épithélium améloblastique interne (précurseur des améloblastes)



Fig.1 : Talon type 1.

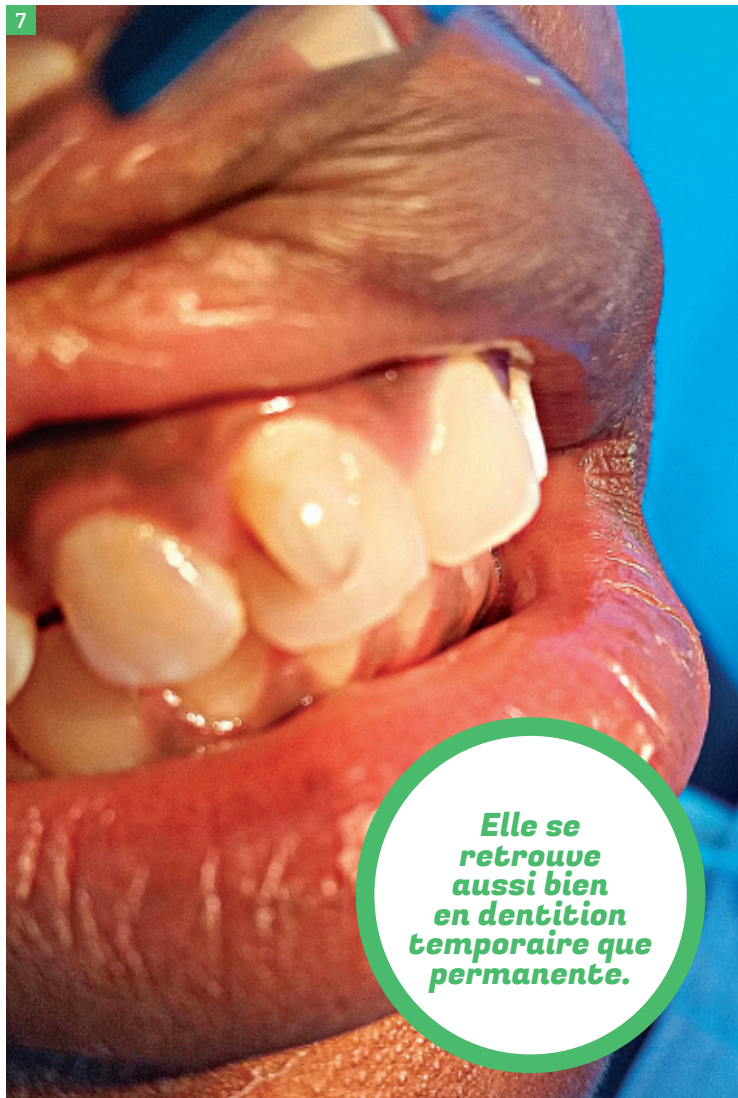
Fig.2 : Semi-talon.

Fig.3 : Trace de talon.

Fig.4 : Catégorie 1 Mayes.

Fig.5 : Catégorie 2 Mayes.

Fig.6 : Catégorie 3 Mayes.



Elle se retrouve aussi bien en dentition temporaire que permanente.

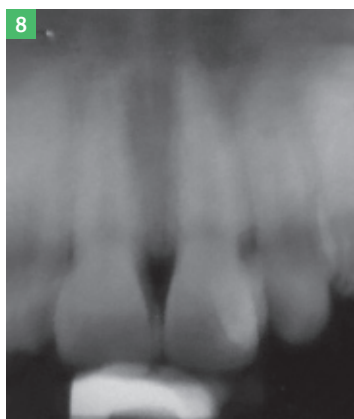


Fig.7 : Vue préopératoire.
Fig.8 : Radiographie rétro-coronaire.

plus élevée chez les Asiatiques de type mongole (*Esquimaux, Indiens d'Amérique du Nord, Malais*), les Arabes (6,9 %) et Américains (2,5 %). Cette anomalie n'est que très rarement décrite chez les individus blancs et noirs. Contrairement au talon cuspidien palatal, le talon facial est prédominant chez la femme et la survenue est trois fois plus fréquente en dentition permanente qu'en dentition temporaire. L'évagination d'une dent peut entraîner de multiples problèmes d'ordre esthétique, carieux et fonctionnel.

PRÉSENTATION D'UN CAS DE TALON CUSPIDIEN LABIAL

Une patiente de 13 ans est venue en consultation à mon cabinet dentaire, se plaignant d'avoir une dent bizarre, non lisse. L'anamnèse médicale n'a rien révélé de particulier.

et d'une hyperplasie locale transitoire de cellules périphériques de la papille dentaire constituée de tissu mésenchymateux (*précurseurs des odontoblastes*).

Le talon cuspidien vestibulaire est une anomalie de forme très rare ayant une prévalence qui varie considérablement parmi les différents groupes ethniques allant de 0,04 à 10 %. Elle est nettement

Retrouvez l'ensemble des livres en odonto-stomatologie et orthodontie, nos revues académiques et nos magazines professionnels



Commandez et retrouvez toutes nos collections sur www.librairie-garanciere.com

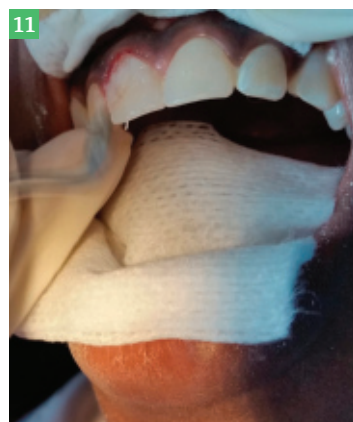


Fig.9 : Meulage avec fraise diamantée.

Fig.10 : Réduction terminée.

Présence d'une carie.

Fig.11 : Application de composite.

Fig.12 : Photopolymérisation.

Fig.13 : Photopolymérisation terminée.

Fig.14 : Polissage du composite.

Fig.15 : Vue palatale.

Fig.16 : Restauration terminée



À l'examen endobuccal on constate une fluorose légère mais l'absence de carie et de dépôts de tartre. La patiente a une bonne hygiène buccale. Sur la face vestibulaire de la 1.1, on note la présence d'une cuspide accessoire s'étendant de la gencive marginale au tiers du bord incisif. La cuspide est séparée du reste de la couronne par un sillon; (Fig.7). Une radiographie rétro-coronaire; (Fig.8) révèle une zone radio-opaque en forme de « V » se superposant sur l'image de l'incisive centrale supérieure droite. Il n'y a pas d'extension de la pulpe au niveau de la cuspide.

On constate l'absence de lésion carieuse, de poche parodontale, de douleur, ni spontanée, ni à la percussion de la dent concernée. Étant donné le problème d'ordre esthétique causé par le talon cuspidien vestibulaire, il a été décidé un meulage sélectif suivi d'une restauration en composite.

CONCLUSION

Le talon cuspidien facial est une anomalie qui survient principalement chez les descendants asiatiques et très rarement chez les individus noirs. Le traitement dépendra d'une extension pulpaire ou non au niveau de l'excroissance et d'un meulage. Ce dernier peut être progressif (sur plusieurs semaines) ou réalisé en une seule séance. Dans ce cas précis, on a procédé au meulage en une seule séance avec une fraise diamantée. Un vernis dentinaire a été appliqué avant de réaliser le mordantage. La cavitation laissée par le talon cuspidien a été restaurée avec un composite appliqué en couches successives. La patiente a été revue deux mois après la restauration, puis un an après, sans notion de sensibilité.

La plainte principale de la patiente était d'ordre esthétique et une réponse thérapeutique appropriée a été apportée. Ce faisant, on a facilité l'élimination de la plaque bactérienne qui pourrait causer des pathologies telles que la carie et la gingivite. On a également rétabli l'estime de soi et l'apparence de la patiente. ☺



la biblio'

[1] MITCHELL WH : Case report. Dent Cosmos 1892, 34 : 1036.

[2] SCHULTZC : Developmental abnormalities of the teeth and jaws In : Gorlin RJ, Goldman HM (editors) Thomas Oral pathology 6th ed St Louis : MO : C. V. Mosby Co, 1970 p 96-9.

[3] HATTAB FN, YASSIN OM, NIMRIN KS : Talon cusp in permanent dentition associated with other dental anomalies : review of literature and report of seven cases. J Dental child 1996, 63 :368-76.

[4] MAYES AT : Labial talon cusp : A case study of the European contact American Indian J Am Dent Assoc 2007, 138 :515-8.

EXPERT EN OPÉRATIONS DENTAIRES MAIS PAS EN OPÉRATIONS BANCAIRES ?

Vous êtes 100% dédié à votre activité,
nos conseillers sont 100% dédiés aux pros.
Ce sont les mieux placés pour
vous accompagner au quotidien.

**C'EST VOUS
L'AVENIR**



**SOCIÉTÉ
GÉNÉRALE**

► quoi de neuf docteur ?

AMÉLIORERONT-ILS VOTRE PRATIQUE ?

► PES D'AIREL QUETIN

L'équipement dentaire universel

La grande innovation de cet équipement est son nouvel écran tactile haute définition. Cet écran 7 pouces haute résolution est parfaitement résistant. L'unit, doté d'une pédale sans fil, présente bien d'autres avantages, comme la décontamination automatique grâce au système *IGN* (*préventive et curative*), la possibilité de configuration multi-utilisateurs pour tous les paramètres par clé *USB* et de nombreuses marques d'instruments disponibles. Il dispose d'un moteur à induction avec l'affichage et la présélection de la vitesse des micro-moteurs, le réglage du couple, les fonctions *auto-reverse*, *auto-forward* et réciproque *Wave-One*. L'unité de soins possède un détartreur piézoélectrique (*réglage de la puissance, sélection des modes perio/endo/détartreur*). Elle est équipée d'une turbine Led dont on peut régler l'intensité de la lumière, des débits d'eau et des sprays. Le support d'aspiration inclut un clavier de commande et un filtre pour chaque canule d'aspiration. Le bras d'unit est fixé à la base du fauteuil en position ambidextre. Enfin, de grandes longueurs de cordons sont à disposition, avec une amplitude latérale maximale.



Airel Quetin

Tél. : 01 48 82 22 22
@ : commercial@airel.com
3w : airel-quetin.com

► L'IMPRESSION 3D SELON KULZER

Optimiser le flux de travail

Kulzer améliore son système d'impression 3D en ajoutant de nouveaux composants et fonctionnalités. L'imprimante *Cara Print 4.0* va permettre d'être plus efficace et plus rentable. Avec un logiciel intuitif, un nettoyeur automatique *Cara Print Clean*, un polymérisateur *HiLite Power 3D* et les nouveaux matériaux *Dima Print* couvrant davantage d'indications, le procédé d'impression 3D semi-automatique de Kulzer va établir un standard. L'offre Kulzer propose plus de photopolymères imprimables pour plus d'indications. « Nous utilisons conjointement les connaissances de Kulzer en matière de polymères et de santé bucco-dentaire et la vaste expertise chimique de notre maison-mère Mitsui Chemicals afin d'améliorer l'impression 3D », déclare Andreas Zoost, directeur de la production. Parmi les produits proposés figurent la nouvelle résine *Dima Print Stone* beige pour les modèles, les matériaux *Dima Print Guide* et *Dima Print Splint Clear* pour la production de guides chirurgicaux et de gouttières transparentes, *Dima Print Cast*, résine calcifiable pour la production de châssis, et enfin, *Dima Print Gingiva Mask*.



Kulzer France Tél. : 01 69 18 48 85 - 3w : kulzer.fr

► FRAISE DIAMANTÉE X-SERIES DE TRI HAWK

Un taux de coupe élevé

Les fraises *X-Series* (*198-018XC* et *141-014XC*) sont entièrement fabriquées à partir de diamants naturels. Ces fraises diamantées sont particulièrement indiquées pour la zircone et les réductions brutes. La qualité et l'agressivité des particules diamantées offrent un taux de coupe élevé. La résistance de la liaison permet d'augmenter la durée de vie de la fraise. Les particules extra-abrasives combinées à une liaison solide et uniforme offrent un instrument rapide et durable à un prix très intéressant.



Tri Hawk

Tél. : + 352 20 99 23 28
@ : euinfo@trihawk.com
3w : trihawk.com



Retrouvez-nous
sur notre stand
2L23

Découvrez notre nouvelle famille Orthophos

Notre nouvelle famille se distingue par sa **simplicité d'utilisation** et son **positionnement patient automatique**, qui garantissent des **flux de travail efficaces**.

Sa très bonne qualité d'image permet un **diagnostic** et une **planification très précis**.

Peu importe que vous débutiez dans l'imagerie numérique ou que soyez déjà un expert nous avons une solution.



► l'avis des utilisateurs

BRIDGE DE LYRA

Outil de communication pour les praticiens et prothésistes

Bridge est une plateforme web dans laquelle peuvent s'inscrire les chirurgiens-dentistes et leurs laboratoires.

La plateforme Bridge, totalement gratuite et sans aucune installation, a été conçue par une équipe de praticiens pour faire face à tous les désagréments rencontrés durant leur exercice quotidien. Elle a été également pensée pour avancer vers une réorganisation et une optimisation des échanges entre les deux professions, permettant ainsi d'aboutir à une gestion plus fluide et un suivi organisé et dématérialisé des fiches navettes au format papier. C'est parce que les solutions de communication entre son cabinet dentaire et les prothésistes avec lesquels il travaillait lui semblaient inadaptées que le Dr Grégory Nizard a imaginé cette plateforme d'échanges. « La communication passait toujours par un ordonnancier sur papier, parfois peu lisible, ce qui impliquait des appels récurrents des prothésistes pour vérifier les informations », explique le praticien et directeur de la plateforme.

Des étudiants en chirurgie dentaire ont été sensibilisés au fonctionnement et à l'intérêt de la plateforme internet pour démarrer leur activité professionnelle avec un outil moderne de suivi des travaux de prothèses. Les jeunes praticiens peuvent profiter de l'expérience et avis de leurs confrères en exercice depuis plusieurs années pour choisir de façon éclairée le, ou les laboratoires, avec lesquels ils travailleront tout au long de leur carrière.

UN ORDONNANCIER ÉLECTRONIQUE

L'outil permet aux chirurgiens-dentistes et assistantes dentaires de bénéficier d'un ordonnancier électronique (plus besoin d'en avoir un par salle de soins, et de le renouveler régulièrement). Il est possible d'y associer des pièces jointes (photos, documents) sans passer par plusieurs canaux de communication.

Pour chaque travail de prothèse, il y a près de cinq documents associés (bon de commande, fiche de traçabilité...). Avec la plateforme, il n'y a plus de gestion de documents écrits. Le suivi des travaux est réalisé en temps réel (en attente, en cours, expédié, reçu). Le signalement des retards est effectué par des notifications sans passer par le filtre du secrétariat.

Il est possible de faire jouer un SAV (même plusieurs mois après la pose d'une prothèse), en retrouvant simplement la fiche initiale concernée et d'éviter une refacturation en cas de négligence du praticien pour retrouver cette fiche.

La plateforme est dotée d'une messagerie interne pour une communication directe et précise sur un travail entre le chirurgien-dentiste prescripteur et le laboratoire (la boîte mail n'est pas polluée par de la publicité ou des messages extérieurs à la prothèse).



DENTISTE

Simplifiez vos commandes

1 CHOISISSEZ votre labo selon vos critères

2 REMPLISSEZ votre fiche en ligne

Il est possible de passer de l'empreinte traditionnelle à l'empreinte optique en conservant la même interface et l'historique.

Le gestionnaire d'un cabinet de groupe, centre dentaire, ou d'une faculté d'étudiants en clinique peut réorganiser rapidement les rendez-vous des patients en cas de retard de prothèse. Il peut aussi consulter l'activité prothétique de chaque praticien (liste des fiches de travaux, nombre, catégories de prothèses) pour

vérifier la cohérence entre la facturation du patient et la commande prothétique.

L'information sur les coûts prothétiques est disponible à chaque fiche de travail et non en fin de mois. La plateforme permet une lecture claire des factures prothétiques, détaillées par cabinet de groupe ou centre et par praticien, sans erreur de saisies manuelles. Elle offre un important gain de temps, en évitant les nombreuses étapes manuelles de vérification et les risques d'erreurs. ☺

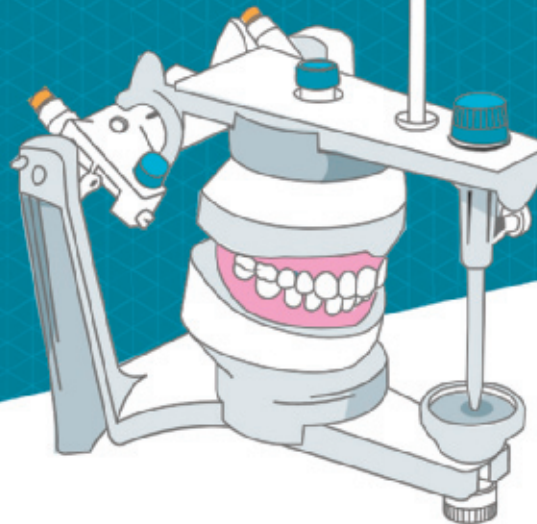
Témoignage du docteur John Alexander Fredj



ELLE PERMET UN SUIVI EN TEMPS RÉEL DE LA GESTION DES PROTHÈSES

J'utilise cette plateforme depuis sa création. Je l'ai choisie car c'est une idée novatrice. Elle offre un gain de temps extraordinaire. Je l'utilise quotidiennement pour tous types de travaux. Rapide et efficace, elle permet un suivi en temps réel de la gestion des prothèses. Si c'était possible, je souhaiterais que la plateforme mette en valeur de nouveaux laboratoires et leurs tarifs.

DÉCOUVREZ LES AVANTAGES



PROTHÉSISTE DENTAIRE

Augmentez votre activité !

Les prothèses



Témoignage du docteur Marion Regin

JE NOTE UN VÉRITABLE GAIN DE TEMPS

La plateforme est simple d'utilisation et agréable, aussi bien pour le chirurgien-dentiste que pour le prothésiste. Je trouve son usage très pratique et, une fois l'habitude prise, je note un véritable gain de temps. L'approche numérique est très intéressante, d'autant plus que c'est vers elle que la nouvelle génération de praticiens se tournera forcément.

La fiche de travaux est consultable et modifiable à tout moment. Dans le cas d'une utilisation en faculté, cela permet à l'étudiant d'ajouter ou de corriger sa fiche, le cas échéant, sans avoir à attendre d'avoir accès au cahier de commande sur papier et ensuite d'appeler le laboratoire pour faire modifier la fiche.

De la même façon, le prothésiste peut prendre contact très facilement avec l'étudiant ou le professeur en cas de doutes ou de travaux inexploitable, ce qui permet de gagner du temps et de pouvoir réorganiser au plus vite ses rendez-vous. Les enseignants ont également accès à tout moment à ces fiches. L'interface permet aussi en cours ou en fin d'année d'avoir une vue d'ensemble sur les travaux de prothèse effectués par chaque étudiant, permettant aux professeurs de pouvoir savoir si certains peuvent manquer de cas prothétiques.



Témoignage du docteur David Bensimon

LA PRISE EN MAIN EST INTUITIVE

J'utilise Bridge depuis environ un an. Je travaille dans un cabinet de groupe, à activité libérale. Nous recherchions une solution pour faciliter la saisie des informations sur les prothèses par nos assistantes auprès de nos différents laboratoires (chaque chirurgien-dentiste travaille avec son propre laboratoire), et surtout le suivi des travaux de prothèses. Nous ne pouvions plus gérer les nombreux ordonnanciers sur papier du cabinet et perdre un temps considérable pour savoir si les travaux allaient être livrés à la bonne date ou étaient en cours d'acheminement... Bridge a permis de répondre à tous ces besoins.

Je travaille avec deux laboratoires : l'un en conjointe, l'autre en adjointe. Chaque laboratoire s'est inscrit sur Bridge, me permettant ainsi de me libérer de l'ordonnancier sur papier, et d'avoir un seul et même ordonnancier électronique. Mes demandes de travaux sont très rapides à saisir (tout se fait par de simples clics) par mon assistante, et la prise en main est intuitive. Je peux facilement inclure des photos sur ma fiche électronique sans passer par WhatsApp, ou une boîte mail. Je connais en temps réel mes coûts de prothèses à régler en fin de mois : il n'y a plus de mauvaise surprise.



Il est possible de réorganiser rapidement les rendez-vous des patients en cas de retard de prothèse.

Lyra Tél. : 01 56 03 11 80 - @ : info@lyra.dental - 3w : lyra.dental

► l'agenda

LES FORMATIONS ET LES ÉVÉNEMENTS INCONTOURNABLES

Débute en novembre

Congrès ADF

Jusqu'au 30 novembre à Paris
3w : adfcongres.com/fr/

Débute en décembre

Congress on Prosthodontics and 3D designing

2-3 décembre à Dubaï
@ : prosthodontics@dentistrysummit.com
3w : prosthodontics.pulsusconference.com/

TP Live Tuto'Box web training

Connectez-vous et adhérez au collage
4 décembre (12 h - 14 h), le 9 (18 h - 20 h)
Drs C. Laulan et A. Salehi
3w : ivoclarvivadent.com

Esthétique

Facettes de A à Z
4-5 décembre à Paris - Dr M. Clément
Contact : Céline - Tél. : 06 09 13 52 41
@ : contact@gad-center.com - 3w : gad-center.com

Les pathologies de la muqueuse buccale

Savoir bien agir selon le degré d'urgence et de gravité
5 déc. à Lyon, le 19 déc. à Toulouse
Contact : UFSBD - Tél. : 01 44 90 93 91/94
@ : formation@ufsb.fr
3Shape_Training_FR@3shape.com

Académie 3Shape France

Ces formations permettent de se familiariser avec l'univers 3Shape (10 participants maximum).
5 décembre **Implant Planner**,
le 6 et le 10 implantologie,
le 11 prothèse adjointe,
le 17 **Trios**, le 18 **Trios Design Studio**,
le 19 **Appliance Designer**
Contact : 3Shape France
@ : 3Shape_Training_FR@3shape.com
3w : www.3shape.com/3shape-academy-france

Tout savoir sur la nouvelle CCAM

6 décembre à Bordeaux - Dr M Clément
Contact : Céline - Tél. : 06 09 13 52 41
@ : contact@gad-center.com
3w : gad-center.com

Symposium Orthocaps User Meeting

6-7 décembre à Hamm (Allemagne)
Cours du Dr W. Khan
Contact : RMO Europe
Service cours et séminaires
Tél. : 03 88 40 67 35
@ : seminaires@rmoeurope.com
3w : rmoeurope.com

Paro clinique

Module 1 - comprendre les causes, traiter et maîtriser les parodontites agressives
Du 9 au 13 décembre à Aix-en-Provence
Contact : Académie de Paro
Tél. : 06 03 27 14 36
@ : info@academie-de-paro.com
3w : academiedeparo.fr

Chirurgie muco-gingivale

Formation continue
12 décembre à Nice
Tél. : 06 33 72 73 08
@ : secretairegi@gmail.com

Le dilemme prothétique dans la reconstruction des patients au pronostic parodontal compromis

12 décembre à Bordeaux
Contact : Nathalie Gérard, SFPIO Aquitaine
Tél. : 06 37 71 08 36 - 3w : cpioa.fr

Komet Endo Tour

12 décembre à Nancy
Tél. : 01 43 48 89 90
@ : endodontie@komet.fr
3w : komet-endo.com

Formation Eléa

Formez-vous à l'injection d'acide hyaluronique
12 décembre à Paris
Contact : Suzy - Tél. : 02 41 56 16 16
@ : thomas.s@skinelitis.com - 3w : skinelitis.com

Formations lasers

12 décembre à Paris - Dr G. Rey
Tél. : 0 805 620 160 - @ : info@kaelux.com

Formation AFPAD

Formez-vous aux dernières techniques d'anesthésies dentaires (chez l'adulte et chez l'enfant)
12 décembre à Paris
Contact : Sophie - Tél. : 02 41 56 05 53
@ : sophie@afpad.com - 3w : afpad.com

Communication, organisation

Gestion du cabinet
12-13 décembre à Bordeaux
Dr C. Gaillard
Contact : Céline - Tél. : 06 09 13 52 41
@ : contact@gad-center.com
3w : gad-center.com

Formation Skinellitis

Formez-vous à l'injection d'acide hyaluronique
12 déc. à Paris - Dr Magnier-Sinclair
Contact : Suzy - Tél. : 02 41 56 16 16
@ : thomas.s@skinelitis.com - 3w : skinelitis.com

Organisation et travail à 4 mains pour assistantes dentaires

12-13 décembre au siège de la SDC
(13 rue du Général Mocquery 37550 St-Avertin)
Tél. : 06 19 50 65 18 - @ : sarlifrad@gmail.com

Congrès CIDAE

6^e édition du congrès international de dentisterie adhésive et esthétique
Du 12 au 14 décembre à Bruxelles
3w : cidae.be

Formation pratique assistantes dentaires

Améliorer son taux de transformation de devis pour une meilleure rentabilité
13 décembre à Paris
Tél. : 01 56 79 59 93
@ : olga.gast@nslk.fr

Master class esthétique et implants

19-20 décembre à Aix-en-Provence
Dr O. Étienne
3w : academie-du-sourire.com/

Formation de formateurs

Apprendre à maîtriser toutes les techniques de l'animation de conférences, compétences oratoires, pertinence, gestion du stress, traitement des objections...
20 décembre à Paris
Contact : S. Spelen - Tél. : 06 27 12 64 68
@ : sonia.spelen@cohesiendentaire.fr
Chaîne You tube : Cohésion Dentaire

2020

Gestion de l'esthétique des tissus mous autour des dents et des implants

Cursus de l'Académie - Maîtriser l'esthétique du sourire
Jusqu'au 10 juillet à Aix-en-Provence
Drs Faucher, Paris, Étienne, Dejou, Ortet, Camaleonte, Jordan, Richelme, Weisrock, Salehi
Tél. : 06 10 37 86 88
@ : nathalie.negrello@academie-du-sourire.com
3w : academie-du-sourire.com

Soins dentaires naturels et biocompatibles

Formation en ligne du Dr C. Rossi
Tél. : 06 98 92 09 60
@ : vip-pro@naturebiodontal.com
3w : naturebiodontal-pro.com

SOUMETTRE UN CAS CLINIQUE

- > Vous souhaitez proposer un article clinique ou un rapport de cas ?
- > Vous pouvez nous soumettre votre article afin qu'il soit publié dans Dentoscope.

Transmettez votre proposition de sujet ou votre article à l'adresse : agnes.taupin@parresia.fr
Nous vous enverrons nos recommandations aux auteurs et serons à votre écoute pour discuter de votre publication.

DENTOSCOPE, VOTRE MAGAZINE DIFFUSÉ DANS TOUS LES CABINETS DENTAIRES.



Coaching individuel clinique et développement du cabinet

Audit et suivi mensuel

Jusqu'au 31 mars 2021

Dr C. Gaillard

Contact : Céline

Inscriptions : 06 98 92 09 60

@ : contact@gad-center.com

3w : gad-center.com

Début en janvier 2020

Aménagements muqueux sur dent

IFCIA Hadi Antoun

9-10 janvier à Paris

Drs H. Antoun, S. Pereira,

S. Aroca, O. Zouiten

Tél. : 01 85 09 22 89

3w : ifcia-antoun.com/fr/

Prothèse implantaire : les clefs pour une solution pérenne

Connaître les solutions prothétiques adaptées aux cas complexes, connaître et appliquer les solutions numériques

10-11 janvier à Clermont-Ferrand

Drs Borel, Plane, Douillard,

Pacchioni et El Mjabber

Contact : Isabelle

Tél. : 04 73 17 60 68

@ : info@actisdentaire.fr

3w : actis-dentaire-formation.com

Traduire vos plans de traitement en devis

15 janvier à Lyon

Dr E. Attali

Tél. : 06 09 62 61 62

@ : attali@club-internet.fr

3w : medical-consultant.fr

Formation Dental Hi Tec

Perfectionnez votre utilisation du *QuickSleeper* et maîtrisez la technique d'anesthésie ostéocentrale

16 janvier à Lyon, 22 janvier à Paris

29 janvier à Nice, 30 janvier à Marseille

Contact : Sandrine

Tél. : 02 41 56 16 16

@ : service@dentalhitec.com

3w : dentalhitec.com

Paro 2020

La grande confrontation

16 janvier à Paris

• F. Duffau : La nouvelle classification des maladies parodontales engendre-t-elle une nouvelle donne thérapeutique ?

• A. Para : Recourir aux lasers en pratique parodontale – pourquoi/comment ?

• N. Berkani : La méthode Bonner pour guérir toutes les parodontites.

• C. Romagna : Une parodontie holistique et scientifique : l'un n'empêche pas l'autre.

• A. Dagba : Aménagement des issues mous autour des implants, une nécessité ?

• M. Abbou : Paro-implantologie : évolution des critères d'arbitrage entre conservatisme et radicalisme thérapeutique.

• M. Reners, présidente scientifique et modératrice de la journée.

Contact : Société d'intérêts communs

pour travailler mieux (SICTmieux)

@ : contact@sictmieux.com

3w : <https://bit.ly/2YFPZLJ>

L'orthodontie au cabinet dentaire pour les assistantes dentaires

16-17 janvier au siège de la SDC

(13 rue du Général Mocquery 37550 St-Avertin)

Tél. : 06 19 50 65 18 - @ : sarlifrad@gmail.com

Cycle de formation continue en parodontologie 2019/2020

Avoir recours à la chirurgie parodontale avancée, à la prothèse ou à l'implantologie : niveau 2

17-18 janvier à Paris

Perfectionnement en chirurgie plastique parodontale (20 places) : niv. 4

17-18 janvier à Paris

Chirurgie plastique parodontale : niv. 3

15-16 mai à Paris

Responsables du cycle : A. Borghettie, C.

Fouque et V. Monnet-Corti

Contact : SFPIO - @ : contact@sfpio.com

3w : sfpio.com

Formation Skinellitis

Formez-vous à l'injection d'acide hyaluronique

23 janvier à Paris - Dr Magnier-Sinclair

Contact : Suzy - Tél. : 02 41 56 16 16

@ : thomas.s@skinellitis.com - 3w : skinellitis.com

Formation AFPAD

Formez-vous aux dernières techniques d'anesthésies dentaires (chez l'adulte et chez l'enfant)

23 janvier à Paris

Contact : Sophie - Tél. : 02 41 56 05 53

@ : sophie@afpad.com - 3w : afpad.com

Les facettes en céramique

23-24 janvier à Strasbourg

Tél. : 06 43 20 88 03

@ : info@est-p.fr - 3w : est-p.fr

International Digital Days

Du 23 au 25 janvier à Paris

3w : digitaldays.dental

Programme adapté à vos besoins spécifiques d'omnipraticiens

Notre objectif : votre réussite en paro... Muco-esthétique

Du 29 au 31 janvier à Bordeaux

Drs Beaulieu, Bezzina, Rocca,

Cortasse, Vandoorne, Merigo

Tél. : 06 23 27 14 36

@ : info@academie-de-para.com

3w : academie-de-para.com

Formation postuniversitaire en phytothérapie et aromathérapie en odonto-stomatologie

Session 2019-2020

Inscriptions ouvertes pour le début des cours le 30 janvier à Neuilly-sur-Seine.

Organisée par l'Academy des savoirs

@ : academydessavoirs@gmail.com

3w : academydessavoirs.com

Formation Froggy Mouth

Formation en ligne ouverte à tous les praticiens s'intéressant au rôle des fonctions et à leur compréhension

30 janvier - Dr Fellus (président de la

Société française d'orthodontie pédiatrique)

Contact : S. Ponzio - Tél. : 06 66 71 00 16

@ : administration@froggy-mouth.com

L'endo de luxe à prix discount

30 janvier à Paris - Dr H. Setbon

Inscription : osaf.fr/pdf/conf29janv2020.pdf

Tél. : 09 50 63 82 45 (prix d'un appel local)

@ : Afos.idf@free.fr

Master class esthétique et implants

30-31 janvier à Paris - Dr Antoun

Tél. : 01 85 09 22 89 - 3w : ifcia-antoun.com/fr/

Début en février 2020

Gestion des secteurs antérieurs : succès esthétique

Fiabiliser le succès esthétique des cas antérieurs, rationaliser son approche, du diagnostic au traitement, acquérir les compétences et les connaissances nécessaires chirurgicales et prothétiques

7-8 février à Clermont-Ferrand

Tél. : 04 73 17 60 68

@ : info@actisdentaire.fr

3w : actis-dentaire-formation.com

INNOVEZ AVEC KAE LUX ! NOUVEAUX LASERS GAMME EXPERT



FORMEZ-VOUS AVEC KAE LUX !

Cours, applications, bénéfiques, protocoles et travaux pratiques

SAVE THE DATE

2019

PARIS - 12 décembre

2020

PARIS - 23 janvier
SPECIALE ERBIUM YAG

NANTES - 19 mars

PARIS - 7 mai
SPECIALE ERBIUM YAG

CORSE - 25 juin

PARIS - 24 septembre

MONTPELLIER - 5 novembre

Tél. 0 805 620 160

info@kaelux.com - www.kaelux.com

 **Kaelux**
LASERS DENTAIRE ET FORMATIONS

► l'agenda

LES FORMATIONS ET LES ÉVÉNEMENTS INCONTOURNABLES

Formation *Dental Hi Tec*

Perfectionnez votre utilisation du *QuickSleeper* et maîtrisez la technique d'anesthésie ostéocentrale

13 février à Nantes
Contact : Sandrine - Tél. : 02 41 56 16 16
@ : service@dentalhitec.com
3w : dentalhitec.co

Érosion et usures

Overlays/veneers

20-21 février à Strasbourg
Tél. : 06 43 20 88 03 - @ : info@est-p.fr - 3w : est-p.fr

155th Midwinter Meeting

Du 20 au 22 février à Chicago
Chicago Dental Society
3w : cds.org/meetings-events/midwinter-meeting#

Début en mars 2020

Formation *Dental Hi Tec*

Perfectionnez votre utilisation du *QuickSleeper* et maîtrisez la technique d'anesthésie ostéocentrale

12 mars à Nantes, 25 mars à Tours, 26 mars à Paris
Contact : Sandrine - Tél. : 02 41 56 16 16
@ : service@dentalhitec.com - 3w : dentalhitec.co

Formation *Skinelitis*

Formez-vous à l'injection d'acide hyaluronique

12 mars à Paris - Dr Magnier-Sinclair
Contact : Suzy - Tél. : 02 41 56 16 16
@ : thomas.s@skinelitis.com - 3w : skinelitis.com

Dental Forum 2020

Les journées internationales des prothésistes dentaires et des fabricants. Union nationale patronale des prothésistes dentaires

Du 12 au 14 mars à Paris
Tél. : 01 53 85 82 78 - 3w : dentalforum.fr/
@ : info@dentalforum2020.com

Masterclass de chirurgie orale

1^{ère} journée au bloc opératoire avec mise en situation et *coaching*
2^e journée en salle de TP
13-14 mars à Annemasse
Drs Gold, Lavigna, Jacob, Nogig et Brossier
Tél. : 06 77 13 58 23 - 3w : sodechor-formations.com
@ : formation.sodechor@gmail.com

Formation *AFPAD*

Formez-vous aux dernières techniques d'anesthésies dentaires (chez l'adulte et chez l'enfant)

19 mars à Paris
Contact : Sophie - Tél. : 02 41 56 05 53
@ : sophie@afpad.com - 3w : afpad.com

2^e congrès international *ATTOI*

Advanced technologies and techniques in oral implantology
L'édenté complet, challenge et perspectives
19 mars à Paris
3w : attoi-congress.com

16^{es} Entretiens de Ricordeau

Confronter les concepts, éclairer nos pratiques
19-20 mars à la faculté dentaire de Nantes
Drs M. Sabek, B. Brochery, . Draussin, H. Plard, J.-L. Giovannoli, O. Étienne, T. Boukpepsi, J.-C. Fricain, M Bartala et G. Duminil
Tél. : 02 40 41 29 08
@ : entretienricordeau@univ-nantes.fr
3w : entretiensdericordeau.com

Diagnostic et gestion des dysfonctions cranio-mandibulaires

20 mars à Marseille - Dr A. Michelotti
3w : sfodf.org

Congrès neige médico-dentaire 2020

Du 22 au 29 mars à Val Thorens
@ : info@apad-asbl.be
3w : lescongressistes.com/fr/congres-neige-2020/

Le traitement esthétique antérieur et postérieur

Inlays-onlays
26-27 mars à Strasbourg
Tél. : 06 43 20 88 03
@ : info@est-p.fr - 3w : est-p.fr

Début en avril 2020

Euro Implanto
Faire de l'implantologie simple
2-3 avril à Nice
@ : implantoral.club@orange.fr
3w : euroimplanto.fr

2^e congrès *EACIM*

25 avril à Bruxelles
Séance de TP (*flux de travail numérique et implants en céramique*)
24 avril
3w : eacim-ceramic-implantology.com

Oral reconstruction global symposium

Du 30 avril au 2 mai à New York Marriott Marquis (USA)
Contact : S. Debonque
Tél. : 01 41 79 74 82
Renseignements et inscriptions sur
3w : https://symposium2020.orfoundation.org

Début en mai 2020

Stage d'implantologie avancée 2019/2020

Les alternatives à la greffe osseuse - les greffes osseuses les complications : session 2
15-16 mai à Paris
Contact : SFPIO - @ : contact@sfpio.com
3w : sfpio.com

21^e Congrès *Odenth*

Du 21 au 23 mai à Porto Vecchio
Bien-être au cabinet : les solutions naturelles pour l'équipe soignante et le patient
Inscriptions : 06 16 35 13 02
@ : congres.odenth@gmail.com - 3w : odenth.com

Roots Summit

Du 21 au 24 mai à Prague
3w : roots-summit.com/

Début en juin 2020

Patient à risque occlusal en esthétique

9 juin à Aix-en-Provence - Dr J.-C. Combadaou
Tél. : 06 10 37 86 88
@ : nathalie.negrello@academie-du-sourire.com
3w : academie-du-sourire.com

Congrès de la *SFPIO*

Transitions et innovations
12-13 juin à Saint-Malo
Contact : SFPIO - @ : contact@sfpio.com
3w : sfpio.com

Align Technology's Growth Summit

19-20 juin à Dubrovnik
Tél. : + 44 1422 206 297
@ : aligngrowthsummit@yes-01.com
3w : aligngrowthsummit.com/

Dentiste Expo

25 au 26 juin à Paris
3w : dentisteexpo.com

Pour que l'esthétique et la fonction soient enfin réunies

30 juin à Aix-en-Provence
@ : nathalie.negrello@aixcontinuum.com

Début en juillet 2020

Comment poser vos minivis orthodontiques

Historique et intérêt pour l'omni-praticien - Analyse de cas cliniques, TP
6 juillet à Aix-en-Provence
Drs G. Joseph et S. Nicolas
Tél. : 06 10 37 86 88 - 3w : academie-du-sourire.com
@ : nathalie.negrello@academie-du-sourire.com

Début en septembre 2020

FDI World Dental Congress Shanghai

Du 1^{er} au 4 septembre
@ : info@fdiworlddental.org
3w : fdiworlddental.org/

Ideals Congress 2020

International Dental Ethics and Law Society
Du 5 au 7 septembre en Belgique
3w : ideals.ac/congress/

Les facettes en céramique

10-11 septembre à Strasbourg
Tél. : 06 43 20 88 03
@ : info@est-p.fr
3w : est-p.fr

L'approche *All-on-4*

Réhabiliter le maxillaire et la mandibule par des restaurations fixées - Maîtriser la sélection des cas et les facteurs de risque
10-11 septembre à Paris
Drs H. Antoun, T. M. Abillama
Tél. : 01 85 09 22 89
@ : sabrina@ifcia-antoun.com
3w : ifcia-antoun.com/fr/

25th Congress of the European Association of Dental Public Health

17-19 septembre à Montpellier
3w : eadph.org/current-congress

Début en octobre 2020

9^e International Orthodontic Congress

Du 4 au 7 octobre au Japon
3w : wfo2020yokohama.org

Greffes osseuses en implantologie

Optimisez et simplifiez les greffes
16-17 octobre à Paris
Drs H. Antoun et B. Pételle (ORL)
Tél. : 01 85 09 22 89
@ : sabrina@ifcia-antoun.com
3w : ifcia-antoun.com/fr/

Début en novembre 2020

Analyse et projet esthétiques numériques (*Smile Design*)

5-6 novembre à Strasbourg
Tél. : 06 43 20 88 03
@ : info@est-p.fr
3w : est-p.fr

INNOVEZ AVEC KAE LUX !

NOUVEAUX LASERS GAMME EXPERT



FORMEZ-VOUS AU LASER AVEC KAE LUX !

Cours, applications, bénéfices, protocoles et travaux pratiques

SAVE THE DATE

2019

PARIS - 12 décembre

2020

PARIS - 23 janvier
SPECIALE ERBIUM YAG

NANTES - 19 mars

PARIS - 7 mai
SPECIALE ERBIUM YAG

CORSE - 25 juin

PARIS - 24 septembre

MONTPELLIER - 5 novembre

Formations assurées en totale liberté scientifique par le Docteur Gérard Rey
Diplômé de la faculté de Médecine - Docteur en chirurgie Dentaire - Diplômé en Expertise Bucco-Dentaire - Expert in Oral Implantology DGOI - AFI
Directeur d'Enseignement sur les Lasers Médicaux - Paris Garancière - Milan Bicocca Montpellier UFR - Professeur A.C. Université Milan Bicocca
Formations Lasers : 300 € (Cours, TP, et déjeuner inclus).



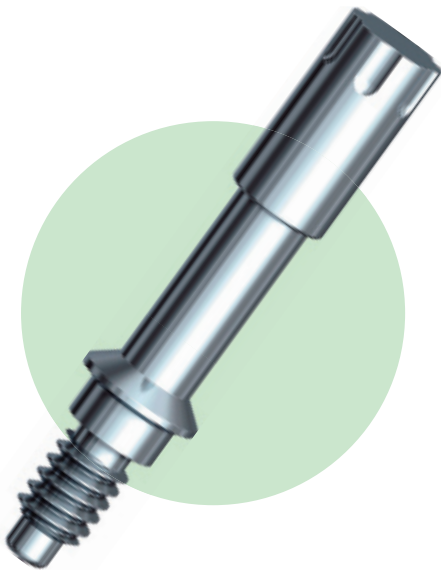
Mesurer la stabilité primaire de l'implant

L'opération consistant à mesurer l'*ISQ* (*Implant Stability Quotient*) permet de planifier la date de mise en charge de l'implant.

L'*Osseo 100* est un appareil de mesure de la stabilité primaire de l'implant et de l'ostéointégration afin de déterminer le moment idéal pour la mise en charge de l'implant. Ces mesures sont particulièrement importantes dans le cas de protocoles impliquant des durées de traitement plus courtes (*MCI par exemple*) et pour les patients à hauts risques.



1a



L'opération simple consistant à mesurer l'*ISQ* (*Implant Stability Quotient*) permet de planifier la date de mise en charge de l'implant. En mesurant l'*ISQ* de l'implant une première fois lors de sa mise en place et une deuxième fois avant la mise en charge prothétique, cela permet d'évaluer le degré d'ostéointégration et ainsi de favoriser une meilleure prise en charge du patient. La restauration de couronnes et de *bridges* peut être estimée afin de minimiser le risque d'échecs. Les mesures peuvent être effectuées sans impacts, ni douleurs pour le patient, puisque l'appareil n'entre pas en contact physique avec l'implant ou le pilier.

PROTOCOLE : UNE PROCÉDURE RAPIDE ET FACILE EN CINQ ÉTAPES

Étape 1 : la pose du Multipeg ou tige de mesure
Le *multipeg* (ou tige de mesure) vient se visser manuellement (6-8 Ncm) à l'intérieur du pas de vis interne de l'implant, à l'aide du connecteur *Multipeg*. Il est essentiel de choisir un *Multipeg* adapté à la marque d'implant que vous utilisez pour le traitement de votre patient ; (*Fig. 1a et b*).

Étape 2 : la mise sous tension
Pour mettre sous tension l'*Osseo 100*, appuyez sur le

1b

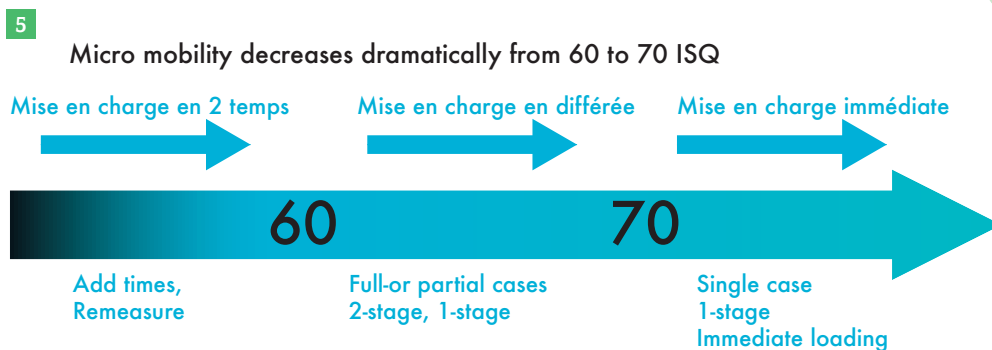


2a



2b





bouton *on/off* sur le dessus de l'appareil. Un signal sonore retenti et l'écran s'allume, indiquant ainsi le bon fonctionnement de l'appareil mesureur ; (Fig.2a et b).

Étape 3 : la mesure

Dirigez l'embout de l'appareil vers l'aimant situé sur la partie supérieure du *Multipeg*. Vous pouvez commencer à procéder à la mesure. Le *Multipeg* est stimulé par les impulsions magnétiques et vibre en fonction de la rigidité de la zone de contact entre l'os et la surface de l'implant ; (Fig.3).

Étape 4 : lecture de la mesure

Deux écrans sont disponibles pour permettre une lecture à la mandibule ou au maxillaire. Une valeur *ISQ* est générée et affichée à l'écran. Elle représente le niveau de stabilité de l'implant sur l'échelle *ISQ* de 1 à 99. Plus la valeur *ISQ* est élevée, plus l'implant est stable. Les valeurs supérieures à 70 révèlent une stabilité élevée et indiquent la possibilité de procéder à une mise en charge immédiate ou différée de l'implant ; (Fig.4, 5).

Étape 5 : mise hors tension

Pour mettre l'appareil hors tension, appuyez sur le bouton *on/off* jusqu'à ce que l'écran s'éteigne. L'appareil se met automatiquement en veille au bout de quelques minutes d'inutilisation.

L'ENTRETIEN

Pour l'entretien, le *Multipeg* et le connecteur *Multipeg* doivent suivre la chaîne de stérilisation selon les

normes en vigueur. L'instrument est à nettoyer à l'aide d'une lingette désinfectante. Il ne peut pas être passé à l'autoclave.

Le coffret *Osseo 100* comprend : l'instrument *Osseo 100*, un connecteur *Multipeg*, un câble d'alimentation avec les différents adaptateurs secteur. Les *Multipeg* sont vendus séparément et sont à choisir selon la marque d'implant utilisée. Ils sont réutilisables et autoclavables ; (Fig.6). ↻



NSK

Tél. : 0808 809 151
 @ : info@nsk.fr - 3w : nskeurope.fr/fr.html



Traitement d'une péri-implantite

Protocole opératoire sur un implant unitaire mettant en œuvre le laser Erbium-YAG et le laser Diode.

Il n'y a pas de protocole thérapeutique standardisé pour le traitement des péri-implantites : plusieurs outils (*mécaniques et chimiques combinés*) ont montré une efficacité. La clé du succès se trouve dans la décision d'aménagement ostéo-muqueux du site après nettoyage.

Le laser Erbium YAG permet une décontamination efficace de la surface implantaire, l'élimination du tissu de granulation par effet photo-ablatif, et ceci sans endommager l'implant lorsqu'il est réglé sur une puissance adaptée. Voici un exemple de traitement de péri-implantite mettant en œuvre uniquement le laser Erbium-YAG et le laser Diode sur un implant unitaire. Il s'agit de la classe PA1b de la classification que nous avons

l'auteur

Dr Amandine PARA

- Titulaire des DU implantologie chirurgicale et prothétique, et clinique de prothèse implanto-portée et du DU européen de techniques laser en chirurgie dentaire (*université Paris Diderot*)
- Chargée de cours au DU d'implantologie (*université d'Évry-Val-d'Essonne*)
- Vice-présidente de l'IMLA (*International Medical Laser Association*)
- Auteur de l'ouvrage : *Les péri-implantites - une approche thérapeutique* (éditions Parresia, 2019)



Diagnostic	Péri-implantite en 36
Radiographie	Image radioclaire en forme de cuvette péri-implantaire unilatérale Cuvette vestibulaire et linguale selon le <i>cone beam</i> Perte osseuse < 60 % de la hauteur implantaire
Gencive	Kératinisée stable (situation gingivale GAI de la classification APARA)
Sondage	7 mm Saignement et suppuration au sondage Suintement au test de la sonde glissante
Facteurs de risque	Bonne hygiène A arrêté la cigarette il y a 5 ans (1pq/jr) Stressée (en cours de chimiothérapie)
Facteur prothétique	Couronne scellée Limite prothétique un peu débordante
Classe de péri-implantite APARA	PA1b
Traitement (classification APARA)	RA2 (booster)

proposée de ces maladies. Dénommée APARA (*Assessment of Peri-implantitis Appearance and Repairing Approach*), elle est articulée autour de quatre évaluations : la situation osseuse, la situation gingivale GA, l'approche thérapeutique RA, le degré de difficulté du cas.

PROTOCOLE OPÉRATOIRE

- Anesthésie locale,
- thérapie photo-dynamique à l'aide du laser Helbo + agent photosensible bleu (phénothiazine),
- incision intrasulculaire étendue à une dent de part et d'autre, réalisée à l'aide du laser Er : YAG (*LiteTouch Syneron*). La fibre est insérée à 45° en biseau interne, afin de séparer le tissu de granulation du tissu sain,
- décollement de pleine épaisseur,
- élimination du tissu de granulation par effet photo-ablatif du laser Er : YAG, au niveau de l'os (mode élimination tissu de granulation 250 mJ, 17 Hz, 2,5 W), puis au niveau de l'implant (30 Hz, 100 mJ, 1,5 W, tip fibre rouge).
- Réévaluation peropératoire du défaut : il s'agit bien d'un défaut en forme de cuvette, peu large (plus étroit que l'impression donnée par la radiographie),

à quatre parois. Il s'agit d'une classe PA1b. Le choix thérapeutique peut être confirmé à ce stade : approche laser assistée, avec apport de sang par thérapie laser photochimique.

- Aéro-polissage à l'aide d'un aéro-polisseur Kavo,
- correction du débord de la couronne à l'aide d'une fraise diamantée fine,
- décontamination oxydative à l'aide d'eau oxygénée laissée sur le site 2 min,
- thérapie photochimique par laser diode 970 nm (*Sirolaser Advance*) ; fibre 320 um, cycle de service 22 %, puissance 1,5 W, 6 000 Hz. Le protocole est répété trois fois afin de laisser en place du sang oxygéné.

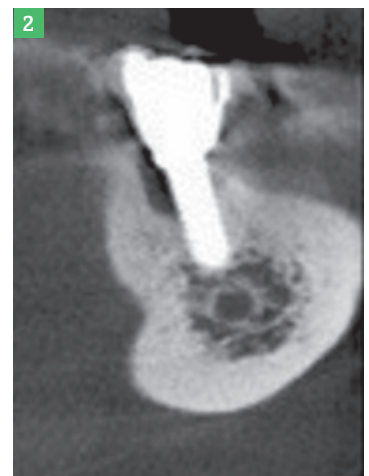
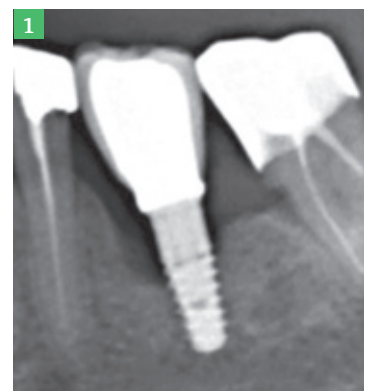
Ce sang est maintenu en place dans le cratère autour de l'implant et protégé par les parois osseuses. Il s'agit d'un cratère de faible diamètre entouré d'une muqueuse stable : le lambeau peut être refermé ainsi sans membrane ; (Fig.1 à 11). La solution thérapeutique choisie a été dénommée « Approche Booster (RA2) » dans l'ouvrage « Péri-implantites : approche thérapeutique ». Elle comprend les étapes suivantes :

Tableau : Situation clinique du cas de péri-implantite PA1b : fonte osseuse verticale < 60 % de la hauteur implantaire 1 à 4 parois, avec cratère < 3 mm.

Fig.1 : Situation radiographique initiale de la perte osseuse sur l'implant 36.

Fig.2 : On visualise une perte en forme de cratère mésial, vestibulaire et linguale (sur les coupes 2D issues d'un cone beam). Le cratère atteint moins de 60 % de la hauteur implantaire avec au moins trois murs osseux et un cratère peu large en vestibulaire et linguale : il s'agit a priori d'une lésion de classe PA1b.

- 1 - étape facultative : thérapie photodynamique avec un agent coloré + laser Diode,
- 2 - nettoyage photo-ablatif de l'os et de l'implant au laser Erbium : YAG,
- 3 - homogénéisation de la surface implantaire à la brosse titane,
- 4 - détoxification du site à l'eau oxygénée laissée sur site deux minutes,
- 5 - thérapie photochimique + eau oxygénée (laser diode 810 nm ou 980 nm),
- 6 - fermeture du site.



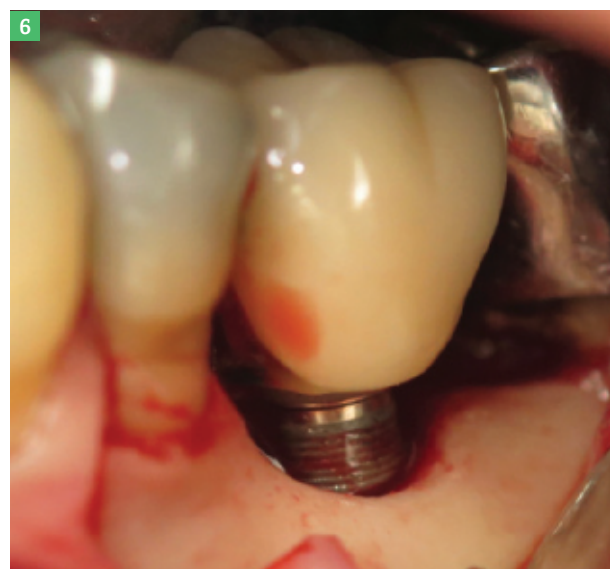
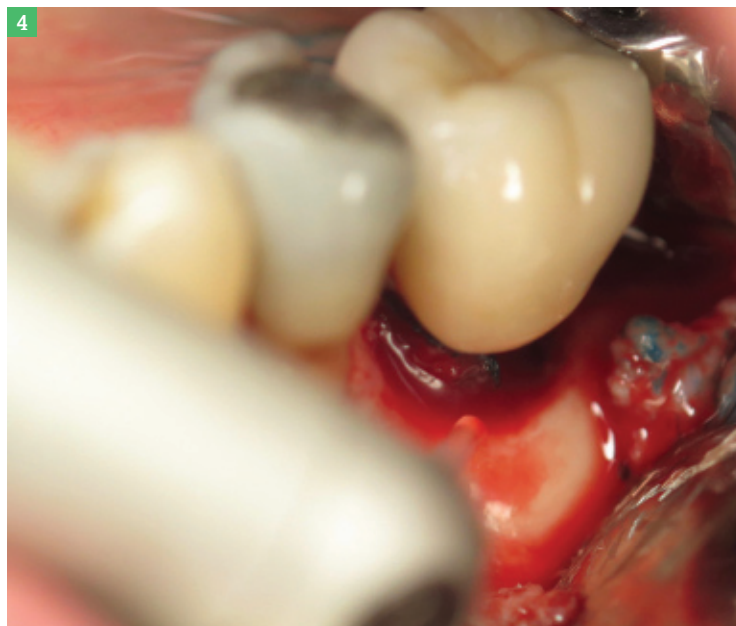


Fig.3 : Incision intrasulculaire étendue à une dent de part et d'autre, réalisée à l'aide du laser Er : YAG. La fibre est insérée à 45° en biseau interne afin de séparer le tissu de granulation du tissu sain. Décollement de pleine épaisseur.
Fig.4 : Élimination du tissu de granulation par effet photo-ablatif du laser Er : YAG (*LiteTouch Syneron*) au niveau de l'implant (30 Hz, 100 mJ, 1,5 W, *tip fibre rouge*) sur tout le cratère, en vestibulaire et en lingual.
Fig.5 : Élimination du tissu de granulation par effet photo-ablatif du laser Er : YAG (*LiteTouch Syneron*), au niveau de l'os (*mode élimination tissu de granulation, 17 Hz, 2,5 W*).
Fig.6 : Réévaluation peropératoire du défaut : il s'agit bien d'un défaut en forme de cuvette, peu large à trois parois (*mésial, distal, lingual*). Fig.7 : Il s'agit d'une classe PA1b. Le choix thérapeutique peut être confirmé à ce stade : approche booster, avec création d'un sang oxygéné par thérapie laser photochimique. Fig.8 : Aéro-polissage à l'aide d'un aéro-polisseur *Kavo*. Fig.9 : Correction du débord de la couronne à l'aide d'une fraise diamantée fine.



Retrouvez-nous
sur le stand ADF
2P01-02



N O U V E L
A - d e c 5 0 0
l'évolution d'une légende

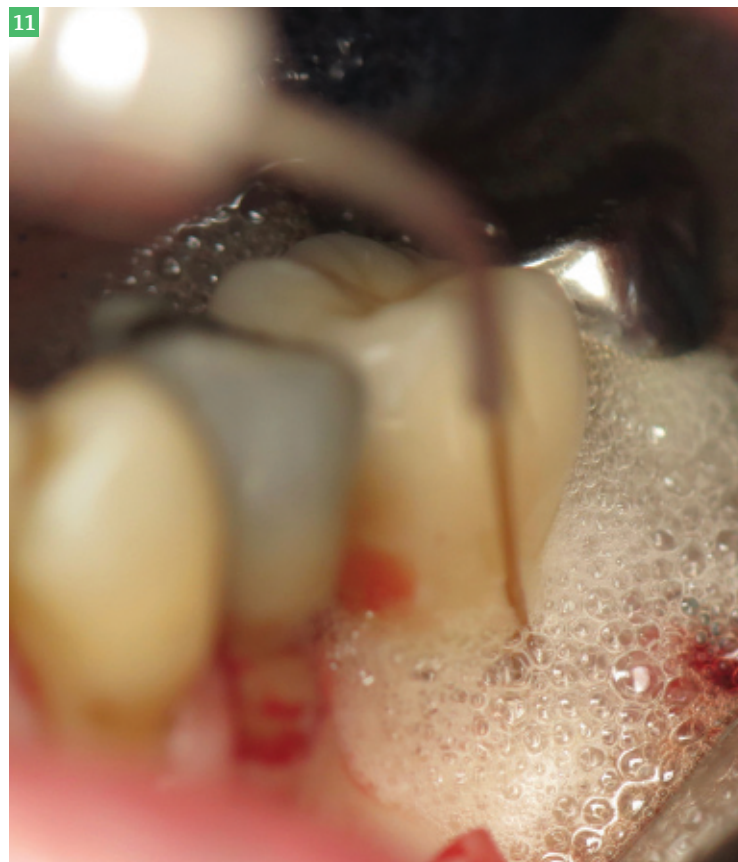

a dec[®]
reliablecreativesolutions[™]

Venez découvrir la gamme A-dec chez votre concessionnaire, sur le site www.a-dec.com ou par téléphone au 0148133738



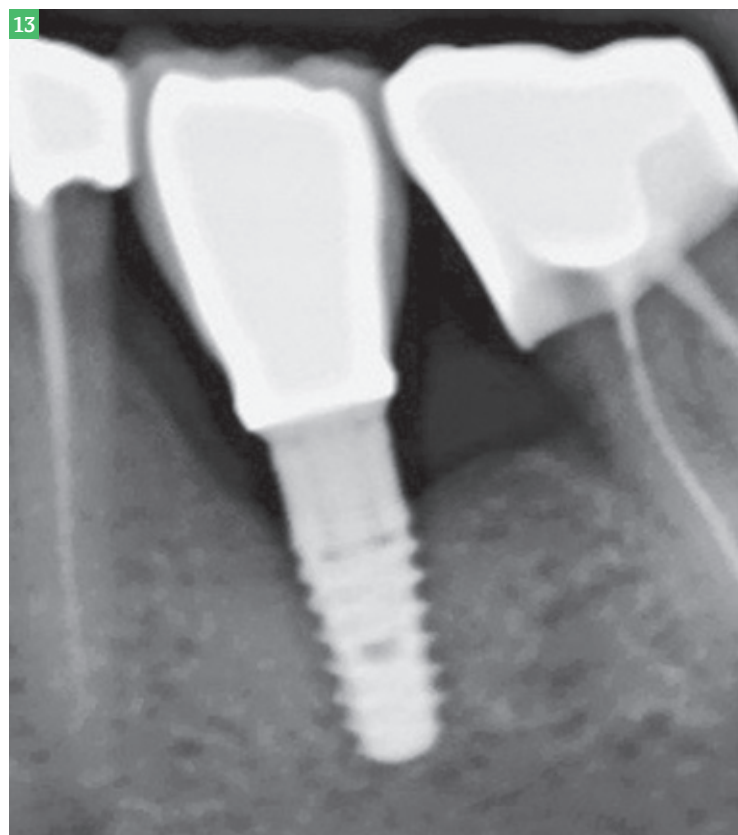
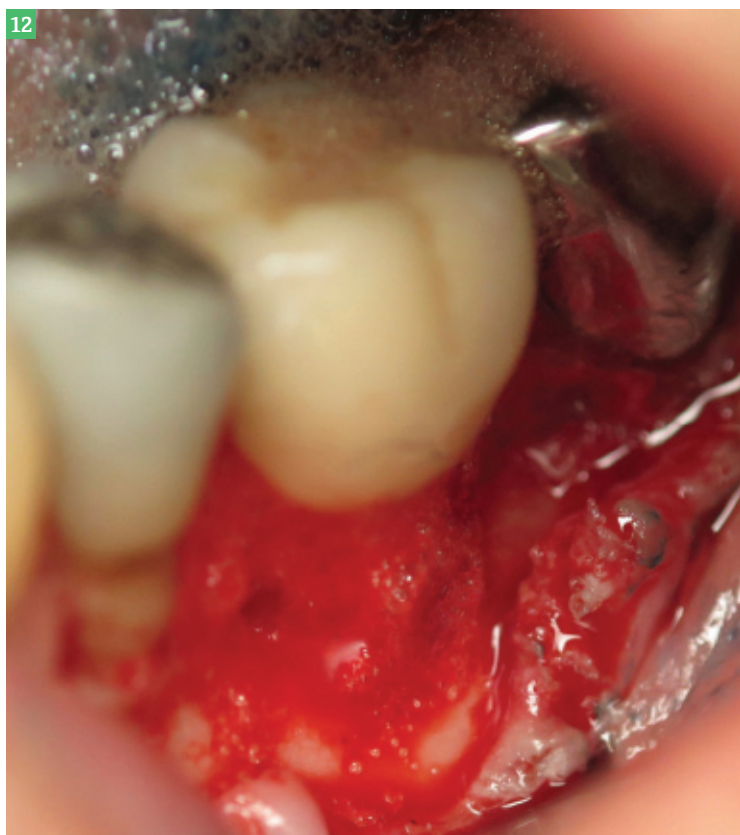
Fig.10 : Décontamination oxydative à l'aide d'eau oxygénée laissée sur le site 2 min. Fig.11 : Thérapie photochimique par laser Diode 970 nm (*Siro-laser Advance*) ; fibre 320 um cycle de service 22 % puissance 1,5 W, 6 000 Hz. Le protocole est répété trois fois afin de laisser en place du sang oxygéné. Fig.12 : Ce sang est maintenu en place dans le cratère autour de l'implant et protégé par les parois osseuses. Il s'agit d'un cratère de faible diamètre à quatre parois : le lambeau peut être refermé ainsi sans membrane. Fig.13 : Radiographiquement, on note un comblement du cratère qui signe une reformation en cours du tissu osseux.

**Thérapie
photochimique
par laser Diode
970 nm.**



RÉSULTATS

La cicatrisation à cinq mois montre l'absence de signes cliniques (*stabilité des tissus mous, pas de suintement au test de la sonde glissante*) ; (Fig.12 et 13). Radiographiquement, on note un comblement du cratère qui signe une reformation en cours du tissu osseux. ☺



Arrêt du tabac : le rôle du chirurgien-dentiste



Néfastes pour la santé bucco-dentaire, le tabagisme est aussi un obstacle à la pose d'un implant. La prescription d'un traitement nicotinique de substitution à son patient permet de l'épauler efficacement dans l'arrêt du tabac.

Le tabac est l'un des obstacles au maintien d'une bonne santé bucco-dentaire. Le chirurgien-dentiste est particulièrement bien placé pour conseiller son patient et l'aider dans sa démarche d'arrêter de fumer. Une nécessité dans le cas d'un traitement implantaire. Pour favoriser l'entrée en relation avec le patient fumeur et permettre un échange, il faut adopter une attitude bienveillante. Il est possible de demander à son patient s'il fume, s'il a déjà essayé d'arrêter de fumer. Ces tentatives sont fréquentes, elles permettent de comprendre ce qui les a motivées, ce qui a constitué un frein à l'arrêt.

Le rôle du chirurgien-dentiste est d'autant plus essentiel que les soins dentaires nécessitent souvent plusieurs consultations, ce qui permet d'accompagner et de soutenir le patient dans son arrêt de tabac.

PRESCRIPTION DE TRAITEMENTS NICOTINIQUES DE SUBSTITUTION

Lors de l'entretien, pour repérer le statut tabagique et réaliser une prescription de

traitements nicotiques de substitution (TNS), il est indispensable de repérer de manière systématique les fumeurs dès leur admission au cabinet dentaire par une question simple : « *Vous arrive-t-il de fumer ?* ». Le chirurgien-dentiste peut délivrer un conseil d'arrêt du type : « *Arrêter de fumer est une décision importante que vous pouvez prendre pour protéger votre santé* » ; « *Je peux vous aider si vous le souhaitez* ». Le praticien peut proposer à tout fumeur une aide à l'arrêt via un traitement nicotinique de substitution. Il détermine la posologie initiale du traitement en interrogeant son patient sur le nombre de cigarettes fumées par jour. La recommandation pour déterminer cette posologie est : une cigarette = 1 mg de nicotine.

Les traitements nicotiques de substitution sont disponibles en vente libre dans les pharmacies et peuvent être délivrés sans prescription. Cependant, une prescription permet au patient de bénéficier de la prise en charge de l'Assurance maladie. La loi n° 2016-41 du 26 janvier 2016 de modernisation du système de santé a élargi la liste des professionnels de santé pouvant prescrire des TNS et autorise, en plus des médecins et des sages-femmes, les

médecins du travail, les chirurgiens-dentistes, les infirmiers et les masseurs kinésithérapeutes à les prescrire.

PRISE EN CHARGE PAR L'ASSURANCE MALADIE

Les substituts nicotiques oraux et transdermiques sont remboursés à 65 % par l'Assurance maladie. Au 31 mai 2019, le spray buccal et l'inhalateur ne sont pas remboursés. Le ticket modérateur peut être pris en charge par la complémentaire santé et les pharmacies peuvent pratiquer la dispense d'avance de frais pour ces produits.

Les TNS prescrits doivent figurer sur la liste des substituts nicotiques pris en charge par l'Assurance maladie (<https://www.ameli.fr/node/441422>). La prescription doit se faire sur une ordonnance simple avec numéro d'identification RPPS (Répertoire partagé des professionnels de santé)/ADÉLI et/ou numéro FINESS de l'établissement pour les professionnels salariés.

LES RÉSULTATS DE L'OPÉRATION MOIS SANS TABAC

L'opération **Mois Sans Tabac**, lancée pour la première fois en France en 2016 par Santé publique France, est inspirée du programme britannique de marketing social Stoptober. Selon le Baromètre de Santé publique France 2017, 18,4 % des fumeurs ayant fait une tentative d'arrêt au dernier trimestre 2016 déclaraient que celle-ci était liée à **Mois Sans Tabac**, ce qui représenterait environ 380 000 tentatives d'arrêt liées à **Mois Sans Tabac** en 2016. Parmi les fumeurs ayant fait une tentative d'arrêt et mentionnant avoir eu recours à une aide, 18 % avaient utilisé des substituts nicotiques. En 2018, selon les analyses, entre 6 % et 10 % des fumeurs ayant fait une tentative d'arrêt fin 2016 déclaraient être abstinents depuis au moins un an⁽¹⁾. L'opération a été reconduite cette année au mois de novembre.



⁽¹⁾ Enquête de Santé publique France, septembre 2019.

► la gamme de produits

NUMERYS D'ITENA CLINICAL



Reconstitutions corono- radiculaires numériques

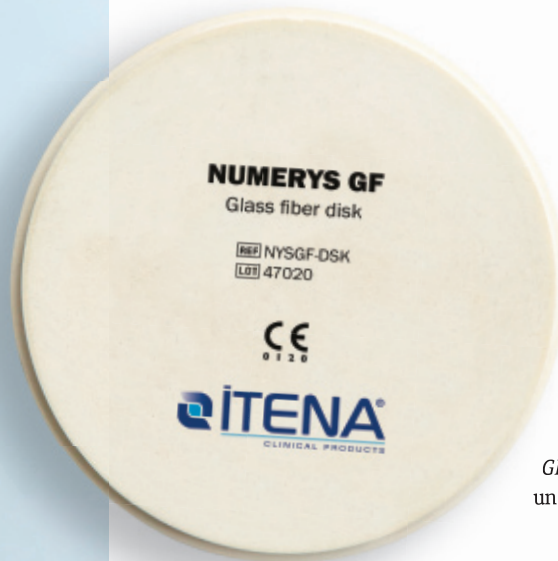
Cette gamme complète permet de réaliser *inlay-cores*, couronnes, *inlays*, *onlays*, et facettes.

Itena Clinical a développé une gamme complète de produits dédiée à la reconstitution corono-radiculaire : acide phosphorique, adhésif, silane, acide fluorhydrique, colle définitive. La société se

lance aujourd'hui dans la dentisterie numérique avec sa gamme *Numerys*. *Numerys GF* est dédié à l'usinage d'*inlay-cores* et *Numerys HC* à la fabrication de couronnes unitaires.



Blocs fibrés
Numerys GF



NUMERYS GF

Numerys GF est le premier bloc fibré dédié à l'usinage d'*inlay-cores*. Lancée à l'IDS, cette innovation brevetée est composée d'un nouveau matériau constitué de 80 % de fibres de verre unidirectionnelles radio-opaques et 20 % de résine époxy qui permet une reconstitution 100 % sans métal. *Numerys GF* offre un *inlay-core* plus léger pour un meilleur confort en bouche. Il procure

un résultat esthétique : pas de nécessité d'opacification de la structure, et absence de liseré métallique.

Il dispose également d'une excellente résistance mécanique et d'un module d'élasticité similaire à celui de la dentine qui minimise le risque de fracture. Sa forme anatomique permet une meilleure adhésion entre le canal, l'*inlay-core* et la couronne. Il est disponible également sous forme de disque pour les laboratoires.

NUMERYS HC

Numerys HC est une gamme de blocs pour CFAO, composés de 75 % de céramique et 25 % de résine. Son alliage optimal lui confère une plus grande légèreté que les céramiques traditionnelles, pour un meilleur confort en bouche. De plus, contrairement aux vitrocéramiques renforcées, il n'y a pas d'éclats après usinage. Son excellente finesse d'usinage permet une reproduction fidèle des détails. Il est donc idéal pour les petites pièces telles que les couronnes, *onlays*, *inlays*, facettes.

Rapides et faciles à mettre en œuvre, les blocs *Numerys HC* ne demandent aucune cuisson. Ils se destinent donc particulièrement à une utilisation *chairside*. Le matériau, facilement retouchable, offre la possibilité de caractérisation en bouche. Esthétiques, proches des teintes naturelles, les blocs *Numerys HC* ne nécessitent pas ou peu de maquillage et le polissage est rapide et sans effort.

Numerys HC est proposé en deux tailles (12 et 14L) et six teintes (A1, A2, A3, A3.5, B3 et E) afin de couvrir un large choix de cas cliniques. Il est également disponible en disque pour les laboratoires.



TOTALC-RAM

TotalC-Ram, colle auto-mordante et auto-adhésive, vient compléter le protocole clinique grâce à sa formule spécialement développée pour les éléments prothétiques en céramique et zircone. L'ajout de silane à cette colle résine la rend particulièrement adaptée au collage des *inlay-cores* fibrés. Elle est également auto-photopolymérisable et radio-opaque.

Son film extrêmement fin permet un ajustage impeccable et l'élimination aisée des excès se fait grâce à une phase caoutchouteuse optimisée.

Simple d'utilisation avec sa seringue automix, *TotalC-Ram* est disponible en trois teintes : translucide, blanc et opaque afin de s'adapter à l'ensemble des cas cliniques et à leur besoin de translucidité. ☺



Itena Clinical

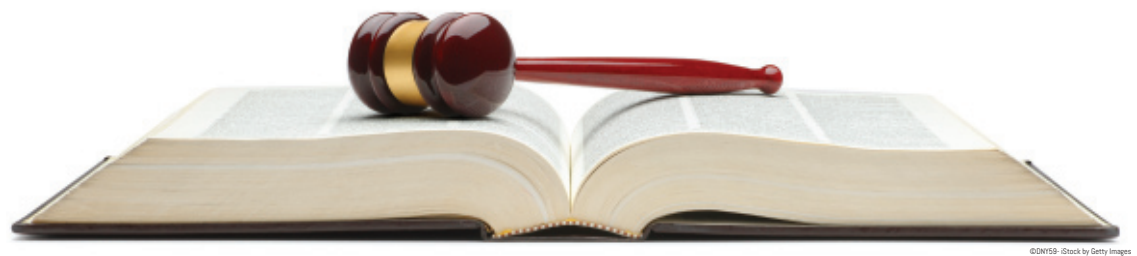
Tél. : 0800 300 314
@ : contact@itena-clinical.com
3w : itena-clinical.com

Comment se prémunir du risque juridictionnel en pratique implantaire ?

La grande majorité des motifs de plainte concerne un défaut d'information des patients par les praticiens en charge de la réalisation de la prothèse implanto-portée.

Depuis les années 2005-2010, les plaintes auprès des tribunaux ou des organismes de compensation de préjudices post-thérapeutiques se multiplient à la suite de la pose d'implants dentaires. Elles sont issues de patients insatisfaits au point de déclencher une procédure juridique. En faisant abstraction des personnes procédurières, nous observons que la grande majorité des motifs de plainte concerne un défaut d'information des patients par les praticiens chirurgiens en charge de la réalisation de la prothèse implanto-portée.

Ce n'est cependant pas le seul motif recevable. Nous nous proposons ici de faire un point exhaustif des causes avérées à l'origine de ces actions. Cette réflexion est résumée sous la forme d'un tableau récapitulatif ; (**tableau**) utile à chaque partie (*praticiens, magistrat, patient*), permettant d'un regard synoptique de vérifier, voire de contrôler, le bon déroulement de toutes les étapes chirurgicales, prothétiques et relationnelles des protocoles implantaires.



CONTRAT DE SOINS

- 1 - *Écouter avec une attention silencieuse les doléances et demandes du patient.*
- 2 - *S'assurer de son domaine de compétences et faire comprendre qu'on a bien entendu.*
- 3 - *Confirmer l'indication et la faisabilité du projet. Expliciter les responsabilités interactives de chacun (patient-praticien-assistantes-prothésiste, laboratoire et/ou correspondant).*
- 4 - *Récolter les informations nécessaires au montage du projet.*
- 5 - *Questionnaire médical et interrogatoire médical approfondis et demande des bilans utiles et/ou des avis auprès de confrères médecins spécialistes, si besoin.*

C1 : contrat de soins (Code Civil C.C. Art.11.01)

Le contrat de soins est une « convention juridique où une personne s'engage vis-à-vis d'une autre personne à faire ou ne pas faire quelque chose ».

4 CONDITIONS (C.C. ART. 11.08)

- consentement de la partie qui s'oblige,
- sa capacité de contracter,
- objet certain qui forme la matière de l'engagement
- une cause licite de l'obligation.

Il est :

- tacite,
- verbal et écrit,
- personnel,
- synallagmatique (obligations réciproques pour les deux parties),
- civil, non commercial.

EN MÉDECINE

- devoir d'information (Art.35, code de déontologie médicale),
- respect des droits élémentaires,
- à partir d'un projet thérapeutique clairement formulé.

L'évolution jurisprudentielle est de plus en plus contraignante en matière d'obligation de moyens.

TABLEAU DE CONFORMITÉ AUX IMPÉRATIFS IMPLANTO-PROTHÉTIQUES.

C1	C2	C3	C4	C5	C6	C7
<ul style="list-style-type: none"> • RELATIONNEL PATIENT • INFORMATION • DEVIS • CONSENTEMENT ÉCLAIRÉ • TRAÇABILITÉ • PROJET DE SUIVI • ENGAGEMENT PATIENT 	<ul style="list-style-type: none"> • ÉVALUATION GLOBALE PRÉOPÉRATOIRE • MAÎTRISE STABILISATION • VALIDATION PRÉ-IMPLANTAIRE 	<ul style="list-style-type: none"> • PROJET IMPLANTO-PROTHÉTIQUE : PROTOCOLES PROTHÉTIQUE, CHIRURGICAL, PRÉ-IMPLANTAIRE (OSTÉO-MUQUEUX) 	<ul style="list-style-type: none"> • CHOIX DE L'IMPLANT CRITÈRE (AXES, CÔNES ÉMERGENCE) • COHÉRENCE : FONCTION, ESTHÉTIQUE 	<ul style="list-style-type: none"> • GESTION DU DÉLAI DE SÉCURITÉ • MISE EN FONCTION 	<ul style="list-style-type: none"> • RÉALISATION PROTHÉTIQUE • CONCEPT OCCLUSAL • MATÉRIAUX 	<ul style="list-style-type: none"> • VALIDATION FONCTIONNELLE ET ESTHÉTIQUE • PROGRAMME DE SUIVI

OBLIGATION DE MOYENS

- 1 - Bilan complet : dento-paro-occlusal, ouverture buccale, réflexe nauséux.
- 2 - Étude du projet prothétique implanto-porté (montages, choix des implants, techniques et matériaux).
- 3 - Information écrite remise au patient du plan de traitement global (pré, per, post-implantaire, aménagements ostéo-muqueux éventuels, projet prothétique).
- 4 - Garder une vigilance permanente du degré d'écoute et de compréhension du patient.
- 5 - Devis, consentement éclairé (à retourner signés t + 15 j, si accord).

C2 : obligation de moyens arrêt Mercier (20.05.1936)

« L'engagement du médecin consiste à donner des soins non pas quelconques, mais consciencieux, attentifs et, réserves faites de circonstances exceptionnelles, conformes aux données acquises de la science. »

Une obligation non de guérir, mais de soigner consciencieusement, donc, obligation de moyens, et non de résultats, sauf en matière de prothèse.

LOI KOUCHNER (04/03/2002)

- Le dossier médical intégral est propriété du patient ; le praticien n'en est que le dépositaire (sauf annotations personnelles du praticien).
- Le dossier médical est un « témoin factuel » du contexte (trait comportemental du patient).
- En cas de fraude informatique (falsification du dossier), il y a délégation d'un officier de police judiciaire (informaticien) et d'un membre du Conseil

de l'ordre pour une saisie à l'improviste de dossiers et pour définir la fraude.

Dispositifs médicaux (implants) : HAS, ANSM, 2012. La mention « CE » ne garantit pas le respect des impératifs DM.

Le fabricant mis en cause (2011) ; restriction de la responsabilité du praticien : (la prestation médicale est différente de la four-niture de l'acte, 2012). La preuve de défaut d'information incombait au patient (Cass. 29/05/1951-01/01/1966).

L'information simple, approximative, in-telligible et loyale permettant au patient une prise de décision (Cass. 21/02/1962), tranchant entre bénéfice/risque (Cass. 19/04/1988) pour la sauvegarde physique et la dignité humaine (Cass. 03/06/2010)

comment se prémunir au mieux du risque juridique en pratique implantaire ?

Obligation de moyens

- 1 Bilan complet : dento-paro-occlusal ouverture buccale, réflexe nauséux
- 2 Étude du projet prothétique implanto-porté (montages, choix des implants, techniques et matériaux)
- 3 Information écrite remise au patient, du plan de traitement global (pré, per, post-implantaire, aménagements ostéo-muqueux éventuels, projet prothétique)
- 4 Garder une vigilance permanente du degré d'écoute et de compréhension du patient
- 5 Devis, consentement éclairé (à retourner signés t + 15 j, si accord)

Contrat de soins

- 1 Écouter avec attention silencieuse les doléances et demandes du patient
- 2 S'assurer de son domaine de compétences et être rassuré qu'on a bien entendu
- 3 Confirmer l'indication et faisabilité du projet. Expliquer les responsabilités respectives de chacun (praticien-praticien-assistant-praticien, laborantin essai comparatif)
- 4 Résoudre les incertitudes nécessaires au montage du projet
- 5 Questionnaire médical et interrogatoire médical approfondi et demande des bilans utiles en vue de choisir des matériels médicaux spécialisés, et besoins

Evaluation médicale globale et concertation

- 1 Concertation chirurgie-prothèse avec le correspondant (dentiste) et réception documents joints
- 2 Préparation aux protocoles et scores pré-implantaires
- 3 Révision personnelle et implantaire explication des procédures prothétiques
- 4 Finalisation des rendez-vous de tous soins nécessaires préalables
- 5 Prise d'opinion

Préparation buccale pré-implantaire

- 1 Préparation parodontale
- 2 Préparation articulo-occlusale
- 3 Préparation dentaire
- 4 Contrôle de l'efficacité des moyens prophylactiques
- 5 Planification des rendez-vous de chirurgie implantaire

Finalisation du projet prothétique

- 1 Réalisation prothétique
- 2 Validation fonctionnelle et esthétique
- 3 Modalités de la mise en charge (protocoles, ...)

Evolution de la jurisprudence (techniques et données de la science)

- 1 Respect des délais biologiques, selon les données acquises, au cas par cas
- 2 Contrôle radiographique et prophylactique : surveillance de patients consciencieux et attentifs
- 3 Planification de la phase prothétique, avec ou sans CFMO, notion de concordance
- 4 Coordination avec le prothésiste, contrôle des investissements de l'équipe, choix des matériaux
- 5 Mise en œuvre de la restauration du patient au correspondant prothésiste

Conclusion et surveillance

- 1 Programme de suivi
- 2 Fiche de traçabilité
- 3 Prise de rendez-vous de contrôle à 10 jours et 3 mois


TABLEAU DE CONFORMITÉ AUX IMPÉRATIFS IMPLANTO-PROTHÉTIQUES

PARAMÈTRES	1	2	3	4	5	6	7	TOTAL
	Rattachement patient Information Devis Consentement éclairé Traçabilité Projet de suivi engagement patient	Évaluation globale pré-opératoire Maîtrise stabilisation Validation pré-implantaire	projet implanto-prothétique : protocoles prothétiques, chirurgicaux, pré-implantaires (ostéo-muqueux)	choix de l'implant critères (axes, cône émergence) cohérence : fonction, esthétique	gestion délai de sécurité mise en fonction	Réalisation prothétique Concept occlusal, Matériaux.	Validation fonctionnelle esthétique Programme de suivi	
SCORE : 0/1	0	0	0	0	0	0	0	0

Yves COHEN-LORO - dr.cohenloro@free.fr

l'auteur

Dr Yves COHEN-LORO



- Chirurgien-dentiste
- CES histo-embryologie (1986)
- Formation parodontie médicale, Lille (2005)
- Post-graduate implantologie et dentisterie esthétique, NYU, USA (2006)
- DU implantologie et esthétique dentaire, Évry (2012)
- DIU expertise médico-légale chirurgie dentaire et maxillo-faciale
- Faculté de médecine, Montpellier (2015)
- FPU phyto-aromathérapie, Paris (2018)

est remise par écrit (Cass. 29/05/1984). Mais, il apparaît un renversement de la charge de preuve, incombant désormais au médecin (Cass. 25/02/1997) qui n'est pas dispensé de l'obligation d'information d'un risque exceptionnel (Cass. 07/10/1998).

Le fait du document écrit ne fait pas la preuve d'information (c'est à l'appréciation du juge, et conditionné par un avis expertal) ; lien à imputabilité et perte de chance. Les moyens de la preuve sont : une lettre au correspondant, les fiches de sociétés savantes, un consentement éclairé signé, une fiche de traçabilité de l'information.

ÉVALUATION MÉDICALE GLOBALE ET CONCERTATION

- 1 - Coordination chirurgie-prothèse avec le correspondant éventuel et réception des documents signés.
- 2 - Préparation aux protocoles de soins pré-implantaires.
- 3 - Motivation parodontale et implantaire ; explication des procédures prophylactiques.
- 4 - Planification des rendez-vous de tous soins nécessaires préalables.
- 5 - Prescriptions.

C3 : manquement de coordination et concertation dans le cadre d'un projet thérapeutique

La CA de Versailles (arrêt 19/12/2013, date d'assignation initiale : 12/2009) applique une responsabilité pour moitié (chirurgien implantaire, par manquement au stade de la préparation et le praticien et le prothésiste par manquement de concertation et de coordination technique, chacun agissant de son côté, d'où la responsabilité de l'échec, pour moitié).

Il faut tenir compte du décalage entre la date d'exécution et la date d'expertise, du fait de l'évolution des techniques réajustant les obligations de moyens.

PRÉPARATION BUCCALE PRÉ-IMPLANTAIRE

- 1 - Préparation parodontale.
- 2 - Préparation articulo-occlusale.
- 3 - Préparation dentaire.
- 4 - Contrôle de l'efficacité des moyens prophylactiques.
- 5 - Planification de(s) séance(s) de chirurgie implantaire.

C4 : préparation buccale pré-implantaire

Dans le cas de négligence et de défaut de diligence, tout fait dommageable demandant réparation (Art.13-82 et 13-83 code civil).

L'imputabilité est directe et certaine (faute médicale, prescription : 10 ans pour un adulte jusqu'à 18 ans et plus de 10 ans pour un mineur, à partir de la consolidation).

ATTENTION : il faut garder son assurance responsabilité praticien après le départ à la retraite (5 ans).

ÉVOLUTION DE LA JURISPRUDENCE (TECHNIQUES ET DONNÉES DE LA SCIENCE)

- 1 - Respect des délais biologiques, selon les données acquises, au cas par cas.
- 2 - Contrôle radiographique et prophylactique : surveillance des patients consciencieuse et attentive.
- 3 - Planification de la phase prothétique, avec ou sans CFAO ; notion de compétence.
- 4 - Coordination avec le prothésiste, contrôle des membres de l'équipe, choix des matériaux.
- 5 - Mise en œuvre ou retour du patient au correspondant prothésiste.

C5 : évolution de la jurisprudence

- Responsabilité civile et notion de perte de chance (Cass. 1965) :



Péri-implantite sévère multi-secteurs à la suite de la pose d'implants dentaires sans préparation parodontale ni projet occlusal.

pas de lien de causalité.

- Aléa thérapeutique (responsabilité sans faute), arrêt Gomez (1990), arrêt Bianchi (1993).
- Obligation de sécurité, accessoire à l'obligation de moyens (1997, 1999), mais retour à la faute pure (2007).
- Responsabilité présumée (loi Badinter, 05/07/1985) : cas particulier, à la suite d'un accident de la route, ou d'une infection nosocomiale dans le cadre hospitalier.
- L'évolution jurisprudentielle est de plus en plus contraignante en matière d'obligation de moyens, peu clairement définie.
- Le devoir d'information ne fait plus partie du contrat médical mais devient une obligation légale (Cass. 06.2010).
- La responsabilité du médecin n'est plus contractuelle mais une responsabilité légale (Cass. 2012).

FINALISATION DU PROJET PROTHÉTIQUE

- 1 - Réalisation prothétique.
- 2 - Validation fonctionnelle et esthétique.

- 3 - Modalités de la mise en charge (provisoire...).

C6 : finalisation du projet thérapeutique

Dans le cadre de compétence, il faut exécuter l'option prothétique en conformité avec :

- le consentement du patient,
- les recommandations du fabricant,
- les données acquises avérées de la science médicale.

CONCLUSION ET SURVEILLANCE

- 1 - Programme de suivi.
- 2 - Fiche de traçabilité.
- 3 - Prise de rendez-vous de contrôle à 10 jours et 3 mois.

C7 : conclusion et surveillance

- 1 - Pour le patient, « tout se termine ».
- 2 - Pour le praticien, « tout commence », remise de la fiche de traçabilité.
- 3 - Engagement mutuel d'assurer la prophylaxie et les contrôles programmés. ☺

la biblio'

- [1] BERGLUNDH T, ZITZMANN NU, DONATI M : Are peri-implantitis lesions different from periodontitis lesions ? J Clin Periodontol 2011, 38(Suppl. 11) : 188-202.
- [2] DeviceMed : magazine des fabricants de dispositifs médicaux années 2014 et 2016.

- [3] HEITZ-MAYFIELD LJ et coll. Concepts thérapeutiques pour la péri-implantite. Geistlich Biomaterials.2016.
- [4] HUJOEL P, ZINA LG, CUNHA-CRUZ J, LOPEZ R : Historical perspectives on theories of periodontal disease. Periodontology 2000, Vol. 58, 2012, 153-160.
- [5] KHOURY G et coll. : Sommet universitaire en implantologie. Sous l'égide du Peers - France. En partenariat avec

- Dentsply Implants. 29.01.2016.
- [6] LAINE M, CRIELAARD W, LOOS BG : Genetic susceptibility to periodontitis. Periodontology 2000, Vol. 58, 2012, 37-68.
- [7] LE GALL M, LAURET JF : La fonction occlusale. Implication clinique. 2008. Éd. CDP.
- [8] MONJE A, ARANDA L, DIAZ KT, ALARCON MA, BAGRAMIA RA, WANG HL, CATENA A : Impact of

- maintenance therapy for the prevention of peri-implant diseases : a systemic review and meta-analysis. J Dent. Res. 2015 Dec.23.pii : 0022034515622432. [Epubahead of print].
- [9] Nouveau code de procédure civil 2016.
- [10] QUIRINEN M, HERRERA D, TEUGHELIS W, SANZ M : Implant therapy : 40 years of experience. Periodontology 2000, Vol.66, 2014, 7-12.

Quels sont les effets des antibiotiques sur le microbiote intestinal et comment les prévenir ?

Les connaissances sur le microbiote intestinal ainsi que sur son déséquilibre (*on parle de dysbiose*) ont énormément progressé ces dernières années. En particulier, la dysbiose liée aux antibiotiques a fait l'objet de nombreux travaux.

UN APPAUVRISSEMENT DE LA DIVERSITÉ BACTÉRIENNE

La prise d'antibiotiques représente l'une des principales causes de dysbiose intestinale. Ces médicaments provoquent à la fois une destruction massive des bactéries et un appauvrissement de la diversité bactérienne. Pour rappel, la flore microbienne intestinale est composée d'environ 4×10^{13} bactéries réparties entre 800 à 1 000 espèces. Suite à une antibiothérapie, un grand nombre d'espèces bactériennes commensales sont éliminées. L'importance de la dysbiose dépend du spectre d'action de

l'antibiotique, de la concentration de la molécule au niveau de l'intestin, ainsi que de susceptibilités individuelles [1]. Les patients aux âges extrêmes de la vie - nourrissons, enfants < 3 ans et sujets âgés - sont identifiés comme les patients chez qui les dysbioses post-antibiotiques du microbiote sont les plus marquées.

ALTÉRATION DE L'EFFET BARRIÈRE ET DES FONCTIONS MÉTABOLIQUES

Le microbiote altéré ne peut plus exercer correctement ses différentes fonctions, que ce soit sur le plan métabolique, ou son effet « barrière », protecteur vis-à-vis de micro-organismes pathogènes. Ainsi, l'absorption des acides gras à chaîne courte est diminuée et ces derniers se raréfient. La digestion des carbohydrates non absorbables est, elle aussi, réduite. Ce qui favorise une hypersécrétion osmotique et l'apparition de selles liquides. Par ailleurs, l'épithélium intestinal résiste moins bien à la colonisation par des germes pathogènes tels que *Clostridium difficile*, *Candida*, *salmonelles*... [2]. La restauration du microbiote après une antibiothérapie peut durer plusieurs mois et elle est en général incomplète [1].

DES PROBIOTIQUES POUR PRÉVENIR ET LIMITER CETTE DYSBIOSE

Certains travaux attestent que l'administration de probiotiques pourrait

prévenir et limiter cette dysbiose. En particulier, la levure *Saccharomyces boulardii* souche CNCM I-745 a montré son efficacité dans plusieurs études cliniques. Chez des femmes traitées par métronidazole et ciprofloxacine (pendant 2 semaines) pour une vaginose bactérienne, l'administration concomitante ou différée de cette levure a permis d'atténuer la perte de la diversité bactérienne provoquée par l'antibiothérapie et de limiter considérablement la colonisation par des espèces bactériennes « opportunistes » généralement absentes dans un microbiote indemne [3].

Dans un autre essai récent, *S. boulardii* CNCM I-745 (500 mg deux fois par jour pendant 14 jours) permettait d'atténuer la dysbiose induite par l'association amoxicilline/acide clavulanique prescrite pendant 7 jours. Cette protection du microbiote était associée à une diminution nette du risque de diarrhée secondaire aux antibiotiques (7,3 % sous antibiothérapie seule, contre 3,9 % avec *S. boulardii* CNCM I-745, et 3,8 % dans le groupe contrôle ne recevant pas d'antibiotiques, $p < 0,05$) [4]. Par ailleurs, une méta-analyse de 2010 a mis en évidence un risque deux fois moindre de diarrhée lorsque *S. boulardii* CNCM I-745 est associé au traitement antibiotique [5].

Souignons également que la levure *S. boulardii* CNCM I-745 peut être utilisée en association avec des antibiotiques car elle n'est pas détruite par ces derniers, contrairement à la plupart des bactéries utilisées comme probiotiques [6].

Au total, la composition et les fonctions du microbiote intestinal sont fortement altérées par la prise d'une antibiothérapie. L'administration d'un probiotique tel que *S. boulardii* CNCM I-745 permet de limiter les perturbations du microbiote et de diminuer les risques de diarrhée liée aux antibiotiques. ☺

bibliographie

- [1] VERDU E, ARMAND-LEFEVRE L, MOSCA A, KELLY C : *Workshop satellite : « Impact of antibiotic treatment on gut microbiota : short and long-term consequences »*. Gut Summit, 10 au 11 mars 2018, Rome.
- [2] D'après « *Antibiotiques et microbiote intestinal de l'enfant* » - Congrès du GFHGNP - Amiens 11 mars 2017 - président : D. TURCK (CHRU, Lille).
 - MAS E : *Antibiotiques chez l'enfant : quelles conséquences aujourd'hui et demain ?*
 - BELLAÏCHE M : *Les probiotiques dans la diarrhée associée aux antibiotiques.*
- [3] SWIDSINSKIA, LOENING-BAUCKEV, SCHULZ S, MANOWSKY J, VERSTRAELEN H, SWIDSINSKI S : *Functional anatomy of the colonic bioreactor: Impact of antibiotics and Saccharomyces boulardii on bacterial composition in human fecal cylinders*. Syst Appl Microbiol. févr 2016;39(1):67-75.
- [4] KABBANI TA, PALLAV K, DOWD SE, VILLAFUERTE-GALVEZ J, VANGARR, CASTILLO NE, ET COLL. : *Prospective randomized controlled study on the effects of Saccharomyces boulardii CNCM I-745 and amoxicillin-clavulanate or the combination on the gut microbiota of healthy volunteers*. Gut Microbes. 2 janv 2017 ; 8 (1) : 17-32.
- [5] MCFARLAND LV : *Systematic review and meta-analysis of Saccharomyces boulardii in adult patients*. World J Gastroenterol WJG. 14 mai 2010 ; 16 (18) : 2202-22.
- [6] NEUT C ET COLL. : *Sensibilité des souches de probiotiques aux antibiotiques : est-il raisonnable de les associer ? Médecine et maladies infectieuses*. Volume 47, Issue 7, Novembre 2017 : 477-483.



► les petites annonces

ÉCHANGES ENTRE PROFESSIONNELS

Pour un maximum de visibilité, le service « Petites Annonces » de Dentoscope vous propose ses formules « TOUT COMPRIS ». Rendez-vous sur : edp-dentaire.fr/petites-annonces pour connaître toutes les modalités !

OFFRE D'EMPLOI

2019-06-19-1 / 10 - TROYES

Cherche collaborateur thésé en vue association à partir de septembre. C.A. assuré, 60 % rétrocédé au collaborateur, en vue de créer une équipe pluridisciplinaire. Plateau technique complet (3 salles de soins, salle de chirurgie, cone beam, caméra optique, laser), une assistante fauteuil et une assistante administrative. Cette expérience peut être très enrichissante pour qui souhaite débiter ou améliorer sa pratique, ainsi qu'accroître ses compétences en termes de communication et d'organisation (Cabinet Binhas). Le cabinet est orienté réhabilitation globale et pratique l'implantologie, la parodontologie, l'esthétique, la posturologie. Patientèle agréable et motivée. Poste existant et salle de soins dédiée. Jours à votre convenance. CDI. Type d'expérience : plus de 3 ans.
Tél. : 03 25 80 80 47 / 06 83 14 38 28.
@ : cabdentairesaigneur@orange.fr
3w : selarl-cabinet-dentaire-seigneur.chirurgiens-dentistes.fr

dentoscope

Journal + Internet
la formule gagnante
de toutes vos annonces

2019-10-06-1

94 - CHAMPIGNY-SUR-MARNE

Cherche un collaborateur sur un deuxième fauteuil libre nouvellement installé. Jours de travail choisis par le praticien, horaires flexibles. Localisé dans un groupe médical constitué de 3 médecins et un dentiste. Cabinet informatisé avec une secrétaire 6 jours/7. Type de contrat : CDI. Type d'expérience : débutant accepté.
Tél. : 06 81 32 72 33
@ : stephaniechemouni@hotmail.com

Collaboration

2019-10-30-2 / 28 - DREUX

Recherche chirurgien-dentiste collaborateur(trice) pour de l'omnipraticque. Organisation optimale. Confort d'exercice. Plateau technique complet, moderne et très récent. Possibilité d'étendre ses compétences, très bonne ambiance et bonne entraide. Expérience : plus de 3 ans.
Tél. : 06 10 16 10 10
@ : pmadardedreux@msn.com

2019-10-23-1

63 - CLERMONT-FERRAND

Cherche collaborateur(trice) cabinet 3 praticiens pour cession progressive clientèle en vue retraite dans 2 ans de l'un d'eux. Cabinet orientation paro, implantologie à fort potentiel. Plateau technique complet.
@ : helmreich.veronique@orange.fr

2019-09-03-3 / 79 - NIORT

À 30 minutes de La Rochelle (Niort), 2 h de Paris, 1 h 30 de Nantes, 2 h de Bordeaux, cherche collaborateur en vue association. Cabinet 275 m² aux normes actuelles, omnipraticque à orientation implantologie, chirurgie, parodontologie, pour poste existant, 3 fauteuils, 1 bloc opératoire, cone beam, panoramique, chaîne de stérilisation, etc. 2 praticiens en SCM, 5 assistantes, 1 réceptionniste. Ambiance dynamique, équipe soudée. Accompagnement du praticien assuré : assistante au fauteuil permettant une aide (formation) administrative et technique si nécessaire. CDI. Débutant accepté.
Tél. : 05 49 79 03 13 / 06 07 69 53 96
@ : scmlaroulette@hotmail.fr

2019-10-30-3

95 - ROISSY-EN-FRANCE

Cabinet dentaire situé au sein du centre commercial Aéroville, dans une zone de 90 000 employés. Nous recherchons deux praticiens : un omnipraticien et un implantologue. Plateau tech. complet et moderne. Confort d'exercice exceptionnel.
Tél. : 06 10 16 10 10 - @ : bhmdental@gmail.com

Remplacement

2019-10-11-1 78 - HARDRICOURT

Dans 78, cause santé, cherche remplaçant(e) début décembre à fin février, possibilité collaboration ultérieure. Cabinet bien équipé, bien placé dans environnement médical, étude toutes propositions.
Tél. : 06 22 42 37 37
@ : jacques.nguyen78@gmail.com

dentoscope
Journal + Internet
Rendez-vous sur :
[edp-dentaire.fr/
petites-annonces](http://edp-dentaire.fr/petites-annonces)
pour connaître toutes
les modalités !

CABINET Vente

2019-08-29-3 / 01 - AIN

ZRR. Au centre du village, ce cabinet en association est tenu depuis de très nombreuses années. Le plateau technique complet vous apportera un exercice serein avec une patientèle captive et fidèle. La proximité de la montagne, de la Suisse et de Lyon, est un atout supplémentaire. Mandat d'exclusivité Hippocrate Transactions. L'audit de ce cabinet est à votre disposition.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/vend-cabinet-dentaire-dans-lain

2019-10-29-3 / 01 - MÂCON

À 1 h de Lyon et à 20 min de Mâcon, au centre du village dans une maison récente, votre futur cabinet lumineux vous apportera un exercice au sein duquel la patientèle, fidèle, vous attend. Le potentiel de développement est présent et ne tient qu'à votre désir de vous implanter dans ce charmant village. Possibilité d'installer 2 fauteuils supplémentaires. Mandat d'exclusivité Hippocrate Transactions. Audit de ce cabinet est à votre disposition.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/1-cede-cabi...

2019-08-29-4

01 - PROCHE GENÈVE

Au centre du village, votre futur cabinet sans concurrence vous permettra d'allier la sérénité d'un exercice agréable et la tranquillité d'un environnement enchanteur. Activités nautiques et de montagne aux portes du village. Genève à 30 min. Mandat d'exclusivité Hippocrate Transactions. Audit disponible.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/01a-vendre-cabinet-dentaire-proche-geneve

2019-10-10-2

03 - BELLERIVE-SUR-ALLIER

Cause retraite vend cabinet dentaire et murs, cabinet bien équipé, dans immeuble de standing, proche plan d'eau de Vichy, cadre très agréable vue sur parcs. Ratio bénéf. recettes très satisfaisant, sans personnel. Accès handicapés.
Tél. : 04 70 32 46 56
@ : laurent.stener@orange.fr

2019-10-29-4 / 06 - CANNES

Dans une rue centrale et commerçante à proximité du Palais des festivals, ce cabinet au 1^{er} étage d'un immeuble ancien (parquet, moulures, cheminée) vous apportera un exercice serein à la patientèle fidèle depuis plus de 30 ans. Équipé de 2 fauteuils et d'un bloc opératoire, exercice en omnipraticque, parodontie, implantologie. Mandat d'exclusivité Hippocrate Transactions. Audit disponible.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/06-cede-cab...

iTero



« Bonjour, je suis
iTero Element 5D.
Et j'étends votre spectre
de visualisation. »

Cette puissante plate-forme hybride est plus qu'un scanner. C'est le premier système d'imagerie dentaire hybride capable d'enregistrer simultanément des images 3D, de couleur intra-orale et proches de l'infrarouge, contribuant à la détection des caries et permettant une comparaison dans le temps à l'aide de la technologie iTero TimeLapse. Il ouvre une nouvelle ère dans l'engagement du patient par le biais d'une technologie de visualisation innovante.

Découvrez-le vite en vous inscrivant à notre tournée de présentation sur iTero.com/roadshow.



Aide à la détection
des caries
proximales



Pas de
rayonnement
nocif



Photographie
intra-orales



Impressions
numériques 3D



TimeLapse en
temps réel



Simulateur de
résultats

Le scanner iTero Element 5D n'est pas disponible à la vente aux États-Unis. Il est actuellement disponible dans les pays suivants : le Canada, l'Union européenne et tous les autres pays qui acceptent le marquage CE (UE, hormis la Grèce, y compris la Suisse et la Norvège), y compris l'Australie, la Nouvelle-Zélande et Hong Kong.

©2019 Align Technology, BV. Tous droits réservés. Invisalign, iTero, iTero Element et le logo iTero, entre autres, sont des marques de commerce et/ou de service d'Align Technology, Inc. ou de l'une de ses filiales ou sociétés affiliées, susceptibles d'être enregistrées aux États-Unis et/ou dans d'autres pays.
Align Technology BV - Arlandaweg 161 - 1043 HS Amsterdam - Pays-Bas MKT-0002889 Rev A

► les petites annonces

ÉCHANGES ENTRE PROFESSIONNELS

2019-08-29-5 / 06 - NICE

Ce cabinet de renommée dispose d'un équipement complet. Vous serez amené à utiliser toutes les facettes de votre exercice pour cette patientèle fidèle en attente de soins de qualité. Mandat d'exclusivité *Hippocrate Transactions*. L'audit de ce cabinet est à votre disposition.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/vente-cabin...

2019-06-10-2 / 06 - NICE

Cède cabinet dentaire, cause retraite août 2020 dans SCM : locaux spacieux. Panoramique, *Digora*, Informatique *Veasy*, parking praticien. Bon chiffre d'affaires et patientèle importante et fidèle, présentation patientèle possible.

Tél. : 06 08 48 28 67

@ : jean-luc.benident@wanadoo.fr

dentoscope

Journal + Internet
la formule gagnante
de toutes vos annonces

2019-08-29-6 / 12 - AVEYRON

Au cœur des « Sept Vallons », cabinet au sein duquel la patientèle fidèle vous attend. Le potentiel de développement est présent et ne tient qu'à votre désir de vous implanter dans ce charmant village. Mandat d'exclusivité *Hippocrate Transactions*. L'audit de ce cabinet est à votre disposition.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/12-cede-cab...

2019-08-29-7 / 13 - MARSEILLE

Cède cabinet dentaire, Marseille zone ZFU. Au sein d'une zone résidentielle, cède belle structure idéale pour une activité implantaire à développer. Deux fauteuils, une radio panoramique dans des locaux spacieux. Le chiffre d'affaires est à développer grâce à un nombre de nouveaux patients élevé. Le praticien cède son activité pour une réorientation professionnelle. Avantage fiscal très intéressant. Mandat d'exclusivité *Hippocrate Transactions*. L'audit de ce cabinet est à votre disposition.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/cede-cabine...

2019-07-11-2

13 - MARSEILLE 1^{ER}

Offre une collaboration mi-temps en vue cession de clientèle, prix symbolique. Cabinet dentaire situé centre-ville Marseille, cherche collaborateur ou repreneur pour la cession de clientèle pour un prix très modique, chiffre d'affaires en expansion, petit loyer et grand appartement permettant l'installation de plusieurs praticiens, dérogation pour l'accessibilité aux handicapés obtenue.

@ : sarfati.brigitte@gmail.com

2019-09-03-1

13 - PROCHE MARSEILLE

Cède très beau cabinet dentaire lumineux en bord de mer. L'équipement haut de gamme vous apportera un exercice au sein duquel la patientèle, fidèle et demandeuse de soins de qualité, vous attend. Le potentiel de développement est présent et ne tient qu'à votre désir de vous implanter dans cette ville. Mandat d'exclusivité *Hippocrate Transactions*. L'audit de ce cabinet est à votre disposition.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/13-cede-tre...

2019-08-29-8

16 - CŒUR CHARENTE

Cabinet dentaire à vendre sans concurrence, ZRR. Au centre du village, ce cabinet vous apportera toute la satisfaction d'un exercice au sein d'une région sereine. La Charente est un département doté de nombreux pôles d'activités. Vous trouverez des patients demandeurs de soins qui sauront pourvoir à vos aspirations professionnelles. Concurrence très éloignée. Pas d'impôts pendant 5 ans. Mandat d'exclusivité *Hippocrate Transactions*. L'audit de ce cabinet est à votre disposition.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/au-coeur-de...

2019-09-13-1

17 - CHARENTE-MARITIME

Cède très beau cabinet dentaire en ZRR. En Haute-Saintonge, ce cabinet récent et moderne vous apportera un exercice au sein duquel la patientèle, fidèle, vous attend. Le potentiel de développement est présent et ne tient qu'à votre désir de vous implanter dans cette charmante petite ville historique. Mandat d'exclusivité *Hippocrate Transactions*. Audit disponible.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/17-cede-tre...

2019-07-23-1 / 20 - VENTISERI

Cède cabinet plaine orientale Corse (*base militaire*), cause retraite. Patientèle agréable et nombreuse. Prévoir renouvellement fauteuil (*avantage fiscal 30 %*), bon chiffre et résultat. Prix raisonnable.

Tél. : 04 95 57 81 86

@ : jeancharleshatt@hotmail.fr

2019-08-29-9

22 - SAINT-BRIEUC

Au centre de cette ville dynamique, ce praticien désire céder sa patientèle et son très beau plateau tech. en rdc. 2 fauteuils, 1 bloc op. et 1 pano. Patientèle nombreuse et peu de concurrence. Implanto. et omni.. Départ en retraite. Exclu. *Hippocrate Transactions*. Audit dispo.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/cabinet-dentaire-a-vendre-dans-le-centre-de-saint-brieuc

2019-10-17-1 / 28 - COULOMBS

En vue retraite juin 2020, cède cabinet en Eure-et-Loir à 70 km de Paris, 20 km de Rambouillet dans SCM 2 praticiens au sein d'une maison médicale pluridisciplinaire de 20 pro. de santé. Équipé d'un fauteuil *Diplomat*, 2 autoclaves *WH*, informatisé *Julie*, *Vista-scan*. C.A. important.

Tél. : 06 81 22 78 76 - @ : dcbonnardel@gmail.com

2019-08-29-10 / 29 - QUIMPER

À Quimper, ce cabinet d'ortho. exclusive vous attend. Vous y exercerez votre spécialité dans un cadre *ad hoc*. Vous entretenez et développerez une patientèle à la recherche d'un successeur compétent. Excellente rentabilité. Exclu. *Hippocrate Transactions*. Audit dispo.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/cabinet-dort...

2019-10-29-8 / 29 - FINISTÈRE

Au centre de cette petite ville, ce cabinet présente un plateau tech. très complet : 4 fauteuils, *cone beam*, *Cerec*, microscope paro, laser, etc. Tous les actes y sont réalisés hormis l'ortho. Le C.A. hors norme et la proximité maritime vous permettront d'apprécier un cadre de vie à la hauteur de vos aspirations. Le praticien pourra vous assister en qualité de collab. pendant plusieurs mois si vous le désirez. Exclu. *Hippocrate Transactions*. Audit dispo.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/29-cabinet...

2018-06-06-1

31 - TOULOUSE

Vends cabinet dentaire Métropole Toulouse, 1 poste. Faibles charges. Informatisé, climatisé. Pas de personnel. Prix : 30 000 €.

Tél. : 06 37 54 35 89

@ : cabinetdentaire31@laposte.net

docteur.claudepedrosa@wanadoo.fr

2019-08-29-11

31 - TOULOUSE

Dans le centre de Toulouse à proximité d'un musée classé, vous aurez l'opportunité de bénéficier d'un emplacement recherché avec vue sur jardins pour une patientèle captée et demandeuse de soins de qualité. La structure de deux fauteuils, d'un bloc opératoire, d'une salle de consultation et d'un plateau technique à la pointe vous assurera un exercice serein dans ces locaux lumineux à l'ergonomie parfaite. Mandat d'exclusivité *Hippocrate Transactions*. L'audit de ce cabinet est à votre disposition.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/31-cede-tres-belle-activite-toulouse-centre

2019-08-28-1

32 - AUCH

Cause départ retraite, cède cabinet ODF exclusive. Centre-ville, surface e 170 m², locaux agréables, lumineux, climatisés. Grande salle de soins, 2 fauteuils *Planmeca*, salle de radio *Planmeca*, laboratoire. Grande salle d'attente. Informatique *Arakis*. Possibilité collaboration quelques mois.

@ : rochecarrere.nicole@orange.fr

dentoscope

Journal + Internet
Rendez-vous sur :
edp-dentaire.fr/
petites-annonces
pour connaître toutes
les modalités !

2019-10-16-2 / 33 - BOULIAC

Cause départ à la retraite au premier trimestre 2020, vends cabinet dentaire dans la CUB de Bordeaux tout équipé avec murs et terrain, patientèle fidélisée pendant 37 ans, secteur rive droite de Bordeaux. Emplacement très intéressant au centre d'une banlieue bourgeoise. Gros potentiel de développement. Possibilité d'extension des locaux. Informatisé avec logiciel *Macdent*, fauteuil *Anthos A7+*, autoclave *Melag*, aspiration chirurgicale *Dürr Dental*, chaîne de stérilisation. Cabinet en très bon état général. Parking privatif 4 places. Chiffre d'affaires réalisé sur 4 jours par semaine.
Tél. : 06 85 10 21 16
@ : mh.favroul@gmail.com

2019-10-08-1

33 - PROXIMITÉ BORDEAUX

Au cœur de la Communauté urbaine de Bordeaux, ce cabinet dentaire, après quelques travaux de rénovation, vous apportera un exercice complet alliant l'implantologie et la prothèse. Situé dans une commune en expansion et de bonne facture, la patientèle est demandeuse de soins de qualité. Chiffre d'affaires et rentabilité élevés. L'audit de ce cabinet est à votre disposition.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/vend...

2019-07-13-1

34 - MONTFERRIER-SUR-LEZ

Vends cabinet dentaire, cause retraite, dans village de caractère à 5 min de Montpellier. Équipement complet et récent. Locaux excellent état. Possibilité implantation d'un second fauteuil.
Tél. : 06 76 70 16 38
@ : dominespoulous@gmail.com

2019-10-14-1

35 - RÉGION RENNAISE

À proximité du centre, à 1 h 30 de Paris en TGV dans un endroit calme et en pleine expansion votre futur cabinet vous apportera un exercice au sein duquel la patientèle, fidèle, vous attend. Le potentiel de développement est présent en implantologie et omnipratique. Mandat d'exclusivité *Hippocrate Transactions*. L'audit de ce cabinet est à votre disposition.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/35-belle-op...

2019-08-29-12

37 - PROXIMITÉ TOURS

À proximité Tours, un très beau plateau technique associé à une très belle activité. 1 h de Paris, 2 h de la mer, au cœur de la France et des Châteaux de la Loire. Une région dynamique. Le praticien a installé un superbe cabinet dentaire dans un pôle médical. L'organisation mise en place ne nécessite plus que votre venue. Tout est fait pour un exercice agréable et rémunérateur. 2 fauteuils, 1 panoramique. Stérilisation aux normes. Aucun travaux. Mandat d'exclusivité *Hippocrate Transactions*. L'audit de ce cabinet est à votre disposition.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/a-proximate...

2019-09-14-1 / 38 - GRENOBLE

Consœur cherche successeurs(s). Cabinet 84 m², climatisé, vue sur parc et montagne (*Belledonne*), tenu 42 ans, 3 fauteuils. Patientèle fidélisée, en attente de soins de qualité, 2 assistantes polyvalentes. Plan de traitement global (*endodontie, implantologie, prothèse*). Bon potentiel de développement. Réseau informatique *Julie*. Bacs cassettes (*thermodésinfecteur, autoclave classe B*) traçabilité mise en place depuis 10 ans ; microscope. Parking gratuit et arrêt de tramway à proximité. Bon C.A. 32 h/semaine, 16 semaines de congés. Possibilité d'accompagnement et de présentation à la patientèle. Prix à débattre.
@ : cablehmann@gmail.com

dentoscope

Journal + Internet
la formule gagnante
de toutes vos annonces

2019-06-15-2

42 - SAINT-ÉTIENNE

Départ à la retraite. Cherche reprenneur pour cabinet dentaire, centre-ville, 2 salles de soins, 1 bloc dédié avec matériel chirurgical important. Patientèle paro, implanto, prothèse, esthétique. Bon C.A. Prix attractif.
Tél. : 06 07 65 06 83
@ : ducoin.jean-pierre@wanadoo.fr

2019-08-29-13 / 44 - NANTES

Dans l'hypercentre de Nantes, vous aurez l'opportunité de développer votre activité dentaire, notamment implantaire. La structure de deux fauteuils et d'une radio panoramique peut être développée dans ces vastes locaux. Patientèle exigeante et demandeuse de soins de qualité. Exclu. *Hippocrate Transactions*. Audit dispo.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/votre-future-structure-dentaire-dans-le-centre-de-nantes

2019-10-08-2 / 44 - NANTES

Cède très beau cabinet d'orthodontie à Nantes ouest en zone franche urbaine. Cette structure très claire de 2 fauteuils vous garantira un exercice serein à la rentabilité élevée. Exclusivité *Hippocrate Transactions*. Audit à disposition.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/cede-cabine...

2019-10-15-1 / 44 - NANTES

Cabinet d'ortho., crée en 1980, cause retraite dans centre de Nantes, collab. possible au préalable, dérogation accessibilité acquise. Spécialiste qualifié orthopédie dento-faciale, orthodontie.
Tél. : 06 75 37 80 15
@ : sam.zayat@hotmail.com

2019-10-29-6 / 47 - ENTRE BORDEAUX ET TOULOUSE

ZRR, au centre du village, ce cabinet dentaire très bien équipé attend son reprenneur. Peu de concurrence, avantage fiscal, 1 h de Bordeaux et de Toulouse, cadre de vie très agréable sont les points forts de ce cabinet pour une reprise des plus fluides. C.A. à développer. Mandat d'exclusivité *Hippocrate Transactions*.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/47-cede-cabinet-dentaire-entre-bordeaux-et-toulouse-zrr

2019-10-23-2 / 51 - FISMES

Cède cabinet, retraite, prix des murs. Ville de 6 000 h, à 25 km de Reims, petite maison. 2 fauteuils, 2 radios, pano. num., 2 *Quicksleeper*, *Visident* et réseau. Pièces : stocks, labo, bureau, vestiaire repos. Grosse clientèle, accès handicapé, face parking - en individuel ou couple - possibilité d'assistance et de conseils.
Tél. : 06 83 39 64 32 (sms, ou message si je ne peux répondre).
@ : cabinet-dentissima.fr

2019-09-08-2

51 - SAINTE-MENEHOULD

À vendre cabinet dentaire, C.A. important. Tenu pendant 40 ans. Patientèle fidèle. Gros potentiel. Équipé 2 fauteuils *Sirona M1*, dont un très récent acheté en 2013. Important : zone ZRR (*pas d'impôts sur le revenu pendant 5 ans*). Logement possible à l'étage 200 m², avec jardin et garage attenant. Location ou achat.
Tél. : 03 26 60 71 87 / 06 09 91 76 73
@ : michel.h.andre@wanadoo.fr

dentoscope
Journal + Internet
Rendez-vous sur :
edp-dentaire.fr/
petites-annonces
pour connaître toutes
les modalités !

2019-07-26-2 / 53 - CHANGÉ

Cause retraite 2 confrères, vends cabinet dentaire de plain-pied, 150 m², tenu 40 ans, situé proche de Laval. Bon C.A. 3 salles de soins équipées, 1 salle de stérilisation, 1 accueil avec standard. Informatique 4 postes en réseau équipés *Visident*. Patientèle fidèle. Idéal couple ou associés. Ouvert à toutes propositions.
Tél. : 02 43 56 21 21
@ : scmleport@lerness.fr

2019-08-29-15 / 56 - VANNES

Une structure dentaire à la hauteur de vos attentes. Un exercice de centre-ville au sein d'une préfecture bretonne à taille humaine. Le bord de mer à proximité, un cabinet rentable et des patients en attente de soins globaux. N'hésitez plus ! Mandat d'exclusivité *Hippocrate Transactions*. L'audit de ce cabinet est à votre disposition.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/au-cour-de-v...

► les petites annonces

ÉCHANGES ENTRE PROFESSIONNELS

2019-08-29-14 / 56 - MORBIHAN

Belle structure pour ce cabinet d'orthodontie. Au cœur du golfe du Morbihan, dans ce microclimat reconnu, à 2 h 30 de Paris en TGV. Le cabinet a été aménagé pour deux praticiens. Le chiffre d'affaires est dans la moyenne des cabinets d'orthodontie quand la rentabilité est au-dessus de la norme. 4 fauteuils, une radio et un laboratoire. Un appartement attenant est disponible. Belle affaire. Mandat d'exclusivité *Hippocrate Transactions*. Audit à votre disposition.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/superbe-cab...

2019-09-01-1

57 - RURANGE-LÈS-THONVILLE

Cause santé et retraite, cède cabinet dentaire dans maison médicale avec grand parking gratuit, 120 m² rez-de-chaussée. Matériel de qualité, 2 fauteuils dont un ambidextre, panoramique. Patientèle agréable. Proximité Luxembourg. J'étudie toutes propositions.
Tél. : 06 09 90 58 58
@ : martineadamy@gmail.com

2019-09-13-2 / 66 - PERPIGNAN

Cessation d'activité fin 2019. Cause départ retraite, cherche omnipraticien Perpignan Saint-Assise. Omnipraticien vend part dans SCM 2 praticiens, dans structure 3 postes et 1 salle de chirurgie, paro, implanto + 1 salle panoramique 2D-3D. Locaux modernes, accessibilité, climatisation. Ordis en réseau sur *Julie*. Possibilité collaboration étendue.
Tél. : 04 68 54 25 01
@ : patrick.heuze@wanadoo.fr

2019-10-16-1

67 - SAVERNE

Cause future retraite vend cabinet à Saverne (12 000 habitants). Matériel en parfait état. 2 salles de soins clim., 2 fauteuils *Planmeca*, 2 radios rétroalvéolaires + *Digora*, une radio pano. *Planmeca*, informatique *Julie* 4 postes en réseau. Surface 115 m² (possibilité 175 m²), garage, ascenseur, dérogation handicapés. Assistante au fauteuil très efficace. À vendre avec ou sans les murs. Prix : 30 % du C.A. moyen des 3 dernières années.
Tél. : 06 07 59 53 73
@ : savelsberg.jm@club-internet.fr

2019-09-24-1 / 68 - ALTKIRCH

Cause départ en retraite juin 2020, vend cabinet dentaire, cadre très agréable, 85 m², salle de soins : fauteuil *Planmeca*, régulièrement entretenu, salle radio panoramique, dérogation accessibilité handicapés, bon C.A. sur 3 jours et demi, assistante très qualifiée. Possibilité présentation patientèle.
Tél. : 03 89 08 89 69
@ : pehumbert@wanadoo.fr

2019-06-26-2 / 68 - COLMAR

À proximité du centre-ville, ce beau cabinet au calme vous apportera un exercice serein au sein duquel la patientèle, fidèle, vous attend. Possibilité de créer un bloc opératoire ou d'installer un troisième fauteuil. Mandat d'exclusivité *Hippocrate Transactions*. L'audit de ce cabinet est à votre disposition.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/68-cede-cabinet-dentaire-en-association-a-colmar

2019-08-22-1 / 68 - COLMAR

Cause retraite début 2020, cède cabinet dentaire centre-ville, 85 m² environ, rez-de-chaussée, climatisé. Fauteuil *Planmeca*, 2 autoclaves, informatique *Logos*, Imagerie *Digora*, possibilité 2^e fauteuil et OTP. Jeune assistante dynamique. Parking patients, garage praticien. Dérogation d'accessibilité préfectorale acquise.
@ : cabdentaire.colmar@gmail.com

dentoscope

Journal + Internet
la formule gagnante
de toutes vos annonces

2019-08-29-16 / 71 - CŒUR BRESSE BOURGUIGNONNE

Association au long terme. Venez exercer dans un cabinet proposant des soins de haute qualification. Située en ZRR, cette très belle structure vous apportera une qualité de vie, ainsi qu'un revenu très confortable. Les patients demandeurs de soins de qualité attendent un(e) associé(e) soucieux(se) de leur bien-être. Praticien(ne) expérimenté(e) de préf. Exclu. *Hippocrate Transactions*. Audit dispo.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/au-cour-de-la-bourgogne-une-association-dentaire-au-long-terme

2019-09-10-1 / 75 - PARIS 9^E

Cède cabinet d'omnipraticien à Paris 9^e, Chaussée d'Antin, bien situé, patientèle agréable, locaux très lumineux et de bon standing, partagé avec médecins et paramédicaux. Pas de SCM. Loyer raisonnable. Prix de cession très modéré.
Tél. : 06 66 63 74 92
@ : willy.mangel@gmail.com

2019-10-29-5 / 75 - PARIS 12^E

À saisir, belle opportunité. Votre futur cabinet vous apportera un exercice au sein duquel la patientèle, fidèle, vous attend. Le potentiel de développement est présent et ne tient qu'à votre désir de vous implanter dans ce cabinet. Cabinet de soins entièrement équipé et possibilité d'installer un autre fauteuil ainsi qu'un bloc opératoire. Radio panoramique. Situation recherchée et décoration soignée. Mandat d'exclusivité *Hippocrate Transactions*. Audit à disposition.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/cede-cabine...

2019-10-01-3 / 75 - PARIS 19^E

Cause retraite, cède clientèle cabinet (tenu depuis plus 30 ans pour achat murs) dans belle résidence Paris 19^e, 66 m² composé d'un grand cabinet de 30 m², salle attente, un 2^e cabinet, une autre pièce pour éventuellement salle de chir., autre fauteuil, repos, sté. ; salle de désinfection + terrasse de 20 m² donnant la possibilité d'une pièce supplémentaire. L'immeuble vient d'être entièrement ravalé. Lot comprenant : cave, emplacement parking équipé borne pour voiture électrique. Prix : 660 000 € sans frais agence. Avec achat de tout matériel équipement OMS avec son *kart* ; 2 fauteuils *Planmeca* ; pano. *Vatech 2D-3D cone beam*, meubles italiens *Dental Art*, armoire compresseur 4 cylindres, aspirateur pour 2, 3 fauteuils, info. *Visiodent*, *Cerec Sirona* avec usineuse blocs : valeur estimée 50 000 €.
Tél. : 06 27 18 18 18
@ : drhaloua@free.fr

2019-10-23-5 / 76 - HARFLEUR

Cause retraite, cède cabinet d'omni. à Harfleur, proximité maritime. Emplacement calme, grand parking gratuit. Patientèle facile, agréable. Faible loyer. Fauteuil *A-dec*, informatique réseau *Carestream*, matériel très bien entretenu. Possibilité d'un 2^e poste. Potentiel de dev. présent. Faible prix de cession.
@ : beletmalouvier.francoise@neuf.fr

2019-10-21-1 / 78 - SAINT-RÉMY- LÈS-CHEVREUSE

Vente cabinet dentaire dans résidence neuve aux normes handicapés. Matériel de 2014-2015. 61 m², côté jardin, cession avec ou sans murs.
@ : legrandmarie675@gmail.com

2019-09-04-3 / 83 - RAMATUELLE

Urgent, cède cabinet situation (bord de mer) et conditions de travail exceptionnelles, C.A. sur 3,5 j. Deuxième salle opératoire aménageable, convient semi-retraite, qualité de vie. Clientèle facile, agréable et en partie étrangère. Négociable.
Tél. : 04 94 79 28 59
@ : frjams@gmail.com

2019-08-29-18 / 85 - VENDÉE

Une station balnéaire, peu de concurrence, une activité diversifiée, des patients fidèles, un chiffre d'affaires et une rentabilité élevés. Ce cabinet dentaire très bien équipé vous attend : 1 fauteuil, 1 bloc, 1 panoramique. Cadre de vie de bord de mer idéal pour une recherche d'activités marines. Mandat d'exclusivité *Hippocrate Transactions*. L'audit de ce cabinet est à votre disposition.
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/bord-de-mer...

2019-10-08-3 / 86 - VIENNES

Au-dessus de Poitiers cède cabinet dentaire. Au centre du village, ce cabinet vous apportera un exercice serein mais avec un fort potentiel de patients demandeurs de soins. Pas de confrère à proximité. Deux fauteuils, un microscope opératoire, *DAC*, etc. Implantologie et omnipraticien. Mandat d'exclusivité *Hippocrate Transactions*. Audit dispo.
Tél. : 07 85 89 03 22
@ : contact@hippocrate-transactions.fr
3w : hippocrate-transactions.fr/dans-la-vie...

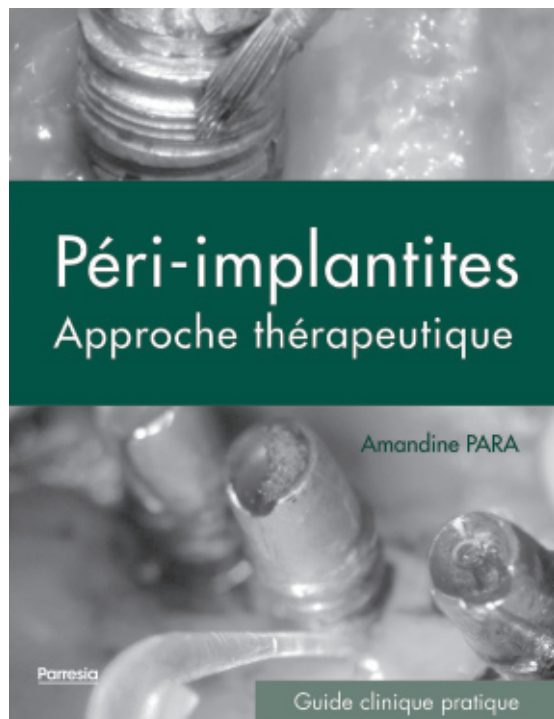
2019-08-21-3 86 - POITIERS

Au cœur du centre-ville, à 5 min de la gare (Paris à 1 h 40, La Rochelle à 1 h 30), parkings à proximité. Cause retraite fin 2019 vend cabinet dentaire récemment rénové. Fort potentiel. Un deuxième fauteuil installé peut être remis en service. Possibilité d'acquisition des murs.
Tél. : 06 81 80 70 84 ou 05 49 41 14 32
@ : mhbercher@hotmail.fr

Péri-implantites

Approche thérapeutique

Amandine PARA



Péri-implantites
Approche thérapeutique

Amandine PARA

Parresia

Guide clinique pratique

250 pages, 90 euros, ISBN : 978-2-4904-8111-8

Ce qu'il faut au praticien pour dépister et traiter une maladie péri-implantaire

- ☞ Une actualisation des données de la littérature scientifiques depuis le premier et unique ouvrage sur le sujet écrit en 2012 par les Dr Giovannoli et Renvert.
- ☞ Un inventaire des outils diagnostics, des caractéristiques du biofilm oral ainsi que des facteurs de risque engagés dans la pathogenèse de la péri-implantite.
- ☞ Une présentation des méthodes d'antiseptie des surfaces implantaire disponibles aujourd'hui.
- ☞ Quinze cas cliniques types illustrés séquence par séquence, dans lesquels l'auteur aborde l'apport de la technologie laser.

L'auteur

Docteur en chirurgie dentaire ; Ancienne Interne en odontologie et Assistante hospitalo-universitaire, département de prothèses, Université Paris Diderot et Hôpital Rothschild AP-HP ; Chargée de cours au DU d'implantologie, Université d'Évry-Val-d'Essonne

Retrouvez la Librairie Garancière sur les réseaux sociaux Facebook, Twitter et Instagram

Commandez et retrouvez toutes nos collections sur www.librairie-garanciere.com

Bon de commande

« Péri-implantites »

Je retourne le bulletin
avec mon règlement par chèque
à l'ordre de :

Parresia

109 avenue Aristide Briand
CS 80068
92541 Montrouge cedex, France

Tél. : +33 (0)1 49 85 60 48
@ : contact-librairie.garanciere@parresia.fr

Nom :
Prénom :
Adresse :
Code postal : | | | | |
Ville :
Tél. : | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
Email * :

« Péri-implantites » au prix de 90 € TTC,
Frais de livraison (obligatoires) France métropolitaine : 9 €
soit **99 € TTC** au total

- Je règle par chèque à l'ordre de Parresia
- Je souhaite recevoir une facture
- Je souhaite recevoir la newsletter Librairie Garancière

* Champs obligatoire

Librairie Garancière

► les petites annonces

ÉCHANGES ENTRE PROFESSIONNELS

2019-10-19-1 / 89 - MONTHOLON

Suite départ à la retraite, je vends mon cabinet situé en zone semi-rurale à 1 h 30 de Paris dans le nord de l'Yonne. Le matériel est en parfait état de fonctionnement avec un stérilisateur neuf et une platine *unit* neuve ainsi que le capteur de radio. Possibilité de logement sur place.

Tél. : 06 72 70 21 83

@ : banceaux@gmail.com

2019-08-27-1

91 - ÎLE-DE-FRANCE

À proximité d'Étampes et du Parc naturel régional du Gâtinais, le potentiel de développement de ce cabinet est bien présent et ne tient qu'à votre désir de vous implanter dans ce charmant village. Mandat d'exclusivité *Hippocrate Transactions*. L'audit de ce cabinet est à votre disposition.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/91-cede-cabinet-dentaire-en-ile-de-france

2019-10-08-4

91 - ESSONNE

Ce cabinet d'omnipratique à la situation idéale près de la gare de Massy vous apportera un exercice serein au sein duquel la patientèle, fidèle, vous attend. Son plateau technique complet vous assurera un potentiel de développement certain. Mandat d'exclusivité *Hippocrate Transactions*. L'audit de ce cabinet est à votre disposition.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/91-cede-cab...

2019-08-29-1

91 - VALLÉE DE CHEVREUSE

Cède beau cabinet dentaire, Vallée de Chevreuse, à Orsay. Situé idéalement en centre-ville, ce cabinet bien agencé vous apportera un exercice serein au sein duquel vous serez bien entouré avec une patientèle fidèle. Le potentiel de développement est présent et ne tient qu'à votre désir de vous implanter dans cette charmante ville du sud-ouest parisien. Mandat d'exclusivité *Hippocrate Transactions*. L'audit de ce cabinet est à votre disposition.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/91-cede-beau-cabinet-dentaire-vallee-de-la-chevreuse

2019-09-03-2

92 - SUD-OUEST PARIS

Idéalement situé à proximité du futur tramway, ce cabinet qui comprend deux fauteuils et un équipement implantaire vous apportera un exercice au sein duquel la patientèle, fidèle, vous attend. Le potentiel de développement est présent et ne tient qu'à votre désir de vous implanter dans cette ville à proximité de Paris. Mandat d'exclusivité *Hippocrate Transactions*. L'audit de ce cabinet est à votre disposition.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/cede-cabinet-dentaire-sud-ouest-parisien

2019-08-29-17

92 - PARIS NORD-OUEST

Dans des locaux parfaitement aménagés, ce cabinet dentaire présente un chiffre d'affaires élevé, associé à un très bon résultat et à un exercice diversifié de haute qualité. Possibilité de réinstaller un 2^e fauteuil. *Cerec* et laser. Mandat d'exclusivité *Hippocrate Transactions*. L'audit de ce cabinet est à votre disposition.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/paris-nord-...

2019-06-10-1

94 - SAINT-MAUR-DES-FOSSÉS

Cause retraite, vends cabinet 90 m², parking, 2 fauteuils bien équipés avec compresseur en sous-sol et climatisation dans chacune des salles de soins. Cabinet à céder avec ou sans les murs. Rez-de-chaussée. 4 postes informatiques sous *Logos* et *Vistascan*. Bonne rentabilité. Travail de qualité : omnipratique, implantaire et paro. Avec ou sans personnel. Cession pendant le 2^e semestre 2019.

@ : bruxomane94@gmail.com

2019-08-29-2

95 - NORD PARIS

À proximité du centre-ville d'Argenteuil, à 10 km des portes de Paris, ce cabinet idéalement situé dans une maison entourée d'un jardin comprend un fauteuil, un bloc opératoire et la possibilité de créer deux autres salles de soins. Exercice serein et bon potentiel de développement pour lesquels la patientèle, fidèle, vous attend. Mandat d'exclusivité *Hippocrate Transactions*. L'audit de ce cabinet est à votre disposition.

Tél. : 07 85 89 03 22

@ : contact@hippocrate-transactions.fr

3w : hippocrate-transactions.fr/95-cede-cab...

2019-09-19-1 / 97 - SAINT-BARTHÉLEMY (Guadeloupe)

Changez de cadre de travail. Exceptionnel ! Vends cabinet dentaire à St-Barth créé il y a 25 ans dans galerie commerciale très passante avec parking. Cabinet moderne clé en main, pas de frais à prévoir : 2 salles de soins, fauteuils A-dec, informatique réseau Julie, 3D Planmeca, matériel bien entretenu. Cabinet d'omnipratique avec activité implantaire et orthodontie. Patientèle sympathique et aisée. 2 assistantes, 1 collaborateur pour un exercice serein. Qualité de vie incomparable ! Avantages fiscaux. Renseignements et photos sur demande.

@ : dimredon@me.com

2019-10-29-2

97 - FORT-DE-FRANCE (Martinique)

Vente cause retraite cabinet de 85 m² bien placé dans centre médical et quartier résidentiel. 2 fauteuils en très bon état, 1 salle pano. 2D, 1 salle d'attente spacieuse, 1 salle de sté., 1 dépôt.

Tél. : 06 96 23 83 22

@ : cabsaintrose@orange.fr

MATÉRIEL DIVERS

Achat

2019-09-06-1 / 59 - LILLE

Achète mobilier médical des années 1900-1970 en bois ou métal et mobilier de maison des années 30 à 70. Recherche meuble ou vitrine médicale en métal, fonte ou bois, avec portes vitrées, nombreux tiroirs et plateau en marbre. Meubles ronds avec plateau en opaline, lampe scialytique sur pied. Ancien sujet anatomique (*écorché*), crâne ou squelette d'étude. Tout mobilier *design* ou *vintage* de maison ou de salle d'attente des années 30 à 80, luminaires (*lampes, appliques ou lampadaires articulés ou à balancier/contrepois*) et objets de décoration (*tableau, céramique...*), instruments de musique anciens (*violon, violoncelle, contrebasse, saxophone, harpe...*). Achat dans toute la France.

Tél. : 06 82 43 78 10

@ : huet1972@gmail.com

Ventes

2019-09-23-1 / 28 - CHARTRES

Vds ensemble 6 ans radio rétro-alvéolaire, *Progeny-Dental, Vistacam*, ordinateur pro., mémoire 4 Go 1 600 Mhz DDR3 avec écran, clavier, logiciel *Julie*, télétrans, boîtier, logiciel *DBSWIN*, radio numérique, *Microsoft World Starter 2010*, etc. Prix : 4 500 €. Vends fauteuil *Planmeca compact i 2008 TBE*. Prix : 3 500 €.

Tél. : 02 37 28 15 47

@ : fabcanac@gmail.com

2019-10-08-5

28 - CHARTRES

Éclairage *Zenium 2014* : 500 €. *Prophy mate NSK Néo 2016* : 500 €. Turbine *Sirona T2 Boost 2018* : 350 €. *CA Niti Control Anthogyr 128-1 2019* : 250 €. *Soni Flex Kavo air 2003 L - 2016* : 450 €. 3 pièces à main *Anthogyr* : 300 €, 1 flexible *Planmeca* monté seringue RO : 300 € - 1 flexible *Planmeca* monté détartreur eau *EMS* : 300 €. 1 flexible *Planmeca* monté Turbine *Kavo Lux 8 000 B* : 300 €. 1 flexible *Planmeca* monté micro-moteur *Kavo intra ka lux 196* : 300 €. Lampe *BA Optima 10* : 200 €. Moteur *Aspi chi. Cattani filtre 2004* : 400 €.

Tél. : 06 03 80 43 55

@ : fabcanac2@gmail.com

2019-09-30-1 / 59 - LILLE

TP facettes de A à Z à Lille le jeudi 6 février 2020 : critères esthétiques, les photos, *mock-up, wax-up*, clés silicones, préparations, facettes provisoires, les étapes de collage, les cas particuliers : dyschromies, malpositions. Matinée : partie théorique suivie de présentations et discussions de cas. Midi : déjeuner au restaurant du golf. Après-midi : travaux pratiques - préparations sur modèles, mise en place de la digue, collage d'une facette sur une dent préparée. Jeudi 6 février à 8 h 30 - château de la Vigne - golf de Bondues - 59910 Bondues.

Frais d'inscription : 380 €.

Lien d'inscription : <file:///C:/Users/Cabinet%20/Desktop/formation%20facettes%20bondues%202020.pdf> inscription à Easy Good Smile : 5 avenue Foch 59400 Cambrai 0327731897

Tél. : 03 27 73 18 97

@ : dimitri.carpentier@sfr.fr

dentoscope
Journal + Internet
la formule gagnante de toutes vos annonces



RAYPLICKER™

Prise de teinte numérique

Teinte, luminosité, saturation,
tout y est !



MEDIT i500

Prise d'empreinte optique

La haute fiabilité
enfin accessible !



IPS e.max®

Tout céramique

Esthétique maximale



SMART Guide

Chirurgie guidée

La planification sûre et sereine



RAC 0

FORMA MonoZir *ultra*®

Monolithique Zircane

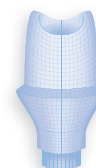
La nouvelle ZirCAD Prime (Ivoclar)



SMILE Design + laboviewer

Simulation du sourire

Un logiciel sans licence !



Pilier implantaire sur mesure FORMA®

Tout titane ou hybride (Ti/Zr)

Biocompatible, résistant, esthétique



NUMERYS GF

Inlay core composite fibré usiné

La liberté sans métal

Du diagnostic à
la restauration finale,
une maîtrise à 360°
de votre flux de travail

POUR UNE RETRAITE BIEN CHOISIE, COMMENÇONS PAR **UNE RELATION DE CONFIANCE.**



PARTENAIRE
écoute
CONFIANCE



RÉFORMES
adaptation

pacte *retraite*



La MACSF s'engage avec le Pacte Retraite. Nous vous proposons toujours **les meilleures solutions** pour préparer votre retraite dans un cadre fiscal avantageux. Nos solutions s'adaptent à vos projets, au contexte de réformes, tout **en protégeant vos intérêts.** Sans actionnaires, ni conseillers commissionnés, vous pouvez compter sur un **partenaire de confiance**, solide et à **l'écoute** de vos besoins.

*fiscalité
attractive*
**BONNE
RETRAITE**



Mon rendez-vous Retraite : macsf.fr

3233

Service gratuit
+ prix appel

PUBLICITÉ